

ФГБОУ ВПО
САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
(СПБГЭУ)
Филиал в г. Кизляре
НП Студенческое Научное Общество «ЛЕКС»



«АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ И ПРАВА РОССИИ»



МАТЕРИАЛЫ
V-ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ
КОНФЕРЕНЦИИ СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ

12 ДЕКАБРЯ 2015 ГОДА

КИЗЛЯР – 2015

**ФГБОУ ВПО
САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
(СПбГЭУ)
Филиал в г. Кизляре
НИ Студенческое Научное Общество «ЛЕКС»**

**МАТЕРИАЛЫ V-ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОН-
ФЕРЕНЦИИ СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ**

**«АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНО-
МИКИ И ПРАВА РОССИИ»**

12 ДЕКАБРЯ 2015 ГОДА

г. Кизляр
2015 г.

**Печатается по решению
Ученого Совета филиала СПбГЭУ г. Кизляр**

Научные редакторы:

Алибеков Ш.И. – доктор экономических наук, профессор
Сулейманов Б.Б. – кандидат исторических наук, доцент, зав. Кафедрой
«ГПиЭБ» филиала СПбГЭУ в г. Кизляре
Гаджиев Р.М. – кандидат юридических наук, доцент, зав. Кафедрой «ОПД» филиала СПбГЭУ в г. Кизляре

«Актуальные проблемы и перспективы развития экономики и права России»: материалы V - Всероссийской научно-практической конференции студентов и аспирантов филиала СПбГЭУ в г. Кизляре, 12 декабря 2015г.

Сборник содержит материалы V - Всероссийской научно-практической конференции студентов и аспирантов филиала СПбГЭУ в г. Кизляре.

В сборнике представлены доклады, статьи, выступления, посвященные актуальным проблемам и перспективам развития экономики и права России. Издание предназначено для сотрудников, преподавателей, аспирантов, студентов экономических и правовых специальностей.

©СПбГЭУ, 2015

СЕКЦИЯ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Абдулгалимов К.М.
Студент 1 курса
Направления «Экономика»
Научный руководитель:
Гаджибутаева С.Р.
Филиала СПбГЭУ в г. Кизляре

АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ И ПЕРСПЕКТИВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОС- СИИ В 2000-2015 ГГ.

Экономика – одна из важнейших сфер жизнедеятельности общества, его своеобразный фундамент.

Экономика России потерпела множество изменений за последние десятилетия. Для проведения экономического анализа возьмем период с 2000 по 2015 год и рассмотрим основные факторы, влияющие на изменение экономики и на динамику развития страны.

Для анализа состояния, используем показатели внутреннего валового продукта. Он является одним из основных показателей, отражающих эффективность национальной экономики. Рассмотрим динамику изменений показателя в процентном соотношении. На рисунке 1 представлена диаграмма темпов роста ВВП России 2000-2015 г.

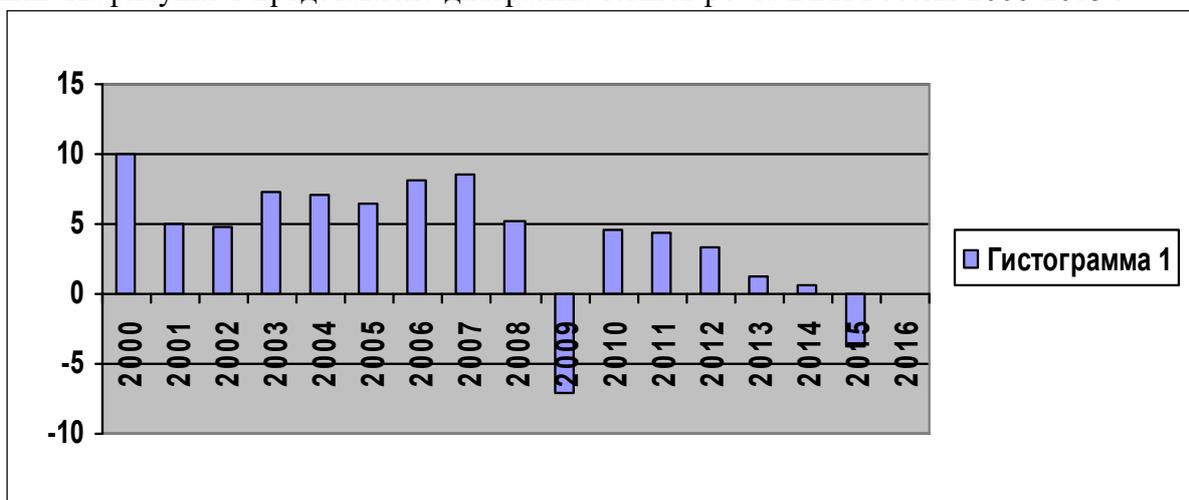


Рисунок 1 – Диаграмма темпов роста ВВП России 2000-2015 гг.

В таблице 1 представлены данные значения в процентном соотношении.

Таблиц 1 – Динамика изменения ВВП, %

2000	10,05%
2001	5,09%
2002	4,74%
2003	7,25%
2004	7,15%
2005	6,39%

2006	8,15%
2007	8,54%
2008	5,25%
2009	-7,80%
2010	4,50%
2011	4,30%
2012	3,40%
2013	1,30%
2014	0,60%
2015	-3,80%

Год перелома в экономической динамике – 2008 г .-2009 – оказался наиболее проблемным для российской экономики за последнее десятилетие.

Как представлено на графике ВВП отрицательный в 2009 и в 2015 гг. в связи с экономическим кризисом.

Рассмотрим влияние событий, предшествующих отрицательному показателю.

Первый незначительный рост в России произошел только в 1997 году. Однако в 1997 году начался азиатский финансовый кризис, который отрицательно сказался на российской экономике [1].

Все эти события привели к тому, что в 1998 году Правительство России не смогло обеспечить в полной мере выплату по долгам, а последовавшее за этим резкое падение рубля значительно снизило и без того низкий уровень жизни простых граждан. Таким образом 1998 год остался в истории год кризиса и большого оттока капиталов из страны.

Несмотря на спад, уже в 1999 году российская экономика начала восстанавливаться. Главным стимулом экономического роста стал очень низкий курс рубля по отношению к ведущим мировым валютам, что очень положительно сказалось на производстве внутри страны и экспорте. Затем для страны наступила эра стабильного экономического роста. Он возможен благодаря высоким ценам на нефть, в сочетании со структурными реформами [2].

Однако в 2008-2009 гг. экономика России снова оказалась не готова к воздействию мирового экономического кризиса, поскольку цены на нефть резко упали и инвестиции в экономику значительно снизились.

Спад экономической активности был преодолен в середине 2009 года и экономика России начала расти в первом квартале 2010 года. Однако, сильная засуха и пожары в центральной России уменьшили объем производства сельскохозяйственной продукции, что вызвало запрет на экспорт зерна и замедление темпов роста в других секторах, таких как производство и розничная продажа.

Высокие цены на нефть поддерживали рост российской экономики в первом квартале 2011 года и помогли помочь России уменьшить бюджетный дефицит, унаследованный от кризиса 2008-09 гг.

Проблемы России включают сокращение рабочей силы, трудности в получении доступа к капиталу для малого бизнеса и неэнергетических компаний и бедную инфраструктуру, нуждающуюся в больших инвестициях, высокий уровень коррупции и усиление военной обстановки в мире.

Далее в 2013-2015 гг. мы снова видим сильный спад, который связан с валютным кризисом, разразившийся в связи со снижением цен на нефть и экономическими

санкциями стран Запада в отношении России, что привело к усилению инфляции, значительному ухудшению социального положения граждан и, как следствие, падению рынка кредитования и розничной торговли.

В первую очередь для эффективного решения возникших проблем необходимо финансирование отечественных компаний, эффективное использование земельных, лесных, минеральных и других ресурсов, которыми богата наша страна и развитие собственного производства, сельского хозяйства, необходимо грамотное планирование государственного бюджета, борьба с главным врагом нашего общества – с коррупцией

С 2014-2015 года экономика России столкнулась с серьезными испытаниями. Мощная встряска – во многом следствие геополитических событий, спровоцировавших шквал жестких санкций со стороны США и стран ЕС. В конце года за падением курса рубля и обрушением цен на нефть с увлечением наблюдали даже бесконечно далекие от мира финансов люди. Аналитики всех мастей предрекали скорый и неизбежный крах России.

Но к разочарованию наших недоброжелателей Россия, по-моему, будет только сильнее, если преодолет этот трудный этап для страны, использовав эффективные механизмы. В итоге мы поднимем свою экономику. И она будет независимой от других стран. Я считаю, что это все нашей стране в тесном сотрудничестве с нашими прямыми союзниками посылно.

Список использованных источников

1. Положение России в глобальном мире [Электронный ресурс] /- Режим доступа: <http://www.studfiles.ru/preview/3564680/> - Загл. с экрана
2. Экономика России. Основные черты российской экономики [Электронный ресурс] /- Режим доступа: <http://komp72.ru/articles/4/1124> - Загл. с экрана

Абакарова С.С.

ГАОУ ВО «ДГУНХ»

факультет информационных технологий и управления
направление «Менеджмент» второй курс

г. Махачкала

Науч. рук.

Цахаева Д. А.

к.э.н.

МЕТОДЫ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГОВОГО БРЕМЕНИ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Главной целью существования любой коммерческой организации является получение прибыли. Об этом говорят не только руководители организаций, но и законодатели в статье 50 Гражданского кодекса РФ. В этом мнение и тех и других совпадают. Но с увеличением прибыли увеличивается и налог на прибыль. И вот тут уже возникает борьба между частниками и чиновниками. Первые хотят платить налогов меньше, вторые — собирать больше.

Существуют различные способы уменьшить налоговое бремя. Одни из них абсолютно законны, поскольку их сознательно предоставили законодатели, закрепив в Налоговом кодексе РФ. Это, к примеру, налоговые вычеты, льготы, резервы. Другие

связаны с пробелами и нестыковками норм закона. Третьи — нарушают нормы права и могут повлечь ответственность, вплоть до уголовной.

Ранее организации пытались как-то сократить налоговые платежи используя один из следующих методов:

1. Выплата дивидендов вместо зарплаты, чтобы сэкономить страховые взносы. Ведь взносами облагаются выплаты в рамках трудовых отношений или гражданско-правовых договоров на работы или услуги, а дивиденды распределяют по решению общего собрания учредителей из оставшейся после уплаты налогов нераспределенной прибыли.

Но данный способ экономии уже не так выгоден, как раньше, так как ставка НДФЛ от дивидендов уравнилась с его ставкой от зарплаты.

2. Выплата «серой» зарплаты, то есть зарплата в конвертах — один из самых популярных способов сэкономить на взносах и НДФЛ. Подобный метод не является легальным и приводит к административным взысканиям со стороны налоговых органов при обнаружении данного факта:

- штраф 20 % от неуплаченного НДФЛ (п. 1 ст. 123 НК РФ);
- штраф 20 % от не перечисленных взносов (ст. 47 Федерального закона от 24 июля 2009 г. № 212-ФЗ);
- штраф 40 % при доказательстве наличия умышленного нарушения.

Тем не менее, налоговики активно борются с этим, выявляя ее по следующим признакам:

- зарплата сотрудника ниже среднеотраслевого или среднерыночного уровня по региону;
- у сотрудника на новом месте работы зарплата намного ниже, чем на старом (обычно это выявляют по справкам 2-НДФЛ);
- сотрудник обратился в банк за кредитом, а в представленной справке по зарплате сумма выше, чем в отчетности компании и т.д.

3. Необоснованное включение личных расходов директором организации в представительские расходы: Минфин России разрешает относить на представительские расходы стоимость встреч даже с потенциальными партнерами по бизнесу, и это должно быть подтверждено оправдательными документами. В противном случае инспектор на камеральной проверке снимет расходы, а компании придется уплачивать пени и штрафы — от 20 до 40 процентов от неуплаченного налога (п. 1 и 3 ст. 122 НК РФ).

4. Заключение договоров подряда с физическими лицами на выполнение работ или оказание услуг вместо трудовых договоров: вознаграждение подрядчикам не облагается страховыми взносами в ФСС (п. 2 ч. 3 ст. 9 Федерального закона от 24 июля 2009 г. № 212-ФЗ), а взносы на травматизм надо начислять, только если такое условие есть в договоре (п. 1 ст. 5 Федерального закона от 24 июля 1998 г. № 125-ФЗ). Кроме того, в отличие от зарплаты, которую надо выплачивать каждые полмесяца, вознаграждение подрядчику можно перечислить один раз после выполнения работ или услуг, ему не надо оплачивать больничные и декретные, а также предоставлять отпуск.

Все вышеперечисленные методы являются работоспособными, но в свою очередь они могут повлечь к ответственности при выявлении нарушений, что не безопасно. Поэтому на основе проведенных исследований нам предлагаются к применению более безопасные методы, такие как:

1. Переход на ежеквартальные авансы по налогу на прибыль: платить авансы по прибыли не каждый месяц, а один раз в квартал стало возможным с 01.01.2016г (п. 3 ст. 286 НК РФ), так как с этой даты вырастет лимит среднеквартальной выручки за 4 предыдущих квартала, который позволяет перечислять авансы ежеквартально (новый порог — 15 млн. руб.).

2. Применение амортизационной премии позволит единовременно включать в расходы 30 процентов первоначальной стоимости основных средств, относящихся к 3–7 амортизационным группам, и 10 процентов по остальному имуществу (п. 9 ст. 258 НК РФ)

3. Избавление от морально устаревших основных средств позволит сэкономить налог на имущество, благодаря инвентаризации основных средств, в ходе которой возможно списать некоторые из них на непригодные к дальнейшему использованию активы (п. 2.15, п. 3.6 Методических указаний).

4. Создание «буферной» фирмы с льготным режимом налогообложения позволит сократить сумму налога на прибыль, налога на имущества, страховых платежей и НДС, так как в «буферную» фирму с упрощенным режимом налогообложения перейдет часть прибыли, которая не будет облагаться налогом.

5. Наем персонала за рубежом приведет к тому, что любые выплаты и начисления, которые ему причитаются, не будут облагаться ни страховыми взносами, ни НДФЛ. Дело в том, что вознаграждение работников-нерезидентов относится к доходам, полученным от источников за пределами России (п. 3 ст. 208 НК РФ, письмо Минфина России от 28.06.13 №03-04-05/24895).

6. Создание резервов компанией равномерно в течение года уменьшит доходы на расходы в налоговом учете. Например, резерв по сомнительным долгам: с его помощью можно уже сейчас включать в расходы задолженность проблемных контрагентов.

7. Сокращение рабочего времени может быть введено по инициативе работодателя с уведомлением службы занятости и пр. Что приведет к снижению расходов на оплату труда.

Таким образом, что в современных условиях экономического кризиса компания пытается выжить на рынке, уменьшив свои расходы и увеличив прибыль. Как нами ранее определено, экономия налогов - один из способов сохранения прибыли. Но не всегда можно сэкономить налоговые выплаты легальным путем. Поэтому необходимо сделать выбор между менее работоспособными, но легальными методами, предложенными нами, или более выгодными нелегальными, но влекущими за собой административную ответственность при выявлении факта их использования в ходе налоговых проверок.

Список использованной литературы:

1. Гражданский кодекс РФ, 2015г.
2. Налоговый кодекс РФ, 2015г.
3. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» №129-ФЗ от 29.11.1996г. (изменения от 2013г.)
4. Веревкина Ю. Провальные способы налоговой экономии 2015 года // Журнал «Главбух» №20, октябрь 2015г., с. 30-37

Абулгасанова У.
студентка 4 курса «Фик»
направление «Экономика»
профиль подготовки «Финансы и кредит»
Научный руководитель:
Гарунова А.А.
филиал СПбГЭУ в г.Кизляр

СТРАХОВАЯ КУЛЬТУРА В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ

На российском страховом рынке существует очень важная проблема, нуждающаяся в особом внимании – это страховая культура. На сегодняшний день, во всех случаях, когда упоминается страховая культура, говорят об очень низком ее уровне или вовсе об ее отсутствии. Факторы, которые можно назвать причинами такого низкого уровня страховой культуры, это: социальный, экономический, политический и т.д.

Потенциал у страхового рынка огромный, однако, общество в нашей стране нет должного представления о страховании и его роли в экономике. Страхование – это универсальный механизм, созданный для обеспечения социальной безопасности. В страховых отношениях обычно участвуют как минимум два субъекта – это страхователь (страховая организация) и страховщик (юридическое или физическое лицо).

Страховая культура представляет собой модель психологического восприятия страхового рынка обществом, где отражаются две главные стороны:

- 1) предусматривается понимание института страхования населением страны;
- 2) предполагается участие в термине напрямую самого института страхования для формирования подобного восприятия.[1]

Российский страховой рынок представлен большим числом страховых продуктов:

- автострахование;
- имущественное страхование;
- ипотечное страхование;
- страхование жизни;
- страхование от несчастного случая;
- медицинское страхование;
- туристическое страхование.

Основной задачей повышения эффективности страхового рынка России в настоящее время является повышение уровня страховой культуры. В случае, когда уровень жизни людей достаточно высок, возникает потребность в страховании, они начинают задумываться о защите и сохранении своего финансового состояния, а также имущества и здоровья. Таким образом, низкий уровень доходов населения является ограничителем спроса на страхование. Следовательно, можно сделать следующий вывод: когда доходы населения будут расти, их потребности будут меняться, а страховая культура будет расти. Только после достижения материального благосостояния, люди постепенно начнут обращаться к страхованию жизни, а затем вкладывать деньги в страховые продукты.

Еще одной проблемой низкого уровня страховой культуры является то, что люди не задумываются о своем будущем. Немаловажной проблемой является то, что российские страховщики за 25 лет работы на российском страховом рынке так и не заслу-

жили доверия у населения.[2] Участие страховых компаний в повышении уровня страховой культуры является весьма актуальным: необходимо предоставить все условия для создания полного, адекватного и положительного восприятия населением страхового рынка и предлагаемых страховых продуктов, для обеспечения высокой информированности общества о страховом рынке, а также для соблюдения высокой культуры обслуживания потенциальных клиентов.

Чтобы повысить уровень страховой культуры необходимо провести следующие мероприятия:

1. Непрерывное проведение квалифицированными работниками просветительской и объяснительной работы среди населения в области страхования. Все это должно привести к росту интереса населения к страховому рынку, к повышению доверия к страховым компаниям и росту потребителей страховых продуктов.

В России к страховой сфере у населения сложилось недоверительное отношение. Примером является обязательное медицинское страхование. Страхователь, имеющий полис ОМС, может обратиться в любое медицинское учреждение за помощью, но на деле это не так. Многие медицинские учреждения являются как государственными, так и коммерческими. Следовательно, выходит, что получение помощи по медицинский полюсу имеет небольшой спектр, в основном это неотложная медицинская помощь. Отрицательные стороны имеет и автострахование, но с каждым годом разрабатываются новые методы, способы реализации когда-то задуманных планов. Люди на сегодняшний день уже более лояльно относятся к автострахованию, и все стараются вовремя страховаться.[1]

Раньше страховые агенты ходили по домам, по учреждениям и агитировали население страховаться. Это приносило свои плоды, многие люди задумывались о своем здоровье и здоровье близких людей и страховали свою жизнь.

2. Проведение конференций и семинаров в сфере страхования. Это должно способствовать росту уровня грамотности населения в области страхового дела и росту квалифицированных специалистов страхового дела.

3. Информирование населения о страховании и незаконной деятельности на страховом рынке – повысит доверие населения к страховым услугам.

Еще одним примером для повышения доверия у населения является то, что например некоторые страховые компании сами возводят памятники, другие - поддерживают культурные мероприятия, третьи - на льготных условиях страхуют достопримечательности, а потом, в случае необходимости, финансируют их восстановление в рекордные сроки. Благодаря этому население начинает больше доверять страховщикам [2].

4. Проведение маркетинговых исследований в сфере страхования. Позволит проще проследить потребности населения на страховые продукты, даст возможность для разработки новых страховых услуг, которые будут доступными для населения, тем самым привлекут новых потребителей страховых продуктов.

Задачи маркетинга в сфере страхования могут включать следующие элементы:

- изучение возможных потребителей страховых услуг,
- изучение мотивов возможных страхователей при заключении договоров страхования,
- анализ и изучение собственного рынка страховщика,
- исследование страховых услуг - анализ форм и каналов продвижения страховых продуктов от страховщиков к возможным страхователям,

- анализ конкурентов, изучение форм и уровня конкуренции.

5. Выпуск специализированных печатных изданий в области страхового дела - помощь в подготовке специалистов области страхования, поможет самостоятельно изучать страховой рынок, предоставит информацию об изменениях на страховом рынке.

Основной целью печатных изданий по страхованию должно быть информирование текущих и потенциальных страховых компаний о классических и специфических страховых продуктах, предоставление информации для корпоративных и розничных клиентов.[1] Также каждый страховщик может выпускать свое фирменное печатное издание, в которой будет информация о самой страховой компании, ее истории, страховых услугах, новых программах страхования, тарифных ставках и многое другое.

6. Постоянное проведение работы по переподготовке страховых агентов.

Это способствует повышению уровня квалифицированных специалистов, которые смогут грамотно и понятно доводить информацию до населения.

Основным условием подготовки квалифицированных работников для сферы страхования является усовершенствование и адаптация под установившуюся практику программ профессиональной подготовки и повышения квалификации, которые должны осуществляться на постоянной основе, с привлечением ведущих ученых и опытных практиков страхового дела.

Важным является сохранение и развитие практики проведения постоянных семинаров и конференций по повышению квалификации руководителей и специалистов страховых компаний по всевозможным вопросам страховой деятельности.

Список литературы

1. Литвин, П. Страховщики взяли за культурный уровень [Электронный ресурс] <http://www.press-release.ru/branches/inshurance/11be8b5e15b34/>

2. Официальный сайт «Страхование сегодня» [Электронный ресурс]. Проверено: 10.11.2015. <http://www.insurinfo.ru/register/re/>

Алиева Ж.Ш.

Дагестанский гуманитарный институт
студентка 1 курса специальности Бизнес-информатика

Научный руководитель

Гусейнов Б.М.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ И ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛ СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО РЕГИОНА ВЧЕРА, СЕГОДНЯ, ЗАВТРА

В настоящее время задача привлечения новых инвестиций становится особо актуальной для республики и в целях дальнейшего повышения инвестиционной привлекательности, в том числе и для зарубежных предпринимателей, представляется необходимым развитие инвестиционной инфраструктуры для различных категорий инвесторов и инвестиционных проектов, а также участие республиканского правительства в страховании отдельных видов рисков.

Обеспечение стабильного развития региона невозможно без значительных инвестиций, поскольку необходимо осуществить преобразование, реконструкцию существующих неконкурентоспособных производств и организовать строительство новых объектов, обеспечить обновление основных фондов. Без значительных инвестиций не-

возможно обеспечить значительные инновации, в то же время именно инновации способны дать высокую отдачу на вложенный капитал. Инвестиционная деятельность призвана обеспечить комплексность и непрерывность воспроизводственных процессов, поэтому важное значение имеют объёмы, структура и направления вложения инвестиций, что в свою очередь зависит от инвестиционного потенциала и инвестиционной привлекательности региона.

Таким образом, в самом общем смысле инвестиционно-инновационный потенциал региона можно определить, как совокупную возможность социально-экономической системы региона обеспечивать развитие его инвестиционной и инновационной сфер в целях и масштабах, определенных экономической политикой региона, определяемая ресурсной компонентой, формируемой научными, интеллектуальными, кадровыми, финансовыми, технико-технологическими ресурсами. Для оценки инвестиционно-инновационного потенциала региона и его увеличения необходимо определить условия и факторы, влияющие на инвестиционные и инновационные процессы в регионе. В данном аспекте также существует ряд подходов. Например, Зенченко С.В., Шемёткина М.А. в своей работе выделяют ряд факторов, оказывающих наибольшее влияние на инвестиционный потенциал региона [2]. Так, наиболее значимыми для оценки инвестиционного потенциала региона являются следующие факторы: ресурсно-сырьевой (средневзвешенная обеспеченность балансовыми запасами основных видов природных ресурсов); производственный (совокупный результат хозяйственной деятельности в регионе); потребительский (совокупная покупательная способность населения региона); инфраструктурный (экономико-географическое положение региона и его инфраструктурная обустроенность); интеллектуальный (образовательный уровень населения); институциональный (степень развития ведущих институтов рыночной экономики); инновационный (уровень внедрения достижений научно-технического прогресса в регионе). Многие авторы, в качестве факторов, влияющих на развитие инновационного потенциала региона, выделяют его составляющие. Так, Татаринцева И.В. рассматривает финансовую, научно-техническую, организационную, кадровую, производственно-технологическую, потребительскую факторные переменные, которые отражают элементы инновационного потенциала. Д.И. Кокурин делит факторы, влияющие на инновационный потенциал региона, на внешние и внутренние. К внутренним факторам он относит факторы, определяющие состояние объективных внутренних межинституциональных связей, в числе которых форма собственности субъектов инновационной деятельности, их организационно-правовая структура и величина субъекта, его отраслевая принадлежность и др. На региональном уровне эти факторы могут проявляться в следующем: специализация региона, соотношение государственных и частных предприятий и др. Диваева Э.А. выделяет факторы, определяющие внутреннее содержание, масштабы и темпы изменения инновационного потенциала регионов: обновление продукции, повышение ее технико-эксплуатационного уровня, с целью повышения конкурентоспособности на внутреннем и внешнем рынках; повышение активности международного научно-технического сотрудничества, выход на мировой рынок; быстрое освоение и массовое распространение результатов научных исследований и технических разработок; сохранение кадрового потенциала, в состав которого входят исследовательский и инженерно-технический персонал, также недопущение ухода наиболее квалифицированных кадров в сферы деятельности, мало связанные с инновационной деятельностью. Оценивая инвестиционно-инновационный потенциал региона и определяя пути его роста, необходимо анализировать факторы, влияющие на совокупный инвестиционно-инновационный потенциал региона. Среди этих факторов можно выделить:

эффективность проводимой региональной экономической и социальной политики; инвестиционная и инновационная привлекательность региона; степень развития ведущих институтов рыночной инфраструктуры (инвестиционной, банковской, страховой, торговой); наличие системы финансирования научных разработок и венчурных фондов; условия существующей налоговой системы, в том числе наличие налоговых льгот и возможность получения инвестиционных налоговых кредитов; уровень инвестиционного и инновационного риска в регионе; условия для привлечения иностранных инвестиций; развитость материальной и научно-технической базы; нормативно-законодательные условия в регионе, в том числе ограничения антимонопольного, патентно-лицензионного законодательства; наличие и условия системы государственной поддержки инвестиционной и инновационной деятельности; трудовой и интеллектуальный потенциал региона и наличие квалифицированных кадров; финансовый потенциал региона, прибыльность и рентабельность его предприятий, доходность бюджета территории. Рассмотрев различные подходы к выделению факторов, влияющих на инвестиционно-инновационный потенциал, можно отметить, что только при детальном изучении каждого из факторов, влияющих на инвестиционно-инновационный потенциал региона, можно достичь его устойчивого инвестиционного и инновационного развития. В заключении можно сказать, что активизация инвестиционного-инновационного процесса является одним из наиболее действенных механизмов социально-экономических преобразований и предопределяет устойчивое функционирование регионов, повышение их экономического и социального потенциала. Взаимосвязь и взаимообусловленность инвестиционных и инновационных процессов в системе развития инвестиционно-инновационного потенциала региона поднимает проблему рассмотрения этих понятий не изолировано, а совокупно, и обуславливает необходимость трактовать инвестиционную и инновационную политику как единого направления финансовой политики региона. Центральная роль в будущем процветании региона принадлежит инновационным инвестициям, повышающим производительность труда и вложенного капитала. Развитие инноваций осуществляется в условиях накопления новых знаний, создания и продуктивного использования новых технологий.

В последние годы наблюдается значительный рост объема инвестиций в субъекты Российской Федерации, входящие в состав Северо-Кавказского федерального округа. Тем не менее объем частных инвестиций на душу остается самым низким. Показатель объема накопленных частных инвестиций в Северо-Кавказском федеральном округе в 2005 - 2008 годах в расчете на душу населения ниже среднего по Российской Федерации в 4,7 раза.

Причинами низкого показателя частных инвестиций в Северо-Кавказском федеральном округе являются:

- высокие риски, недостаток инфраструктуры и стимулов для инвесторов (прежде всего внешних);

- отсутствие крупных потенциальных инвесторов на внутреннем рынке;

- отсутствие финансовых средств на проработку проектов у предприятий и предпринимателей, осуществляющих деятельность на территории субъектов Российской Федерации, входящих в состав Северо-Кавказского федерального округа;

- неразвитый сектор предпринимательства.

Распределение инвестиций по субъектам Российской Федерации неравномерное. Доля государства в структуре инвестиций в регионы Северо-Кавказского федерального округа остается существенной, в среднем она составляет примерно 40 - 50 процентов

общего объема (по Российской Федерации - около 30 процентов). В Чеченской Республике указанный показатель превосходит 90 процентов.

При этом инвестиции направлены на реализацию социальных проектов и мероприятий.

Присутствие иностранных инвесторов в Северо-Кавказском федеральном округе остается крайне низким. Объем иностранных инвестиций в 2008 году составил меньше 1 млрд. долларов США, то есть не составляет половины процента общего объема иностранных инвестиций в Российской Федерации. При этом внимание иностранных инвесторов сосредоточено в основном на Ставропольском крае и Республике Дагестан.

Наибольшая доля инвестиций в Северо-Кавказском федеральном округе приходится на транспорт и связь, производство и распределение электроэнергии, газа и воды, операции с недвижимым имуществом. В целом структура инвестиций по субъектам Российской Федерации, входящим в состав Северо-Кавказского федерального округа, равномерна, за исключением Республики Ингушетия, в которой инвестиции в сферу государственного управления составили 58 процентов, при этом доля инвестиций в промышленность и сельское хозяйство - меньше 2,5 процента.

Улучшение инвестиционного климата в Северо-Кавказском федеральном округе представляется возможным посредством расширения финансовых стимулов (налоговые и таможенные льготы, доступ к льготному финансированию, льготы по аренде земли, гарантии и т.п.), развития необходимой базовой инфраструктуры и создания эффективных процессов привлечения и взаимодействия с потенциальными инвесторами.

Литература

1. Стратегия социально-экономического развития РД до 2025г. http://www.e-dag.ru/storage/files/DR_Strategy_full_correction_AV-110601.pdf
2. Зенченко С. В., Шемёткина М. А. «Инвестиционный потенциал региона». Сборник научных трудов СевКавГТУ. Серия «Экономика». 2007. №6.
3. <http://skfo.gov.ru/skfo/economics/>

Алимгаджиев М.Д.

ст-нт 4 курса финансово-экономического факультета ДГУНХ, г. Махачкала

Научный руководитель:

Мусаева С.М.

к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ДГУНХ, г. Махачкала

СОСТОЯНИЕ И ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В РЕСПУБЛИКЕ ДАГЕСТАН

По оценке экспертов, в Дагестане теневая экономика превышает 40% ВРП. Ее удельный вес существенно варьирует как по сферам экономики, так и по видам деятельности (отраслям). Разброс доли неформальной экономической деятельности в зависимости от отрасли составляет от 20 до 80%. Отдельные отрасли (сельское хозяйство, строительство, торговля, транспорт и др.) функционируют преимущественно в теневом режиме. Это косвенно подтверждается тем, что налоговые доходы в республике составляют 5,6% ВРП (2013 г.), в то время как в СКФО — 10, а по Российской Федерации — 35%.

Серьезной проблемой для Дагестана выступают регистрация и учет для целей налогообложения предпринимателей и предпринимательских структур, функционирующих в теневом режиме. Особенно это касается малого и среднего предпринимательства. По состоянию на конец 2013 г. в республике всего зарегистрировано 589 малых и 7192 микропредприятий. На 10 тыс. человек населения в России приходится 144 и в СКФО — 55 малых предприятий, а в Дагестане — 26, или соответственно в 5,5 и 2,1 раза меньше. Значит, как минимум $\frac{2}{3}$ малых предприятий республики не зарегистрированы и функционируют в теневом режиме. Отсутствует точный учет индивидуальных предпринимателей и крестьянских фермерских хозяйств.

Основная сфера теневой экономики Дагестана — сокрытие доходов легально функционирующих крупных и средних предприятий. Например, сумма налогов в процентах к ВРП составляла в строительстве 1,9, сельском хозяйстве — 0,6, отрасли «гостиницы и рестораны» — 1,2, на транспорте и связи — 6,5.

Широко распространено сокрытие реальной прибыли организаций от налогообложения путем искажения учета и отчетности, ведения «двойной» бухгалтерии: с 2010 г. поступления в консолидированный бюджет Дагестана по налогу на прибыль ежегодно снижаются. По итогам 2013 г. прибыль предприятий и организаций составляла всего 2488 млн руб., а 30,7% из них закончили год с убытками в размере 8938 млн руб. В итоге сальдированный финансовый результат экономики республики составил -6450 млн руб. (табл. 1).

Таблица 1

Финансовые результаты предприятий и организаций Республики Дагестан по видам экономической деятельности, 2013 г. (млн.руб.)

Отрасль	Сумма прибыли	Сумма убытка	Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток)	Удельный вес убыточных организаций, %
Всего	2488	8938	-6450	30,7
Сельское и лесное хозяйство	98	33	+65	26,2
Добыча полезных ископаемых	428	15	+413	25,0
Обрабатывающие производства	1476	629	+847	22,9
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	14	4865	-4851	72,0
Строительство	128	244	-116	24,1

Источник: Регионы России. Социально-экономические показатели. 2014: Стат. сб. / Росстат. М., 2014. С. 788, 798, 810, 814.

Об искажении финансовых результатов деятельности свидетельствует и низкая рентабельность проданных товаров (продукции, работ и услуг) в целом по экономике республики в 2013 г. — 0,1%, а рентабельность активов вообще отрицательная (-3,3%). Во многих отраслях годами производят убыточную продукцию (работы, услуги). При таких результатах должно происходить массовое банкротство предприятий, но в республике этого практически не наблюдается. Ясно, что они выживают только за счет теневых доходов.

Одна из серьезных проблем легализации теневой экономики — учет и налогообложение недвижимости, земельных участков, транспортных средств и т. д. Многие функционирующие объекты недвижимости длительное время не принимаются в эксплуатацию. Нередко собственники недвижимого имущества затягивают их регистрацию, чтобы уйти от налогообложения. В республике 517 тыс. принятых на учет объектов капитального строительства, из них более половины не облагаются налогами. Кроме того, еще 108 тыс. объектов не передано в органы кадастрового учета. Не завершены инвентаризация и рыночная оценка жилого и нежилого фонда.

В Дагестане более 816 тыс. земельных участков, из которых поставлены на учет 250 тыс., а по 566 тыс. отсутствует информация о собственнике или пользователе для целей налогообложения. Только в 2014 г. выявлены и внесены в государственный кадастр недвижимости ранее не учтенные 70,4 тыс. земельных участков и 113,2 тыс. объектов капитального строительства, из них поставлены на налоговый учет 41,4 тыс. земельных участков и 22,9 тыс. объектов недвижимости.

Острые проблемы для Дагестана — достоверный учет занятых в экономике и налогообложение заработной платы. Во-первых, около половины занятых (один из самых высоких в стране показателей) находятся в так называемом нерегистрируемом секторе, то есть работают без официального оформления своих отношений с работодателем. Их численность в республике оценивается только раз в год при составлении баланса трудовых ресурсов, соответствующие доходы полностью находятся «в тени» и не облагаются налогами.

Во-вторых, широко практикуется сокрытие доходов наемных работников. Так, частные предприятия показывают в отчетах зарплату в 2—4 раза ниже, чем унитарные предприятия соответствующих отраслей. Подобные схемы применяют не только в сфере малого и среднего предпринимательства, но и на крупных предприятиях.

Размер налога на доходы физических лиц на одного занятого в экономике Дагестана в 3,7 раза ниже, чем в среднем по России. При этом среднемесячная номинальная заработная плата в республике (16,8 тыс. руб. в 2013 г.) только в 1,8 раза ниже, чем в среднем по стране (29,7 тыс. руб.).

Расчеты показывают, что при повышении налоговых поступлений до среднего уровня в СКФО 10% ВРП уже к 2018 г. Республика Дагестан может достичь бюджетной самообеспеченности и отказаться от дотаций из федерального бюджета. Если прогнозируемый объем ВРП будет достигнут, то при налоговой нагрузке 10% собственные доходы республиканского бюджета должны составить в 2015 г. 56,9 млрд руб., в 2016 г. — 64,5 млрд и в 2017 г. — 73,8 млрд руб. (табл. 2). Это позволит за счет снижения размера ежегодных трансфертов сэкономить за три года средства федерального бюджета в размере 117,1 млрд руб. Такова цена успешной легализации теневой экономики только в Дагестане.

Таблица 2

Бюджет Республики Дагестан на 2015-2017 гг. (млрд руб.)

Показатель	2015	2016	2017
ВРП	569,0	545,3	737,9
Доходы, всего	82,1	80,3	81,2
из них:			
собственные доходы	25,1	26,5	26,5
в % к ВРП	4,0	4,1	3,6
трансферты из федерального бюджета	57,0	53,8	54,7

При налоговой нагрузке 10% ВРП:			
собственные доходы	56,9	64,5	73,8
трансферты из федерального бюджета	25,2	15,8	7,4
экономия средств федерального бюджета	31,8	38,0	47,3

Источник: Министерство финансов Республики Дагестан; расчеты автора.

Теневая экономика и ее легализация составляют не только резерв расширения налогооблагаемой базы. Это, с одной стороны, сфера выживания значительной части населения, а с другой — мощный фактор торможения социально-экономического развития, общественно-политической нестабильности, нравственной деградации общества. Необходимо на научной основе разработать и реализовать кардинальные меры в этой области, определить долгосрочные цели и этапы легализации теневой экономики, принять федеральную и региональные государственные целевые программы. Только тогда удастся найти адекватный ответ на самый опасный, по нашему мнению, вызов современности — широкое распространение теневой экономики в России и ее регионах.

Список литературы

1. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2014: Стат. сб. / Росстат. М., 2014. С. 788, 798, 810, 814
2. <http://www.minfin.ru>

Асадуллаева М.

студентка 3 курса

Филиал СПбГЭУ в г.Кизляр

направления «Экономика»

Научный руководитель: ассистент

Федорова Ю.Ю.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РФ

Нет необходимости доказывать, что успешность перехода экономики и общества к устойчивому развитию представляет собой доминирующую тенденцию мирового развития и в значительной степени определяется качеством построения налоговой системы, и эффективностью налогового администрирования в стране.

С точки зрения науки об управлении, государство как объект управления ничем не отличается в этом качестве от частной корпорации. Если правильно выбраны цели, известны имеющиеся средства и ресурсы, то остается лишь научиться эффективно, применять эти средства и ресурсы. Основным финансовым ресурсом государства являются налоги, поэтому эффективное управление налогами можно считать основой государственного управления вообще [2, с. 420].

Переход российской экономики от административно-командных к рыночным отношениям, потребовал введения современной налоговой системы и ее последующего реформирования в процессе становления. Введение налоговой системы было неизбежно и с точки зрения внутриэкономических отношений, поскольку государственная собственность на все предприятия и организации была заменена частной, кооперативной,

акционерной, иностранной, смешанной и другими видами собственности. Данные преобразования потребовали проведение реформ.

При этом под налоговой реформой понимают комплексный процесс кардинальных преобразований налоговой системы (налоговых отношений), на основе масштабной перестройки действующей системы налогообложения и изменения механизма управления ею, с целью приведения ее в соответствие с новым содержанием государственной налоговой политики.

Вместе с тем любые преобразования, процесс достаточно болезненный для всех субъектов, результат которых невозможно в полной мере предвидеть. Ответ здесь может быть дан только качественный, а не количественный.

Главной целью налоговых преобразований должно стать приведение налоговой системы и налогового администрирования, в соответствие с новыми потребностями социально-экономического развития страны и новым курсом налоговой политики.

По мере вхождения нашей экономики в рынок, налоговой системе приходилось решать различные практические задачи. При переходе к рынку российская налоговая система эволюционирует, и прошла уже несколько этапов развития от момента возникновения и становления до существования в условия кризисной экономики, и последующей модернизации, внедрения инновационной экономики.

Следует отметить, слова заместителя министра финансов Российской Федерации Сергея Дмитриевича Шаталова данное в интервью журналу «Налоговые споры» - «Налоговая реформа, однажды начавшись, уже, по-видимому, никогда не закончится. Жизнь не стоит на месте, и налоговая система должна своевременно и гибко реагировать на постоянные изменения в экономике».

Налоговое администрирование и налоговая политика государства- взаимосвязанные факторы состояния социально-политической системы государства. Они взаимосвязаны, любые реформы в сфере налогообложения и фискальной системы в целом, всегда должны предусматривать эффективные механизмы налогового администрирования. Важнейшее звено налоговой реформы-это укрепление системы налогового администрирования, которое в итоге должно быть объединено в рамках одного органа, что значительно упростит положение честных налогоплательщиков и усилит государственное воздействие на неплательщиков налогов.

Хорошее налоговое администрирование — это хорошая реализация налоговой политики. Для проведения эффективной финансовой политики государству необходимо иметь систему налогового администрирования, механизм которого надежно обеспечивал бы налоговые поступления в бюджеты всех уровней (федерального, регионального и местного) и государственные внебюджетные фонды.

Важнейшим условием эффективности налогового администрирования выступает законодательное установление процедур по реализации норм взаимоотношений налоговых органов и налогоплательщиков. Налоговое законодательство должно обеспечивать, с одной стороны, легкость, понятность и простоту уплаты налога с точки зрения налогоплательщика в противовес уклонению от налогообложения и осуществлению незаконной предпринимательской деятельности. С другой стороны-минимизацию затрат государства на содержание налоговых органов и осуществление всех элементов налогового администрирования [3, с. 216].

Реформирование налоговых органов, проводимое в настоящее время в России, способствует повышению эффективности экономического развития налогового администрирования.

На что же в настоящее время направлены преобразования и изменения в сфере налогового администрирования, можно судить по повышению модернизации электронного документооборота и ИТ-технологий.

Так, с 2009 года заработал электронный сервис «проверь себя и контрагента» направленный на снижение налоговых рисков и возможности исключить недобросовестных контрагентов из нормальных гражданских правоотношений. На сегодняшний день таких сервисов уже больше 30 и одним из самых популярных является «Личный кабинет налогоплательщика для физических лиц».

Более того, как говорится в официальном сообщении, размещенном на сайте ФНС России, «сегодня каждый налогоплательщик, использующий электронные сервисы ФНС России, может не посещать налоговую инспекцию — все свои вопросы он оперативно решает, используя Интернет. Налогоплательщики могут подавать в электронном виде налоговые декларации, счета-фактуры, акты совместной сверки, заявления о постановке на учет — всего более 40 документов, предусмотренных Налоговым кодексом РФ при взаимодействии Налоговой службы и налогоплательщиков». Как показывает современная тенденция, и сложившийся опыт данное направление будет только развиваться и совершенствоваться.

Официальный сайт ФНС России является наиболее популярным сайтом среди органов исполнительной власти в России, еженедельно его посещают более миллиона пользователей, при этом количество обращений к отдельным сервисам достигает миллиона в день.

Кроме того, начиная с конца 2013 года, в России началось успешное развитие нового метода налогового администрирования, направленного на реализацию партнерских взаимоотношений налоговых органов с налогоплательщиками. Данный метод получил название «горизонтального мониторинга» — это новый уровень общения с налогоплательщиками, позволяющий своевременно реагировать на осуществление операций с высокой степенью налоговых рисков.

Горизонтальный мониторинг — это один из новых подходов наряду с уже существующими методами налогового администрирования, при котором налогоплательщики, добровольно раскрывая налоговому органу информацию, имеют возможность согласовывать правила налогообложения сложных сделок и снижать бремя последующего налогового контроля.

Такой подход направлен, прежде всего, на возможность помочь наладить компании такой уровень внутреннего контроля, который позволяет правильно соблюдать законодательство о налогах и сборах.

Одновременно Федеральная налоговая служба в целях улучшения качества все больше переходит на электронное взаимодействие с налогоплательщиками, что значительно ускорит взаимодействие и сотрудничество. Так с 1 января 2014 года все налогоплательщики и налоговые агенты, на которых возложена обязанность подачи налоговой декларации по НДС, в обязательном порядке подают декларации по НДС в электронном виде по установленному формату по телекоммуникационным каналам связи через оператора электронного документооборота.

Кроме этого, с 2015 года введена обязанность расширенного декларирования операций, связанных с исчислением и уплатой НДС. В налоговой декларации по НДС будут отражаться сведения об операциях налогоплательщика из книги покупок и книги продаж, журнала учета полученных и выставленных счетов-фактур.

Указанные изменения дают возможность создать автоматизированный инструмент камерального контроля, по сопоставлению покупок и продаж различных органи-

заций. Такой механизм позволит непосредственно после представления налоговой отчетности, выявлять и пресекать попытки мошеннического возмещения НДС из бюджета.

В свою очередь, упростится процесс камеральной налоговой проверки добросовестных налогоплательщиков. Исчезнет потребность в истребовании значительных объемов документов, поскольку подтверждение реальности и достоверности, указанных в декларации данных будет производиться автоматически.

Отдельно следует отметить о распоряжении Правительства Российской Федерации от 10.02.2014 № 162-р, которым утверждена дорожная карта «Совершенствование налогового администрирования», координатором которой назначена Федеральная налоговая служба.

«Дорожная карта» направлена на совершенствование и оптимизацию системы налогового администрирования, с созданием комфортных условий взаимодействия бизнеса и органов государственной власти, в части процедур подачи и формирования налоговой отчетности, а также усовершенствования принципов документооборота [5, с. 166].

Целями «дорожной карты» являются сокращение временных и материальных затрат предпринимателей, на подготовку и представление налоговой отчетности, сближение правил налогового и бухгалтерского учета, повышение эффективности механизмов администрирования налога на добавленную стоимость, стимулирование перехода налогоплательщиков и налоговых органов на электронный документооборот, совершенствование администрирования специальных налоговых режимов.

Характерными показателями проводимых преобразований и инноваций в области налогового администрирования стали, показатели количества проводимых проверок, число которых снижается и одновременно их эффективности, и улучшении законности проведенных доначислений налогов и сборов, и уровнем взыскания данных доначислений. При этом, как показывает тенденция, улучшение администрирования в результате использования и внедрения достижений современных технологий, будет способствовать снижению налоговых нагрузок и повышению собираемости налогов.

К настоящему времени в Российской Федерации в целом, закончено формирование основ современной налоговой системы. Тем не менее, характер современного этапа развития российской экономики характеризуется наличием множества специфических для этого этапа проблем. В этих условиях, проведенная в последние годы налоговая реформа, является лишь одной из составных частей реформ, направленных на повышение конкурентоспособной налоговой системы.

Налоговая политика государства в ближайшие годы (2014–2015 года) будет по-прежнему проводиться в условиях дефицита федерального бюджета. В этой связи важнейшей задачей Правительства РФ, является создание эффективной и стабильной налоговой системы, обеспечивающей бюджетную устойчивость в среднесрочной и долгосрочной перспективе, в том числе с использованием инструментов и механизмов налогового администрирования.

Список использованной литературы

1. Аронов А. В. Налоговая политика и налоговое администрирование. Уч. пособие. Инфра-М. Магистр. 2014. 544 с.
2. Грицкова О. Ю. Матвеевой Т. В. Новый интернет-сайт Федеральной налоговой службы. Журнал «Налоговая политика и практика». № 1/2014. С. 22–27.

3. Дорофеева Н. А., Брилон А. В., Брилон Н. В. Налоговое администрирование. Учебник. Дашков и К. 2014. 296 с.

4. Ефремова Т. А. «Налоговое администрирование в России: предпосылки становления и особенности функционирования». Журнал «НВ: Финансовое право и управление» № 2. 2013. С 1–23.

5. Суворова Е. В., Казанский Д. М. Горизонтальный мониторинг: новый подход к налоговому администрированию. Журнал «Законы России» 2014, № 3. 11–18.

6. Шаталов С. Д. Налоговая реформа никогда не закончится. Журнал «Налоговые споры» № 7. 2013. С. 1–8.

Магомедова Д.

студентка 3 курса Филиал СПбГЭУ в г.Кизляр
направления «Экономика»

Научный руководитель: ассистент

Федорова Ю.Ю.

ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФОРМИРОВАНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

Проблемами совершенствования федерального бюджета являются наличие системных рисков исполнения бюджета, связанных с замедлением темпов роста российской экономики, возможными кризисными явлениями на мировых товарных и финансовых рынках, высокой зависимостью экономики и бюджетной системы от внешнеэкономической конъюнктуры, ограниченностью внутренних финансовых ресурсов и недостаточным уровнем развития финансовой инфраструктуры.

Важнейшими для финансовых, контролирующих и правоохранительных органов должны стать системная работа, направленная на сокращение теневого сектора экономики и наведение порядка в системе учета и взимания налогов, таможенных и других платежей, поступающих от субъектов экономической деятельности.

Одной из наиболее актуальных проблем, которые приводят к риску недопоступления или к потерям доходов федерального бюджета, является уклонение от уплаты налогов и других обязательных платежей.

Значительные средства не поступают в федеральный бюджет в результате применения компаниями различных инструментов минимизации налогообложения с использованием как трансфертного ценообразования, так и торговых операций, проводимых через территории (государства) с низким уровнем налогообложения [3, с. 5].

В дальнейшем при формировании федерального бюджета Правительству РФ следует уделить особое внимание решению следующих основных задач:

- обеспечение сбалансированности и устойчивости бюджетной системы;
- оптимизация структуры расходов федерального бюджета;
- развитие программно-целевых методов управления;
- принятие решений, обеспечивающих долгосрочную сбалансированность и прозрачность пенсионной системы;
- создание новых механизмов финансирования развития инфраструктуры;
- переход к формированию государственного задания на оказание государственных (муниципальных) услуг физическим и юридическим лицам на основе единого составного перечня;

- развитие налоговой системы и повышение ее конкурентоспособности;
- организация четкой системы межбюджетных отношений;
- повышение прозрачности бюджетов и бюджетного процесса.

К 2016 г. должен быть полностью завершен переход к построению федерального бюджета на основе государственных программ с четкими показателями результативности, а также возможности для общественного мониторинга их исполнения, являющейся важнейшей задачей при повышении эффективности бюджетных расходов.

В целях определения финансовых возможностей, условий и предпосылок для достижения ключевых целей, параметров и условий социально-экономического развития Российской Федерации в долгосрочном периоде, сформулированных в стратегических документах, решениях Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации, необходимо ежегодное формирование долгосрочного бюджетного прогноза, в рамках которого определяются подходы к реализации бюджетной политики на долгосрочную перспективу, устанавливаются предельные расходы федерального бюджета на реализацию государственных программ и формируется система управления бюджетными рисками, позволяющая снизить вероятность возникновения дополнительных расходных обязательств. Для минимизации угроз несбалансированности бюджетов бюджетной системы Российской Федерации необходимо осуществлять прогнозирование основных характеристик бюджетов на основе «консервативного» варианта прогноза социально-экономического развития Российской Федерации. Этот подход позволяет не только повысить точность бюджетного планирования, но и предотвратить часть рисков, связанных с принятием дополнительных, не обеспеченных финансовыми ресурсами, расходных обязательств.

Обеспечению сбалансированности федерального бюджета будет способствовать снижение зависимости бюджетов государственных внебюджетных фондов Российской Федерации от трансфертов из федерального бюджета.

С 1 января 2015 г. предусматривалась реализация отдельных мероприятий, направленных на повышение устойчивости бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации: [1]

- постепенное повышение базы для начисления страховых взносов с 160% номинально начисленной среднемесячной заработной платы до 230%;
- стимулирование более позднего назначения трудовой пенсии;
- уточнение требований к минимальному страховому стажу (с 5 до 15 лет).

Для поддержания сбалансированности бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов планируется совершенствование правил дифференциации степени бюджетной самостоятельности органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления посредством установления ограничений в зависимости от доли дотаций в собственных доходах консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов, а не от применяемой в настоящее время в расчетах доли всех межбюджетных трансфертов субъектам Российской Федерации и муниципальным образованиям (за исключением субвенций и отдельных видов финансовой поддержки) в доходах соответствующих бюджетов.

Для субъектов Российской Федерации, являющихся получателями дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов Российской Федерации, будут установлены ограничения по осуществлению внешних заимствований на международных рынках капитала и кассовому обслуживанию исполнения региональных бюджетов исполнительными органами государственной власти субъектов Российской Федерации [3, с. 195].

Одним из направлений реализации мероприятий по обеспечению сбалансированности и устойчивости бюджетов бюджетной системы Российской Федерации является совершенствование управления государственным долгом. В среднесрочной перспективе основной ак-

цент по данному направлению будет сделан на поддержание умеренной долговой нагрузки (отношение государственного долга Российской Федерации к ВВП, не превышающее 15-20%), снижение расходов на обслуживание государственного долга (доля в общем объеме расходов федерального бюджета, не превышающая 10%) и развитие внутреннего рынка капитала.

Приоритетным направлением эмиссионной политики на внутреннем рынке капитала в планируемом периоде будет выпуск среднесрочных и долгосрочных государственных ценных бумаг. Эмиссия краткосрочных инструментов (до 1 года) рассматривается как исключительная мера, использование которой оправдано лишь в условиях крайне неблагоприятной рыночной конъюнктуры при отсутствии возможностей фондирования за счет эмиссии среднесрочных и долгосрочных государственных ценных бумаг.

На внутреннем долговом рынке будут реализованы и другие меры, направленные на создание наиболее комфортных условий для инвесторов, обеспечение регулярного, диверсифицированного по срокам предложения государственных облигаций, дальнейшее улучшение базы инвесторов за счет расширения линейки предлагаемых инструментов, повышение качества информационного сопровождения действий эмитента.

Будет продолжен мониторинг и оценка качества долговой политики субъектов Российской Федерации, по результатам которых будут выработаны меры, направленные на ограничение роста объема государственного долга субъектов Российской Федерации. Среди них можно выделить установление дополнительных ограничений к существующему предельному объему государственного (муниципального) долга, предельному объему заимствований субъектов Российской Федерации (муниципальных заимствований), по объему расходов на обслуживание государственного долга субъектов Российской Федерации (муниципального долга), а также дополнительные требования к повышению качества бюджетного планирования и ответственности органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления за проведение неэффективной долговой и бюджетной политики [2, с. 215].

Необходимо предусмотреть требования по представлению в законодательный (представительный) орган одновременно с проектом закона (решения) о бюджете субъекта Российской Федерации (бюжете муниципального образования) основных направлений долговой политики субъекта Российской Федерации (муниципального образования) на очередной финансовый год и на плановый период.

Более низкий посткризисный уровень располагаемых бюджетных ресурсов и необходимость сокращать дефицит бюджетной системы при возросших расходах социального характера делают невозможным сохранение существующей структуры бюджетных расходов, поэтому единственной возможностью обеспечения государственных услуг в нужном объеме, а также поддержки устойчивого экономического роста является повышение эффективности государственных расходов и корректировка их структуры в сторону увеличения «продуктивных» - при сокращении непродуктивных и низкоэффективных расходов.

Список использованной литературы

1. Федеральный закон от 01.12. 2014 № 385 «О бюджете Пенсионного фонда РФ на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов».
2. Артемьева С.С. Финансы, денежное обращение, кредит (Текст): учебник для вузов / С.С.Артемьева, В.В.Митрохин, В.Н.Чушнов и др. – 2-е изд. – М.: Академический проспект; Фонд «Мир», 2012. – 469 с.
3. Галанов В. А. Финансы, денежное обращение и кредит: Учебник / В.А. Галанов. - 2-е изд. - М.: Форум: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 416 с. Электронный ресурс.

Кадырова М.
студентка 4 курса направление «Экономика»
профиль подготовки «Финансы и кредит»
руководитель: ст.преподаватель
Гарунова А.А.
СПбГЭУ, филиал в г.Кизляре

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРАХОВАНИЯ В РФ

Страхование является сферой социально-экономических отношений, в которой сосредоточены обоюдные интересы граждан и государства. Жизнь и здоровье человека, судьба принадлежащего ему имущества часто находятся в зависимости от непредвиденных событий.

Объективная потребность возмещения возникающих материальных потерь обуславливает необходимость возникновения соответствующих взаимоотношений между людьми по их предупреждению, предотвращению, преодолению и ограничению. Это, в свою очередь, направлено на обеспечение непрерывного, бесперебойного процесса производства и воспроизводства в обществе, на поддержание стабильного уровня жизни.

Можно сделать вывод, что потребность в страховой защите носит всеобщий, публичный характер, пронизывает все сферы общественного производства, деятельность всех хозяйствующих субъектов, всего населения, всю социально-экономическую систему общества. Иными словами, страховой рынок взаимосвязан с финансами предприятий, финансами населения, банковской системой, государственными финансами, муниципальными финансами. Перечисленные институты выступают в возникающих страховых отношениях в качестве страхователей, выгодоприобретателей.

Помимо воздействия на общественное воспроизводство, страховой рынок оказывает влияние на финансовые потоки, поскольку страховые фонды формируются за счет перераспределения финансов хозяйствующих субъектов, граждан; в свою очередь, страховые фонды размещаются в иных институтах финансовой системы, обслуживают инвестиционную и иные виды деятельности различных субъектов. Проведение страховщиками страховой, инвестиционной деятельности, необходимость размещения страховых фондов, уплаты налогов связаны с отчислением в бюджеты, внебюджетные государственные фонды соответствующих платежей. Экономисты отмечают не только основы взаимодействия и взаимосвязи различных институтов финансовой системы, но и конкуренцию в привлечение свободных денежных средств населения и организаций.

Развитие рыночных отношений в экономике России, с одной стороны, вызвало появление множества самостоятельных субъектов хозяйствования, которые заинтересованы в страховой защите, а с другой - создало предпосылки для организации новой системы страхования. Решение многообразных проблем страхования возможно только при сочетании различных систем страхования - государственного, взаимного, акционерного, кооперативного, а также частного.

На современном этапе возрастает коммерческая деятельность страховых организаций. Они ищут наиболее выгодные сферы приложения своих резервов, приобретают акции, государственные ценные бумаги, выступают как учредители акционерных обществ и т.д.

Главной целью развития национальной системы страхования в России является не только создание эффективной системы страховой защиты имущественных интересов граждан и юридических лиц в Российской Федерации, но и повышение доходов страховых компаний. Однако по данным ЭКСПЕРТ РА «Стагнация страхового рынка продолжится в 2015 году: даже по базовому прогнозу темпы прироста взносов будут заметно ниже инфляции (5–8%), реальный объем рынка сократится. Прошлые локомотивы рынка – автокаско и страхование от несчастных случаев и болезней – замедлятся. Лишь повышение тарифов ОСАГО и продвижение инвестиционного страхования жизни не дадут рынку значительно упасть в 2015 году. В этих условиях основной задачей страховщиков станет не рост доли рынка, а удержание рентабельности собственных средств – сокращение расходов на ведение дела и отказ от страхования высокоубыточных клиентов. Наиболее заметное замедление темпов роста произойдет в сегментах автокаско, страхования от несчастных случаев и болезней, страхования имущества юридических лиц. Значительного сокращения страхового рынка в 2015 году не произойдет лишь из-за повышения тарифов по ОСАГО и роста взносов по страхованию жизни. В случае повышения тарифов по ОСАГО вслед за ростом лимитов по жизни и здоровью темпы прироста взносов в этом сегменте составят 43–48% (объем рынка – 225–235 млрд. рублей), в противном случае 27–30% (объем рынка – 200–205 млрд. рублей). Активное продвижение страховщиками инвестиционного и накопительного страхования жизни приведет к росту сегмента на 17–20% при реализации базового сценария (объем рынка – 120–125 млрд. рублей) и на 8–12% при реализации негативного сценария (объем рынка – 110–115 млрд. рублей)[2].

Однако, мало кто из экспертов считает источником роста добровольное имущественное страхование физических лиц.

Страхование можно отнести к важнейшим отраслям экономики, которые позволяют экономить средства консолидированного бюджета, аккумулировать финансовые ресурсы для осуществления инвестиционных программ, осуществлять социальную защиту граждан. Страховая защита граждан и их имущества является основной функцией любого развитого общества и именно поэтому хотелось бы более подробно остановиться на страховании имущества физических лиц.

В английском языке слова *insurance* – «страхование» и *sure* – «уверенный» однокоренные. Это лучше всего объясняет, зачем юридические и физические лица страхуют свою собственность и риски. Фактически страхование имущества граждан необходимо для возмещения ущерба, полученного в результате наступления страхового случая, что, безусловно, в первую очередь дает возможность экономить средства бюджета на возмещение потерь граждан в результате, например, стихийных бедствий. Несмотря на, казалось бы, очевидные плюсы страхования, в нашей стране до сих пор к нему относятся без должного внимания. Ликвидация последствий наводнения в 2013г. В Амурской области обошлась бюджету в 40 млрд. руб. Застраховано было лишь 3% пострадавшего жилья. Для сравнения, в Европе и США до 90% собственников оформляют полисы на свою недвижимость. Возможно, все дело в том, что в нашей стране физические лица не до конца понимают преимущества страхования.

На сегодняшний день обязательное страхование имущества физических лиц в нашей стране законодательно не прописано, хоть этот вопрос неоднократно поднимался. Но для увеличения объемов добровольного страхования имущества физических лиц необходимы совместные усилия страховых компаний и государства. Ведь их заинтересованность является обоюдной.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Официальный сайт «Страхование сегодня» [Электронный ресурс]. Проверено: 10.11.2015. <http://www.insurinfo.ru/register/re/>
2. Прогноз развития страхового рынка в 2015 году: без оптимизма. Статья [Электронный ресурс]. Проверено: 10.11.2015 http://raexpert.ru/researches/insurance/prognoz_2015

Касумова С.

студентка 4 курса «ФиК» направление «Экономика»
профиль подготовки «Финансы и кредит»

Научный руководитель:

Гарунова А.А.

филиал СПбГЭУ в г.Кизляр

ПРОБЛЕМЫ БАНКОВСКОГО СТРАХОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В современных условиях банкострахование является одним из наиболее перспективных направлений для российского рынка. Несмотря на короткий период развития банкострахования сформировались множество моделей и форм реализации механизма банкострахования. Выбор итоговой формы банковского страхования зависит от конкретных культурных и законодательных факторов страны, а подходящей модели процесса интеграции - от конкретных рыночных условий развития взаимоотношений банка и страховой компании [1].

Сотрудничество банков и страховых компаний осуществляется в основном по следующим направлениям: розничное банкострахование, корпоративное банкострахование и страхование рисков банков.

С 2013 года сформировался новый сектор банкострахования - некредитное страхование, включающий инвестиционное страхование жизни, смешанное страхование жизни и страхование имущества физических лиц. В современных условиях в РФ преобладает модель банкострахования «стратегический альянс с целью распространения продуктов». В следствии реализации данной модели на рынке РФ появилось большое количество кэптивных страховых компаний, которые занимают первые места по сбору премий в секторе банкострахования.

В силу того, что банкострахование в РФ является молодой, динамично развивающейся отраслью банковского бизнеса, то неизбежно возникают проблемы, связанные с внедрением и реализацией данного направления. К основным проблемам, возникающим в России на рынке банкострахования можно отнести:

1. Затраты времени и ресурсов на реализацию продуктов банкострахования. На сегодняшний день имеется множество продуктов, которые интересны для страховых компаний, а с точки зрения банка не интересны, потому что на продажу этого продукта нужно потратить во много раз больше времени, чем на продажу банковского продукта.

2. Проблемой взаимодействия страховщиков с банками является нежелание банков рассматривать новые проекты, в силу необходимости высоких издержек на их реализацию.

3. Высокие комиссионные вознаграждения. Банки получают слишком высокие комиссионными доходы от страховых компаний. Основной драйвер рынка сегодня -

кредитное страхование. Комиссия очень большая, следовательно, клиент, у которого нет текущих счетов, а есть только кредитный, такой продукт покупать не готов.

4. «Навязывание» продуктов банкострахования. Необходимо уделить внимание данной проблематике: при оформлении займа сотрудники банков не просто рекомендуют застраховать жизнь и здоровье, а увязывают приобретение полиса с решением банка о выдаче кредита. Страховка же увеличивает стоимость кредита и таким образом компенсирует отмененные большие комиссии. Навязывание дополнительных услуг нарушение закона. Несмотря на это, банки регулярно идут на это нарушение. Для решения этой проблемы необходимо более часто проводить проверки Федеральной Антимонопольной Службой. [2]

5. Несоответствие показателей деятельности страховых компаний. После кризиса требования банков при аккредитации страховщиков существенно возросли. Для анализа надежности банки запрашивают у страховщиков отчетность — все основные формы, после чего проводят расчет показателей, характеризующих финансовое состояние страховых компаний. Исходя из этого, многие страховщики ставят под сомнение качество методик оценки их надежности, используемых кредитными институтами.

6. Несоответствие кадрового состава. Банки далеко не всегда обладают специалистами, имеющими опыт анализа финансового состояния страховщиков. Зачастую отдельные коэффициенты могут трактоваться аналитиками банков с позиций требований к кредитным институтам, без учета специфики анализа финансовой устойчивости страховых компаний.

7. Несовместимость технологий банков и страховых компаний. Создание соответствующего программного обеспечения позволяет полуавтоматически выписывать полисы и в режиме реального времени передавать информацию о заключенных договорах, премиях и страховых суммах страховщику. Высокая технологичность создает комфортные условия работы продавцам банка и обеспечивает своевременное формирование отчетности страховой компании.

8. Высокие риски взаимодействия. Для банков, и для страховых компаний важно учитывать все риски, которые связаны с контрагентом (репутационные, финансовые и т.д.). Очень важно учитывать техническую составляющую, чтобы сотрудничество проходило без сбоев. Если теряется какая-то информация, либо она проходит некорректно, то проблемы возникают у всех сторон партнерства. Со стороны страховой компании есть риски, связанные с конкуренцией, с давлением по ценам, с риском повышенной убыточности и даже есть риск ухода банка от партнерства через создание кэптивного страховщика или просто альянса с другой компанией.

9. Низкий уровень страховой защиты населения. Страховой рынок должен работать на повышение страховой защиты населения, велика доля и финансовой ответственности. А в потенциальном варианте это, действительно, проникновение страхования жизни в массы. К сожалению, социальная защита населения в России находится на низком уровне, поэтому повышение страховой защиты граждан — этот важный шаг, который пойдет на пользу всему обществу.

10. Слабый уровень финансовой грамотности населения. Развитию рынка банкострахования мешает так называемая финансовая культура населения. Россияне зачастую воспринимают страхование при кредитовании как нагрузку к кредиту, дополнительное обязательство, которое необходимо выполнить, чтобы получить кредит. При этом за рубежом заемщики стараются обезопасить себя от вероятных рисков неплатежа по кредиту либо в рамках страховой программы, которую предлагает сам банк, либо самостоятельно напрямую в страховой компании. [2]

Таким образом, банкострахование на современном этапе развития сталкивается с множеством проблем, которые банки и страховые компании должны решать совместно.

Список литературы

1. Официальный сайт «Страхование сегодня» [Электронный ресурс]. Проверено: 10.11.2015. <http://www.insurinfo.ru/register/re/>
2. Рынок банкострахования в 2014 году: некредитный рост. Статья [Электронный ресурс]. Проверено: 10.11.2015 http://raexpert.ru/researches/insurance/prognoz_2015

Кравченко М.

студентка 4 курса Филиал СПбГЭУ в г.Кизляр
направления «Экономика»
профиль «Фик»
Научный руководитель: ассистент
Федорова Ю.Ю.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ БЕЗНАЛИЧНОГО ДЕНЕЖНОГО ОБОРОТА В РОССИИ

Обсуждение вопроса о роли наличных денег в эру высоких информационных технологий утихло. Хотя расчеты с помощью наличных денег в платежном обороте все больше замещаются безналичными, однако обращение денег чисто в безналичном виде в настоящее время представляется нереальным.

Даже в экономически развитых странах мира, где безналичные расчеты достаточно распространены и развиваются уже на протяжении многих лет, все же объем платежей с наличными деньгами составляет более 70%. Например, в европейском экономическом пространстве одна из семи транзакций совершается в безналичной форме, в России же данный показатель составляет около 3%.

Рассмотрим современные тенденции в наличном денежном обороте:

- Централизация обработки наличных денег с целью сокращения операционных расходов;
- Аутсорсинг в вопросах обработки денежной наличности;
- Повышение качества и защитных свойств банкнот и монет;
- Соответствие купюрного ряда банкнот и монет потребностям наличного денежного оборота.

Центральный Банк РФ на сегодняшний день работает над созданием оптимальной модели управления наличным денежным обращением, оценивая действующую (традиционную) модель организации наличного денежного оборота и изучая мировой опыт.

Кредитные организации, как правило, подкрепляют друг друга денежной наличностью.

Удельная масса безналичных денег в России составляет 76 % от общей денежной массы. В развивающихся странах - около 85 %, а в развитых – 83-90 % [4, с. 5].

Для популяризации безналичных платежей в сфере личного потребления необходимо:

1) совершенствование нормативно-правовой базы, которая регламентирует операции по выпуску и обращению электронных денег, как средств платежа;

2) развитие инфраструктуры для совершения операций с использованием платежных карт (расширение сети приема платежных карт), оборудование предприятий розничной торговли электронными терминалами и импринтерами для произведения платежей посредством платежных карт;

3) обеспечение электронных платежей системами безопасности и защиты данных клиентов (т.к. во всем мире участились случаи взлома банковских информационных систем, факты мошенничества, кражи данных держателей карт);

4) финансовое образование населения, ознакомление клиентов банков с новыми банковскими продуктами;

5) решение вопроса о том, как продвигать использование безналичных расчетов в тех местах, где объем данных операций невелик и с долговременной окупаемостью понесенных затрат.

Безналичные платежи все больше внедряются в повседневную жизнь граждан; чем больше развита информационная инфраструктура страны, тем больше людей будут пользоваться безналичными расчетами.

На сегодняшний день и в России все большую популярность набирают безналичные расчеты среди населения. Многие компании начисляют зарплату своим работникам на пластиковую карту банка, это тоже безналичные расчеты.

Также активную популярность набирают и быстро развивающиеся системы электронных денег, представляющие собой систему осуществления платежей в сети Интернет. В интернете можно не только тратить, но и зарабатывать, электронные деньги преобразуются в валюту виртуального мира, на которые можно купить реальные вещи. Развитие информационных технологий будет способствовать росту использования безналичных расчетов.

Таким образом, одним из перспективных направлений развития безналичных расчетов является платежи через мобильные телефоны и другие «виртуальные» расчеты. В один электронный кошелек можно будет положить 100 тыс. рублей. И открывать банковский счет для этого совсем необязательно.

Расчеты пластиковыми карточками через Интернет граждане производят на основании четких правил, прописанных в Законе «О национальной платежной системе». 29 сентября 2011 года вступил в силу Федеральный закон от 27.06.2011 г. № 161-ФЗ «О национальной платежной системе». Значительная часть его норм начала действовать лишь через год после официального опубликования (т.е. 1 июля 2012 г.), а некоторые положения - только через 18 месяцев после дня официального опубликования.

Таким образом, новшество касалось защиты прав граждан и их данных.

После вступления в силу закона на банки-операторы, которые производят переводы денег, наложена ответственность за правильность всех расчетов по пластиковым картам в соответствии с распоряжениями клиента.

Все платежные системы были внесены в специальный реестр и попадали под надзор Банка России. До этого закона "объявить" себя оператором могло практически любое НАО или ИП. И работа их протекала без надзора ЦБ.

Впервые в законе было прописано такое понятие, как "электронные деньги", которые признали новой формой безналичных расчетов. После окончания переходного периода, который продлился 15 месяцев, операторами электронных денег могут стать только кредитная организация, осуществляющие данную деятельность на основании

общей банковской или по специальной лицензии небанковской кредитной организации. [6, с. 96].

Наиболее перспективными, с точки зрения развития системы безналичных расчетов, на сегодня остаются пластиковые карты. Платежные системы, в которых используются пластиковые карты в качестве средств расчета и средства получения денежных средств в банке, среди других систем, использующих другие платежные инструменты, являются самыми массовыми по числу вовлеченных в них клиентов.

Рассмотрим подробнее бесконтактные смарт-карты, которые представляют собой пластиковые карты, передающие информацию по радиоканалу.

Данные карты уже активно используются во многих коммерческих проектах по всему миру. Постепенно они вовлекаются и российскую практику. Причинами такого долгосрочного перехода на массовое пользование смарт-картами в международных платежных системах являлось отсутствие очень надежной системы защиты данных, а также неудобства, которые возникают при пользовании смарт-картой, – это потеря времени, требуемого на авторизацию запроса и перемещение карты от покупателя к продавцу.

Бесконтактные смарт-карты решают проблему этого неудобства – позволяют свести потерю времени практически к нулю, поскольку весь процесс оплаты занимает менее секунды. Специалисты называют их картами с дуальным интерфейсом, поскольку они позволяют расплачиваться как традиционным способом (через контактный микрочип или магнитную полосу), так и бесконтактным – по воздуху через радиоканал.

Технология процесса заключается в том, что внутри карты находится антенна, которая посылает радиочастотный сигнал на терминал, и таким образом для осуществления платежа карту не нужно передавать кассиру и даже доставать ее из кошелька. Необходимо просто держать кошелек с находящейся в нем картой на расстоянии примерно 4 см от считывающего устройства. Кассир пробивает сумму платежа, человек подносит карту к устройству – все, оплата завершена. То есть в момент оплаты бесконтактной картой происходят лишь аутентификация клиента и списание средств. На карте заранее устанавливается лимит суммы, которую можно потратить, не связываясь с банком. Авторизация, то есть проверка наличия денег на счете, не проводится, как не подписывается и чек, и это несомненный риск, как для банка, так и для клиента. Поэтому сейчас банкиры ограничивают разовые «бесконтактные» платежи небольшими суммами.

Таким образом, электронные технологии стремительно входят в развитие общества. С каждым годом увеличивается число пользователей сети Интернет, все больше людей рассчитываются за приобретенные товары с использованием банковских карт, сама жизнь заставляет учиться расплачиваться даже пенсионеров за коммунальные услуги через банкоматы. Способствовать развитию безналичного обращения денег будет и активное проникновение современных мировых технологий в Россию, и обеспечение соответствующих законодательных и правовых условий.

Список использованной литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (Часть 1) от 26.01.1996 №14-ФЗ (с изм. и доп. от 12.01.2012) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. - №14. – Ст.143
2. О безналичных расчетах в Российской Федерации (Текст): положение Центрального банка от 3 октября 2002 № 2–П // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. - № 2.

3. О порядке ведения кассовых операций с банкнотами и монетой Банка России на территории Российской Федерации (Текст): положение Банка России от 12 октября 2011г. № 373–П // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2011. - № 373.

4. Артемьева С.С. Финансы, денежное обращение, кредит (Текст): учебник для вузов / С.С.Артемьева, В.В.Митрохин, В.Н.Чушнов и др. – 2-е изд. – М.: Академический проспект; Фонд «Мир», 2012. – 469 с.

5. Жуков Е.Ф. Деньги. Кредит. Банки (Текст): учебник для вузов / Е.Ф.Жуков – М.: ЮНИТИ, 2014. - с.783

6. Кочергин Д.А. Электронные деньги (Текст): учебное пособие / Д.А.Кочергин – М.: Маркет ДС, 2011. - 424 с.

Магомеднебиева С.

студентка 4 курса

Филиал СПбГЭУ в г.Кизляр направления «Экономика»

профиль «Фик»

Научный руководитель: ассистент

Федорова Ю.Ю.

ДЕФИЦИТ БЮДЖЕТА ПЕНСИОННОГО ФОНДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

На сегодняшний день Пенсионный фонд Российской Федерации - один из наиболее значимых социальных институтов страны. Это крупнейшая федеральная система оказания государственных услуг в области социального пенсионного обеспечения граждан. Пенсионный фонд Российской Федерации (ПФР) был образован 22 декабря 1990 года постановлением Верховного Совета РСФСР № 442–1 «Об организации Пенсионного фонда РСФСР» для государственного управления финансами пенсионного обеспечения России. Денежные средства ПФР не входят в состав федерального бюджета, других бюджетов и фондов и не подлежат изъятию на другие цели. Создание Пенсионного фонда России позволило осуществить переход от государственного пенсионного обеспечения к обязательному пенсионному страхованию. С 1990 года ПФРФ является государственным страховщиком по обязательному пенсионному страхованию в Российской Федерации. Пенсионный фонд имеет огромное влияние на экономику страны. Его главной целью является - обеспечить заработанный человеком уровень жизненных благ путем перераспределения средств во времени и в пространстве - где бы человек ни жил, он своим трудом и прошлыми социальными отчислениями гарантирует себе определенный прожиточный уровень в будущем. Являясь крупнейшим социальным институтом страны в области государственного управления финансами пенсионного обеспечения, ПФР - одна из важнейших структур системы государственных финансов Российской Федерации. Она направлена на формирование социальной стабильности в обществе. Бюджет ПФРФ как свод доходов и расходов, обеспечивающий финансовыми ресурсами государственную пенсионную систему Российской Федерации, является автономным. Бюджет ПФРФ не зависит от бюджетов всех уровней бюджетной системы страны, других фондов и его средства изъятию в другие бюджеты и фонды не подлежат [4].

Пенсионный фонд РФ должен обеспечивать сбор страховых взносов, необходимых для финансирования выплат государственных пенсий, полнее используя в этих це-

лях данные ему права, так как, начиная с 1995 года доходов. Пенсионного фонда от страховых взносов не хватает для обеспечения его расходов и для выплаты пенсий требуются дотации из федерального бюджета. Выплачиваемые пенсионные пособия все меньше отвечают своему социально-экономическому значению - обеспечивать достойный уровень жизни людям, не имеющим трудовых доходов. Таким образом, можно сделать вывод, что выполнение социальных целей государства является основной задачей Пенсионного фонда РФ, и что такая задача только ему под силу. Проанализировав бюджет Пенсионного фонда Российской Федерации, выявим его основную проблему. По итогам 2014 года общий объем доходов бюджета Фонда в сумме составил 6 159 065 449,7 тыс. рублей (см. Табл. 1), из них 6 075 499 094,3 тыс. рублей в части, не связанной с формированием средств для финансирования накопительной части трудовых пенсий, в том числе за счет межбюджетных трансфертов, полученных из федерального бюджета в сумме 2 410 178 418,3 тыс. рублей и бюджетов субъектов Российской Федерации в сумме 2 839 846,3 тыс. рублей. Общий объем расходов бюджета Фонда в сумме составил 6 190 127 819,8 тыс. рублей (см. Табл.1), из них 6 168 039 301,2 тыс. рублей в части, не связанной с формированием средств для финансирования накопительной части трудовых пенсий, в том числе межбюджетные трансферты, переданные бюджетам субъектов Российской Федерации в сумме 1 086 786,0 тыс. рублей.

Показатели бюджета Пенсионного Фонда, млрд. рублей

Табл.1

Показатель	2013 год		2014 год		2015 год
	Утвер.	Исполн.	Утвер.	Исполн.	Утвер.
Доходы бюджета	6227,61	6388,39	6289,96	6159,07	6995,17
Расходы бюджета	6418,	6378,55	6416,41	6190,13	7618,15
Величина дефицита/профицита бюджета.	-192,02	9,84	126,45	-31,06	622,98

Объем дефицита бюджета Фонда в сумме составил 31 062 370,1 тыс. рублей 9 (см. Рис. 1), в том числе дефицит бюджета Фонда в части, не связанной с формированием средств для финансирования накопительной части трудовых пенсий, в сумме 92 540 206,9 тыс. рублей и профицит бюджета Фонда в части, связанной с формированием средств для финансирования накопительной части трудовых пенсий, в сумме 61 477 836,8 тыс. рублей [2].



Рис. 1. Величина дефицита/профицита бюджета Пенсионного фонда, млрд. руб.
15 апреля 2015 года Совет Федерации одобрил на заседании закон о внесении изменений в бюджет Пенсионного фонда РФ (ПФР) на 2015 год и на плановый период 2016–2017 годов.

Закон рассмотрел изменение доходов и расходов бюджета фонда на 2015 год в связи с уточнением показателей прогноза социально-экономического развития РФ, а также с учетом принятого решения о корректировке с 1 февраля 2015 года размеров страховых пенсий, говорится в пояснительной записке к документу. Согласно закону, доходы бюджета ПФР повысились с установленных ранее на 2015 год 6,995 трлн рублей до 7,147 трлн рублей, из них 7,007 трлн рублей - в части, не связанной с формированием средств для финансирования накопительной части трудовых пенсий (в действующем законе - 6,856 трлн рублей). Расходы ПФР в 2015 году также увеличились - с предусмотренных ранее 7,618 трлн рублей до 7,77 трлн рублей. Стоимость одного пенсионного коэффициента с 1 апреля 2015 года повысилась с 68 рублей 91 копейки до 71 рубля 41 копейки. Его стоимость была скорректирована исходя из фактического индекса роста потребительских цен за 2014 год, который составил 11,4 % (ранее рост потребительских цен был запланирован на уровне 7,5 %). В новой редакции дефицит бюджета Пенсионного фонда РФ (ПФР) сохраняется на уровне 623 млрд рублей, который был запланирован в действующей редакции закона о бюджете ПФР. На основании вышеизложенного, следует отметить, что одной из важнейших проблем является растущий дефицит бюджета Пенсионного Фонда Российской Федерации. Поэтому, чтобы решить данную проблему, Министерство Финансов Российской Федерации предложило увеличить возраст выхода на пенсию и сокращение пенсии. Пенсионный возраст хотят увеличить до 65 лет для мужчин и женщин. По плану Министерства Финансов, пенсионный возраст будет повышен с 2016 года на полгода и уже к 2022 году он достигнет нужного уровня для мужчин и к 2032 году - для женщин, но несмотря на требования финансовых ведомств сэкономить на пенсиях, повысив пенсионный возраст, эта мера так и не была применена государством. Реформа пенсионного законодательства 2015 г., разделившая единую пенсию на две части (страховую и накопительную), сохранила для обеих пенсий тот же пенсионный возраст, что и раньше. Существуют и другие варианты пенсионного возраста: для граждан, получающих пенсию по государственному пенсионному обеспечению (самостоятельная система пенсий, отдельная от общей, разделенной на страховую и накопительную). Это так называемая социальная пенсия по старости. Она предназначена для граждан, за которых не платились взносы в ПФР или НПФ на трудовую пенсию, а с 2015 г. - страховую и накопительную части пенсии по причине отсутствия официальной трудовой деятельности. [5, с. 5].

Социальная пенсия по возрасту назначается:

- представителям малочисленных народов Севера (женщинам - с 50, мужчинам - с 55 лет);
- гражданам, достигшим 60 (женщины) и 65 (мужчины) лет. Не изменился минимальный возраст назначения и для социальной пенсии по старости.

Таким образом, в 2015г. законодатель решил не использовать увеличение пенсионного возраста, двигаясь по пути стимулирования граждан добровольно переносить оформление пенсии на более поздние сроки.

Список использованной литературы

1. Федеральный закон от 01.12. 2014 № 385 «О бюджете Пенсионного фонда РФ на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов».

2. Проект федерального закона «Об исполнении бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации за 2014»

3. Федоров Л. В. Пенсионный фонд Российской Федерации: учебник - 2-ое изд. - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2013–396 С.

4. Официальный сайт Министерства Финансов Российской Федерации URL: <http://www.minfin.ru> .

5. Официальный сайт Пенсионного фонда Российской Федерации URL: <http://www.pfrf.ru> .

Магомедова К.

Студентка 4 курса, направления «Экономика», профиль подготовки «Финансы и Кредит», СПбГЭУ

Научный руководитель:

Коваль А.В.

ст. преподаватель СПбГЭУ

**УЖЕСТОЧЕНИЕ ТРЕБОВАНИЙ И КОНТРОЛЯ ЦБ ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ
ФИНАНСОВО-КРЕДИТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ**

Нестабильность российской банковской системы отразила накопившиеся недостатки в деятельности большинства банков, в банковском законодательстве, банковском надзоре, а также в государственной экономической политике.

Центральный банк России, понимая всю эту ситуацию начал принимать энергичные меры по обеспечению стабильной работы банковской системы. Высокая волатильность денежного рынка и увеличение рисков сценариев в банковском секторе обусловило проведение Центральным Банком России довольно жесткой денежно-кредитной политики и контрольных мероприятий над деятельностью финансово-кредитных учреждений.

Данные меры были направлены на решение важнейших задач, это быстрое восстановление работы платежной системы и предотвращение банкротства банковской системы в целом.

На данный момент времени одним из ключевых факторов, определяющий развитие банковской системы России, является активизация ЦБ РФ в области ее оздоровления. ЦБ РФ начал осуществлять отзыв лицензии у большого количества банков, в том числе, таких крупных как Мастер-банк, Инвестбанк, Пушкино.

Причиной зачистки банковского сектора России со стороны Центрального Банка является перераспределение вкладов в сторону крупных банков, что привело к увеличению концентрации большого количества капитала в крупнейших банках и это достаточно негативно отразилось на финансовом состоянии небольших региональных банков.

На данный момент в российской банковской системе наблюдается довольно таки сложная ситуация, которая вызвана как внутренними, так и внешними причинами, что вызывает необходимость в преодолении отрицательных последствий в экономике.

Слабое состояние экономики страны в целом обусловлено внешними причинами относительно нестабильного состояния банковской сферы.

Внутренними причинами являются плохое управление банком, его активами и пассивами, рисками, а также недостатками в учете и отчетности.

Исходными внешними факторами, являющиеся причиной нестабильности банковской системы России, является неудовлетворительное состояние реального сектора экономики и государственных финансов, выразившееся в спаде производства и хроническом дефиците бюджета.

Ошибки в экономической политике привело к замораживанию выплат по ГКО-ОФЗ, скачку валютного курса и остановке финансовых рынков, что и пошатнуло банковский сектор РФ, так как значительная часть банков была ориентирована на предсказуемый валютный курс и устойчивое функционирование рынка ГКО-ОФЗ.

Внешние причины проявления нестабильности в банковском секторе выражаются в следующем:

- дефицит капитала, который необходим для обеспечения достаточного уровня ликвидности операций банка;
- резкое снижение платежеспособности некоторых банков, которые неспособны выполнять обязательства перед российскими и иностранными партнерами;
- снижение доверия к российской банковской системе со стороны населения, предприятий, компаний, организаций и иностранных партнеров.

Оценку современного состояния банковской сферы можно произвести по следующим позициям, это капитал банков, состояние банковских активов, банковский менеджмент и ликвидности банков.

Во многих российских коммерческих банков наблюдается довольно низкий уровень капитализации, поэтому перед банковской системой РФ встает острый вопрос, который связан с повышением уровня капитализации банков. Центральный Банк России поставил задачу перед основной массой банков довести величину уставного капитала в сумме 300 миллионов рублей. Для мелких банков это может вызвать проблему ограниченности их операций. В странах с развитой рыночной экономикой насчитывается около 300 видов банковских операций.

Теория и практика доказывают необходимость разных банков, в том числе и мелких, так как они необходимы малому предпринимательству, населению, особенно в небольших регионах страны..

Проводимая российской банковской системой реструктуризация определяет определенный комплекс мер в этой области, т.е. применение стандартов, которые вытекают из международной банковской практики.

После 2008 г. в связи с крахом фондового рынка, замедлением объемов кредитования, в том числе и отраслей реального сектора рост активов банков значительно замедлился. Однако в 2010-2011 гг. положение изменилось к лучшему, оживился фондовый рынок, возобновились операции с государственными ценными бумагами.

Многие проблемы банковской системы РФ связаны с ошибками в управлении. Можно выделить следующие проблемы:

- высокая зависимость ряда банков от их крупных акционеров, которые являются одновременно клиентами банков и участниками их финансово-промышленных групп;
- низкий профессиональный уровень руководителей некоторых банков, а в некоторых случаях личная заинтересованность банковских менеджеров в проведении операций, которые нарушают экономические интересы клиентов и акционеров;
- незначительная роль в управление рисками в цепочке принятия решений.

Стабильность банковской системы достигается за счет повышения ликвидности и платежеспособности банков.

Ликвидность коммерческих банков зависит во многом от платежеспособности клиентов банка, так как не возврат ссуды снижает платежеспособность банка. А если неплатежеспособность клиентов приобретает массовый характер из-за общего кризиса неплатежей, то под угрозу ставится стабильность всей банковской системы.

Отзыв лицензии у большинства банков обусловлено тем, что они не соответствуют учредительным документам и объявленным уставным капиталам. Привлекая денежные средства населения и, выдавая, при этом кредиты необеспеченные денежной массой привело к тому, что часть банков перестало выполнять свои обязательства перед ЦБ РФ.

Закрытие российских банков может быть обусловлено разными причинами:

- действительное банкротства банка, как неплатежеспособного эмитента;
- поглощение мелких банков более крупными банками, что лишает их юридического статуса;
- невыполнение банками своих обязательств в соответствии с законодательством и нормативно правовыми актами ЦБ РФ.
- большое количество банков нарушают баланс кредитно-денежной политики страны.

Закрытие этих банков осуществляется довольно таки правильно, потому что многие банки отказываются от выполнения своих обязательств перед депозиторами (клиентами) о выплате указанного в договорах не только процентов по вкладам и возврат самих вкладов. И государство вынуждено выполнять за эти банки погашать обязательства этих банков за счет бюджетных средств.

Хотя согласно закону рынка закрытие банков может привести к монополизации крупных банков, все-таки эта мера в период нестабильности необходима, чтобы не дестабилизировать социальное положение в стране.

Именно в неустойчивый финансовый и экономический период времени такая мера необходима и, по моему мнению, она оправдывается.

Список использованных источников:

- 1.<http://www.cbr.ru>
- 2.<http://www.rbc.ru>
- 3.<http://www.banki.ru>

Махмутилов М.Р.

Дагестанский гуманитарный институт
студент 3 курса специальности Бизнес-информатика

Научный руководитель

Гусейнов Б.М.

АНАЛИЗ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ СИСТЕМЫ РФ

В последние годы денежно-кредитная политика Банка России в целом характеризовалась недостатком системности и четкости методологических подходов. Это выразилось в следующих тенденциях:

- расплывчатом определении основных задач политики процентной ставки;
- неразработанности методики оценки спроса на деньги и концептуальных подходов к формированию денежного предложения;

- неэффективном управлении золотовалютными резервами.

В мировой практике к целям ДКП традиционно относится обеспечение основных показателей макроэкономической устойчивости - экономического роста, занятости, ценовой стабильности, высокой конъюнктуры финансового рынка. В этой связи надо отличать цели ДКП от целевых показателей ее реализации. Последние включают: денежные агрегаты; размеры колебаний процентной ставки; темпы инфляции; уровень поддержки валютного курса.

Банк России намерен в ближайшие годы завершить переход к режиму таргетирования инфляции. Под инфляционным таргетированием обычно понимается разновидность ДКП, при которой центральный банк публично объявляет количественный показатель допустимой инфляции и берет на себя обязательство обеспечить рост цен в пределах установленного диапазона. Основным механизмом достижения указанной цели является воздействие на инфляционные ожидания хозяйствующих субъектов. Но при всём этом в качестве инструмента ДКП применяется краткосрочная процентная ставка.

Вместе с тем, планируемый переход Банка России к таргетированию инфляции может значительно усилить риски макроэкономической нестабильности. При таком варианте ДКП для ослабления воздействия на нее внешних шоков используется режим свободно плавающего валютного курса. Но отказ от поддержки валютного курса в определенном диапазоне приведет к значительным колебаниям рубля по отношению к другим валютам и будет провоцировать резкие притоки и оттоки спекулятивного иностранного капитала. В этих условиях на курс рубля будет оказываться дополнительное воздействие.

В сентябре-октябре 2008 г. в условиях неустойчивости рынка межбанковского кредитования Банк России предпринял ряд мер по созданию новых инструментов увеличения ликвидности в экономике. Но было бы большой ошибкой допустить инвестиционные и управляющие компании к системе рефинансирования центрального банка. Это привело бы к неконтролируемости процесса формирования ликвидности и создало бы риск перекредитования финансового сектора.

Регулирование денежного обращения в РФ возложено на Банк России. В соответствии с Федеральным законом «О центральном банке Российской Федерации» от 12 апреля 1995г. основные инструменты денежно-кредитной политики банка:

- процентные ставки по операциям Банка России;
- нормативы обязательных резервов;
- операции на открытом рынке;
- рефинансирование банков;
- депозитные операции;
- валютное регулирование;
- установление ориентиров роста денежной массы;
- прямые количественные ограничения.

Указанные методы денежно-кредитного регулирования можно назвать общими, так как они влияют на операции всех коммерческих банков, на рынок ссудных капиталов в целом.

Применяются также выборочные (селективные методы, направленные на регулирование отдельных форм кредита (например, потребительского) или кредитование различных отраслей). К выборочным методам относятся:

- ограничение размеров банковских кредитов для отдельных банков или ссуд (кредитные потолки)

- регламентация условий выдачи конкретных видов кредита, в частности, установление размеров маржи, т. е. разницы между суммой обеспечения и размером выданной суммы.

Банк России выдает кредиты коммерческим банкам. В Законе говорится, что Банк России регулирует общий объем выдаваемых им кредитов в соответствии с принятыми ориентирами единой государственной денежно-кредитной политики.

Процентные ставки по операциям Банка России (ставки рефинансирования). Законом предусматривается возможность установления одной или нескольких процентных ставок по разным видам операций или проводить процентную политику без фиксации процентной ставки.

Под системой рефинансирования понимаю формы, порядок, условия, сроки лимиты кредитования Банком России банков и кредитных учреждений для регулирования ликвидности банковской системы. Процентная политика является методом регулирования кредитно-денежной системы. Повышая ставку на учетно-ссудным операциям, центральный банк уменьшает возможности коммерческим банкам и их клиентов получить кредит, что приводит к сокращению денежной массы и повышает уровень рыночного процента. Это, в свою очередь, отражается на состоянии платежного баланса, уровне валютного курса. Повышение ставок способствует привлечения в страну иностранного краткосрочного капитала, что приводит к активизации платежного баланса, увеличению предложения иностранной валюты, в результате чего происходит снижение курса иностранной валюты и повышение курса национальной валюты. Снижение ставки ЦБ приводит к противоположным результатам.

Социально-экономические последствия при повышении спроса конъюнктуры на денежные ресурсы выражается снижением роста цен, замедление инвестиций и роста производства, провоцирует рост безработицы. При таком положении Банк России проводит кредитно-денежную политику: снижает ставку рефинансирования, удешевляет кредит для банков и их клиентов, расширяет его, а значит, увеличивает количество денег в обращении, расширяет спрос на товары и услуги, стимулирует инвестиции и рост производства, что сокращает безработицу, но не может провоцировать рост цен.

Существенное воздействие на кредитные ресурсы коммерческих банков, на их возможности предоставлять ссуды оказывает изменение нормы обязательных резервов. Повышение ее означает, что большая часть банковских средств «заморожена» на счетах Центрального Банка и не может использоваться коммерческими банками для выдачи кредита. В результате сокращаются банковские ссуды и денежная масса в обращении, повышаются проценты по банковским ссудам. Снижение нормы банковских резервов ведет к расширению банковских кредитов и денежной массы, к снижению рыночного процента.

Роль обязательного кредита двоякая: во-первых, тормозит эмиссии коммерческими банками; во-вторых, является инструментами текущего регулирования ликвидности на денежном рынке. Нормы обязательных резервов неодинаковы в разных странах, они зависят от «качества» привлекаемых ресурсов, устойчивости банковской системы и состояния дел в экономике и на денежном рынке.

Самыми неустойчивыми ресурсами банков являются вклады до востребования (бессрочные вклады), следовательно, по ним и нормы резервирования выше. По срочным вкладом нормы резервирования зависят от срока вклада. Так, в США высшая норма резервирования по текущим счетам составляет 12%, по срочным и сберегательным счетам 3%, в Японии-2,5; 1,75 и 0. В России размер обязательных резервов, порядок их депонирования устанавливаются советом директоров ЦБ РФ.

Если ЦБ продает имеющиеся у них ценные бумаги на открытом рынке, а коммерческие банки их покупают, то ресурсы и возможности последних предоставлять ссуды клиентам уменьшаются. Это приводит к сокращению денежной массы в обращении и повышению ссудного процента. Операции на открытом рынке способствуют регулированию банковских ресурсов, процентных ставок и курса государственных ценных бумаг. Для регулирования краткосрочных процентных ставок, применяются операции ЦБ с векселями (казначейскими и коммерческими) и краткосрочными государственными облигациями.

Список литературы

1. ВЕСТНИК БАНКА РОССИИ «Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2013 год и период 2014 и 2015 годов». Одобрено Советом директоров Банка России 28.10.2011 Источник: <http://www.cbr.ru>
2. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. – М.: Дело и сервис, 2009. – 464с.
3. Ануреев С.В. «Денежно-кредитная политика, диспропорции и кризисы» Издательство: КноРус 2010г.с.448.

Мусакадиева П.Р.

ст-ка 2 курса финансово-экономического факультета ДГУНХ,
г. Махачкала

Научный руководитель:

Мусаева С.М.

к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ДГУНХ, г. Махачкала

РОЛЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕГИОНА: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Положительная роль развития предприятий малого бизнеса несомненна, несмотря на это наблюдается ярко выраженная неразвитость данного сектора экономики. В настоящее время малому предприятию необходимо уделять особое внимание, так как их развитие необходимо России для становления эффективной и стабильной экономики.

Актуальность выбранной мною темы состоит в необходимости совершенствования подходов и направлений развития малого бизнеса на региональном уровне, а также в выработки механизмов обеспечения ,их устойчивого развития в рамках муниципального образования. От уровня развития предпринимательства напрямую зависит уровень экономического развития региона. Предпринимательство занимает важное место в экономических отношениях, так как именно предпринимательство способна предложить инновационное решение возникших идей.

Малый бизнес — ведущий сектор экономики, определяющий темпы экономического роста, структуру и качество валового внутреннего продукта страны, способствующий решению многих социально-экономических проблем. Он играет важную роль в формировании антимонопольной структуры рынка, ему принадлежит особое место в становлении и развитии новой социальной структуры общества на основе создания и расширения слоя среднего класса и обеспечении социальной стабильности в обществе. Путём создания новых предприятий и рабочих мест малый бизнес помогает преодолеть

издержки реформ, снимает социальную напряжённость, обеспечивает занятость населения, насыщает рынок товарами и услугами, способствует созданию прогрессивной структуры экономики, конкурентной среды, расширению налогооблагаемой базы.

Однако уровень его развития в России существенно ниже, чем во многих развитых странах. По данным ООН малым бизнесом в мире занято примерно 50% работающего населения, насчитывается примерно 53-55 млн малых предприятий. В России в этом секторе функционирует лишь 1137,4 тыс. малых предприятий, на которых занято только 9,2 млн работников. На 1000 человек населения в России приходится в среднем около 8 малых предприятий, что в 6-8 раз ниже, чем в развитых странах. Малыми предприятиями в России создаётся лишь около 12% ВВП, тогда как в США, Японии, Германии, других развитых странах доля малого бизнеса в ВВП достигает 50-60%.

В то же время предпринимательство, как фактор экономического развития, нуждается в государственной поддержке. В Российской Федерации поддержка предпринимательства — это один из главных направлений социально-экономической политики и осуществляется в соответствии с федеральным законом № 209-ФЗ от 24.07.2007 г. «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». Деятельность предпринимателей регулируется с помощью федеральных законов, постановлениями Правительства РФ и указами Президента РФ. Важную роль также играют законы и иные нормативные правовые акты субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления.

Важную роль играют также законы и другие нормативные правовые акты субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления.

Кроме федеральных законов в российских регионах созданы различные программы развития предпринимательства, целью которых является совершенствование и улучшения внешней среды развития предпринимательства и усиления рыночной позиции малого, среднего предпринимательства.

Нормы федерального и регионального законодательства являются базой системы государственной поддержки предпринимательства. Они осуществляются через различные механизмы регионального и муниципального программного обеспечения предпринимательства.

С целью увеличения удельного веса доли предпринимательства в экономике, привлечения молодых и способных к самостоятельной деятельности специалистов, совершенствования экономических, правовых и организационных условий, для развития и сохранения предпринимательской деятельности проводятся различные мероприятия. К примеру, пропагандируется предпринимательская деятельность с помощью проведения конкурсов «Лучший предприниматель», «Самый молодой предприниматель», «Предприниматель года». Это часто проводимые конкурсы, где предприниматели соревнуются в профессиональном мастерстве по различным номинациям. Конкурс проводится с целью выявить наиболее успешных субъектов малого и среднего бизнеса [2].

Предпринимательство очень сильно зависит от внешней среды и находится под влиянием различных факторов, которые тормозят его развитие. Эти факторы подразделяются на три группы: общеэкономические, территориальные и частные (имеющие организационный характер). Для нормального функционирования фирмы необходимо обеспечивать оптимальное и эффективное сочетание интересов государства, субъектов предпринимательства и потребителей.

Несмотря на создание и осуществление различных программ, мероприятий и конкурсов для поддержки предпринимательства существуют проблемы, которые снижают развитие данного элемента рыночной системы. К таким проблемам относятся:

Нехватка финансов — одна из наиболее сложных вопросов, которая препятствует здоровому и эффективному развитию предпринимательства. Недостаточность и ограниченность финансовых ресурсов не дают возможности для обеспечения инвестиционных и оборотных потребностей предпринимательства. Начиная свою деятельность предприниматели, могут воспользоваться кредитными и заемными средствами, в большинстве случаев только по истечении полугодия с момента их образования. Не менее важной проблемой является то, что при получении кредита отсутствует у заемщика необходимая материальная база для залога.

Недостаточная экономическая образованность предпринимателей. В современных рыночных условиях предприниматель должен хорошо разбираться в вопросах экономики и в сути экономических процессов, уметь прогнозировать возможность наибольшего получения прибыли, выбирать эффективный путь деятельности, быстро ориентироваться в протекающих экономических процессах, реагировать на них и находить решения к возникшим проблемам. Как показывает практика, большая часть предпринимателей неэффективно распределяют денежные средства и в результате которого они несут экономические потери и далее наступает банкротство предприятия. Для недопущения такого процесса и улучшения финансовой грамотности среди начинающих предпринимателей необходимо организовать обучающие курсы на базе высших учебных заведений и проводить производственные практики. Ведь потерпев один раз неудачу в предпринимательской деятельности лишь малая часть людей возвращаются обратно в бизнес.

Нехватка высококвалифицированных кадров - одна из наиболее актуальных проблем. Качество персонала, личные качества сотрудников, их возраст, уровень образования и стрессоустойчивость — являются залогом успеха любого предприятия. Молодым специалистам без опыта работы очень сложно начать свою трудовую деятельность. Одним из путей решения этой проблемы может быть проведение встреч предпринимателей со студентами учебных заведений, в результате которых студенты могли бы презентовать себя и получить возможность дальнейшего трудоустройства. Предприниматели получили бы возможность отобрать из числа выявленных лучших студентов сотрудников своих фирм и тем самым стимулировать других студентов.

Непродуманная маркетинговая политика. Не редко предприниматели создают фирмы с похожими товарами и услугами, боясь рисков от предложений необычного и уникального. Отсюда и происходит переизбыток товаров и услуг, а необходимые создаются только в ограниченном количестве. Для эффективной деятельности предприниматель должен точно определить и решить какие товары и услуги необходимо производить и кто станет основным клиентом, в каком количестве и ценовом диапазоне будут находиться его товары и услуги.

Таким образом, очевидно то, что предпринимательство является важным элементом всех экономических процессов. От правильного осуществления деятельности данного сектора экономики зависит развитие экономики регио-

на и страны в целом. На развитие малого и среднего бизнеса оказывает влияние не только государство, но и активность предпринимателей, способы решения поставленных перед ними задач, готовность потребителей к новым товарам и услугам в современных условиях.[2]

Исходя из важности решения проблемы комплексной оценки развития малого предпринимательства в отдельных хозяйственных подсистемах и экономике региона в целом, существующий перечень индикаторов, в резерве показателей характеризующих уровень развития малого предпринимательства на отдельно взятой территории ,так как, отправной точкой исследования является, категория территории , затем района , и в конце региона . В таблице 1 проведена систематизация показателей оценки развития малого бизнеса.

Таблица 1.

Показатели, характеризующие уровень развития малого бизнеса в рамках отдельной территориальной хозяйственной подсистемы.

Параметры	Показатели
Характер развития хозяйственной деятельности	-производительность труда в малом бизнесе по сравнению со средними и крупными предприятиями -относительная эффективность малого бизнеса - степень диверсификации малого бизнеса по сферам экономики
Состояние хозяйственной деятельности	-доля малых предприятий в территориальном объеме производства -доля малого бизнеса в территориальных инвестициях - объем годовых инвестиций малых предприятий на одного жителя - объем годового производства малых предприятий в расчете на одного жителя
Доходы и расходы территориального бюджета	-доля малых предприятий в налоговых поступлениях территории - расходы на поддержку малого бизнеса
Социальная ситуация	-численность субъектов малого предпринимательства на 1000 человек -доля занятых на скрытых предприятиях

Одним из приоритетов экономической политики является работа по вовлечению молодежи в предпринимательство. Малый и средний бизнес является эффективным полем для самореализации молодежи. Одним словом, работы предстоит очень много, но работа эта позволит достичь конкретных результатов по созданию условий, гарантирующих комфортную атмосферу для наиболее интенсивного развития малого бизнеса. А итогом должно стать создание новых предприятий, появление новых рабочих мест, увеличение налоговых отчислений в бюджетную систему.

Список литературы:

1. Материал портала малого и среднего предпринимательства. [Электронный ресурс]. — Режим доступа — URL: <http://www.mbbash.ru/>
2. Малое предпринимательство в России: прошлое, настоящее и будущее / Под ред. Е.Г. Ясина, А.Ю. Чепуренко, В.В. Буева. – М.: Фонд «Либеральная миссия», 2014 – 220 с.
3. Лапуста М.Г. Предпринимательство. М.: Инфра-М, 2015, - 667 с.

Попова Е.

студентка 4 курса направления «Экономика», профиль подготовки
«Финансы и Кредит», СПбГЭУ
Научный руководитель:

Коваль А.В.

ст. преподаватель СПбГЭУ

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА НА 2015–2017 ГОДЫ

ЦБ опубликовал проект «Основных направлений единой государственной денежно-кредитной политики на 2015 год и период 2016 и 2017 годов», в котором описаны три сценария развития экономики: базовый, неблагоприятный и негативный. [1]

Какой из макроэкономических сценариев ЦБ вам кажется наиболее вероятным?

Целью написания проекта с использованием нескольких моделей (сценариев) было, как раз, показать, какие меры будут приняты регулятором в тех или иных условиях, вероятность которых с позиций сегодняшнего дня представляется одинаково высокой. Это, безусловно, важно понимать всем — и российским участникам рынка, и властям, и иностранным инвесторам. [2]

В целом ЦБ довольно оптимистичен в части своих прогнозов. Исполнение базового прогноза кажется нам довольно маловероятным. Два остальных варианта также пока не выглядят достаточно реалистично. В случае если все же правительство не решится на введение налога с продаж, тарифы естественных монополий будут неизменны, а геополитическая ситуация не будет усугубляться, то наиболее вероятно исполнение второго сценария.

По предварительным оценкам, в перспективе, возможно снижение инфляции до обозначенных ЦБ 4%. При условии, что экономика будет развиваться в соответствии с базовым сценарием, это выполнимо на отрезке 2–3 лет. Но, надо понимать, что снижение инфляции — это не самоцель. Важнее найти компромисс между тем, чтобы поддержать слабые ростки экономического роста и снизить инфляцию.

На данном этапе Совет директоров ЦБ оставил ключевую ставку без изменения – 11 процентов, однако регулятор может продолжить повышение ключевой ставки в случае появления угрозы для достижения среднесрочной цели по инфляции. [1]

У регулятора достаточно сложная задача, с одной стороны, не дать экономике скатиться в рецессию, с другой — планомерно продолжать политику снижения инфляции. Если регулятор до конца года снова повысит ключевую ставку, то для российских банков, помимо сложностей с заимствованиями на внешних рынках, это будет означать и сложности в привлечении относительно недорогих ресурсов и на внутреннем рынке по причине роста стоимости фондирования.

Думаю, что повышение ключевой ставки в данном случае не является эффективным инструментом в борьбе с ростом инфляции и оттоком капитала из страны, поскольку основные причины роста инфляции и оттока капитала не являются монетарными. Поэтому хотелось бы надеяться, что ставка не будет повышена.

Кроме того, динамика цен в России определяется ростом тарифов субъектов естественных монополий. Их средний вклад в общий рост цен может составлять 30–40% за годовой период. И во многом инфляция будет зависеть от решений Правительства по индексации этих тарифов.

Конечно уровень ставок, устанавливаемый Банком России, это мощнейший инструмент по сдерживанию инфляции. Но нужно помнить о том, что ЦБ при их установлении вынужден балансировать между риском инфляции и риском еще большего давления на экономический рост. В условиях почти нулевого ВВП регулятор будет значительно ограничен в его применении. По предварительным оценкам, уровень инфляции в этом году составит около 7,5-8%. На самом деле, это неплохой показатель. Например, в 2008 году инфляция была 13,3%. В следующем году, пока можно ориентироваться на инфляцию на уровне 6%, но это пока очень приблизительная оценка.

До конца года ключевая ставка Банка России останется на уровне 11%. Есть ряд предпосылок, которые допускают ее повышение - например, существенный рост инфляции, дальнейшее повышение ожиданий роста цен - однако очевидно, что положение в реальном секторе не улучшается, и это будет сдерживать стремление побороть инфляцию любой ценой.

Инструменты денежно-кредитной политики в 2015–2017 годах.

Банк России устанавливает ключевую ставку на основе среднесрочного макроэкономического прогноза и оценки рисков для достижения цели по инфляции. Ключевая ставка определяет направленность денежно-кредитной политики и выступает в качестве ориентира для процентных ставок «овернайт» денежного рынка. Банк России стремится сблизить ставки денежного рынка и уровень ключевой ставки, устанавливая параметры своих операций. Решения Банка России в области применения и развития инструментов напрямую не зависят от варианта сценарных условий, исходя из которых Банк России устанавливает ключевую ставку, и принимаются на основе анализа и прогноза состояния ликвидности банковского сектора, а также особенностей функционирования российского денежного рынка. [2]

В 2015 – 2017 годах ожидается увеличение структурного дефицита ликвидности банковского сектора на 0,3 – 0,8 трлн. рублей ежегодно. Потребность в рефинансировании будет формироваться прежде всего за счет роста наличных средств в обращении в среднем в размере 0,3 – 0,5 трлн. рублей. Банк России продолжит реализацию мер по увеличению потенциала рефинансирования в рамках операций РЕПО. Расширение Ломбардного списка будет происходить за счет включения в него новых выпусков ценных бумаг, соответствующих установленным требованиям. Наряду с этим меры Банка России в области развития финансового рынка будут способствовать увеличению его емкости. В частности, Банк России в рамках своей компетенции будет содействовать развитию механизмов секьюритизации, которое должно происходить при активном участии кредитных организаций. [2]

В условиях прогнозируемого увеличения структурного дефицита ликвидности в 2015 - 2017 годах направления развития системы инструментов денежно-кредитной политики будут определяться двумя ключевыми факторами. С одной стороны, потребность банков в рефинансировании с высокой вероятностью будет расти быстрее, чем объем ценных бумаг в их портфелях. В целях снижения нагрузки на рыночное обеспечение Банк России продолжит наращивать объемы предоставления ликвидности с использованием других видов активов. С другой стороны, рост задолженности кредитных организаций по операциям рефинансирования может привести к дальнейшему увеличению разрыва между срочностью их активов и пассивов. В этих условиях Банк России будет стремиться ограничить такое влияние структурного дефицита ликвидности на балансы кредитных организаций. [1]

Банк России продолжит проведение операций рефинансирования на длительные сроки под залог нерыночных активов, поручительств, золота. Применение данных ин-

струментов позволит поддерживать задолженность по основным операциям на уровне, при котором Банк России может наиболее эффективно управлять ставками денежного рынка. Кроме того, проведение указанных операций рефинансирования позволит решить проблему, связанную с воздействием структурного дефицита ликвидности на срочность пассивов кредитных организаций. [1] [2]

Основным инструментом рефинансирования на нестандартные сроки останутся ежемесячные аукционы по предоставлению кредитов на срок 3 месяца по плавающей процентной ставке, привязанной к ключевой ставке. При необходимости Банк России может также проводить аналогичные операции на срок 12 месяцев. Максимальные объемы предоставления средств на кредитных аукционах будут устанавливаться таким образом, чтобы по возможности не допускать резких колебаний задолженности банков по данным операциям. В качестве вспомогательного инструмента Банк России будет применять операции постоянного действия на сроки от 2 до 549 дней под залог нерыночных активов, поручительств, золота. Во взаимодействии с банковским сообществом Банк России продолжит совершенствовать процедуры проведения операций на длительные сроки.

Банк России планирует дополнить систему инструментов денежно-кредитной политики операциями своп с золотом с использованием металлических счетов на сроки от 1 до 7 дней на аукционной основе и на срок 1 день по фиксированной процентной ставке. В настоящее время передача золота в залог по обеспеченным кредитам Банка России предполагает его физическую поставку. Проведение операций своп с золотом с применением биржевых технологий будет способствовать повышению удобства использования данного вида обеспечения для кредитных организаций и увеличения потенциального объема рефинансирования. [3]

Банк России также рассмотрит возможность введения операций «валютный своп» на аукционной основе на сроки от 1 до 7 дней, которые будут использоваться наряду с операциями РЕПО на аналогичные сроки для управления краткосрочными ставками денежного рынка.

В случае резкого роста напряженности на денежном рынке и появления угроз для стабильности его функционирования Банк России не исключает возможности использования кредитов без обеспечения. Банк России будет применять данный инструмент, только если потенциал рефинансирования с помощью стандартных инструментов окажется исчерпанным.

При возникновении потребности в необеспеченных операциях они будут носить нерегулярный характер и проводиться лишь до тех пор, пока банковский сектор не нарастит достаточный объем активов, принимаемых Банком России в качестве обеспечения. В рамках базового варианта макроэкономического прогноза Банк России оценивает вероятность применения данного инструмента в предстоящий трехлетний период как минимальную.

Наряду с операциями рефинансирования и абсорбирования ликвидности важным элементом системы управления ставками денежного рынка являются обязательные резервные требования. В 2016 году Банк России планирует синхронизировать график периодов усреднения обязательных резервов с графиком проведения основных аукционных операций. Кроме того, Банк России продолжит постепенное повышение коэффициента усреднения обязательных резервов. [2]

Это позволит банкам эффективнее адаптироваться к колебаниям уровня ликвидности, в том числе посредством перераспределения средств на межбанковском рынке, и будет способствовать снижению волатильности ставок денежного рынка.

Одновременно с развитием системы инструментов денежно-кредитной политики Банк России продолжит реализацию мер в смежных областях в целях совершенствования операционной процедуры.

Банк России продолжит работу по повышению степени взаимной согласованности параметров проведения операций денежно-кредитной политики, работы платежной системы и финансовых рынков. При этом Банк России будет уделять существенное внимание разработке комплекса мер по совершенствованию платежной инфраструктуры, в том числе синхронизации работы платежной системы и операций Банка России. Это будет способствовать расширению возможностей кредитных организаций по регулированию внутрисдневного дисбаланса потоков, а так же уменьшению воздействия крупных платежей на уровень ликвидности банковского сектора.

В целях сглаживания влияния на ликвидность банковского сектора сезонных тенденций, обусловленных главным образом неравномерностью расходования бюджетных средств, Банк России продолжит сотрудничество с Федеральным казначейством по вопросам управления остатками бюджетных средств на счетах в Банке России. Проведение Федеральным казначейством аукционов по размещению временно свободных средств на депозиты кредитных организаций будет способствовать повышению эффективности реализации денежно-кредитной и бюджетно-налоговой политики. Данная практика хорошо зарекомендовала себя в последние годы.

Наряду с инструментами денежно-кредитной политики, воздействующими на экономику на агрегированном уровне, Банк России продолжит использовать специальные программы рефинансирования для стимулирования отдельных сегментов кредитного рынка, развитие которых сдерживается структурными факторами. Банк России будет на постоянной основе осуществлять мониторинг результатов реализации указанных программ и в случае необходимости корректировать их параметры.

Банк России также введет новый механизм предоставления ликвидности («линей ликвидности») для банков, которым будут установлены нормативы краткосрочной ликвидности в соответствии с требованиями Базеля III. [2]

Банк России придает большое значение разъяснению кредитным организациям и другим участникам финансового рынка действующей операционной процедуры, а также особенностей применения инструментов денежно-кредитной политики. При этом важную роль будет играть наличие обратной связи с участниками рынка и возможность обсуждения с ними принимаемых Банком России решений. Повышение уровня понимания и доверия к проводимой политике будет способствовать формированию стабильных ожиданий относительно процентных ставок межбанковского рынка, уменьшению их волатильности, а также улучшению переноса изменений в уровне ставок по операциям Банка России на другие процентные ставки в экономике, что является важнейшим элементом трансмиссионного механизма денежно-кредитной политики.

Список использованных источников:

1. <http://www.cbr.ru>
2. <http://www.rbc.ru>
3. <http://www.banki.ru>

Рабазанова Д.Ш.
ГАОУ ВО «ДГУНХ»
факультет информационных технологий и управления
направление «Менеджмент» второй курс
г. Махачкала
Науч. рук.
Цахаева Д. А.
к.э.н.

ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА КАК ОСНОВА ДЛЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ИМУЩЕСТВА

Известно, что основные средства - это имущество, которое используется предприятием в течение длительного периода времени в производственном цикле, при оказании каких-либо услуг или для осуществления управленческой деятельности. Тем не менее, согласно п. ПБУ 6/01 «Учет основных средств», актив принимается к бухгалтерскому учету и относится к основным средствам, если одновременно присутствуют и другие, кроме перечисленных, характеристики:

- возможность использования основных средств в процессе производства продукции более одного года;
- возможность использования основных средств для нужд предприятия также более одного года;
- основные средства приносят предприятию доход и не предназначены для перепродажи.

Следовательно, основные средства – это имущество предприятия, используемое сроком более одного года в качестве средств труда и приносящее доход.

Однако, для расчета налога на имущество необходимо знать остаточную стоимость основных средств, которая получается как разность между первоначальной (покупной) стоимостью и суммой накопленной амортизации. Для этого следует ежемесячно определять сумму амортизационных отчислений, согласно рассчитанных норм и установленной методике (линейным методом, методом уменьшаемого остатка, методом списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования, методом списания стоимости пропорционально объему продукции).

Как выясняется, и этого сегодня недостаточно в свете нововведений в 2015 году. Дело в том, что с 2015 года согласно новым законам необходимо считать налог на имущество и с движимых объектов, например оборудования или автомобилей, а основные средства 1-й и 2-й амортизационных групп, к

примеру компьютеры, не облагаются налогом, независимо от того, когда они приняты на учет. Со стоимости основных средств других амортизационных групп налог можно не платить, если предприятие поставило их на учет с 1 января 2013 года. Эти объекты попадают под льготу. Но есть также и исключения – имущество, которое принято на учет в результате передачи между физическими лицами и предприятиями. Стоимость этих основных средств облагается налогом.

Итак, теперь налог на имущество будет рассчитываться, как произведение кадастровой стоимости объекта недвижимости на местную налоговую ставку, с учетом того, что среднегодовая остаточная стоимость основных средств рассчитывается по формуле:

среднегодовая остаточная стоимость основных средств	=	Сумма показателей остаточной стоимости основных средств на 1-е число каждого месяца	+	Показатель остаточной стоимости основных средств на 1-е число месяца, следующего за отчетным периодом	:	Количество месяцев в периоде	+	1
---	---	---	---	--	---	------------------------------------	---	---

Обобщая вышесказанное, сделаем выводы, что своевременное оформление первичной документации по движению основных средств значительно повысит качество бухгалтерского учета; регулярное проведение инвентаризации основных средств обеспечивает их сохранность и эффективность использования; выявление финансового результата от выбытия объектов основных средств почти всегда приводит к снижению налогооблагаемой базы при исчислении налога на прибыль, что является выгодным для налогоплательщика.

Список использованной литературы:

1. Вережкина Ю. О новых субсчетах по основным средствам 2015 года // Журнал «Главбух» №2, январь 2015г., с. 30-35
2. Амитова Т. Минфин об основных средствах // Расчет. – 2008. – №1 – с. 22–27.

Ахмедпашаева А.И.

Студентка 3 курса Дагестанского Государственного Университета Народного хозяйства,
г. Махачкала

Рмазанова М.Ю.

Научный руководитель, к.э.н., доцент кафедры «ФинансыИ кредит-2» Дагестанский
Государственный Университет
Народного хозяйства Россия, Республика Дагестан г. Махачкала

РОЛЬ ДЕНЕГ В СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЕ

Наверное, каждый из нас в жизни столкнулся с ситуацией, когда нет денег для того чтобы купить что-то. И мы постоянно думаем, как жить без денег? Особенно с этой проблемой сталкиваются малоимущие граждане, безработные.

Деньги в современном мире - это и власть, и богатство, и положение в обществе. Неужели мерилom счастья, благополучия каждого из нас - является количество наличностей в кошелке?

Готовясь к данной работе, я и не предполагала, что это с одной стороны кажущаяся легкая тема настолько обширна и не проста. Для того чтобы ответить на эти и другие вопросы мне пришлось изучать научную литературу и начать с основ – с возникновения денег.

Мы, живущие в современном обществе, думаем, что деньги были всегда и никогда не задумываемся, над тем, что когда-то, люди обходились без них.

Действительно на самом раннем развитии человеческого общества денег не было. Люди тогда обменивали один товар на другой (товар-товар). Акт купли был одновременно и актом продажи. Ну а пропорции устанавливали в зависимости от случайных обстоятельств, например, насколько была выражена потребность в предлагаемом продукте у одних, и насколько дорожили своим излишком другие. Ну что говорить о раннем развитии человеческого общества, когда к стихийно-натуральному обмену люди возвращаются и поныне. Мои родители рассказывали, что лет 30-40 тому назад у нас в Дагестане горцы-кунаки приезжали в гости на равнину и обменивали картошку и морковь на пшеницу и кукурузу.

В международной торговле по сей день существуют бартерные сделки.

Однако по мере расширения обмена, особенно с ростом производительности труда и производства различных товаров возникали трудности с обменом одного товара на другой. Тогда и возникла идея всеобщего эквивалента [2, с. 28].

Общая причина возникновения денег - общественное разделение труда. Товарное производство возможно без денег, но деньги не могут существовать без товарного производства. Происхождение денег связано с 7-8 в. до н.э., когда у первобытных племен появились излишки каких-то продуктов, которые можно было обменять на другие нужные продукты. В качестве средства обмена у разных народов использовались разные товары: скот, соль, раковины, золотой песок, куски металла, кожа, слоновьи кости и даже сушёная рыба. Роль денег, эталона всех обменов, всегда выпадала тому товару, который был в изобилии или на который был наибольший спрос.

Из научных трудов историков и экономистов следует, что одним из наиболее распространенных товаров, как средства всеобщего эквивалента у большинства народов населяющих Европу и Азию служил скот. Его многоцелевое назначение: мясо молоко, шкура придавало этому товару преимущество по сравнению с другими товарами. Свидетельством тому является и тот факт, что в Древней Руси деньги долгое время и после перехода на металлические носили название «скот» [1, с. 15].

Другим наиболее распространенным товаром, служившим всеобщим эквивалентом был - мех. Меховые деньги были широко распространены в Монголии, Тибете, Китае, Северной Сибири и районе Памира. В Древней Руси куний мех (куны) стал единицей меховой денежной системы. Даже в средневековой России меха имели значение денег. В последствие, в отдельных частях Центральной Европы орудием обращения становился хлеб.

Однако такой товарный обмен с развитием новых производств и дальнейшим разделением труда не мог удовлетворить всех. Нужен был такой эквивалент, который устраивал бы всех товаропроизводителей. С развитием ремесел и особенно плавки металлов роль посредника в товарном обмене прочно закрепилось за слитками металлов. Первоначально это были медь, бронза, железо. Постепенно по мере увеличения общественного богатства роль всеобщего эквивалента прочно закрепляется за драгоценными металлами (серебром, золотом). Они в силу своей редкости и высокой ценности, при малом объеме, начали выполнять, роль денег в течение длительного периода человеческой истории. Эти, обменные эквиваленты, расширяя сферу своего действия, постепенно превратились в подлинные деньги в современном смысле. Обмен начал осуществляться уже по формуле товар-деньги-товар (Т-Д-Т).

Однако факт появления и распространения самих денег не ведет непосредственно к росту потребления товаров и услуг в обществе. Потребляют лишь то, что производится, а производство есть результат взаимодействия труда, земли и капитала.

Из первоисточников мы знаем, что чеканка серебряных и золотых монет на территории Древней Руси началось во времена князя Владимира Первого. (конец X - начало XI вв.). В XII - XV в.в. русские князья пытались чеканить свои "удельные" монеты, как например "московки" и "новгородки". Выпуск отдельными князьями «своих» неполноценных монет, их порча, появление поддельных денег, как следствие, привели к повсеместному исчезновению золотых и серебряных монет. Позднее право чеканки монет стало монополией государства. И каждое государство утвердило свою денежную единицу. Итак, золото и серебро став основой денежного обращения сохранились вплоть до конца XIX века.

Однако в обороте монеты стираются. Часть благородного металла пропадает. К тому же, начали возрастать потребности в золоте и серебре у промышленности, медицины, других потребительских сферах. И главное - товароборот в масштабах, исчисляемых триллионами долларов, марок, рублей, франков и других денежных единиц, золоту просто не под силу было обслужить.

И тогда возникает необходимость выпуска бумажных денег.

Историю появления бумажных денег, многие историки относят Китаю.

Впервые в Китае появились деньги, изготовленные из шкурок белых оленей. Они имели форму четырехугольных пластинок и были снабжены особыми знаками и печатями. Эти билеты обладали различной покупательской способностью и под страхом смертной казни были обязательны к приему. Возникновение бумажных денег было связано с именем Хана Хубилая - внука Чингизхана.

Переход к бумажноденежному обращению, резко расширил возможности товарного обмена. Бумажные деньги, в отличие от металлических, являются лишь знаками стоимости, представителями золота.

В первоначальном этапе бумажные деньги имели номинальную стоимость в золоте эквиваленте. И даже бумажные деньги могли быть разменяны на золото. Однако впоследствии произошла постепенная демонетизация денег, т. е. уход золота из обращения и вообще прекращение выполнения функций денег.

Нельзя сказать, что идея металлизма или неометаллизма вообще исчезла из сознания людей и даже политиков. В начале 70-х годов сторонники неометаллизма стали обосновывать необходимость восстановления золотого стандарта.

Некоторые экономисты до сих пор сохраняют надежду на возвращение к золотому стандарту.

А теперь рассмотрим природу современных денег. В чем их ценность и устойчивость?

Западная экономическая теория практически едина в отрицании товарной природы современных денег.

Для начала рассмотрим понятие ликвидности денег. Понятие ликвидности означает, что современные бумажные деньги (доллары, евро, рубли, юани т.д.) обладают реальной покупательной силой. Ликвидное средство означает легко реализуемое.

Определение, приведенное экономистом П. Хейне, гласит, что "ликвидность какого-либо имущества непосредственно связана с издержками его обмена на другие виды имущества. Имущество, издержки обмена которого на любое другое имущество равны нулю, являются абсолютно ликвидным". По моему мнению, если и считать абсолютно ликвидными из денежных единиц, то это доллары и евро. Потому что каждый из нас интересуется курсом рубля по отношению к доллару и евро.

Деньги - это общепризнанное средство обмена. Здесь очень важно обратить внимание на слово "общепризнанное". Общепризнанным то или иное средство обра-

ния становится и в силу привычки. Не следует смешивать понятия "законное" и "обще-признанное" средство обмена.

Чем же определяется ценность денег? Точнее, обладают ли бумажные деньги ценностью? Люди ценят бумажные деньги и поэтому делают их "бумажными". Если люди соглашаются что-либо считать деньгами, то это "что-то" и будет являться деньгами. В настоящее время деньги "декретируются" правительством, а выпускаются Центральным банком. Поэтому, ценность денег определяется, доверием к Правительству, держащему под своим контролем объем денежной массы в стране.

Устойчивость современных денег определяется их ограниченностью. Поэтому можно сказать, что у Правительства такие же задачи, что и у природы, сотворившей золото в ограниченном количестве: Центральный банк должен сделать ограниченным предложение денег. Если бумажные деньги перестанут обладать свойством относительной ограниченности, то их ценность будет падать, пока не исчезнет совсем. Следовательно, вопрос о ценности бумажных денег неразрывно связан с проблемой количества бумажных денег, необходимых для обращения и доверием к Правительству и экономическому курсу страны. Неслучайно в государствах, где не стабильная обстановка, идут военные действия и т.д. денежная единица резко падает по курсу к основным мировым валютам, происходит девальвация денежной системы.

Сегодня деньги диверсифицируются, буквально на глазах множатся их виды. Вслед за чеками и кредитными карточками, появившись, дебитные карточки и так называемые "электронные деньги", которые, посредством компьютерных операций, можно использовать для переводов с одного счета на другой. Электронные деньги - новое явление в денежном обращении.

Электронные деньги впервые появились в 70-х годах. Во второй половине 80-х годов в ряде капиталистических стран начинают внедрять электронные кредитные карточки второго поколения.

Пластиковая карточка представляет собой пластину, изготовленную из специальной, устойчивой к механическим и термическим воздействиям, пластмассы. Одна из основных функций пластиковой карточки - обеспечение идентификации использующего ее лица как субъекта платежной системы.

Карточки с магнитной полосой являются на сегодняшний день наиболее распространенными - в обращении находится свыше двух миллиардов карт подобного типа.

Хотя такой тип карт относительно уязвим для мошенничества. Тем не менее, развитая инфраструктура существующих платежных систем и, в первую очередь, мировых лидеров "карточного" бизнеса - компаний MasterCard/Europay является причиной интенсивного использования карточек с магнитной полосой и сегодня. Отметим, что для повышения защищенности карточек системы VISA и MasterCard/Europay используются дополнительные графические средства защиты: голограммы и нестандартные шрифты для эмбоссирования.

Как известно, первые смарт-карточки появились во Франции в середине 70-х годов. Основными преимуществами этого вида пластиковых карточек по сравнению с их "магнитными собратьями" являются повышенная надежность и безопасность, многофункциональность, возможность ведения на одной карточке нескольких счетов. Существенный недостаток смарт-карточек, который до сих пор не удалось преодолеть, - их высокая себестоимость, значительно превосходящая стоимость пластиковой карточки с магнитной полосой. Стоимость смарт-карточек зависит от целого ряда факторов (объема памяти, мощности микропроцессора) и колеблется для тиража в миллион карточек от 0,6 до 9,5 долл. США. [6]

Тем не менее, в начале 90-х годов рынок микропроцессорных карточек стал развиваться бурными темпами.

Жизнь в мегаполисе, суета, спешка, пробки иногда наводят на мысль: «А ну его все! Бросить все и уехать на какой-нибудь остров». Люди едут в Москву, Питер и в другие крупные города за мечтой о красивой жизни. Только реальность заставляет серьезно бороться за свои мечты. Чтобы хорошо жить в крупном городе, нужно получать приличную зарплату и серьезно вкалывать. Не всех такой расклад устраивает. Но есть и обратные примеры:

Хайдмари Швермер, 67-летняя жительница Германии, много лет назад переехала со своей семьей в городок Дортмунд. По образованию она психолог и работала учителем в школе. Прогуливаясь по улицам родного города, она заметила очень много бездомных людей. И решила им помочь. Женщина подумала, что помощь деньгами не решит их проблемы. Они нуждаются в теплых вещах, хорошем питании, да и просто в человеческом участии.

Швермер организовала систему «Gib und Nimm» («Давай и Бери»). Суть в том, что люди обменивают ненужные им вещи на нужные, а также могут предоставить свои услуги парикмахера, врача, учителя в обмен на услугу или вещь. Только бездомные восприняли попытку помочь им в штыки. Некоторые из них даже говорили ей в лицо, что она совсем не знает их жизни и напрасно вмешивается.

Но система обрела популярность, люди с удовольствием обменивались вещами, предлагали друг другу разные услуги. Постепенно ее создательница сама отказалась от денег и стала путешествовать по миру с семинарами, написала свою книгу. Своим примером она показывает всему миру, что можно обойтись без денег.

Еще один пример людей, живущих без денег – 29-летний Рафаэль Феллмар со своей семьей. Эти люди ведут очень экономный образ жизни. Продукты они берут из мусорных баков около супермаркетов, одежду и обувь им предоставляют люди в обмен на другие вещи — «бартерная сделка».

В Германии в последнее время становится очень популярным движение «Живи без денег». Появилось даже несколько интернет-ресурсов, посвященных каждодневным трудностям бродяг. Люди, живущие без денег, помогают другим осмыслить свою жизнь.

В России тоже есть люди, готовые отказаться от денег. Например, художник Сергей Баловин запустил проект под названием «Натуральный обмен».

Суть его в том, что он рисует портреты за еду и другие вещи. У него появилось много поклонников. За два года работы он нарисовал более 1500 портретов разных людей и получил за это не только еду и одежду, но даже визы и билеты в другие страны.

Может быть, вы иногда ловили себя на мысли: «Эх, сейчас бы выиграть миллион». Хочется, чтобы крупная сумма денег свалилась на голову просто так.

Тема денег всегда интересна людям всех возрастов. Где живут деньги, как привлечь к себе денежный поток? Сейчас огромное количество сайтов, блогов, книг, посвященных денежной теме. И только люди до сих пор не поймут одного: халявы никогда не будет.

Кажется, что в погоне за деньгами все средства хороши. Чего только не увидишь в наше время: талисманы, амулеты, обереги, сомнительные ритуалы, заговоры, знахари и т.д.

Человек ждет чуда и считает, что другие решат за него все проблемы. Хорошо, если бесплатно.

Человеческой жадностью и глупостью пользуются разные шарлатаны: ясновидящие, экстрасенсы, гадалки, тренеры успеха и т. д. Нет, мы не собираемся заниматься разоблачением денежной магии.

А что же делать, чтобы у всех граждан деньги были в достаточном количестве, чтобы предприниматели и бизнесмены открыли новые производства рабочие места и т.д., то есть деньги работать на экономику? Одни экономисты говорят нужно печатать много денег, выдать кредиты под низкие ставки. Другие же утверждают, что в этом случае неизбежен рост инфляции, обесценение денег. По-моему, правы и те, и другие. Какой же выход из данной ситуации? На мой взгляд, нужно объединить обе теории.

Возможно ли это? Я считаю, возможно. Возможно, печатать много денег и выдать их под низкие проценты, только тем и на условиях вложения их в конкретные проекты и идеи. Если же получатель денег под низкие проценты задумает купить дорогой автомобиль или шубу своей любимой за эти деньги, то процентная ставка по полученным кредитам автоматически становится невероятно высоким два три раза выше, чем процентная ставка по обычным кредитам. Чтобы отпала охота у тех, кто хочет на низких процентах решать свои сиюминутные проблемы и потребности.

В заключении хочу отметить, что деньги - это великое изобретение человечества. История развития денег – процесс очень длительный и он продолжается, и по сей день. У людей было стремление сделать удобнее товарный оборот, и они добились этого. Теперь каждый, у кого есть деньги, может приобрести на них товар или положить в банк на хранение под накопительные проценты, тем самым увеличивая свой капитал.

Каждый раз, сменяя правителей и переходя на новые этапы развития, деньги приобретают новый «облик»: новую окраску, изображение, название, размер и стоимость в зависимости от места и времени своего обращения.

Однако в современном мире это великое изобретение человечества, придуманное как средство товарного обмена, порой становится средством подкупа, шантажа, достижения политических и властных амбиций людей.

Они начинают играть грязную роль. Оттуда и термин «грязные деньги».

Когда деньги перестают быть средством товарного обмена, и начинают играть «грязную роль», люди, теряют всякую мораль и общепризнанные нормы поведения.

Поэтому мой совет: деньги надо иметь столько, сколько нужно для собственного потребления.

Список литературы

1. Деньги, кредит, банки : учебник / кол. авторов; под редакцией заслуженного деятеля науки РФ, доктора экономических наук, профессора О. И. Лаврушина. — 7-е издание, стер. — М.: КНОРУС, 2008.
2. Российская банковская энциклопедия. М., 1995. С. 51.
3. Электронный журнал: «NovaInfo» - <http://novainfo.ru>
4. Калтырин А.В. Деятельность коммерческих банков. Ростов-на-Дону: Феникс, 2004. С. 21.
5. Шинази Г.Дж. Сохранение финансовой стабильности // Вопросы экономики. 2005. №4

Дагирова З.М.

*СТУДЕНТКА 3 КУРСА ДАГЕСТАНСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА НАРОДНОГО
ХОЗЯЙСТВА,
Г. МАХАЧКАЛА*

НАУЧНЫЙ РУКОВОДИТЕЛЬ:

Рамазанова М.Ю.

*НАУЧНЫЙ РУКОВОДИТЕЛЬ, К.Э.Н., ДОЦЕНТ КАФЕДРЫ «ФИНАНСЫ И КРЕДИТ-2» ДАГЕСТАНСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЯ, РЕСПУБЛИКА ДАГЕСТАН Г. МАХАЧКАЛА*

НОВЫЕ ВИДЫ БАНКОВСКИХ УСЛУГ

Очень важное место в экономике любого государства занимает именно банковская система. В широком смысле банковская система создает условия и возможности для эффективной работы рыночной экономики любого государства.

Современное состояние рыночных отношений в Российской Федерации, а также все возрастающее влияние потребителей в процессе формирования спроса на товары и услуги фактически ставят перед банковской системой новые требования. Должна модифицироваться система управления банками, объемы продаж различных банковских услуг и продуктов должны увеличиваться, совершенствование данных услуг и т.д. Самое главное это необходимость внедрения технологий нового поколения для передачи документации расчетного характера и другой информации своим клиентам. Стоит также отметить, что огромное количество коммерческих банков в РФ создают здоровую конкурентную среду. В таких непростых условиях руководители кредитных организации ломают головы над проблемой создания стратегии развития банка, формулировка общей, глобальной цели и естественно постановка довольно конкретных задач перед каждым структурным подразделением банка. Для решения проблем такого рода руководство кредитной организации должно тщательно скрупулезно проанализировать абсолютно все возможные варианты развития. Главным аспектом в данной работе является продвижение кредитной организации при помощи маркетинга.

В экономической ситуации, которая сложилась в настоящее время, российские кредитные организации должны решать следующие задачи:

- внедрение оборудования высокотехнологического типа;
- расширение ассортимента предоставляемых банковских услуг (инвестиционных, платежных и коммерческих единственно с целью привлечения новых клиентов);
- повышение профессионального уровня (квалификации) управляющих банков.

Одним из основных направлений банковского маркетинга является непосредственно разработка и внедрение новых банковских услуг и продуктов. Сам процесс разработки получает свое начало с самого главного - поиска идей новых услуг и продуктов. Из полученных вариантов, после тщательного анализа отбираются наиболее перспективные и подходящие. Следующим этапом является непосредственная разработка мероприятий по внедрению и реализации этих идей.

Таким образом, существующая проблема внедрения инновационных продуктов и услуг в банковской сфере является на сегодняшний день довольно актуальной и очень значительной при компоновке общей политики кредитной организации для развития в перспективе. Именно по этой причине решение и освоение данной проблемы имеет существенное значение в рамках изучаемой области.

Кредитные организации чаще других пользуются продуктами научных достиже-

ний последнего времени в целях облегчения ручного труда и конечно же для осуществления операций в более ускоренном режиме. Однако в нынешних условиях высокой конкуренции простая автоматизация технологии ручного типа является недостаточной мерой для развития банка. Господствовать будет та кредитная организация, которая будет подстраивать осуществляемую деятельность под современные технологии. В данном случае автоматизация операций должна видеться как самоцель, которая наполняется абсолютно иным содержанием, то есть рассматриваться, как некий инструмент способный послужить для достижения успеха. В подобных условиях роль служащих кредитной организации кардинально меняется. Требуется переквалификация, освоение новых специальностей.

Инновации в сфере банковских услуг

Транзакционные услуги

Принципиальных отличий между обслуживанием банковских счетов через интернет и дистанционным их управлением при помощи системы "банк-клиент" (открытие и закрытие счетов, переводы денежных средств, выдача выписок и т.д.) нет. В наше время с использованием Интернета можно выделить следующие виды услуг по обслуживанию сделок:

- обслуживание электронных платежных инструментов, то есть электронных денег (e-money);

- предъявление и оплата счетов (e-billing).

Эти операции в большинстве своем используются при совершении сделок в сфере Интернет-коммерции.

Электронные деньги

Самой интересной инновацией из области транзакционных услуг является появление электронных денег на уровне розничной торговли. В банковском секторе сами по себе электронные деньги не новшество. Уже немало лет, как беспроводные трансферты через телефонные линии и непосредственно через компьютеры составляют львиную долю оптовых операций кредитных организаций на различных финансовых рынках:

- международный банковский рынок;

- межбанковский рынок внутри государства.

При помощи такой системы осуществляются безналичные расчеты и операции также и на валютном рынке. Это своего рода электронные фонды непосредственно в электронных платежных системах (EFT-системы). Наиболее популярной подобной системой является сеть международного масштаба SWIFT. Поэтому речь идет именно об использовании электронных денег для осуществления банковских операций на розничном уровне.

Наиболее популярными системами электронных денег на базе карт являются – Visa и MasterCard. Стоит немного разяснить суть работы таких систем. Главными эмитентами и непосредственно плательщиками по данным картам являются кредитные организации. Основной объем перемещаемого и хранимого по этим картам денежного эквивалента является ничем иным, как банковскими депозитами. Такие электронные деньги не имеют кардинальных отличий от обычных средств платежа. Новшеством в этой области является распространение карт и платежных инструментов, которые выпускаются не кредитными организациями, а транспортными, телефонными компаниями и т.п., которые принимаются к оплате не только эмитентами, но и другими компаниями тоже. Ярким тому примером служат карты Управления городского транспорта Нью-Йорка и выпускаемые карты телефонных компаний на территории Японии. Ну а в России наиболее популярным аналогом можно выделить карты e-port. Главным недо-

статком такой системы является то, что расчеты осуществляются не через коммерческие банки, а через бухгалтерские книги компаний-эмитентов. Цепочка начинается именно с банковских денег, так как покупатель той или иной карты оплачивает ее либо наличными, либо через свой банковский счет. В последующем отпадает необходимость в поддержании остатков на банковском счете и непосредственно информирование кредитных организаций о проведении той или иной операции.

Предъявление счетов к оплате

Относительно новой услугой является предъявление и оплата счетов при помощи Интернет-банкинга (данную услугу можно классифицировать непосредственно как операционную, так как она, по сути, связана с учетом и регистрацией различных сделок). Суть данной услуги заключается в том, что система «интернет-банк» имеет функцию доставки счета компании к оплате непосредственно пользователю, который в свою очередь имеет возможность акцептировать этот счет (не заполняя само платежное поручение), а деньги с его счета автоматически переводятся на счет компании. Таким образом данная услуга позволяет клиентам коммерческих банков избежать той бумажной волокиты, которая встречается при осуществлении этой операции в обычном режиме.

Факторинговое обслуживание

Факторинг – переуступка факторинговой компании неоплаченных долговых требований (счетов-фактур и векселей), возникающих между контрагентами в процессе реализации товаров и услуг на условиях коммерческого кредита, в сочетании с элементами бухгалтерского, информационного, сбытового, страхового, юридического и другого обслуживания поставщика.

В основе факторинга лежит переуступка неоплаченных долговых требований факторинговой компании, что является общим элементом для всех видов факторинга.

Факторинговые операции банков классифицируются как:

- внутренние, если поставщик и его клиент, т.е. стороны по договору купли-продажи, а также факторинговая компания находятся в одной и той же стране, или международные;

- открытые, если должник уведомлен об участии в сделке факторинговой компании, или закрытые (конфиденциальные). Уведомление должника при открытом факторинге осуществляется путем соответствующей записи на счете-фактуре, подтверждающей, что правопреемником по возникающему долгу является определенная факторинговая компания и что платеж должен осуществляться в ее пользу;

- с правом регресса, т.е. обратного требования к поставщику возместить уплаченную сумму, или без подобного права. Данные условия связаны с рисками, которые возникают при отказе плательщика от выполнения своих обязательств, т.е. кредитными рисками;

- и другие (менее распространенные в отечественной практике).

Трастовые операции

В зарубежной практике под трастовыми подразумевают операции банков или финансовых институтов по управлению имуществом и выполнению иных услуг по поручению и в интересах клиента на правах его доверенного лица.

На основании заключенного между заинтересованными сторонами договора (или по завещанию) доверенное лицо приобретает соответствующие права и выступает распорядителем имущества включая остатки средств на банковских счетах. Доверенное лицо обязуется распоряжаться имуществом в пользу бенефициара, которым может быть сам доверитель имущества либо третье лицо. Содержание договора может включать распоряжение по завещанию имуществом завещателя в пользу наследников, при-

нятие ценностей на хранение, урегулирование требований кредиторов по отношению к неплатежеспособному лицу или распоряжение средствами и делами обанкротившейся фирмы, управление имуществом в качестве опекуна несовершеннолетнего лица.

Внедрение инновационных банковских услуг в Республике Дагестан

Все вышеуказанные банковские услуги нашли свою аудиторию и среди населения республики Дагестан. Но стоит сразу отметить, что популяризация этих услуг проходит очень тяжело. Стремительное и быстрое развитие новых технологий привело к недостатку квалифицированных специалистов для управления ими. Также дело осложняется несовместимостью улучшенных процессов с базовой информационной инфраструктурой.

Таким образом, ключевыми причинами, сдерживающими развитие банковских инноваций в Дагестане, явились:

– низкий технологический уровень, который создает проблемы и сложности при интеграции новых бизнес-идей с уже существующими и, конечно же, приводит к большим издержкам;

– недостаток специалистов высокой квалификации в области продаж и предложения новых услуг, в области информационной поддержки, и непосредственно в сфере управленческой деятельности затрагивающей инновационную деятельность[3];

– низкий уровень доходов и благосостояния населения Республики Дагестан.

Хочется также отметить, что на сегодняшний день в связи с массовым отзывом лицензий у дагестанских кредитных организаций предложить новые банковские услуги могут только такие «монополисты» этого сектора экономики, как «Сбербанк», «Россельхозбанк», банк «ВТБ» и «Газпромбанк».

Те коммерческие банки, зарегистрированные в РД, которые все еще осуществляют свою деятельность, неспособны на должном уровне конкурировать с такими «монстрами» банковского сектора нашей страны. Они находятся на грани выживания, некоторые банки были проданы в другие регионы лишь по одной причине – чтобы избежать отзыва лицензии. Такая «чистка» со стороны Центрального Банка РФ скорее всего нацелена на выведение из банковского сектора республики недобросовестных ее участников, нарушающих законодательство при осуществлении своей деятельности. Но не объясняет того, почему отзываются лицензии у вполне порядочных участников банковского сектора РД.

Выводы и рекомендации

Банковская система молодой рыночной экономики России переживает в настоящее время тяжелейший этап своего развития. Уже появились новые виды банков, но остро стоит проблема их надежности.

Проблему устойчивости банков, их выживания и надежности можно рассмотреть с разных сторон. Прежде всего, это общеэкономическая ситуация, состояние экономики, направление ее движения на подъем или спад. Во-вторых, и может быть, самое важное – проводимая в стране кредитно-денежная, бюджетная политика. И, естественно, деятельность самих банков, их эффективность, профессионализм персонала, ответственность в делах. Эти три сферы определяют все, что происходит в банковском мире.

Большинство авторов сходятся во мнении, что консерватизм русских людей и недоверие к банковской системе являются основным тормозом в процессе перехода на использование новых видов банковских услуг.

Кредитные организации ищут для себя новые ниши. На данном этапе клиентами ценится комфорт. Биобраслеты, доставка денег курьером, идентификация по пульсу –

ко всему этому люди в мире и, возможно, в России уже готовы, но важно, что все это должно предоставить человеку ощущение комфорта. Поэтому отечественному рынку, прежде всего, необходимо научиться быстро адаптироваться к потребностям клиента в части повышения удобства и простоты [4].

Таким образом, большинство возможных будущих инноваций в банковской сфере так или иначе разрабатываются на основе современных научных достижений, связанных с возможностью использования биопараметров человека, автоматизированного обслуживания и создания различных устройств для упрощения выполнения операций. Но все эти новшества лишь адаптируются и модифицируются под банковские услуги и не являются собственными разработками банка. Но во многих странах уже существуют организации, как реальные, так и виртуальные, предлагающие аналогичные с банками услуги, имеющие перспективу занять нишу коммерческих банков на рынке.

Список использованной литературы

1) Агурбаш, Н. Г. Лизинг и его перспективы в регулировании развития малых предприятий / Н. Г. Агурбаш // Управление риском. — 2010. — N 3. — с. 17-23.

2) Банки и банковское дело: Учеб. пособие/ Под ред. И. Т. Балабанова. — СПб.: Питер, 2003. — 253 с.

3) Деньги, кредит, банки : учебник / кол. авторов; под редакцией заслуженного деятеля науки РФ, доктора экономических наук, профессора О. И. Лаврушина. — 7-е издание, стер. — М.: КНОРУС, 2008.

4) Жарковская Е. П. Банковское дело : учебник для студентов высших учебных заведений по специальности 060400 «Финансы и кредит», 060500 «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» / Е. П. Жарковская. — 3-е изд. — Москва : ОМЕГА-Л, 2009. — 440 с.

5) Корчагин, Ю. А. Деньги. Кредит. Банки : (учебное пособие) / Ю. А. Корчагин. - Ростов-на-Дону : Феникс, 2006. — 348 с.

6) Лузин, И. Международный опыт развития ипотечного кредитования / И. Лузин // Рынок ценных бумаг. — 2011. — N 17. — с. 28-30.

7) Орлова А. Н. Банковские инновации как фактор преодоления кризиса на финансовом рынке / А. Н. Орлова // Банковские услуги. — 2009. — N 12. — с. 25-27.

8) Селищев, А. С. Деньги. Кредит. Банки : учебник для студентов, обучающихся по специальности «Финансы и кредит» / А. С. Селищев. — Москва [и др.] : Питер, 2012. - 427 с.

9) Семенов С. К. Деньги, кредит, банки: учебное пособие/ С. К. Семенов. - Москва: Экзамен, 2009. - 444 с.

Омарова Г.
студентка 3 курса
Филиал СПбГЭУ в г.Кизляр
направления «Экономика»
Научный руководитель: ассистент
Федорова Ю.Ю.

ХАРАКТЕРИСТИКА ИНВЕСТИЦИОННОГО РЫНКА РФ

Важным составным элементом экономического роста Российской Федерации является ее инвестиционная политика. Для эффективной реализации инвестиционной политики требуется знания инвестиционных объектов, форм и механизмов производства капиталов и осуществления инвестиционной деятельности, источников ее финансирования, алгоритмов оценки инвестиций. Главное значение приобретает рынок инвестиций, особой задачей, которого является привлечение инвестиций на предприятия и в организации, а также обеспечение доступа предприятий к банковскому, акционерному и частному капиталу.

Функционирование инвестиционного рынка определяется воздействием многих факторов, основным из которых является формирование совокупного инвестиционного спроса и предложения. В условиях свободной конкуренции инвестиционный спрос и предложение характеризуются высокой степенью динамизма. Инвестиционный спрос формируется под воздействием макроэкономических и микроэкономических факторов.

В настоящее время российский финансовый рынок развивается высокими темпами. Российский рынок, несмотря на относительно юный возраст, успел пережить множество взлетов и падений. В данный момент времени специалисты высоко оценивают перспективы развития финансового рынка Российской Федерации.

В целом отмечая позитивное развитие современной российской экономики и финансового рынка, необходимым было бы отметить, что в работах российских исследователей справедливо указывается на такие риски интеграции финансового рынка России в мировую финансовую систему, как преобладание краткосрочной инвестиционной ориентации в деятельности финансового сектора. Это обстоятельство объясняется следующими причинами:

- отсутствием в Российской Федерации программы для выхода финансового сектора из затяжного экономического кризиса, который включает текущий долговой европейский кризис, а также частую смену приоритетов в денежно - кредитной политике государства;

отсутствием практического опыта формирования инвестиционной политики в финансовой сфере с учетом зарубежного инструментария и передовых подходов инвестиционного менеджмента. [1,с.241]

Одной из причин неравномерного развития экономики нашего государства большинство экспертов считают несовершенство в Российской Федерации законодательства, которое не может гарантировать безопасность инвестиций в различные отрасли экономики. Большинство иностранных инвесторов отказываются от существенных вложений в экономику нашего государства из-за неуверенности в возможности возврата инвестиций, а также из-за обилия различных бюрократических преград и высокого уровня коррупции.

Следующие проблемы развития финансовых рынков в Российской Федерации:

- основные резервы роста инвестиций и финансового рынка;

- непрозрачность наших предприятий и организации как основная проблема на стороне заемщиков и эмитентов;
- инфраструктурные проблемы финансового рынка;
- финансовый рынок во многом зависит от иностранных инвесторов и совершенных ими финансовых операций;
- неэффективная система государственной регуляции финансовых рынков, негативно сказывается на развитии рынка;
- с каждым годом растет конкуренция иностранных банков с отечественными банками, вследствие чего тормозится развитие финансового рынка;
- проводится неэффективная валютная политика, бесконечно наращиваются валютные резервы;
- сравнительно небольшой объем, и непропорциональность наблюдается в развитии валютного рынка;
- во многом отечественные банковские организации отстают от иностранных банков;
- зарубежные компании имеют возможность не выполнять своих обязательств перед российскими компаниями, в связи с устаревшей законодательной базой.

Состояние финансового рынка России на данный момент времени создает ощущение временного равновесия на фоне всех перечисленных выше проблем. Однако оперативных мер, принимаемых правительством и Центробанком и направленных на устранение последствий кризиса, недостаточно. Требуется принятие стратегических решений для ликвидации недостатков регулирования финансовой сферы. Государство в качестве главного оператора финансового рынка должно осуществлять мониторинг его состояния и активно содействовать его развитию. Предпосылки к укреплению рубля будут также сохраняться на фоне поддержания достаточно высокого спроса на российскую валюту. [2,с.102]

Развитие финансового рынка в России имеет перспективные направления связанные как с развитием существующих, так и появлением новых услуг, которые могут быть востребованы юридическими и физическими лицами. Отметим, что в ряде случаев российский рынок остается закрытым для иностранных компаний, которые готовы предоставить более широкий спектр финансовых услуг на более выгодных условиях. С другой стороны, одной из причин привлекательности российского рынка для большинства зарубежных компаний является возможность быстрого обогащения путем проведения различных спекуляций в разных областях экономики.

Потенциал развития финансового рынка России далеко не исчерпан, в настоящее время существует множество отраслей экономики, где необходимо предоставление финансовых услуг более высокого уровня. Несмотря на относительно высокий уровень инфляции, многие специалисты высоко оценивают финансовые возможности российской экономики:

Чтобы привлечь значительную часть инвесторов на Российский финансовый рынок следует:

- более активно включаться в мировые промышленные цепочки;
- определить направления развития внешнеторговых связей и выделить приоритетных партнеров, отрасли, методы поддержки национальных экспортеров;
- оперативно вводить торговые преференции для экономических союзников;
- активизировать создание интеграционных форм регионального взаимодействия;

- совершенствовать таможенно-тарифную политику;
- шире практиковать финансовую поддержку экспортеров путем увеличения ресурсов фонда страхования экспортных кредитов, субсидирования процентной ставки по кредитам, использования накопленных валютных резервов;
- сформировать новые ниши на мировых рынках товаров и услуг.

Для стабилизации экономики и улучшения инвестиционного климата требуется принятия ряда кардинальных мер, направленных на формирование в стране, как общих условий развития цивилизованных рыночных отношений, так и специфических, относящихся непосредственно к решению задачи привлечения иностранных инвестиций. [4,с.76-77]

Среди мер общего характера в качестве первоочередных следует назвать:

- достижение национального согласия между различными властными структурами, социальными группами, политическими партиями и прочими общественными организациями;
- торможение инфляции всеми известными в мировой практике мерами за исключением невыплаты трудящимся зарплаты;
- пересмотр налогового законодательства в сторону его упрощения и стимулирования производства;
- мобилизация свободных средств предприятий и населения на инвестиционные нужды путем повышения процентных ставок по депозитам и вкладам;
- предоставление налоговых льгот банкам, отечественным и иностранным инвесторам, идущим на долгосрочные инвестиции с тем, чтобы полностью компенсировать им убытки от замедленного оборота капитала по сравнению с другими направлениями их деятельности;
- создание системы приема иностранного капитала, включающей широкую и конкурентную сеть государственных институтов, коммерческих банков и страховых компаний, страхующих иностранный капитал от политических и коммерческих рисков, а также информационно посреднических центров, занимающихся подбором и заказом актуальных для России проектов, поиском заинтересованных в их реализации инвесторов и оперативном оформлении сделок «под ключ». [3,с.84]

Список литературы:

- 1.Бланк И.А. Основы инвестиционного менеджмента. Т.1.-К.:Эльга-Н, Ника-Центр, 2013.- 5,с.241.
- 2.Губченко Л. А. Иностранные инвестиции. М.: Изд-й центр 2012. -6,с.102.
- 3.Кравчук А. Ю. Финансовая инвестиционная политика. - Ярославль: Издательство ЯГПУ, 2014.-4,с.76-77.
- 4.Серов В.М. Инвестиционный менеджмент: Учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2013.- 3,с.84.

Студентка 4 курса ФИК
Шамхалдибирова М.
Научный руководитель:
П.И. Джамалова.
к.э.н.,
доцент кафедры экономики.
Филиал ДГУ в г. Кизляре.

НАЛОГОВОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Предметом настоящего исследования выступает налоговое стимулирование инвестиционной деятельности, поскольку на сегодняшний день актуальной является задача повышения инвестиционной и инновационной активности как основного фактора экономического роста. Рассматриваются механизмы налогового стимулирования инвестиционной активности. Инвестиционные налоговые льготы позволяют ускорить процесс формирования собственных финансовых ресурсов за счет внутренних источников, способствуют росту чистого денежного потока предприятий, реинвестирование этих средств позволит обеспечить своевременное обновление основных фондов.

The subject of this research is the tax incentives for investment, since today is the urgent task of increasing the investment and innovation activity as the main factor of economic growth. Discusses the mechanisms of tax stimulation of investment activity. Investment tax incentives can accelerate the process of formation of own financial resources from domestic sources, contribute to the growth of the net cash flow of businesses, reinvestment of these funds will allow for timely replacement of fixed assets.

Ключевые слова: инвестиционная деятельность, налоговые льготы, налоговое стимулирование, инвестиции, инвестирование, инвестиционная активность.

Keywords: investment activity, tax incentives, tax incentives, investment, investing, investment activity.

Понятие инвестиционной активности целесообразно представить, как категорию, которая объединяет функциональное значение инвестирования для экономики и собственно процесс инвестирования, как одну из разновидностей поведения экономического агента в условиях рынка. Таким образом, под инвестиционной активностью предлагается понимать динамическое движение ресурсов субъектов рыночного хозяйства, направленное на приращение элементов капитала с целью достижения устойчивого баланса экономической и социальной составляющих эволюции рынка. (1)

В настоящее время в России остаются нерешенными серьезные проблемы создания экономических условий для наращивания инвестиционной деятельности, формирования перспективных направлений инвестиций в ближайшей и среднесрочной перспективах. Нестабильность снижает инвестиционную привлекательность страны в целом и ее регионов, неблагоприятно воздействует на инвестиционный климат.

Промышленная политика государства должна содействовать инновационному развитию (повышению конкурентоспособности) предприятий традиционных отраслей промышленности. В первую очередь следует уделить внимание производственным предприятиям несырьевого сектора, которым приходится конкурировать с зарубежными производителями. Эти же предприятия испытывают жесткую конкуренцию на внутреннем рынке труда со стороны отечественных предприятий сырьевых отраслей и обслуживающих их секторов экономики, где заработная плата существенно выше и куда

устремляются наиболее квалифицированные кадры. В последние годы многие реформаторские меры принимаются с целью стимулирования инвестиционной активности в стране. Основными инструментами налогового стимулирования инвестиций выступают пониженные налоговые ставки, льготы, инвестиционный налоговый кредит, ускоренная амортизация. Основными налогами, в рамках которых следует внедрять стимулирующие механизмы, являются, как правило, налоги, несущие наибольшую налоговую нагрузку на предприятиях, реализующих инвестиционные проекты, – НДС, налог на прибыль организаций, налог на имущество организаций.

Налоговое регулирование инвестиционного процесса происходит не только на федеральном, но и на региональном уровне. Причем акценты в правовом регулировании инвестиционной деятельности в последнее время были смещены именно на региональный уровень. Это связано с усилением роли регионов в экономической и правовой сферах, с острой потребностью регионов в инвестиционных ресурсах. В настоящее время субъектам РФ предоставлено право вводить дополнительные льготы с целью привлечения инвестиций в экономику своего региона по налогу на прибыль и налогу на имущество организаций. Существует ряд примеров, когда субъекты РФ, предоставляющие налоговые льготы при прочих равных условиях, имеют лучшие экономические показатели по сравнению с регионами, где такие льготы отсутствуют.(2)

Регулирование инновационной предпринимательской деятельности государством недостаточно конкурентоспособно на сегодняшний день. Это становится очевидным при анализе как из показателей официальной статистики по созданию новых предприятий (рост количества предприятий в период с 2006 по 2011 гг. составляет около 2 % в год), так и из различных рейтингов комфортности ведения бизнеса, наличия административных барьеров и инвестиционного климата (по оценке интегрального рейтинга Института территориального планирования «Урбаника» за 2011 Россия находится на 120 месте из 183) (3).

Фискальная составляющая таможенного и налогового регулирования продолжает доминировать над стимулирующей несмотря на то, что качество их по отношению к инновационному бизнесу зримо улучшилось. Стратегия инновационного развития России до 2020 г. предусматривает, рост доли инновационной продукции в промышленном производстве РФ с 4,5-5% до 25-30 %, а расходы на НИОКР – до 2,5-3 % ВВП (4).

Анализ совокупности налоговых льгот инвестиционного характера позволяет определить сферу приложения инвестиционных ресурсов предприятий, функционирующих в реальном секторе экономики. Очевидно, что использование хозяйствующими субъектами налоговых льгот инвестиционного характера стимулирует деловую активность и создает предпосылки для формирования инвестиционного портфеля предприятия. Кроме того, внедрение льгот позволяет соблюсти пропорции общественного производства между сферой материального производства и непродуцирующей сферой экономики.(5)

Вместе с тем налоговые льготы в российских особых экономических зонах относительно невелики, государство снижает в основном только региональные и местные налоги, что делает этот инструмент налогового регулирования менее интересным для субъектов РФ. Поэтому необходимо расширение льготных механизмов за счет федеральной части налогов с соблюдением принципа налоговой нейтральности, по которому налоги не должны вести к нарушению конкуренции внутри страны. УНИВЕРСИТЕТ им. В.И. ВЕРНАДСКОГО. №2(40). 2012. 215 В сфере стимулирования инвестиционной активности в регионах не-обходимы следующие налоговые нововведения: 1) главным условием предоставления льгот должно стать использование налогоплатель-

щиком части высвободившихся ресурсов на инвестиционные цели; 2) установить право региональных органов власти уменьшать установленную ставку отчислений налога на прибыль организаций в региональные бюджеты вплоть до полного освобождения от его уплаты; 3) освободить от уплаты налога на имущество в первый год эксплуатации нового энергоэффективного оборудования. Кроме того, освобождаться от налога на имущество организаций должны только те налогоплательщики, которые зарегистрированы и осуществляют деятельность в сфере материального производства на соответствующей территории. В связи с созданием инновационного центра «Сколково» в соответствии с Федеральным законом от 28.09.2010 г. № 243-ФЗ в отдельные действующие законодательные акты внесены поправки, устанавливающие льготы для участвующих в проекте лиц. (6)

Так как инструменты налогового регулирования выступают в качестве значительного фактора активации инновационной деятельности, то в связи с этим немаловажное значение приобретает подготовка соответствующего потребностям российской экономики налогового законодательства. Несовершенство российской налоговой системы характеризуется следующими факторами: необоснованность неравномерной налоговой нагрузки на субъекты ведения хозяйства, непоследовательность предоставления и отмены налоговых льгот, сложность налогового регулирования. Следовательно, неэффективность налоговой системы влечет за собой уклонение от налогов, рост теневого сектора экономики, что в свою очередь приводит к уменьшению налоговых поступлений в бюджет и является одной из причин дефицита бюджетных средств, в частности – на стимулирование инновационной деятельности и НИОКР. Принимая во внимание многочисленные наработки ученых и практиков в России и мировой опыт, целесообразно развивать не прямые методы регулирования. На основании проведенного анализа налогового стимулирования инвестиционных процессов мы пришли к следующим выводам. Мировой опыт стимулирования инновационной деятельности свидетельствует о поэтапном переходе от прямого государственного финансирования НИОКР к непрямым методам их стимулирования. Как показывает анализ отечественных предпосылок стимулирования НИОКР, действенные инструменты активизации этих процессов находятся в стадии внедрения и нередко не имеют достаточного научного обоснования. В условиях мирового финансово-экономического кризиса возникает потребность поощрять всеми возможными, в частности фискальными, механизмами инвестиционный спрос, чтобы поддержать реальный сектор экономики, обеспечить его конкурентоспособность и избежать безработицы. Поэтому вопрос использования налогов как механизма стимулирования НИОКР в современных экономических условиях является особо актуальным.

Литература:

- 1) Прим.: Основных субъектов рыночного хозяйства принято подразделять на четыре группы: домашнее хозяйство, предприятие, банк и государство.
- 2) Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений (с изменениями на 12.12.2011 г.) [Электронный ресурс] : федер. закон от 25.02.1999 г. № 39-ФЗ. – Режим доступа : <http://docs.kodeks.ru/document/901727484>. – Загл. с экрана.
- 3) <http://urbanica.spb.ru> (дата обращения: 12.01.2014)
- 4) Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года (утв. распоряжением Правительства РФ от 8 декабря 2011 г. № 2227-р). URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70006124/#72> (дата обращения: 19.01.2014)

5) Прим.: Пропорции общественного производства – соотношение материально-вещественных элементов производства и рабочей силы, а также отраслей производства и частей совокупного общественного продукта в процессе воспроизводства.

6) О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «Об инновационном центре «Сколково» [Электронный ресурс]. – Режим доступа : http://www.pfrf.ru/admin_strah_vznos/15325.html. – Загл. с экрана.

Фортуна Е.

студентка 4 курса

направление «Экономика»

профиль подготовки «Финансы и кредит»

руководитель: ст.преподаватель

Гарунова А.А.

РАЗВИТИЕ СТРАХОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ РИСКОВ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

На сегодня очень актуальна проблема защиты окружающей природной среды, экологической безопасности, а также защиты населения от негативных воздействий со стороны предприятий, которые вызваны деятельностью самих предприятий.

В процессе производственной деятельности на предприятии могут возникнуть риски, причинами которых могут быть нарушения технологии производства и технологического процесса или сопровождающаяся выбросами в окружающую среду загрязняющих землю, воздух и воду веществ авария. Такие риски, влекущие за собой загрязнение окружающей среды, носят название экологических рисков.

В настоящее время в России получило развитие экологическое страхование или по-другому страхование экологических рисков, которое может стать эффективной системой финансирования мероприятий по охране окружающей природной среды.

Экологическое страхование представляет собой совокупность видов страхования, которые направлены на создание страховой защиты на случай причинения страхователям, застрахованным и третьим лицам (выгодоприобретателям) ущерба в результате неожиданного, внезапного и непреднамеренного загрязнения окружающей природной среды, включая водную среду, воздушные бассейны и земельные угодья.[1]

Цель экологического страхования заключается в обеспечении страховых гарантий по возмещению убытков физическим и юридическим лицам, которые возникли в результате загрязнения окружающей среды, вследствие производственной деятельности страхователя.

Экологическое страхование предусматривает ответственность страховщика за причиненные им экологические риски. Такими рисками являются:

1. Загрязнение воздуха, грунтовых вод и земли.
2. Утечка из танкеров и нефтяных скважин нефтепродуктов и загрязнение ими вод и побережья.
3. Причиненный третьим лицам ущерб в процессе использования в мирных целях ядерной энергии.
4. Ущерб от горнодобывающей деятельности предприятия и т.д.

В систему экологического страхования входят следующие отрасли страхования:

1. Страхование ответственности перевозчика опасных грузов, юридических лиц, являющихся источниками повышенной опасности, за причиненный вред окружающей природной среде.

2. Имущественное страхование, включающее страхование земельных объектов или других объектов недвижимости, в том числе здания, на случай нанесения им вреда вследствие катастрофы или экологической аварии.

3. Личное страхование граждан, включающее страхование жизни и здоровья работников предприятий, организаций и учреждений, которые относятся к категории источников повышенной опасности, а также граждан, находящихся на потенциально подверженной влиянию со стороны источников повышенной опасности территории.[2]

Страхование экологических рисков выгодно как получателям страховых выплат, так и страховым компаниям. Страховые компании при экологическом страховании получают прибыль от инвестирования страховых резервов, причем, учитывая тот факт, что экологические катастрофы случаются не каждый день и одновременно не на всех предприятиях, прибыль получается довольно реальной.

На настоящий момент экологическое страхование в России существует только на добровольной основе.

Российские страховые компании в рамках добровольного страхования экологических рисков предоставляют страховую защиту гражданской ответственности организаций, предприятий и учреждений только за ущерб, который был причинен ими окружающей среде и третьим лицам в результате неожиданного, внезапного и непреднамеренного загрязнения окружающей природной среды.

В 1994 и 2002 гг. в России предпринимались первые попытки по разработке и внедрению обязательного экологического страхования. Тема введения обязательного страхования экологических рисков стала вновь актуальной в конце 2013 г. и начале 2014 г. и на сегодняшний день широко обсуждается Министерством природных ресурсов и экологии РФ и самими страховщиками.[2]

По мере стабилизации экономического положения страны, развития финансово-кредитной системы и укрепления хозяйственных связей возникают условия для создания обязательного государственного экологического страхования, которое, в отличие от добровольного, может стать действительным составным элементом экономического механизма природопользования.

На сегодняшний день в России инициатором создания и активным участником развития механизма страхования экологических рисков является Ассоциация экологического страхования (АЭКОС).

Учредителями АЭКОС выступили 20 российских страховых организаций и компаний, постоянных участников рабочей группы по развитию законодательного обеспечения экологического страхования при Комитете Совета Федерации по науке, образованию, здравоохранению и экологии. Основной целью деятельности Ассоциации является развитие системы страхования экологических рисков и их перестрахования в России. Данная система является одним из механизмов обеспечения экологической безопасности страны.[1]

При внедрении обязательного экологического страхования возникают следующие проблемы:

1. Недостаточно развитая правовая база экологического страхования.
2. Недостаточная емкость страхового рынка для полного обеспечения страховой защиты от экологических аварий и катастроф.

3. Тяжелое финансовое положение большинства предприятий – источников повышенной опасности.

4. Отсутствие определения исходной базы для расчета страховых тарифов и размера убытков, а также отсутствие методик их расчета и механизма реализации экологического страхования.

5. Отсутствие страховой статистики, необходимой для достоверного определения вероятности страховых случаев и страховых тарифов.

6. Отсутствие необходимого опыта в области экологического страхования и квалифицированных специалистов.[2]

Для устранения проблем, возникающих при внедрении обязательного экологического страхования, необходимо провести следующие мероприятия:

1. Принятие Федерального закона «Об экологическом страховании».

2. Перестрахование крупных экологических рисков за рубежом с целью повышения обеспечения страховой защиты от экологических рисков, а также создание страховых экологических пулов страховщиков.

3. Разработка предложений по экономическому стимулированию предприятий и организаций, т.е. страхователей.

4. Разработка и принятие методик расчета страховых тарифов и размера убытков при страховании экологических рисков.

5. Использование засекреченных страховых статистических данных о происшедших экологических катастрофах в прошлом за более долгий период, чем по традиционным рискам.

6. Повышение квалификации специалистов в сфере страхования экологических рисков.

В настоящее время в России намечены следующие перспективы развития страхования экологических рисков:

1. Рассмотрение проекта Федерального закона «Об экологическом страховании».

2. Разработка механизмов внедрения экологического страхования.

3. Разработка комплекса эффективных мер по развитию научного, информационного и методического обеспечения экологического страхования.

4. Подготовка предложений по введению льгот для страховых компаний, которые инвестируют часть своей прибыли в природоохранные мероприятия.

5. Подготовка предложений по экономическому стимулированию предприятий, которые инвестируют свою прибыль в ресурсосберегающие и экологически чистые технологии.

6. Разработка программ государственного экологического страхования.

Таким образом, обязательное экологическое страхование будет гарантией возмещения ущерба, а также создаст условия и обеспечит экономическое стимулирование предотвращения аварийного загрязнения окружающей среды.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Нецветаев А.Г., Жилкина М.С. Экологическое страхование – надежный инструмент экономико-правового механизма охраны окружающей среды// «Юридический мир», № 9 – 2011 г, с. 8-15

2. Страховщики выступают за создание целостной системы страхования экологических рисков в РФ. «Финмаркет» Статья / [Электронный ресурс]. Проверено: 10.11.2015. <http://www.insur-info.ru/press/92798/>

Щамхалов К.
 студент 4 курса «ФиК» направление «Экономика»
 профиль подготовки «Финансы и кредит»
 Научный руководитель:
Гарунова А.А.
 филиал СПбГЭУ в г.Кизляр

СТРАХОВОЙ РЫНОК РФ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

В 2014-2015 годах российский страховой рынок вместе с национальной экономикой испытывает серьезные трудности: темпы прироста взносов сократились (на 6,1 п. п., до 2,2% в 1 полугодии 2015 года) и стали ниже инфляции, убыточность выросла (101,1% по итогам 2014 года, 99,9% в 2013 году), усилилось давление со стороны других финансовых рынков (в том числе фондового, валютного и банковского). (Рис. 1) При этом ужесточают внешние условия работы страховщиков сложная макроэкономическая ситуация, зарубежные санкции против России и усиление контроля со стороны регулятора.



Рис.1 Динамика объема страховой премии.

Наибольший прирост взносов в 1 полугодии 2015 года обеспечили сегменты ОСАГО (за счет роста тарифа), страхования жизни (за счет активного продвижения инвестиционного и накопительного страхования жизни), страхования имущества физических лиц (за счет продвижения коробочных продуктов) и ДМС (за счет увеличения тарифов вслед за инфляцией стоимости услуг ЛПУ). При этом без роста тарифов на ОСАГО сократился бы не только реальный, но и номинальный объем страхового рынка - в 1 полугодии 2015 года совокупная величина собранных страховых взносов выросла лишь на 10,5 млрд рублей (рынок ОСАГО увеличился на 26,5 млрд. рублей). [2]

Наибольшее сокращение взносов произошло в страховании автокаско (за счет падения продаж автомобилей и отказа части автовладельцев от приобретения страховки по возросшей цене), страховании от несчастных случаев и болезней (за счет сокращения кредитования населения), страховании сельскохозяйственных рисков (за счет общеэкономического спада) и страховании СМР (за счет экономии предприятий на страховании и завершения масштабных государственных проектов).

Во втором квартале 2015 года кризис на страховом рынке продолжился, несмотря на увеличение общего объема страховых премий, который вырос на 3,1% до 252 млрд. руб. против 244 млрд. руб. во втором квартале прошлого года. При этом отношение страховой премии к ВВП сократилось до 1,39% против 1,41% годом ранее.[3]

Для развития страховой отрасли необходимо решить 10 ключевых задач.

1. Реальный рост объема страхового рынка. Несмотря на номинальный рост страхового рынка (+2,2% в 1 полугодии 2015 года по сравнению со значением за 1 полугодие 2014 года), реальный объем (без учета инфляции) собранных страховых премий сократился. По данным Минэкономразвития, инфляция в России за тот же период достигла 8,5%. При этом уровень проникновения страхования падает - совокупное количество страховых договоров сократилось на 6,6% по сравнению со значением за 1 полугодие 2014 года, интерес населения к страховой защите слабеет.

Для достижения стабильного роста реального объема страхового рынка важно достичь целевых ориентиров в крупнейших сегментах страхового рынка: восстановить спрос на страхование автокаско, поддерживать стабильность на рынке страхования ОСАГО, развивать страхование жизни, страхование имущества физических лиц, медицинское страхование и перестрахование.

2. Поддержание стабильности на рынке ОСАГО. В 2014 году - начале 2015 года ситуация на рынке ОСАГО была критической - реальная убыточность превысила сто-процентный уровень, крупнейшие страховщики сокращали свое присутствие на рынке. С учетом повышения тарифов и изменения территориальных коэффициентов в 2015 году ситуация на рынке ОСАГО стабилизировалась. Необходимость повышения тарифов и уровень их повышения зависит от следующих факторов: изменение средней стоимости запчастей, материалов и ремонта в справочнике; изменение судебной практики (развитие ситуации с переуступкой пострадавшим прав требования к виновникам ДТП юристам); изменение реальной убыточности ОСАГО за счет изменения других ключевых параметров рынка.

3. Восстановление спроса на автокаско. В 1 полугодии 2015 года спрос на страхование автокаско резко снизился - количество договоров за год сократилось на четверть (-25,3%). За счет увеличения тарифов взносы сокращались меньшими темпами (-14,6%). Для поддержания интереса к страхованию автокаско и роста спроса со стороны населения необходимо продвижение продуктов с франшизой и с использованием телематических устройств.

4. Развитие рынка страхования жизни. В 1 полугодии 2015 года темпы прироста взносов по страхованию жизни замедлились до 12,5% (30,2% в 1 полугодии 2014 года, 65,5% в 1 полугодии 2013 года). Объем рынка достиг 53,4 млрд рублей. Несмотря на замедление темпов прироста взносов, сегмент страхования жизни растет заметно быстрее страхового рынка в целом (2,1% за 1 полугодие 2015 года). (Рис. 2)



Рис. 2 Динамика взносов и выплат по страхованию жизни

Для того чтобы российская экономика начала использовать возможности страхования жизни как источника «длинных денег», необходима реализация следующих мер:

- расширение налоговых льгот по накопительному страхованию жизни;
- определение форм и методов стимулирования граждан и юридических лиц к заключению долгосрочных договоров страхования жизни (субсидирование премий для малообеспеченных граждан и другие направления);
- создание правовых основ для инвестиционного страхования жизни, в том числе возможность формирования вторичного рынка;
- выравнивание налогового режима по страхованию жизни с налоговым режимом по индивидуальным инвестиционным счетам;
- определение форм участия страховщиков жизни в пенсионном страховании;
- повышение информированности граждан о продуктах страхования жизни и конкуренция со стороны других финансовых продуктов.

5. Развитие рынка страхования имущества граждан. Темпы прироста взносов по страхованию имущества физических лиц в 1 полугодии 2015 года по сравнению с 1 полугодием 2014 года составили 18%. Драйверами роста стали страхование домов и строений, страхование бытовой техники и электроники, а также страхование квартир. Для стимулирования спроса на страхование имущества граждан необходимо:

- повысить интерес к страхованию от стихийных бедствий природного характера со стороны населения, в том числе за счет отказа от выплат потерпевшим из госбюджета при отсутствии страхового полиса;

- создать многоуровневую систему взаимодействия органов государственной власти, хозяйствующих субъектов и страховщиков в целях формирования комплексного подхода к использованию механизмов страхования и возмещения вреда;

- расширить практику страхования имущественных интересов физических лиц при финансовом участии и предоставлении определенных гарантий органов государственной власти

6. Развитие медицинского страхования. Темпы прироста взносов по ДМС замедлились в 1 полугодии 2015 года и составили 4,8% (на 5,5 п. п. ниже значения за 1 полугодие 2014 года), объем рынка ДМС был равен 87 млрд рублей. Для реализации позитивного сценария необходимо:

- законодательное закрепление места ДМС в системе здравоохранения, чтобы оно могло дополнить ОМС и открыть гражданам доступ к дополнительному частному лечению и услугам;

- переход на одноканальное финансирование системы здравоохранения в рамках ОМС.

7. Развитие рынка перестрахования. Несмотря на снижение курса рубля, в 1 полугодии 2015 года объем российского перестраховочного рынка сократился на 16,2%. Для развития российского перестраховочного рынка необходимо выполнение следующих условий:

- нормативы передачи рисков в государственную перестраховочную компанию не должны устанавливаться на государственном уровне. Объем и параметры передаваемых рисков должны определяться рыночными механизмами и соображениями эффективности;

- параметры регулирования перестраховочного рынка не должны ограничивать конкуренцию;

- институциональные ограничения на прием взносов по входящему перестрахованию из-за рубежа должны быть устранены.

8. Рост рентабельности собственных средств страховых компаний до уровня не ниже инфляции. По итогам 1 полугодия 2015 года средний показатель рентабельности собственных средств страховых компаний вырос на 2,5 п. п. по сравнению со значением за 1 полугодие 2014 года и составил 6,6%, прервав негативную тенденцию двух предыдущих лет. Для поддержания интереса инвесторов к страховой отрасли необходимо добиться того, чтобы рентабельность собственных средств стабильно превышала инфляцию. Для этого важно:

- продолжить работу над оптимизацией расходов на ведение дела, в том числе за счет сокращения комиссий посредникам;

- развивать высокорентабельные виды страхования, которые способны поддерживать стабильные денежные потоки страховых компаний;

- инвестировать в высокотехнологичные сервисы, способные сократить издержки при продаже и поддержании страховых продуктов.

9. Повышение финансовой устойчивости страхового рынка. С 1 января по 15 сентября 2015 года ЦБ РФ отозвал лицензии у 42 страховщиков и у 19 приостановил, что было связано в основном с низким качеством активов. По данным на сентябрь 2015 года, 92 страховые компании отнесены Банком России к высокой группе риска.

В целях повышения финансовой устойчивости российских страховщиков необходимо продолжить работу по следующим направлениям:

- Непрерывный контроль качества и структуры активов.
- Внедрение надзора за страховыми группами, расчета «рисков на группу».
- Внедрение особых нормативов для системно значимых страховщиков.
- Установка требований к минимальному уровню финансовой устойчивости для доступа страховщиков на рынки социально значимых видов страхования.

- Внедрение процедуры финансового оздоровления и санации страховщиков.

10. Совершенствование стандартов ведения страхового бизнеса. Сегодня уровень стандартизации ведения страхового бизнеса в России является недостаточным. Нужно создать такие условия, чтобы при максимальной защите прав застрахованных права самих страховых компаний не были ущемлены. Для этого необходимо:

- разработать нормативные акты специально для страхового рынка, которые будут регулировать защиту прав застрахованных;
- исключить возможность трактовать отдельные моменты этих нормативных актов в нарушение правил страхования;
- повысить ответственность субъектов страхового дела за нарушение страхового законодательства;
- ввести законодательное определение понятия страхового мошенничества, четкую классификацию видов страхового мошенничества;
- расширить и стандартизировать перечень информации, обязательный к раскрытию страховщиками (в том числе информацию о собственниках, комиссионном вознаграждении посредникам и т. д.);
- унифицировать базовую терминологию.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Официальный сайт Центрального банка РФ [Электронный ресурс]. Проверено: 1.12.2015. <http://www.cbr.ru>
2. Официальный сайт Федеральной служба государственной статистики РФ [Электронный ресурс]. Проверено: 01.12.2015. <http://www.gks.ru>
3. Официальный сайт Рейтингового агентства RAEX («Эксперт РА») [Электронный ресурс]. Проверено: 01.12.2015. <http://www.raexpert.ru>

Ягияева С.А.

ст-ка 2 курса финансово-экономического факультета ДГУНХ, г. Махачкала

Научный руководитель:

Мусаева С.М.

к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ДГУНХ, г. Махачкала

ТЕОРЕМА КОУЗА

Теорема Коуза (названная в честь ее автора экономиста Рональда Коуза) утверждает, что в некоторых случаях он может быть очень эффективным. Если частные стороны имеют возможность прийти к соглашению не неся излишних издержек по распределению ресурсов, частный рынок всегда решит проблему внешних эффектов и эффективно распределит ресурсы. [2]

Почти 50 лет продолжают попытки сформулировать теорему Коуза. После опубликования работы Коуза, в которой так и не было дано определения теоремы, появилось множество ее интерпретаций. Но проблема в том, что любая попытка сформулировать теорему Коуза превращает ее либо в ложное высказывание, либо в тавтологию. [4]

Чтобы убедиться в справедливости теоремы Коуза, рассмотрим пример. Предположим, что у Дика есть собака по кличке Спот. Спот лает и мешает Джейн, соседке Дика. Дик извлекает выгоду из того, что держит собаку, которая создает отрицательный внешний эффект для Джейн. Должен ли Дик побить Спота и заставить его замолчать или Джейн должна страдать из-за несдержанности Спота?

Рассмотрим вопрос о социально эффективном результате. Рассмотрим альтернативы, сравним выгоду, которую Дик получает от того, что держит собаку, с издержками, которые несет Джейн из-за ее лая. Если выгода превышает издержки, эффективность состоит в том, что Дик держит собаку, а Джейн продолжает слушать ее лай. Если же издержки превышают выгоду, Дикуну придется избавиться от «верного друга человека».

По теореме Коуза, частный рынок самостоятельно достигнет эффективного результата. Как? Джейн просто предлагает заплатить Дикуну определенную сумму за то, чтобы он расстался с собакой. Дик примет предложение, если сумма денег, которую предлагает Джейн, больше, чем выгода, которую он получает от содержания Спота. Придя к согласию о цене, Дик и Джейн всегда могут достичь эффективного результата. Обе стороны выигрывают, желаемый эффективный результат достигнут.

Если сумма его не устраивает, т.к. прибыль от содержания собаки больше, то он откажется. Следовательно, Дик будет продолжать держать собаку. Тем не менее, при данных издержках и выгодах этот результат вполне эффективен, т. к. соседка не может предложить сумму больше этой.

По *теореме* Коуза, первоначальное распределение прав не зависит от способности рынка достигать эффективного результата. Например, предположим, что Джейн имеет возможность на законных основаниях заставить Дика избавиться от собаки. Хотя это право является преимуществом Джейн, оно, вероятно, не изменит результат. В этом случае Дик может предложить Джейн заплатить, чтобы она разрешила ему держать собаку. Если выгода от содержания собаки для Дика превышает издержки лая для Джейн, то Дик и Джейн заключат сделку и Дик будет спокойно содержать собаку.

Хотя Дик и Джейн могут достичь эффективного результата независимо от первоначального распределения прав, его нельзя не учитывать. Именно исходные права детерминируют распределение экономического благосостояния. Наличие у Дика права на лающую собаку или у Джейн — права на тишину и покой определяет сторону, которая должна заплатить наличными при заключении окончательного соглашения. Но в любом случае обе стороны имеют возможность договориться и решить проблему, связанную с внешним эффектом. Дик будет держать собаку, только если его выгода превышает издержки. [3]

Исходя из всего этого я сделала вывод, что теорема Коуза утверждает, что отдельные экономические агенты имеют возможность самостоятельно решить проблему, связанную с внешними эффектами. Каким бы ни было первоначальное распределение прав, заинтересованные стороны всегда могут заключить взаимовыгодную сделку и достичь эффективного результата. [5]

Работы Коуза посвящены рынку, функционированию фирм, издержкам рыночного механизма, организации общественных служб, институциональным структурам экономики.

Что касается самого Рональда Коуза, он - британский экономист, удостоенный в 1991 Нобелевской премии по экономике. Родился 29 декабря 1910 в Уилсдене близ Лондона. Окончил Лондонскую школу экономики в 1932. Преподавал в Ливерпульском университете. Во время Второй мировой войны работал статистиком в военном ведомстве. После войны получил степень доктора наук в 1951. С 1951 – профессор университета Буффало (США), затем профессор университета Виргинии, а с 1964 – профессор Чикагского университета, сочетая преподавание с редактированием «Журнала права и экономики» После ухода в отставку в 1982 продолжил активную научную деятельность в качестве заслуженного профессора.

Работы Коуза посвящены рынку, функционированию фирм, издержкам рыночного механизма, организации общественных служб, институциональным структурам экономики. Автор «теоремы Коуза». Среди трудов ученого – Британское радиовещание: изучение монополии ;Фирма, рынок и закон и множество статей в «Журнале права и экономики», в том числе классическая статья Проблема социальных издержек. [2]

Список литературы:

1. Борисов Е.Ф. Экономическая теория.
2. Добрынина А.И., Тарасевич Л.С. Экономическая теория.
3. Барсукова С.Ю. Трансакционные издержки вхождения на рынок предприятий малого бизнеса // Проблемы прогнозирования
4. Камаев В.Д. Экономическая теория.
5. Мугалимов М.Г. Основы экономической теории.

СЕКЦИЯ 2. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА, АНАЛИЗА И АУДИТА»

Абрамова Н.Т.

Шиукашвили Т.Т.

Филиал ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
экономический университет» в г. Кизляре

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РЫНКА ТРУДА В РОССИИ

Формирование в России рынка труда диктует необходимость разработки политики занятости, учитывающей специфику и национальные особенности, менталитет населения. Это не исключает использование некоторых принципов и подходов, характерных для стратегий занятости в странах с рыночным хозяйством, что, однако, возможно лишь при условии их адаптации к российским реалиям. Главная проблема, перед которой оказался сегодня, рынок труда РФ, связана с увеличением спроса на высококвалифицированную рабочую силу. Нынешняя политика государства, привели к резкому сокращению подвижности рабочей силы.

В России трудовые отношения как контекст политики занятости имеют специфику, которая определяется рядом факторов.

Непосредственным следствием спада производства становится не рост безработицы, как это происходит в условиях развитого, эффективно функционирующего рынка труда, а нарастание внутрипроизводственной незанятости. Анализ работы предприятий последних лет показывает, что скрытая безработица увеличивается значительно более быстрыми темпами, чем открытая. Резкое сокращение производства не сопровождается адекватным высвобождением рабочей силы. Преобладание нерегистрируемой и скрытой безработицы выдвигает на первый план проблему расчета ее уровня и структуры. Строить политику занятости исходя из официальных данных, отражающих лишь верхушку айсберга, нецелесообразно.

В сравнении со средствами, имеющимися в распоряжении центральной и местной власти в развитых странах, финансовые, материальные и кадровые ресурсы, которыми располагают соответствующие государственные органы в России для разработки и проведения политики занятости, крайне ограничены. Поэтому качественно иное значение приобретает правильный выбор приоритетов.

С учетом вышесказанного рассмотрим некоторые стратегические принципы и конкретные подходы и программы в области политики занятости в развитых странах с точки зрения полезности их использования в российских условиях.

Политику занятости нельзя сводить лишь к помощи безработным, как это наблюдается сегодня в России, где все разговоры вертятся вокруг адаптации к рынку традиционных контингентов риска, испытывающих трудности в процессе поиска работы или находящихся под прямой угрозой высвобождения. Теоретической базой для столь упрощенного взгляда является, видимо, вульгарная трактовка пространства рынка труда как сферы, охватывающей исключительно безработных и вакансии, а не всю совокупность отношений в области занятости.

В мировой науке и практике уже давно сформировалось и нашло практическое воплощение понимание политики занятости как инструмента наиболее полной реали-

зации и развития трудового потенциала населения. Меры, направленные на помощь безработным, составляют органическую часть этого более широкого контекста. Так, документ, подготовленный Международным центром экономического роста, ставит в один ряд с сокращением безработицы следующие стратегические цели политики занятости:

- более полное использование недоиспользуемой рабочей силы;
- создание возможностей продуктивной и хорошо оплачиваемой занятости;
- инвестирование в человеческий капитал, в целях увеличения индивидуальной производительности в сочетании с адаптированием технологических процессов к возможностям работников;
- стимулирование механизмов адаптации к требованиям рынка (прежде всего содействие развитию производственной и социальной инфраструктур).

Политика занятости призвана задействовать весь круг факторов, определяющих успех трудовой деятельности человека, критериями которого служат обычно размер заработков, стабильность занятости, продвижение по службе и т.д. Некоторые из этих факторов зависят от свойств и установок самого человека, другие находятся вне его. К первым относятся качественные параметры рабочей силы (уровень образования и профессиональной подготовки, состояние здоровья, наличие позитивной трудовой мотивации), ко вторым - состояние экономической конъюнктуры, прежде всего структура и динамика рабочих мест.

Главным инструментом достижения стабильности экономического положения каждого члена общества и страны в целом считается накопление и сохранение человеческого капитала, проведение в жизнь стратегий, побуждающих людей поддерживать, совершенствовать и модифицировать свои навыки и умения на протяжении всей жизни посредством образования и профессиональной подготовки. Во многих странах бытует точка зрения, что повышение образовательного уровня малоимущей части населения поможет не только значительно увеличить доходы этих слоев и тем самым сократить масштабы экономического неравенства, но и сформировать мотивацию к более содержательной творческой работе.

Улучшение качества рабочих мест с точки зрения перспективы профессионального роста, оплаты труда и обогащения его содержания - ключевая проблема, стоящая перед политикой занятости.

Преимуществом России по сравнению, например, со странами третьего мира, к которым она близка по ряду социально-экономических, экологических и других параметров, является отвечающий мировым стандартам высокий уровень образовательного и профессионально-квалификационного потенциала населения. По качеству подготовки кадров по ряду профессий и специальностей Россия до недавнего времени занимала одно из ведущих мест в мире. Однако быстрое снижение заработной платы и падение престижа большого количества профессий и специальностей, требующих труда высокого качества, приводит сегодня к тому, что страна теряет накопленный человеческий капитал.

Если сравнить структуру рынка труда - объекта политики занятости в развитых странах со структурой рынка труда, формирующегося в России, нетрудно заметить, что за исключением двух крайних сегментов российская ситуация представляет собой зеркальное отражение ситуации в государствах с рыночной экономикой. В России в отличие от стран Запада работники с высшим образованием представляют одну из наименее социально защищенных групп (об этом можно судить как по уровню их оплаты, так и по имеющимся у них гарантиям занятости). Сравнительно высокодоходной, а потому

быстро набирающей престиж категорией рабочей силы являются занятые в сфере торговли и услуг на работах, не требующих или почти не требующих образования и профессиональной подготовки. В развитых же странах эта категория занятых составляет наименее благополучный сегмент (если отбросить лиц, утрачивающих связь с рынком).

Сегодня политика занятости в России направлена на помощь традиционным группам риска и лицам, которым грозит высвобождение с промышленных предприятий. Проблемы же наиболее ценной с точки зрения долговременной экономической отдачи части трудового потенциала остаются нерешенными. Тем временем обесценение и растрата человеческого капитала набирают силу в результате перехода квалифицированных работников на лучше оплачиваемую, но не требующую навыков и знаний работу, а также за счет «утечки мозгов». Этот процесс усугубляется тем, что молодежь все чаще отдает предпочтение не получению образования и приобретению квалифицированных профессий, а примитивным видам занятий, быстро приносящих значительные доходы.

Многие выпускники вузов в течение длительного времени лишены возможности трудоустройства по специальности, многие же сами устраиваются на работу в коммерческие структуры. Этот процесс в большой степени является отражением социально-экономической дестабилизации. Деграция структуры занятости и оскудение человеческого капитала является, на наш взгляд, не менее важной проблемой, чем угроза массового всплеска открытой безработицы.

Успех проводимых в России реформ под руководством В.В. Путина во многом зависит от степени институционализации легальной экономики в целом и отдельных рынков в частности. Конечно, следует учитывать, что в процессе институционализации могут формироваться не только эффективные институты. Например, институционализируются, наряду с легальными, и теневые рынки, и такие процессы, которые никак нельзя признать способствующими повышению эффективности экономики.

Процесс институционализации рынков труда в переходной экономике протекает сложно и противоречиво, сопровождаясь эрозией уже созданных институтов или их неэффективным функционированием (например, городских, молодежных и др. бирж труда). Особая роль при формировании институтов рынка труда принадлежит формальным институтам, среди которых важнейшее значение имеют институты и нормы трудового законодательства.

Таким образом, рынок труда в зависимости от институциональных факторов, представляется сложным структурированным образованием, состоящим из нескольких рынков и квазирынков, в зависимости от вида которого работники реагируют на разные стимулы при поиске работы. Поэтому каждый работник вынужден делать выбор между теневым рынком труда и легальным с невысокой заработной платой и минимальными социальными гарантиями. Именно, выбор работника из этих критериев, наиболее выгодных для себя, и будет в дальнейшем показывать, направление развития современного рынка труда в будущем.

Важнейшим институтом рынка труда является институт профсоюзов. В плановой экономике профсоюзы не являлись свободными ассоциациями трудящихся, а были встроены в общую систему государственного управления.

В России кризис системы государственных профсоюзов обозначился еще в до-реформенный период, когда начали создаваться независимые профсоюзы, и широкий размах приняло забастовочное движение. В ходе последующих реформ российский рынок труда приобрел все важнейшие атрибуты, присущие современной системе трудовых отношений: независимые от государства объединения трудящихся; право на про-

ведение забастовок; свобода заключения коллективных договоров; механизм трехсторонних соглашений с участием профсоюзов, работодателей и государства. Эти изменения были закреплены в законе "О коллективных договорах и соглашениях", положениях Правительства РФ "О российской трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений", "О порядке подготовки и заключения генерального соглашения и отраслевых (тарифных) соглашений".

Необходимо учитывать тот исторический факт, что объединения работников способствовали институциональным изменениям, в результате которых получили распространения капиталоемкие производства и, следовательно, неизбежные технологические и организационные нововведения. Это согласуется с историческими фактами эпохи промышленной революции: организация больших групп наемных работников навязывала корпорациям постоянную заботу о развитии капиталоемких способов производства и о минимизации использования труда. Объединения занятых работников в профсоюзы - это единственная возможность повысить эффективность рынка труда в условиях монополии или олигополии.

В нашей стране профсоюзы еще не достаточно сильны и, скорее всего в ближайшем будущем они все еще не будут оказывать достаточного влияния, а следовательно развитие эффективности рынка труда в России в данном направлении наблюдаться не будет.

Приватизация и остро вставшая перед российскими предприятиями необходимость ориентироваться на рыночный спрос неизбежно должны были отразиться на структуре производства товаров и услуг и, следовательно, на структуре и величине занятости. Как ни парадоксально, ни того, ни другого (по крайней мере, в ожидавшихся) масштабах не произошло.

При планировании реформ особый акцент делался на изменение структуры прав собственности в стране. Но результаты этого процесса неоднозначны и, по оценкам большинства экономистов, неудовлетворительны из-за слабой развитости институциональных механизмов, которые способствуют эффективному перераспределению и контролю за собственностью, сокращению агентских цепей.

Индивидуализация собственности предполагает создание более конкурентных условий для перелива ресурсов в перспективные отрасли промышленности. Таким образом, приватизация, создающая множество частных собственников, является одной из предпосылок реструктуризации промышленности. Реформирование трудовых отношений в постсоветском обществе основывается на совершенно иных подходах, требующих собственных, кардинально отличающихся институциональных механизмов. Индивидуализация рынка труда, расширяющаяся в России, ставит наемных работников в положение, противостоящее односторонней монополии, что снижает Парето-эффективность распределения трудовых ресурсов. Ситуации с односторонне доминирующими группами работодателей можно противопоставить коллективное взаимодействие заинтересованных групп работников. В России подобное взаимодействие групп в будущем развития рынка труда должно привести к формированию законодательной системы, генерирующей эффективные формальные институты.

Для того чтобы профсоюзы, как объединения по защите прав наемных работников, стали значимым социально-экономическим институтом на рынке труда, необходимо, чтобы солидарное поведение в представлении рабочих обладало альтернативными преимуществами над другими вариантами поведения, в частности, индивидуалистическими.

Не все меры государственной политики развитых стран на рынке труда могут быть применены в условиях российской экономики. Политика государства в нашей экономике должна быть в первую очередь направлена на создание условий для становления институтов и, следовательно, институциональной структуры.

Институционализация представляет собой закрепление вновь приобретенных или импортированных неформальных и формальных правил и норм в устойчивых формах институтов и организаций (которые могут принимать как легальную, так и нелегальную, теневую форму), обеспечивающих систему экзогенных ограничений для хозяйствующих субъектов.

Для России не характерна модель формирования социальных движений на основе преемственности традиций по преимуществу из-за характера традиций, которые исторически сложились в стране. Согласно социологическим исследованиям в России не существуют традиции солидарного поведения и построения общественных отношений на основе взаимности. Доминирующей формой российской социальной организации являлась семья. В советский период также преобладала тенденция к организации жизни вокруг семьи и связанных с нею ценностей, несмотря на официально декларируемые идеалы коллективизма и интернационализма.

Создание социальных движений в России возможно на основе социальной мобилизации. Социальная мобилизация представляет собой процесс объединения ресурсов, которыми располагают индивиды и направления их на достижение совместных целей и защиту групповых интересов. В сложившихся экономических и политических условиях подобная мобилизация представляет собой процесс создания институтов, которые по отношению к включенным в сферу их действия индивидам, являются коллективными благами. Создание таких институтов не может происходить только спонтанно и на основе создания только неформальных институтов. Поэтому необходима разработка государственной политики, основывающейся на формальных институтах (прежде всего правовых), направленной на институционализацию и солидаризацию общества. Такая политика относительно рынка труда должна способствовать повышению эффективности рыночных механизмов, функционирующих в специфичных условиях переходной экономики.

В заключении я хочу сказать, что рынок труда это не только отношения между наемными работниками как субъектами предложения труда и предпринимателями как субъектами спроса, возникающие по поводу купли-продажи этого труда. Так как рынок труда испытывает колоссальное влияние со стороны различных субъектов трудовых отношений: это и профсоюзы, отстаивающие интересы наемных работников, и государство, поддерживающее интересы, как работников, так и работодателей посредством специализированных организаций и законодательного регулирования трудовых отношений, и предпринимательские объединения, создающиеся в противовес профсоюзам.

Также нельзя замыкаться на каком-либо отдельном сегменте рынка труда, считая ситуацию на нем общей для рынка труда в целом. Ведь политика государства на рынке труда в целом только тогда может быть результативной, когда она осуществляется дифференцированно для каждого из его сегментов. Целенаправленное государственное преобразование в области подготовки и переподготовки кадров, в совокупности с другими мерами на остальных сегментах может быть по-настоящему эффективной.

Список литературы:

1. Алиев И.М. Экономика труда. Теория и практика: учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2014. – 670 с.

2. Лясников Н.В. Экономика и социология труд: учебное пособие. – 2-е изд., стер. – М. КНОРУС, 2014

Алиева П.З.

4к. «БУАиА»

Научный руководитель:

Ш.И. Алибеков

КФ СПбГЭУ

УЧЕТ ДВИЖЕНИЯ ГСМ

В составе материальных затрат организаций, имеющих на балансе автотранспорт, большое место занимают расходы на приобретение горюче-смазочных материалов (ГСМ). ГСМ используют в процессе своей деятельности как предприятия, имеющие собственный парк автотранспорта, так и предприятия, его арендующие. При этом приобретение горюче-смазочных материалов, как правило, обусловлено следующими причинами:

- осуществлением предприятием коммерческих перевозок (доставка готовой продукции или товаров покупателю; доставка приобретенных товаров или готовой продукции от покупателя на собственный склад и т.п.);

- осуществлением предприятием служебных перевозок (использование служебных легковых автомобилей для транспортного обслуживания административно-управленческого персонала);

- использованием автотранспорта для внутренних производственных нужд предприятия (доставка рабочих автобусом к месту работы и обратно);

- использованием автотранспорта для непроизводственных нужд предприятия (транспортное обслуживание, связанное с организацией досуга работников предприятий, например: спортивных мероприятий, отдыха, развлечений, мероприятий культурно-просветительского характера и иных аналогичных мероприятий).

При получении авансового отчета от подотчетного лица бухгалтер предприятия должен проверить правильность его заполнения, подсчета израсходованных сумм и отражения приобретенного ГСМ в количественном выражении, в разрезе конкретных марок ГСМ.

Возможной ошибкой при учете ГСМ может быть списание стоимости приобретенного за наличный расчет топлива на расходы предприятия, минуя счета учета материальных ценностей. Это может привести к завышению суммы расходов, принимаемых в уменьшение налогооблагаемой прибыли.

Основным документом, на основании которого осуществляется списание стоимости топлива на производственные нужды, является путевой лист. Данный документ является унифицированным документом, в котором отражаются данные о пробеге автомобиля, количество топлива в баке и др. необходимые сведения. Если автомобиль перевозит груз, то к путевым листам должны быть приложены товарно-транспортные накладные, оформленные надлежащим образом. Сведения о пробеге автомобиля и о массе перевозимого груза, указанные в путевом листе и товарно-транспортной накладной, служат расчетной базой для определения нормируемого расхода топлива по конкретному автомобилю.

В целях исключения необоснованного списания ГСМ на расходы предприятия в путе-

вых листах водителей следует в обязательном порядке заполнять реквизиты о движении горючего, к которым относятся сведения о количестве выданного топлива, его остатке при выезде и при возвращении.

Учет хозяйственных операций, связанных с движением горюче-смазочных материалов, можно разделить на следующие стадии:

- приобретение ГСМ;
- хранение ГСМ (для тех организаций, у которых имеются специально оборудованные склады);
- отпуск ГСМ;
- списание ГСМ на счета учета затрат на производство или иные счета бухгалтерского учета;
- реализация излишков ГСМ.

На всех вышеуказанных стадиях необходимо вести как бухгалтерский, так и оперативный учет ГСМ.

Кроме того, в связи с вступлением в силу с 1 января 2002 г. гл. 25 «Налог на прибыль организаций» Налогового кодекса РФ бухгалтерам следует правильно организовать и налоговый учет ГСМ.(6)

Горюче-смазочные материалы (ГСМ) являются основной статьей расходов при эксплуатации автотранспорта.

ГСМ, поступившие в организацию, учитываются на субсчете 10-3 либо по фактической себестоимости их приобретения (заготовления), либо по учетным ценам. Последний вариант оценки рекомендуется для средних и крупных организаций, что связано с большим количеством хозяйственных операций и документов, неотфактурованными поставками ценностей и с инфляционными процессами, влияющими на ценообразование, и т.д.

Выбор одного из указанных методов учета ГСМ должен в обязательном порядке отражаться в учетной политике организации.

в настоящее время многие предприятия в соответствии с принятой ими учетной политикой ведут учет материальных ценностей, к которым относятся и ГСМ, с использованием счетов 15 «Заготовление и приобретение материальных ценностей» и 16 «Отклонение в стоимости материальных ценностей». Такие предприятия ведут учет ГСМ по учетным ценам. Этот метод учета удобен в тех случаях, когда организация в своей деятельности использует ГСМ, цены на которые могут меняться в зависимости от того, у каких поставщиков они приобретаются, а также при постоянном изменении стоимости транспортных услуг и других расходов, включаемых в себестоимость. При этом в качестве учетных цен на материалы применяются:

- договорные цены;
- фактическая себестоимость материалов по данным предыдущего месяца или отчетного периода (отчетного года);
- планово-расчетные цены, разрабатываемые и утверждаемые организацией применительно к уровню фактической себестоимости соответствующих материалов. Планово-расчетные цены предназначены для использования внутри организации;
- средняя цена группы, представляющая разновидность планово-расчетной цены и устанавливаемая в случаях укрупнения номенклатурных номеров материалов путем объединения в один номенклатурный номер нескольких видов однородных материалов, имеющих незначительные колебания в ценах. При этом на складе такие материалы учитываются на одной карточке.

При существенных отклонениях планово-расчетных цен и средних цен от рыночных они подлежат пересмотру. Такие отклонения не должны превышать, как правило, десять процентов.

В случае применения договорных цен в качестве учетных другие расходы, включаемые в фактическую себестоимость материалов, учитываются в составе транспортно-заготовительных расходов.

Первичные документы по учету приобретения и списания горюче-смазочных материалов являются основой организации учета. Непосредственно по первичным документам осуществляются предварительный, текущий и последующий контроль за движением, сохранностью горюче — смазочных материалов.

При отпуске ГСМ в производство и ином выбытии их оценка в бухгалтерском учете производится одним из следующих способов (п. 16 ПБУ 5/01 "Учет материально-производственных запасов"):

- по себестоимости единицы запасов,
- по себестоимости первых по времени закупок (ФИФО),
- по себестоимости последних по времени закупок (ЛИФО),
- по средней себестоимости.[8]

В завершение хотелось бы указать, что в наше время горюче-смазочные материалы используются практически во всех отраслях народного хозяйства, предприятиями всех форм собственности. Бухгалтерский учет и налогообложение покупки и использования бензина и иных горюче-смазочных материалов вызывают определенные трудности на предприятии, связанные, в первую очередь, со значительным количеством первичной документации.

Однако, для того чтобы при возможной налоговой проверке в организации не было проблем с налоговыми органами в части правильного отражения реализации ГСМ или же их покупки и использовании в своей деятельности, нужно особое внимание обращать на правильность и четкость оформления именно первичных документов, связанных с производством (использованием) нефтепродуктов.

Список использованной литературы:

1. План счетов бухгалтерского учета, утвержденный Приказом Министерства финансов РФ от 31.10.2
2. Положение по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации». ПБУ 1/08. Утверждено письмом Минфина РФ от 09.12.98 №60н;
3. Астахов В. П. Бухгалтерский (финансовый) учет. – М.: Юрайт, 2011. 955 с.
4. Бычкова С.М., Н.Н. Макарова. Материально-производственные запасы: отражение в учетной политике организации // 2009, №9.
5. Луговой В.А. Учет производственных запасов: материалов, топлива, запасных частей, МБП. - М.: АО «Аудит», 2007. – 460 с.
6. Интернет-ресурс (<http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=62063>)
7. Иванов И.С.//Транспортные услуги: бухгалтерский учет и налогообложение, 2006,- № 5
8. Интернет-ресурс (Бухгалтерский учет в организациях, использующих ГСМ в своей деятельности)// http://revolution.allbest.ru/transport/00061846_0.html

Тимофеева О.В.

к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита Санкт-Петербургского государственного экономического университета

Шарибов А.

магистрант первого года обучения Санкт-Петербургского государственного экономического университета

«УЧЕТ ТОВАРНЫХ ЗАПАСОВ И ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТОРГОВЛИ»

Сегодня, в нашей современной экономически развитой стране, одной из важнейших сфер деятельности является торговля. И это не удивительно, что в ней пересекаются интересы многих отраслей, экономических субъектов и населения в целом.

Много экономически активных субъектов на сегодня осуществляют свою деятельность в таких сферах и отраслях, как сельское хозяйство, промышленность, торговля и т.д. Все они имеют возможность вести дела как с одним видом деятельности, так и с несколькими. Важно сказать, что именно эти экономические субъекты осуществляют самые важные экономические процессы: производство товаров, их реализация, осуществление работ и услуг, а так же иные виды коммерческой деятельности. И на данный момент, ввиду тренда общего перехода к рыночным отношениям, большее значение приобретает приведение организации торговой деятельности к максимально качественному уровню.

В результате того, что современные условия торговли диктуют торговым организациям новые правила, более требовательные к учету, возникает необходимость дополнительного привлечения внимания к анализу движения товаров в данной экономической сфере.

Начнем с того, что торговля сейчас представляет собой сферу хозяйства и отрасль экономики, объектом, пластом деятельности, которой является купли-продажа продукции, оптовые продажи, товарообмен, предоставление услуг в процессе продажи товаров и их доставки до места назначения, а так же их складирование (хранение) и приготовление к продаже.

Понятия торговли можно интерпретировать продажей, торговлей крупными или некрупными партиями товаров и продукции, реализацией оптовых продаж скупщикам, которые расходуют и потребляют товары в значительном и незначительном количестве или ведущим продажу этих самых товаров затем в розничном виде.

Понятия торговли рассматривались в трудах московских авторов: Варламов С.А., Марчук М.В. объясняют это понятие лаконично, как деятельность, связанную с купли-продажей и оказанием услуг. Исходя из информации о торговле в трудах Астахова В. и Кондракова Н.П., торговлю можно назвать продажей, торговлей крупными или некрупными партиями товаров и продукции, реализацией оптовых продаж скупщикам, которые расходуют и потребляют товары в значительном и незначительном количестве или ведущим продажу этих самых товаров затем в розничном виде.

Процесс торговли ведется посредством сети оптовых, мелкооптовых покупателей-посредников. Торговлей в состоянии заниматься то или иное предприятие не зависимо от вида собственности и организационно правовой формы.

Организации оптовой торговой деятельности совершают реализации индивидуальным предпринимателям и юридическим лицам, которые впоследствии после приобретения товара используют их для дальнейшей перепродажи. Так же предприятия реа-

лизуют продукцию таким организациям, которые закупают товар для последующего использования их в производстве, то есть продукция распространяется в целях использования той для экономической выгоды, а не только на личные (семейные или домашние) цели. Зачастую в таких ситуациях, эти взаимовыгодные отношения оформляются договорами поставки, подписанными с обеих сторон.

В ходе данного процесса у предприятия, осуществляющего торговлю, возникают доверительные и взаимовыгодные отношения не только с партнерами, с которыми они ведут дела, но и с контролирующими органами. И как следствие, организации вынуждены выполнять требования, которые предусмотрены заключенными ими договорами. Они обязаны придерживаться и соблюдать определенные правила такие как: правила санитарных норм, правила предотвращения пожарных случаев, правила сохранения отдельных групп товаров при продаже и т.д.

Неизменно в процессах деятельности торговли между предприятиями возникает множество процессов, связанных с товарооборотом: приобретение продукции, перевозка товаров к месту продажи, прием, проверка продукции на брак, выгрузка и погрузка, доставка покупателям, списание продукции, и т.д. Движение денежных потоков является неотъемлемым аспектом в приобретении и продаже товаров. Как следствие вытекают из этого процесса ситуации с образованием и погашением задолженностей продавцов перед покупателями и наоборот.

В виду постоянной потребности непрерывного товарного обращения, требуется существования товарных запасов во всех сферах обращения. Расход товаров при реализации требует постоянного пополнения товарных запасов за счет новых поступлений. В данном аспекте постоянной потребности в товарах играет большую роль скорость, регулярность и надежность поступления товарных запасов, от которых, в свою очередь, зависит величина запасов.

Товародвижение как процесс входит в функции торговых предприятий. Предприятия имеют права сами определять направление и поток движения товаров, начиная с места производства, вида транспортировки товаров, размещения складов, путей передвижения товаров, заканчивая местом их потребления.

Выполнение данных функций является гарантом своевременного и бесперебойного удовлетворения потребностей населения. Зависит от этого время оборота товарно-материальных ценностей, степень удовлетворения спроса, а также уровень затрат труда товарообращения. Суммирование затрат на товародвижение производится из главных составных частей, которые представлены на рисунке 1.

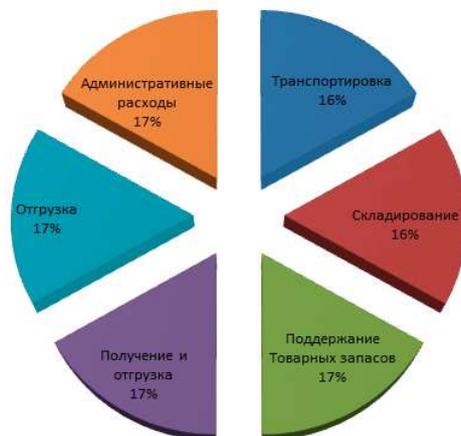


Рисунок 1. Схема формирования затрат товародвижения

Результатом сокращения времени обращения товаров, использования минимальных материальных, трудовых и финансовых ресурсов является достижение наилучших результатов при ограниченных затратах. Результат, может быть, достигнут при помощи использования рациональных схем движения продукции, использования различных видов транспорта, принятие обоснованных экономических решений на всех этапах обращения товара.

Организация не только торгового, но и технологического процесса является необходимостью в торговле.

Технологический процесс – это совокупность способов и приемов, последовательно взаимосвязанных между собой, направленных на сохранение потребительских свойств продукции и оптимизации временного аспекта в доведении товара до конечного потребителя через торговые сети. Технологический процесс состоит из трех важных компонентов:

- операции по приемке товаров исходя из количества и качества;
- операции по хранению, фасовке товаров;
- операции по отпуску товаров;



Рисунок 2. Технологический процесс в торговле

Рисунок 2 показывает, что в технологическом процессе торговли приемка товара по количеству и качеству, и разгрузка товара включены в этап поступления товара на предприятие. Торговый процесс создает смену форм стоимости. Уникальность этого процесса заключается в том, что кроме товаров предметом труда здесь являются еще и покупатели. Работники продают товары, обслуживают покупателей, а покупатели участвуют в торговом процессе.

В результате установления хозяйственных отношений между предприятиями в торговле наилучшей формой организации, описывает Пошерник Н.В, с обслуживаемыми торговыми предприятиями по продаже товаров стали договорные отношения, предметом которых выступают договоры поставки.

Рыночные отношения претерпели большие изменения в части договорных связей между поставщиками и покупателями товаров. Руководствуясь единоличными интересами и финансовой выгодой, самостоятельными и равноправными стали оптовые базы и покупатели. Из трудов написанных московским автором учебников для бакалавров по бухгалтерскому учету Полковского А.Л., мы можем увидеть, что свободный выбор поставщиков и вольное определение формы хозяйственных связей между друг другом, стало отражением коренных изменений в отношениях торговли. Стоит заметить, что доверие на основе экономических выгод доросло до такого уровня, что при эпизодических, то есть разовых заказах и закупках продукции покупатели в состоянии закупать товары без потребности заключения договоров на основе предъявленных заказов. Как правило, организации заключают договора купли-продажи в случае стабильных отношений, регулярных и крупных объемах поставок. В договорах предусматривается количество поставок, порядок оплаты, гарантии сторон, имущественную ответственность за ситуации «форс-мажор», порядок поставки. В прочем, каждый из таких авторов, как Жуков В.А., Беляева Г.В., Яковенко М.Е. и Поленова С.Н., в своих трудах об основах бухгалтерского учета, акцентируют на том, что обязательной частью договора является порядок подачи заявок на завоз товаров, а так же ответственность за невыполнение заявки на доставку товара.

Из условий обязательного порядка подачи заявок вытекает непомерная важность соблюдения условий документооборота. Документооборот является неотъемлемой частью факта хозяйственной операции.

Изобразим на схеме документооборот при оптовой торговле (рис. 3).



Рисунок 3. Схема документооборота при оптовой торговле с участием оптового предприятия в расчетах.

Таким образом, технологический и организационный процесс продажи товаров является основополагающим объектом экономической деятельности предприятий.

Содержание торговой деятельности предприятий по продаже товаров по учебному пособию Варламова С.А. и Марчук М.В. можно свести к выполнению следующих операций:

- установление хозяйственных связей с покупателями товаров;
- установление организационного и технологического процесса продажи;
- организация учета и пополнения товарно-материальных запасов;
- маркетинговая деятельность.

При должном отношении и оптимальной реализации каждого из пунктов возможность успешной деятельности и достижения положительного результата гарантирована.

В процессе товарооборота на предприятиях торговли перед организациями возникают задачи, решение которых требует быстрого реагирования или моментального нахождения выхода из ситуации, а так же проблемы с закоренелым болезненным сроком.

Перед торговым (коммерческим) отделом возникают проблемы залежалого товара на складе, проблемы признания таковых неликвидными, пути решения в достижении максимальной прибыли от продажи залежалого товара и продукции при минимальных затратах. Одним из важных организационных недочетов системы учета товарных ценностей на предприятиях торговли является отсутствие определенной картины при возникновении потребности организации в информации о залежалых товарах и продукции на складах, их наличии и сохранности. В определенных случаях, такой информацией интересуются не только внутренние, но и внешние пользователи финансовой отчетности.

По нашему мнению, форма отчетности о залежалых товарно-материальных ценностях должна предоставлять информацию о ликвидности за определенный период на отчетную дату, произвольно определяемую пользователем информации.

Для начала разберем понятие ликвидность. Под понятием «ликвидность» мы понимаем способность имущества организации переходить из товарной формы в денежную форму, т.е. те товары, которые не в состоянии перейти из товарной формы в денежную – неликвидные. Таким образом, мы можем сразу сделать прогноз, что основным критерием в составлении формы отчетности о товарах на складе будет их способность переходить, т.е., проще говоря, реализовываться.

Для улучшения деятельности финансового и торгового отделов, по нашему мнению, следует использовать данную систему оценки ликвидности товарных запасов. Поскольку количество наименований товаров зачастую составляет десятки тысяч, то необходимо автоматизировать процесс составления отчетности о ликвидности товаров. Автоматизацию целесообразно провести, создав специальный отчет в используемой на предприятиях программе "1С Предприятие". Данную форму отчета можно назвать «Отчет о ликвидности товаров».

Для систематизации товарных запасов и отнесения их по группам, как уже выше было сказано, используются значения коэффициента ликвидности, вычисляемые на основе объема реализованных товара и среднего остатка товара на складе.

При расчете коэффициента обороты берутся за период равному трем месяцам, предшествующих месяцу, в котором составляется отчет.

Данная рекомендация, т.е. форма отчетности позволяет руководству иметь более детализированное представление о оборачиваемости товара на складах. Впоследствии, форма дает возможность определить, какой из ассортимента товаров является за предоставляемый отчетом период времени наиболее ликвидным. Тем самым прогнозировать и, в случае автоматизации формы отчетности для программных обеспечений, давать сигнал о необходимости пополнения или товарных запасов, исходя из его оборачиваемости за исследуемый период.

В условиях развития и становления экономических отношений в Российской Федерации неизменно имеет место рост значимости управления экономики и главным образом всего бухгалтерского учета. Соответствующе организованный бухгалтерский учет и сопутствующий с ним контроль являются одними из важнейших функций управления хозяйственной деятельностью экономических субъектов; факторами, способствующими успешному достижению развития и повышения экономического и социального уровня предприятия.

Список использованной литературы

1. Бородин В.А. Бухгалтерский учет. - М.: Юнити-Дана, 2012 г. - 528 с.
2. Семенихин В.В. Торговля: Правовое регулирование, налоговый и бухгалтерский учет: Энциклопедия. 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2013г. - 1350 с.
3. Николаева Г.А. Бухгалтерский учет в торговле: Оптовая торговля. Розничная торговля. Общественное питание. Заготовительные предприятия. – М.: А-Приор, 2012 г. – 352 с.
4. Дмитриева И.М. Бухгалтерский учет и аудит: Учебное пособие для бакалавров / И.М. Дмитриева. - М.: Юрайт, 2013г. - 306 с.
5. Полковский А.Л. Бухгалтерское дело: Учебник для бакалавров, - М.: Дашков и К, 2014 г. – 288 с.

Абрамова Н.Т.

ст. 3 курса «Экономика»

Научный руководитель:

Гасанов Н.Г.

Филиал ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
экономический университет» в г. Кизляре

УЧЕТ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ

Режим рабочего времени – это распределение времени работы, в пределах конкретного календарного периода. Режим рабочего времени должен предусматривать продолжительность рабочей недели, работу с ненормированным рабочим днем для отдельных категорий работников, продолжительность ежедневной работы (смены), время начала и окончания работы, время перерывов в работе, число смен в сутки, чередование рабочих и нерабочих дней, которые устанавливаются коллективным договором или правилами внутреннего трудового распорядка организации, в соответствии с ТК РФ, коллективным договором, соглашениями.

Важность учета рабочего времени неоспорима – для того чтобы сотрудники не злоупотребляли доверием, выполняли свои обязанности и были дисциплинированными, нужен постоянный контроль.

Однако в процессе учета важно не переусердствовать и не нарушать Трудовой Кодекс, согласно которому любой сотрудник имеет право на отдых во время рабочего дня.

Рабочим днем является установленное законом рабочее время в течение суток. Продолжительность ежедневной работы, ее начало и конец, перерывы в течение рабо-

чего дня предусматривают правила внутреннего трудового распорядка, а при сменной работе – график сменности, в том числе и при вахтовом методе.

Ненормированный рабочий день – особый режим работы, в соответствии с которым отдельные работники могут по распоряжению работодателя при необходимости эпизодически привлекаться к выполнению своих трудовых функций за пределами нормальной продолжительности рабочего времени. При работе в режиме гибкого рабочего времени начало, окончание или общая продолжительность рабочего дня определяется по соглашению сторон. Работодатель при этом обязан обеспечить отработку работником суммарного количества рабочих часов в течение соответствующих учетных периодов.

Сменная работа – это работа в две, три или четыре смены, которая вводится в тех случаях, когда длительность производственного процесса превышает допустимую продолжительность ежедневной работы, а также в целях более эффективного использования оборудования, увеличения объема выпускаемой продукции или оказываемых услуг. Учет рабочего времени ведется администрацией.

Существует два способа учета рабочего времени:

- поденный (применяется при пяти- и шестидневной рабочей неделе);
- суммированный (применяется, когда условия производства не позволяют соблюдать установленную для сотрудников ежедневную или еженедельную продолжительность рабочего времени).

При суммированном учете ежедневная и еженедельная продолжительность рабочего времени могут отклоняться от установленной нормы. Однако в течение определенного учетного периода все допущенные переработки должны быть компенсированы за счет недоработок. Учетным периодом может быть месяц, квартал, полугодие и т. д., но не более года. Суммарную норму рабочего времени определяйте по производственному календарю исходя из нормальной продолжительности рабочей недели, установленной для определенной категории сотрудников. Например, по общему правилу нормальная продолжительность рабочей недели составляет 40 часов (ч. 2 ст. 91 ТК РФ), для сотрудников в возрасте до 16 лет – не более 24 часов в неделю (абз. 2 ч. 1 ст. 92 ТК РФ). При этом для сотрудников, работающих в режиме неполного рабочего времени, нормальная продолжительность рабочей недели уменьшается. Конкретный способ ведения суммированного учета нужно предусмотреть в правилах внутреннего трудового распорядка.

По продолжительности оно разделяется на три вида:

- нормальное. Законодательно закреплено, что нормальная рабочая неделя должна быть сорокачасовой;
- сокращенное. Сокращенная рабочая неделя на 1-4 часа для особых категорий работников (вредные условия работы, работа «малолеток» и т.п.);
- неполное. При оформлении на работу обе стороны договариваются об «укороченном» рабочем дне или неделе. Обычно так работают домохозяйки, студенты, пенсионеры, инвалиды. Причем продолжительность отпуска и трудового стажа от этого не страдают. Это влияет только на оплату отпуска.

В учет рабочего времени включаются еще и такие понятия, как:

- работа в ночное время;
- совместительство;
- сверхурочные работы.

При этом важным и многогранным понятием является режим рабочего времени, который устанавливает:

- длительность смены, недели, дня работы;
- условия работы при ненормированном дне;
- временные рамки начала и конца работы;
- время отдыха и прочее.

Законодатель предусматривает обязанность работодателя вести учет времени, фактически отработанного каждым работником. Основным документом, подтверждающим такой учет, является табель учета рабочего времени.

Информация о времени работы сотрудника отражается в таблице учета рабочего времени. Это один из основных документов для начисления и выплаты заработной платы.

Табель учета использования рабочего времени разрабатывается в одном экземпляре, «закрепленным» за работником. Подписывает его руководитель соответствующего подразделения и «кадровик». Затем он поступает в отдел расчета зарплаты, где хранится в течении года. Обязанность заполнения табеля оформляется соответствующим приказом работодателя, может оговариваться в должностной инструкции работника или его трудовом договоре.

Так как зарплата должна выплачиваться два раза в месяц, то ежемесячно составляются два таких документа. На небольшом предприятии обычно ведется один общий табель, а на значительных — по каждому подразделению отдельный.

Табель заполняется без помарок, исправления проводятся по установленным правилам — зачеркиванием неправильной и проставлением сверху правильной записи с подписью доверенного лица.

Табель позволяют контролировать отработанное каждым сотрудником время, все неявки на работу по разным причинам, простои и сверхурочную работу.

Отдельно отражаются:

- часы работы — дневные и ночные. Ночным временем считается время от десяти вечера до шести утра;
- сверхурочные — часы работы сверх установленной нормы;
- часы работы в выходные и дни праздника — независимо от вида ее компенсации. Такая работа вознаграждается в двойном размере. Если сотрудник переносит отработанный день отдыха на другой, то в таблице этот день учитывается как выходной, оплата же за этот день производится обычным порядком, перенесенный день отдыха не оплачивается вовсе;
- неявки по видам — отпуск, дни болезни, служебные командировки, учебный отпуск и другие.

За нарушение обязательства о проведении учета рабочего времени виновные должностные лица несут административную ответственность, налагаемую органами федеральной инспекции труда.

До начала работы работник обязан отметить свой приход, а по окончании рабочего дня — уход в порядке, установленном в организации. Табельные доски и другие средства учета должны быть открыты для доступа к ним за полчаса до начала работы и тотчас после ее окончания. Работодатель обязан обеспечить контроль над правильностью учета явки на работу и ухода с работы. Около места учета должны находиться часы, правильно указывающие время.

Отклонения от производительного использования рабочего времени проставляются как прогулы, несанкционированное отсутствие на рабочем месте, использование рабочего времени, оборудования, средств производства для решения личных вопросов. Споры в сфере применения норм, затрагивающих рабочее время работников, порой вы-

званы способом оплаты отдельных периодов работы, а также специальными нормами рабочего времени, устанавливаемыми для отдельных категорий работников.

Что касается совершенствования рабочего времени необходимо провести анализ всего рабочего дня, и определить где было затрачено времени больше, чем нужно для той или иной задачи. Только при этом можно понять, какие были допущены временные ошибки.

Необходимо проанализировать все виды деятельности, в которых участвовали руководители. Анализировать можно с точки зрения двух позиций: позитивных и негативных, т.е. анализировать сильные стороны и слабые стороны.

Для оптимизации рабочего времени для любого руководителя необходима постановка целей. Именно в постановке целей заключаются азы деятельности предприятий и его успешное будущее. Цель описывает конечный результат. Необходимо осознавать, что здесь понимается ни то, что мы делаем, а то ради чего мы это делаем. Цели – это своего рода вызов, который побуждает к действиям. Даже самый лучший способ работы безнадёжен, если мы заранее чётко не обозначим то, чего мы хотим. В свою очередь, чтобы поставить эти цели надо думать о будущем. Цель даёт ясность о том, в каком направлении необходимо двигаться. Без неё можно потеряться в мелочах и сойти с верного пути.

Не малую роль играет и планирование. Планирование означает подготовку к реализации целей и упорядочение времени. Главное преимущество, достигаемое путём планирования работы состоит в том, что планирование времени приносит выигрыш во времени практический опыт говорит, что время, затраченное на планирование приводит к сокращению времени на использование, и, в конечном счете, приводит к экономии времени в целом. Но при этом нельзя считать то, что чем больше времени мы тратим на планирование, тем больше времени мы сэкономим. У времени, как у многих других процессов, когда-то наступает оптимум, после которого дальнейшее планирование не имеет смысла. Но всё же, как я полагаю, если уделять хотя бы 10 минут в день, то можно сэкономить до 2-х часов.

Список литературы:

1. Кондраков Н.П.: Бухгалтерский учет. - М.: ИНФРА-М, 2014
2. Невешкина Е.В.: Бухгалтерский учет в торговле. - М.: Дашков и К, 2014
3. Селищев Н.: 1С: Предприятие 8.2. для бухгалтера. - СПб.: Питер, 2013

Анатова Н.

ст. 4 к. БУАиА

Научный руководитель:

Ш.И. Алибеков

КФ СПбГЭУ

АНАЛИЗ ИЗНОСА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

В настоящее время происходит интенсивное повышение уровня и темпов эффективного развития предприятия, увеличивается выпуск продукции, но ее себестоимость снижается и во многом зависит от степени оснащённости основными средствами и уровня их использования. Постоянный рост основных средства на предприятии приводит к повышению экономической эффективности производства. Промышленные пред-

приятия и различные государственные органы уделяют немалое внимание бухгалтерскому учету, оценке и экономическому анализу использования и формирования основных средств.

Экономический анализ в процессе использования и формирования основных фондов организации заключается в том, что он предоставляет руководству предприятия полную и точную информацию о наличии, техническом состоянии и эффективности использования его основных средств в процессе финансово-хозяйственной деятельности. Экономический анализ позволяет определить достигнутый уровень материально-технической базы производственного процесса, перспективы развития предприятия, возможные направления роста фондоотдачи основных фондов, а в том числе прибыли и рентабельности финансово-хозяйственной деятельности. Кроме того, итоговым результатом экономического анализа основных средств предприятия является разработка рекомендаций по совершенствованию эффективности использования производственного оборудования предприятия.

Одним из важнейших факторов увеличения объема производства продукции на промышленных предприятиях является обеспеченность их средствами в необходимом количестве и ассортименте и эффективное их использование.

За время службы основных средств происходит их моральное старение (моральный износ), поэтому накопленные суммы амортизации должны направляться на приобретение новых, более производительных видов оборудования.[9]

Норма амортизации основных средств используется для расчета ежегодных сумм амортизационных отчислений и определяется в процентах к балансовой стоимости. Нормы амортизации устанавливаются по видам основных средств (их функциональным группам). Более высокие нормы амортизации установлены для активной части основных средств, которые непосредственно воздействуют на предмет труда.[8]

Норма амортизации определяется следующим образом:

$$Na = (Fп - Л + Д) / (Fп * Tсл) * 100\%$$

Fп – первоначальная стоимость основных фондов

Л – ликвидационная стоимость основных фондов

Д – стоимость демонтажа ликвидируемых ОС и других затрат, связанных с ликвидацией, руб.

Tсл – срок службы основных фондов, лет.

При особых условиях эксплуатации основных средств, когда возникает повышенный или пониженный их износ, нормы амортизации корректируются при помощи поправочных коэффициентов. Сумма амортизации основных средств определяется исходя из среднегодовой стоимости каждой группы основных средств. Амортизационные отчисления входят в себестоимость продукции и, следовательно, влияют на размер прибыли предприятия. Надо учитывать также, что амортизационные начисления в своей основной части можно отнести к условно-постоянным расходам, а они, как известно, резко возрастают в себестоимости единицы продукции при сокращении объемов производства.

Основные средства учитываются как в натуральных единицах измерения, так и в стоимостных. На основные их виды, например на станки, машины и оборудование, заводят специальные паспорта, где записывают показатели технической характеристики и технического состояния. При этом ежегодные амортизационные отчисления останутся в том же размере, а участие в создании прибыли будет определяться с остаточной стоимости основных средств, которая из года в год сокращается до полного износа по установленному сроку эксплуатации. Следовательно на основании таких данных мож-

но определить правильность возмещения произведенных затрат по приобретению основных средств за счет начисленной амортизации и полученной прибыли за этот установленный срок службы.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Федеральный закон от 06.12.11 №402-ФЗ (ред.04.11.2014) «О бухгалтерском учете»;
2. НК РФ (часть первая) от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 29.12.2014) (с изм. и доп. вступил в силу с 01.01.2015);
3. НК РФ (часть вторая) от 05.08.2000 №117-ФЗ (ред.29.12.2014) (с изм. и доп. вступил в силу с 29.01.2015);
4. Приказ от 30.03.2001г. № 26н об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01;
5. Приказ от 13.10.2003г. № 91н об утверждении методических указаний по бухгалтерскому учету основных средств;
6. Постановление Правительства РФ от 01.01.2002 №1 (ред. от 10.12.2010) «О классификации основных средств, включаемых в амортиационные группы»;
7. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и инструкция по его применению, утв. Приказом Минфина РФ от 31.10.2000 №94н (ред. от 08.11.2010);
8. Бухгалтерский финансовый учет: Учебник / Л.К. Никандрова, М.Д. Акатьева. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 277 с.
9. Бухгалтерский учет: Учебное пособие / М.П. Переверзев, А.М. Лунева; Под общ. ред. М.П. Переверзева. - 2-е изд. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 221 с.
10. Бухгалтерский учет: Учебник / Н.П. Кондраков. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2013. - 656 с.
11. Бухгалтерский финансовый учет: Учебник / Ю.И. Бахтурина, Т.В. Дедова, Н.Л. Денисов; Под ред. Н.Г. Сапожниковой - М.: ИНФРА-М, 2011. - 505 с.:

Бочкарева О.О.

Ст. 2 к. магистратуры
Бухгалтерский учет, анализ и аудит
Группы 36эм142
Руководитель: к.э.н., доцент
Коренкова С.И.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Данная работа посвящена актуальной теме российской экономики: Проблеме развития инвестиционной деятельности в Тюменской области. Одной из проблем российской экономики в современных условиях является проблема привлечения инвестиционных ресурсов. Эффективно решить ее можно путем повышения инвестиционной привлекательности конкретного региона для потенциальных инвесторов.

Тюменская область относится к числу наиболее успешно развивающихся регионов России и располагает значительным социально-экономическим и научно-

техническим потенциалом. Здесь имеются благоприятные условия для значительного притока инвестиций, включая удобное географическое положение, наличие природных ресурсов, высокий уровень жизни, политическую стабильность. Несмотря на явную привлекательность Тюменского региона, приток инвестиций недостаточен для освоения уникального ресурсного потенциала. Инвесторы не всегда охотно вкладывают свои капиталы в производство, считая инвестиции слишком рискованными и недостаточно выгодными.

Целью работы является выявление проблем развития инвестиционной деятельности в Тюменской области и разработка рекомендаций по повышению инвестиционной привлекательности региона. Предметом исследования выступают механизмы активизации инвестиционной деятельности в экономике Тюменской области. Объектом исследования выступает инвестиционная деятельность в Тюменской области (без автономных округов).

Рассмотрим динамику инвестиционных процессов в регионе. В период с 2007-2014 гг. наблюдалась положительная динамика роста инвестиций в основной капитал. (см. табл. 1). Исключение составляет 2009 г, в котором объем инвестиций снизился почти на 2%, что связано с последствиями общероссийского экономического кризиса. Максимальный темп роста Максимальный темп роста инвестиций наблюдается в 2013 году, что связано с реализацией государственной политики в области привлечения иностранных инвестиций на законодательном уровне, а также с реализацией целого ряда крупных инвестиционных проектов. Снижение инвестиций в основной капитал предприятий в 2014 году связано с общероссийской тенденцией. Основными факторами выступают: отсутствие четкой экономической политики, колебания курса рубля и геополитическая напряженность.

Таблица 1

Динамика показателей объема инвестиций в основной капитал

Показатели	2007 год	2008 год	2009 год	2010 год	2011 год	2012 год	2013 год	2014 год
Объем инвестиций в основной капитал, млн. руб	106572	143279	140490	154825	177774	206811	277954	265063
Темп роста объема инвестиций в основной капитал, в % к предыдущему году	18,87	134,44	98,05	110,2	114,82	115,08	134,4	0,95

Рассмотрим отраслевую структуру инвестиций в основной капитал в 2013 и 2014 гг. (см. табл. 2). В 2013-2014гг. в 2014 сохраняется тенденция концентрации затрат в отраслях промышленности: в добычу полезных ископаемых направлено 23,3%, в обрабатывающие производства - 21,4%,. Третье место в структуре вложенных инвестиций занимает вид деятельности «транспорт и связь» – 17,2%.

Таблица 2

Структура инвестиций в основной капитал по видам экономической деятельности за 2013 и 2014 год, %

Вид экономической деятельности	2013 год	2014 год
Инвестиции в основной капитал, всего:	100	100
Обрабатывающие производства	31,9	21,4
Добыча полезных ископаемых	18,2	23,3
Транспорт и связь	14,7	17,2
Операции с недвижимым имуществом	11,4	13,4
Производство и распределение нефти и газа	3,7	5
Финансовая деятельность	5,7	5,2
Строительство	2,9	3,2

В структуре инвестиций по источникам финансирования в 2014 году значительно увеличилась доля частных капитальных вложений в сравнении с 2013 годом. За год уменьшилась доля бюджетных источников в структуре инвестиций с 22,6% до 16,1%, в основе изменений лежит сокращение возможностей строительства за счет регионального бюджета в связи с изменениями его доходов. (см. табл. 3).

Таблица 3

Структура инвестиций в основной капитал по источникам финансирования за 2013 и 2014 год, %

Положительные итоги инвестиционной деятельности в Тюменской области

Инвестиции в основной капитал – всего, в том числе по источникам:	100	100
собственные средства	41,8	61,6
привлеченные средства, в том числе	58,2	38,4
кредиты банков	19,6	4,2
заемные средства других организаций	6,5	5,2
инвестиции из-за рубежа	0,1	0
бюджетные средства, в том числе из:	22,6	16,1
федерального бюджета	1,8	2,2
бюджетов субъектов РФ	15,5	12,4
местных бюджетов	5,3	1,5
средства внебюджетных фондов	0,2	0,1
средства организаций и населения на доленое строительство	5,2	5,2
прочие	3,9	7,6

служат хорошей базой для дальнейшего развития, но при этом обязывают и к формированию новых подходов к улучшению уже сложившейся ситуации, учитывая последние тренды в российской и мировой экономике. Несмотря на высокие показатели и достижения, в регионе накопилось большое количество проблем, замедляющих развитие инвестиционных процессов, поэтому необходима разработка встречных мер со стороны органов власти, других заинтересованных сторон, влияющих на инвестиционный и промышленный рост. Без этого развитие экономики региона будет тормозиться.

К объективным проблемам, которые тормозят успешное развитие инвестиционной деятельности в Тюменской области относятся:

1. Концентрация инвестиционных вложений в отраслях, дополняющих и обслуживающих нефтегазовую промышленность автономных округов

Региональную экономику Тюменской области в значительной степени определяют отрасли промышленности, на формирование которых большое внимание оказывает близость к нефтегазовым территориям Ханты-Мансийского и Ямало-Ненецкого автономных округов. Отрасли промышленности области в своей основе сложились в период интенсивного освоения крупнейших запасов углеводородного сырья на севере региона. На юге области создан ряд предприятий машиностроения и металлообработки, деревообработки, пищевой и лёгкой промышленности, производства строительных конструкций и материалов. Юг области является базой освоения севера Западной Сибири.

2. Проблемы, связанные с наличием административных барьеров.

К этим проблемам относятся недоступность земельных участков для реализации инвестиционных проектов, длительность процедуры технологического подключения и соглашения на строительство. Проблема подключения новых объектов к электрическим сетям является одним из самых узких мест в процессе реализации инвестиционных проектов. Другое слабое место инвестиционного процесса – выдача разрешений на строительство. Существует напряженная ситуация со сроками и организацией этого дела,

3. Проблема недостатка квалифицированных специалистов рабочих профессий.

Современная ситуация характеризуется дефицитом молодых специалистов, нехваткой кадров со средним профессиональным образованием и низким качеством их подготовки, инженеров, а также руководителей, ведущих менеджеров и менеджеров среднего звена в сферах инвестиционной деятельности.

4. Недостаток информации о регионе и деятельности компаний

Для активизации инвестиционной деятельности в области необходимо принять соответствующие меры по решению указанных проблем:

1. Диверсификация экономики региона, поиск альтернативных путей развития экономики Тюменской области с целью ликвидации зависимости от нефтегазового сектора, оказание поддержки в развитии отраслей лесного комплекса; пищевой промышленности, агропромышленного комплекса; строительного комплекса и логистики; комплекса по оказанию социальных услуг; туризма и гостиничного бизнеса

2. Максимальное упрощение и удешевление всех процедур и правил по предоставлению земельных участков; сокращение срока и количества процедур, необходимых для получения разрешения для строительства, получению технологических присоединений. Для решения указанных проблем нужно рассмотреть вопросы унификации оформления актов выбора земельных участков; соблюдения правил и формата передачи данных по земельным участкам в кадастровую палату; упрощения и ускорения рас-

смотрения проектной документации инвесторов госэкспертизой, улучшения условий для инвесторов в сфере придорожного сервиса и ряд других вопросов. Снижение административных барьеров приведет к существенному повышению интереса инвесторов, и как следствие – созданию новых рабочих мест и рост смежных производств. Отчасти решение этой наболевшей проблемы зависит от внесения изменений в федеральное законодательство.

3. Информирование населения о востребованных на рынке труда специальностях, формирование привлекательного имиджа рабочих профессий; для предприятий, реализующих инвестиционные проекты, организация курсов по подготовке, переподготовке, повышению квалификации кадров в соответствии с заявленной потребностью на базе средних и высших учебных заведений профессионального образования организовывать;

4. Формирование благоприятного имиджа региона путем участия в экономических форумах, презентациях, выставках на международном уровне; осуществление информационного взаимодействия со странами партнерами; создание единого информационного поля.

Список литературы:

1. Деловой портал департамента инвестиционной политики и государственной поддержки предпринимательства Тюменской области. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.tyumen-region.ru/>

2. Отчет губернатора Тюменской области о результатах деятельности правительства Тюменской области в 2014 году. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://admtyumen.ru/ogv_ru/block/important/report2duma.htm

3. Социально-экономическое положение Тюменской области в январе 2014 года: Стат. доклад / Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Тюменской области. – Т., 2014. – 304 с

4. Социально-экономическое положение Тюменской области в январе-декабре 2014 года: Стат. доклад / Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Тюменской области. – Т., 2014.

5. Статистический ежегодник: Стат. сб. в IV частях. Ч.I (III) Тюменская область / Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Тюменской области. – Т., 2014. – 214 с.

6. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистика по Тюменской области. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://tumstat.gks.ru/>

Габдрахманова Г.И.

Казанский государственный аграрный университет, г. Казань
Институт экономики, напр. Бухгалтерский учет, анализ и аудит, 4 курс
Науч. рук. к.э.н., доцент
Исхаков А.Т.

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ПОСТУПЛЕНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Учет основных средств регламентируется Положением по бухгалтерскому учёту «Учёт основных средств» (ПБУ 6/01), утвержденным приказом Министерства финансов РФ от 30.03.2001 № 26н (с изменениями); Методическими рекомендациями по бухгалтерскому учёту основных средств сельскохозяйственных организаций, утвержденными приказом Минсельхоза РФ от 19.06.2002 № 559.

Учет основных средств ведется по классификационным группам в разрезе инвентарных объектов.

Синтетический учет основных средств ведется на счете 01 «Основные средства». Основные средства на нем учитываются по первоначальной стоимости.

Аналитический учет по счету 01 «Основные средства» ведется по отдельным инвентарным объектам основных средств. При этом организация аналитического учета должно обеспечивать вероятность приобретения информации о наличии и движении основных средств, важных для формирования бухгалтерской отчетности.

Основные средства поступают в организацию:

- в качестве вклада в уставный капитал;
- путем приобретения за плату;
- в результате строительства;
- путем безвозмездного получения;
- по договору мены.

Ввод основных средств в эксплуатацию реализовывает комиссия, которая назначается приказом руководителя. В комиссию входят заместитель руководителя, главный бухгалтер и специалист экономической службы.

Для осуществления задач по учету основных средств, на предприятии разрабатывается график документооборота, в котором определены лица, которые несут ответственность за сохранность и передвижения объектов основных средств. Все хозяйственные операции, которые проводятся организацией, закрепляются оправдательными документами.

Для оформления операций по поступлению основных средств могут использоваться следующие формы первичной документации:

1. «Акт о приеме-передаче объекта основных средств (кроме зданий, сооружений)» (№ОС-1);
2. «Акт о приемке оборудования (№ОС-14)»;
3. «Акт приемки-передачи оборудования в монтаж (№ОС-15)»;
4. «Акт о выявленных дефектах оборудования (№ОС-16)»;
5. «Инвентарные карточки учёта основных средств (№ОС-6)».

Для оформления и учета операций приема-передачи объектов основных средств в организации применяется № ОС-1 «Акт о приеме-передаче объекта основных средств (кроме зданий, сооружений). Документ оформляется в одном экземпляре на каждый

объект в отдельности. В нем должны указываться название объекта, год строительства, краткая характеристика, первоначальная стоимость, инвентарный номер, и другие сведения.

«Акт о приемке оборудования (№ОС-14)» используется для оформления и учета поступившего на склад оборудования с целью применения его в качестве объекта основных средств. Акт составляется комиссией в двух экземплярах. Утверждается руководителем или уполномоченным им лицом.

Отпуск оборудования в монтаж оформляется «Актом о приеме-передаче оборудования в монтаж (форма № ОС-15)». В получении оборудования на ответственное хранение уполномоченное лицо организации подписывается в акте, и ему отдается копия акта.

На недостатки оборудования, обнаруженные в процессе монтажа, наладки или испытания, а также по результатам контроля, оформляется «Акт о выявленных дефектах оборудования (форма № ОС-16)».

Для учета наличия объекта основных средств, а также учета движения его внутри организации применяется «Инвентарные карточки учёта основных средств (№ОС-б)». Этот документ ведется в одном экземпляре на каждый объект. Принятие, перемещение объектов основных средств внутри предприятия, включая проведение перестройки, модернизации, капитального ремонта, а также их выбывание или списание отражаются в инвентарной карточке на основе соответствующих документов.

Все числящиеся на балансе предприятия основные средства фиксируют за должностными лицами, которые несут ответственность за сохранность объектов. Лица, на ответственном хранении которых находятся основные средства, назначаются приказом руководителя предприятия. С ними заключают договоры о полной материальной ответственности за сохранность основных средств, находящихся на ответственном хранении.

Для формирования учета и обеспечения контроля за сохранностью основных средств, на каждый объект основных средств присваивается в момент формирования акта приема-передачи инвентарный номер.

Присвоенный объекту инвентарный номер отмечается материально ответственным лицом в присутствии руководителя или его заместителя и работника бухгалтерии через нанесение несмываемой краски на объекты основных средств.

Когда объект является непростым, то есть охватывает те или иные обособленные элементы, образующие вместе с ним одно целое, на каждом таком элементе намечается тот же инвентарный номер, что и на основном объединяющем их объекте. В тех вариантах, когда объект содержит несколько частей, обладающих различным сроком полезной службы и учитывающихся как независимые объекты, каждой части дается личный инвентарный номер.

Инвентарный номер, присвоенный объекту основных средств, остается за ним на весь период его нахождения на предприятии.

В соответствии с инвентарными номерами основные средства отражаются во всех первичных документах, которыми формируется их движение, а также в регистрах аналитического учета.

Учет затрат на приобретение, сооружение и изготовление основных средств ведут по субсчету 08-4 «Приобретение объектов основных средств» на отдельных аналитических счетах. Их открывают по видам или группам приобретаемых основных средств (тракторы, комбайны, сеялки), а внутри групп – по маркам машин. В аналитическом учете обязательно выделяют покупную стоимость основных средств, транс-

портные расходы, прочие расходы, с приобретением основных средств, в том числе расходы на сборку машин.

Сформированная величина на субсчете 08-4 списывается в дебет счета 01. По дебету счета 01 отражают постановку основных средств на баланс или ввод в эксплуатацию; по кредиту 01 – списание и выбытие основных средств.

На счете 01 организации учитывают объекты основных средств, принадлежащих им на правах собственности. Основные средства, не принадлежащие организации на праве собственности, учитываются на забалансовых счетах 001 «Арендованные основные средства», 011 «Основные средства, сданные в аренду».

Таким образом, следует отметить следующие моменты по учету основных средств:

1. Единицей учета является отдельный инвентарный объект (станок, стол, корова);
2. Для организации учета каждому объекту присваивается инвентарный номер, под которым этот объект числится в течение всего срока эксплуатации. При выбытии объекта этот инвентарный номер не присваивается другому объекту.
3. Аналитический учет основных средств ведется на карточках инвентарного учета или в инвентарной книге. Заполнение карточек или книг производится из первичных документов.

Литература

1. Ефремова А.А. Комментарии к ПБУ 6/01 «Учет основных средств»// Сборник «Учетная политика на 2002 год: Бухгалтерский учет. Налоговый учет.»/ М., 2002. – с. 53-55.
2. Русакова Е.А. Об учете основных средств.// Налоговый вестник. 2004. №4.
3. Русалева Л.А. Теория бухгалтерского учета: учебное пособие. – Ростов-на-Дону: «Феникс», 2002. – с.112.

Ш.Д. Габибов
ФБГОУ ВПО ДГУ

фак. Экономический напр. экономика, 4 курс

г. Махачкала

Науч. рук.

Ибрагимов А.Х.

ОРГАНИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА ПО СИСТЕМЕ «СТАНДАРТ-КОСТ»

Систему «Стандарт-кост» можно назвать эффективным методом управления затратами предприятия. Принцип учета и контроля затрат в пределах норм и нормативов и вычисление отклонений по ним, играет основную роль в данной системе.

В книге Г. Эмерсона «Производительность труда как основа оперативной работы и заработной платы» было предложено заменить фактическую себестоимость на целесообразную. Термин «Стандарт-кост» состоит из двух слов: «стандарт», который означает количество необходимых производственных затрат (материальных и трудовых) для выпуска единицы продукции, или заранее исчисленные затраты на производство единицы продукции или оказания услуг. А слово «кост» - это денежное выражение

производственных затрат, приходящихся на единицу продукции. Таким образом, «Стандарт-кост» в полном смысле слова означает стандартную стоимость затрат. Эта система направлена, прежде всего, на контроль за использованием прямых издержек производства, а смежные калькуляции - для контроля накладных расходов [1].

Система «Стандарт-кост» удовлетворяет запросы предпринимателя и служит инструментом для контроля производственных затрат. На основе установленных стандартов можно заранее определить сумму ожидаемых затрат на производство и реализацию изделий, исчислить себестоимость единицы изделия для определения цен. При этой системе информация об имеющихся отклонениях используется руководством для принятия им оперативных управленческих решений.

В основе системы «Стандарт-кост» лежит предварительное (до начала производственного процесса) нормирование затрат по статьям расходов:

- основные материалы;
- оплата труда основных производственных рабочих;
- производственные накладные расходы (заработная плата вспомогательных рабочих, вспомогательные материалы, арендная плата, амортизация оборудования и др.);
- коммерческие расходы (расходы по сбыту, реализации продукции) [2].

Предварительно исчисленные нормы рассматриваются как твердо установленные ставки, с тем чтобы привести фактические затраты в соответствие со стандартами путем умелого руководства предприятием. При возникновении отклонений стандартные нормы не изменяют, они остаются относительно постоянными на весь установленный период, за исключением серьезных изменений, вызываемых новыми экономическими условиями, значительным повышением или снижением стоимости материалов, рабочей силы или изменением условий и методов производства. Отклонения между действительными и предполагаемыми затратами, возникающие в каждом отчетном периоде, в течение года накапливаются на отдельных счетах отклонений и полностью списываются не на затраты производства, а непосредственно на финансовые результаты предприятия.

Калькуляция, рассчитанная при помощи стандартных норм, является основой оперативного управления производством и затратами. Выявляемые в текущем порядке отклонения от установленных стандартных норм затрат подвергаются анализу для выяснения причин их возникновения. Это позволяет администрации оперативно устранять неполадки в производстве, принимать меры для их предотвращения в будущем. Главное в «Стандарт-косте» - контроль за наиболее точным выявлением отклонений от установленных стандартов. Это способствует совершенствованию самих стандартов затрат. При отсутствии же такого контроля применение «Стандарт-кост» имеет условный характер и не дает ожидаемого эффекта. Принципы этой системы являются универсальными, поэтому их применение целесообразно при применении любого метода учета затрат и калькулирования себестоимости продукции.

Недостатком данного метода является то, что на практике трудно составить стандарты согласно технологической карте производства. Изменение цен, вызванное конкурентной борьбой за рынки сбыта товаров и инфляцией, осложняет исчисление стоимости остатков готовых изделий на складе и в незавершенном производстве. Стандарты можно устанавливать не на все производственные затраты, в связи с чем на местах всегда ослабляется контроль за ними. Более того, при выполнении производственной компанией большого количества различных по характеру и типу заказов за сравнительно короткое время исчислять стандарт на каждый заказ практически невозможно.

Система «Стандарт-кост» в зарубежной практике не регламентирована нормативными актами, в связи с чем, не имеет единой методики установления стандартов и ведения учетных регистров. В результате этого даже внутри одной компании действуют различные нормы: базисные, текущие, идеальные, прогнозные, достижимые и облегченные. В таких случаях вместо научно обоснованных стандартов на каждое изделие устанавливают среднюю стоимость, которая является базисом для определения цен на изделие.

Несмотря на эти недостатки, руководители фирм и компаний используют систему учета «Стандарт-кост» как мощный инструмент контроля за издержками производства и калькулирования себестоимости продукции. Он пригоден также для управления, планирования и принятия управленческих решений.

Список литературы:

1. Бухарин С.В, Гусева Л.П., Нейштадт М.Л. Управленческий учет/ С.В. Бухарин, Л.П. Гусева, М.Л. Нейштадт // Воронеж: «Научная книга», 2012.-119 с.
2. Вахрушина М.А. Бухгалтерский управленческий учет. Учеб.пос; 6-е изд., испр. - М.: Омега-Л, 2007. - 210 с.;
3. Понамарева Н.В. Проблемы формирования и раскрытия информации по сегментам в финансовой отчетности организаций агропромышленного комплекса// Международный бухгалтерский учет. 2015. №23. – С. 2-11.

А.А. Гаджиева

ДГУНХ

фак.Финансово-экономический

напр. экономики, 2курс

г. Махачкала

Науч. рук.

Алиева З.Ш.

АУДИТ, КОНТРОЛЬ И РИВИЗИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

Экономическая политика государства осуществляется с помощью финансово-кредитных рычагов. Один из наиболее важных рычагов управления финансовой системы является финансовый контроль. На современном этапе организации финансовый контроль претерпевает серьезные изменения, возникает потребность в достоверной учетной и отчетной информации о деятельности хозяйствующих субъектов. Это связано с принципиально новым характером товарно-денежных отношений в современной России, появлением разнообразных форм собственности и нового для страны финансового рынка, что обуславливает необходимость использования различных методов контроля.

В настоящее время действуют государственный, ведомственный и независимый аудиторский контроль. Каждый из них имеет свои цели, задачи, функции и методы. В связи с этим возрастает роль независимого аудиторского контроля. В его основе лежит взаимная заинтересованность государства, администрации предприятий и их владельцев в достоверной учетной и отчетной информации. Необходимость финансового контроля, его сущность и значение определяются Конституцией Российской Федерации.

В настоящее время финансовый контроль осуществляется законодательными и исполнительными органами власти, а также специально созданными учреждениями,

наблюдающими за финансовой деятельностью всех экономических субъектов (государств, предприятий, учреждений, организаций)

Поскольку государственный финансовый контроль предназначен для реализации финансовой политики государства, создания условий для финансовой стабилизации страны в целом, он распространяется как на государственные организации, так и на негосударственную сферу экономики - коммерческие организации и граждан. Таким образом, можно сформулировать сущность финансового контроля по каждой из названных позиций.

Финансовый контроль государственных организаций, предприятий

- это прежде всего контроль над разработкой, утверждением и исполнением бюджетов всех уровней и внебюджетных фондов, а также контроль за финансовой деятельностью государственных предприятий и учреждений, банков и финансовых корпораций.

Финансовый контроль со стороны государства негосударственной сферы экономики и граждан, затрагивает лишь сферу соблюдения ими финансовой дисциплины, т. е. выполнения денежных обязательств перед государством, таких как:

- 1) налоги и другие обязательные платежи;
- 2) соблюдение законности и целесообразности при расходовании выделенных им бюджетных субсидий и кредитов;
- 3) соблюдение установленных законодательством правил организации денежных расчетов, ведения учета и отчетности. Деятельность органов финансового контроля регламентируется юридическими нормами, закрепленными в таких имеющих силу закона документах, как Конституция РФ, Гражданский кодекс РФ, Налоговый кодекс РФ, Бюджетный кодекс РФ.

2. Ревизия как инструмент контроля

Наиболее глубоким методом финансового контроля является ревизия. Ревизия проводится органами управления в отношении подведомственных предприятий и учреждений, а также различными государственными и негосударственными органами контроля (Департаментом финансового контроля и аудита Минфина РФ, Центральным банком РФ, аудиторскими службами).

На проведение каждой ревизии участвующим в ней работникам выдается специальное удостоверение, которое подписывается руководителем контрольно-ревизионного органа, назначившего ревизию, или лицом, им уполномоченным. Также руководителем контрольно-ревизионной комиссии определяются сроки проведения ревизии, состав комиссии, ее руководитель с учетом вытекающих из конкретных задач контроля. Сроки не должны превышать 45 дней (календарных).

Конкретные вопросы контроля определяются программой или перечнем основных вопросов. Программа контроля включает тему, период, который должна охватить ревизия, и утверждается руководителем контрольно-ревизионного органа.

Составлению программы ревизии и ее проведению должен предшествовать подготовительный период, в ходе которого участники ревизии обязаны изучить необходимые законодательные и другие нормативные, правовые акты, отчетные и статистические данные, другие имеющиеся материалы, характеризующие финансово-хозяйственную деятельность.

Исходя из программы ревизии определяют необходимость и возможность применения тех или иных контрольных действий, приемов и способов получения информации, аналитических процедур, объема выборки данных из проверяемой совокупности.

Руководитель ревизуемой организации обязан создать надлежащие условия для проведения контроля.

В случае препятствий со стороны руководителя ревизуемой организации руководитель ревизионной группы сообщает об этом руководителю органа, назначившего ревизию.

При отсутствии или защищенности бухгалтерского учета в ревизуемой организации руководителем ревизионной группы составляется акт и докладывается руководителю контрольно-ревизионного органа, который направляется руководителю ревизуемой организации.

Ревизия представляет собой систему обязательных контрольных действий по документальной и фактической проверке законности и обоснованности совершенных в ревизуемом периоде хозяйственных и финансовых операций ревизуемой организации, правильности их отражения в бухгалтерском учете и отчетности, а также законности действий руководителя, главного бухгалтера и иных лиц, на которых возложена ответственность за их осуществление.

Цель ревизии - осуществление контроля над соблюдением законодательства РФ при осуществлении организацией хозяйственных и финансовых операций, их обоснованностью, наличием и движением имущества, использованием материальных и трудовых ресурсов в соответствии с утвержденными нормами, нормативами и сметами. Результаты ревизии оформляются актом, который подписывается руководителем ревизионной группы, руководителем и главным бухгалтером ревизуемой организации. На ознакомление с актом и его подписанием может быть установлен срок до 5 дней.

Замечания и возражения по составленному акту со стороны лиц ревизуемой организации фиксируются в письменном виде и приобщаются к материалам ревизии. Руководитель ревизионной группы проверяет обоснованность изложенных возражений и подготавливает по ним заключение, которое после рассмотрения и подписи руководителем контрольно-ревизионного органа направляется в ревизуемую организацию и приобщается к материалам ревизии.

Материалы ревизии представляются руководителю контрольно-ревизионного органа в срок не позднее 3 рабочих дней после подписания акта.

Ознакомившись с содержанием акта, выводами и предложениями ревизора руководитель предприятия поручает соответствующим должностным лицам подготовить решение по результатам инвентаризации. Приказом оформляются результаты инвентаризации, в процессе поведения которой установлены злоупотребления и серьезные нарушения. В приказе выделяется два раздела: констатирующий (излагаются допущенные недостатки в работе) и приказной (перечисляются конкретные мероприятия по выправлению недочетов в работе).

За выполнением решения по результатам инвентаризации устанавливается систематический контроль, осуществляемый назначенными приказом работниками в установленные сроки.

Продавцом пишется объяснительная записка на имя директора по поводу недостачи

Список использованной литературы

1. Анализ финансовой отчетности: Учебное пособие / Под ред. Л.В. Донцовой, Н.А. Никифоровой. – М.: Дело и Сервис, 2009.
2. Артеменко В.Г., Беллендир М.В. Финансовый анализ. - М.: ДИС, 2008.

3. Бернштейн Л.А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация. - М.: Финансы и статистика, 2008.
4. Бочаров В.В. Финансовый анализ: Учебное пособие. - СПб.: Питер, 2009.
5. Быкадоров В.Л., Алексеев П.Д. Финансово-экономическое состояние предприятия: Практическое пособие. - М.: ПРИОР, 2008.
6. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: составление и анализ / Под ред. П.И. Камышанова. - М.: Омега- Л, 2008.
7. Грачев А.В. Финансовая устойчивость предприятия: анализ, оценка и управление: Учебно-практическое пособие. - М.: Дело и сервис, 2010.
8. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Комплексный анализ бухгалтерской отчетности. - М.: Дело и Сервис, 2009.
9. Дыбаль С.В. Финансовый анализ: теория и практика: Учеб. пособие. - СПб.: Бизнес-пресса, 2008.
10. Ефимова О.В. Анализ финансовой отчетности. - М.: Омега - Л, 2009.
11. Анциферова И.В. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Дашков и КО, 2013. – 556 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
12. Бородин В.А. Бухгалтерский учет. Учебник Москва: Юнити-Дана, 2012. – 533 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
13. Богатая И.Н., Хахонова Н.Н. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Кнорус, 2011. -592 с.
14. Лытнева Н.А. Бухгалтерский учет и анализ. Учебное пособие. Гриф УМО Ростов-на-Дону: Феникс, 2011. - 604 с. 400
15. Карагод В.С., Трофимова Л.Б. Международные стандарты финансовой отчетности: Учебное пособие для бакалавров. Гриф УМО. Москва: Юрайт, 2012. - 310 с. 138
16. Комиссарова И.П., Безруких П.С. Бухгалтерское дело: Учебное пособие Москва:Юнити-Дана, 2012. – 544 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
17. Поленова С.Н. Теория бухгалтерского учета. Учебник Москва: Дашков и КО, 2012. – 464 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
18. Керимов В.Э. Бухгалтерский учет. Учебник. Гриф МО РФ. Москва: Дашков и КО, 2010. - 776 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
19. Лукьянова С.А. Бухгалтерский учет: учебное пособие Омск: Омский государственный университет, 2013. – 232 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
20. Натепрова Т.Я., Трубицына О.В. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебное пособие Москва: Дашков и КО, 2011. – 292 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г

Гаджимурадов С.Т.
ГАОУ ВО «ДГУНХ»
факультет информационных технологий и управления
направление «Менеджмент» третий курс
г. Махачкала
Науч. рук.
Цахаева Д. А.
к.э.н.

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ В РОССИИ: СУЩЕСТВУЮЩИЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Управленческий учет в нашей стране получает все большее признание с возникновением и ростом предприятий, ориентированных на рынок. В конкурентной среде от правильных, адекватных этой среде управленческих решений зависит не только процветание бизнеса, но и само его существование. Так как под воздействием различных объективных факторов, вызываемых новыми технологиями, государственным регулированием и ростом предприятий, усложняется структура бизнеса, возникает потребность в его делении на множество юридических лиц, одновременном развитии многих направлений деятельности, формировании значительного количества структурных подразделений. Но управленческий учет занимает особое место в финансовой системе бизнеса, его постановка и внедрение требуют других подходов и специалистов, чем те, которые обслуживают бухгалтерский и налоговый секторы. От того, насколько он развит, зависит конкурентоспособность и процветание бизнеса.

Однако развитию управленческого учета в России предшествуют еще существующие проблемы, для рассмотрения которых важно анализировать и сравнивать с тенденцией его развития в западных странах. С одной стороны, необходимо изучение западного управленческого учета: факторов и причин возникновения, исторических и национальных особенностей, динамики, сущности, структуры и основных элементов, тенденций и перспектив развития, нерешенных проблем. С другой стороны, требуется анализ российской реальности: опыта отечественной учено-аналитической школы, теории и практики экономики и управления; потребностей и задач, стоящих перед учетом в условиях становления рыночных отношений; тенденций развития экономики страны, предприятия как основного субъекта рыночных отношений.

Анализ современного состояния системы управленческого учета в России, показывает, что существенная часть хозяйствующих субъектов пользуется теми или иными элементами управленческого учета, но не знает, что это и есть управленческий учет. Это относится, в первую очередь, к ситуации, когда вновь созданные крупные российские предприятия приходит молодая, западно-ориентированная команда управленцев, а у так называемых «старых» предприятий аппарат управления и специалисты унаследовали с советских времен формы и методики калькулирования себестоимости, неприменимые к новым рыночным условиям хозяйствования, и работают по старинке, не ориентируясь на условия рыночной экономики. Поэтому в настоящее время проблема применения управленческого учета в целях повышения эффективности управления предприятием приобретает все большую актуальность. При этом необходимо отметить особую важность решения данного вопроса для предприятий российской экономики всех форм собственности, что обусловлено, как отсутствием единой методологической базы и рекомендаций по организации управленческого учета в отдельных отраслях

отечественной экономики, так и особенностями становления и развития управленческого учета в России. Вследствие недостаточного развития теоретических и практических основ внедрения и использования управленческого учета многие российские руководители не совсем осознают роль управленческого учета на предприятии, цели и задачи его внедрения и использования на управляемом ими предприятии.

Но, несмотря на существующие проблемы и экономическую неграмотность некоторых управленцев, предприятиям нужно использовать и расширять мировой опыт управленческого учета, более адаптировать его к условиям российского рынка, внедрять элементы западных систем учета в своей практике. На наш взгляд, начать следует с обеспечения достоверной информации о деятельности структурных подразделений, служб, отделов предприятия руководителей разных уровней управления внутри предприятия для принятия ими правильных управленческих решений.

На следующем этапе нам следует делать основной упор не на развитие и совершенствование методов бухгалтерского учета, а выявление основных информационных потребностей управления и поиск оптимальных путей их решения. Сейчас же широко используется управленческий учет на крупных предприятиях в виде контроля и регулирования себестоимости работ, товаров и услуг при помощи статей затрат. Как правило, в таких организациях имеются бухгалтера-аналитики, которые регулируют 3 основных управленческих вопроса: планирование, контроль, стимулирование.

Таким образом, основную цель внедрения и использования современной системы управленческого учета на предприятиях можно сформулировать следующим образом: своевременное и достаточное обеспечение всех уровней управления плановой, фактической и прогнозной информацией, необходимой для принятия обоснованных управленческих решений на основе оперативного и детализированного сбора, систематизации и анализа информации.

Становление системы управленческого учета достаточно трудоемкий и длительный процесс. На крупных предприятиях он занимает несколько лет. Также система управленческого учета требует больших денежных средств и квалифицированных трудовых ресурсов. При ее становлении на предприятии необходимо решить ряд задач: реорганизация финансовой службы, разработка системы учета затрат и установка программного пакета.

Сравнительно новым и перспективным является выделение в системе управленческого учета стратегического управленческого учета для высшего руководства и оперативного управленческого учета для внутреннего менеджмента. Он представляет учетно-аналитическую систему, которая призвана обеспечить информационные потребности стратегического менеджмента. В России стратегический управленческий учет практически отсутствует, однако его отдельные методы и подходы уже начинают использоваться. Еще одной важной составляющей управленческого учета и перспективным направлением его развития считается управленческий анализ. Его первостепенная цель заключается в изучении прошлой, текущей, а главное, будущей деятельности структурных подразделений предприятия, основанном на прогнозировании их доходов, расходов и финансовых результатов при выборе подразделениями той или иной хозяйственной тактики. Управленческий анализ интегрирует три вида внутреннего анализа: ретроспективный, оперативный и перспективный, каждому из которых свойственно решение собственных задач.

Итак, управленческий учет в ближайшей перспективе должен стать важнейшим каналом поступления данных, необходимых для подготовки отчетности об устойчивом развитии и интегрированной отчетности, а также их надежной информационной базой.

На основе вышеизложенного резюмируем, что на современном этапе управленческий учет на предприятии представляет собой не просто учетную систему, а становится основным ключевым ядром всей системы управления предприятием. Другими словами, современный управленческий учет является интегрированной системой управления предприятием, формирующей и обеспечивающей информацией о результатах деятельности как всего предприятия в целом, так и его отдельных составляющих.

Список использованной литературы:

1. Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет – 2-е изд., переаб. И доп. – М.: ИНФРА-М, 2015. с. 584
2. Шеремет А.Д. Управленческий учет: Учебник. М.: ИНФРА-М, 2013. 427 с.

Галиева Л.И.

Казанский государственный аграрный университет,
г. Казань

Институт экономики, напр. Бухгалтерский учет, анализ и аудит, 4 курс
Науч. рук. к.э.н., доцент

Садриева Э.Р.

ДЕБИТОРСКАЯ И КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Дебиторская задолженность — это задолженность каких-либо предприятий и лиц в пользу данного предприятия.

Степень дебиторской задолженности обуславливается многочисленными факторами:

- видом продукции, за которую проводятся расчеты
- емкостью рынка
- степенью насыщенности рынка данным видом продукции
- применяемыми формами безналичных расчетов за эту продукцию

При анализе необходимо установить динамику дебиторской задолженности, т.е. изменение ее размера за анализируемый период; проанализировать ее состав, т.е. за какими именно предприятиями и лицами она числится и в каких суммах; узнать сроки возникновения задолженности.

Просроченная дебиторская задолженность

Особенное внимание необходимо предоставить раскрытию неоправданной, а кроме того просроченной дебиторской задолженности.

К неоправданной задолженности относятся:

- задолженность дебиторов по недостачам, растратам и хищениям;
- задолженность отдела капитального строительства данного предприятия, образовавшаяся в результате нарушений финансово-сметной дисциплины;
- товары отгруженные, не оплаченные в срок покупателями.

Дебитор-

ская задолженность, согласно которой вышел период исковой давности, образующий 3 года, списывается вэкономические итоги компании равно как убытки.

Прочая дебиторская задолженность

Соглас-

но сведениям аналитического учета необходимо основательно проанализировать осталь

ную дебиторскую задолженность. Она заключается с разных статей расчетов товарного и нетоварного характера.

В частности, она включает:

-расчеты с покупателями и заказчиками по плановым платежам и прочим расчетам;

-задолженность за подотчетными лицами по выданным им денежным средствам на служебные командировки, административно-хозяйственные расходы и проч.;

-задолженность квартиросъемщиков по квартирной плате и коммунальным услугам и др.

С целью оптимизации величины дебиторской задолженности огромную роль играют подбор возможных потребителей и установление обстоятельств оплаты продуктов.

Анализ дебиторской задолженности можно реализовывать сплошным, или выборочным методом. Это зависит от размеров задолженности, от количества расчетных документов и от количества самих дебиторов.

Есть ряд показателей, как абсолютных, так и относительных, определяющих дебиторскую задолженность.

В первую очередь, тут применяется абсолютный коэффициент просроченной дебиторской задолженности, наводимый в дополнении к балансу (ф.5). Просроченной установлено считать такую долг, согласно каковой вышел квартальный период с эта па прихода даты её погашения.

Основным признаком считается оборот дебиторской задолженности, определяемая дальнейшей составе:

Выручка с осуществлении продукта, трудов, услуг присутствие дальнейшей плате (за вычетом налога в добавленную стоимость и акцизов) разделять в среднюю величину дебиторской задолженности. Оборачиваемость дебиторской задолженности демонстрирует число оборотов, совершаемых данными средствами из-за отчетный период (как правило, за год). Следующим показателем является период ее погашения.

Период погашения дебиторской задолженности = число дней в период (в году — 360) делить на оборачиваемость дебиторской задолженности (количество оборотов за данный период).

Необходимо брать в интерес, то что нежеле более момент просрочки дебиторской задолженности, этим ранее угроза её непогашения.

Тенденция к увеличению этого показателя указывает о снижении ликвидности.

Рассмотрим кредиторскую задолженность.

Кредиторская задолженность — это задолженность этого предприятия другим предприятиям и лицам: по платежам в бюджет и внебюджетные фонды, поставщикам, подрядчикам, персоналу и другим кредиторам. В просторном значении к кредиторской задолженности возможно отнести ещё и задолженность банкам и иным предприятиям по погашению полученных от них кредитов и займов (как краткосрочных, так и долгосрочных).

Литература:

1. Астахов В.П. Теория бухгалтерского учета: Учеб. пособие. — М.: Вузовский учебник; ИНФРА-М, 2013.

2. Лупкина Е.В. История бухгалтерского учета / Е.В. Лупкина. — М.: КноРус, 2012.

3. Бабаев Ю.А., Петров А.М. Теория бухгалтерского учета / Ю. А. Бабаев, А. М. Петров. – М.: Проспект, 2015.
4. Кирьянова З.В. Теория бухгалтерского учета/ З.Ф.Кирьянова. - М.,: Финансы и статистика,2002.
5. Кондраков Н.П. Учетная политика организаций — М.: Проспект, 2013.
6. Кутер М.И. Теория бухгалтерского учета. Учебник / М.И.Кутер. - М., Издательство «Омега – Л», 2007.

Галимзянова Л.И.

Казанский государственный аграрный университет, г. Казань
Институт экономики, напр. Бухгалтерский учет, анализ и аудит, 4 курс
Науч. рук. к.э.н., доцент
Садриева Э.Р.

ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ

Основными задачами учетной политики является формирование набора четких инструкций, правил и практики, которые упрощают, стандартизировать (как можно больше), регулировать основные направления учета в организации, чтобы создать единый документ схемы, система оценки активов организации генерировать заявления которые действительно отражают финансовое положение организации. Эти проблемы решаются путем применения набора методов бухгалтерского учета, в том числе: способы группировки и оценки хозяйственной деятельности, погашения стоимости активов, документооборот, инвентаризация, применения счетов, система регистрирует бухгалтерские методы обработки информации.

Учетная политика формируется главным бухгалтером организации и утверждается руководителем организации. Главное требование к учетной политике организации является то, что он не должен вступать в противоречие с правилами, принятыми в Российской Федерации.

Учетная политика утверждается:

- Параметры, выбранные учета и оценки объектов учета;
- Операционная план счетов, содержащих синтетические и аналитические счета, необходимые для бухгалтерского учета в соответствии с своевременности и полноты учета и отчетности;
- формы первичных учетных документов, применяемых для оформления хозяйственной деятельности, для которых не стандартные первичные бухгалтерские документы, а также формы документов для внутренней отчетности;
- порядок инвентаризации активов и обязательств организации;
- методы оценки активов и обязательств;
- правила и обработка рабочего процесса технология учетной информации;
- порядок контроля хозяйственных операций;
- другие решения, необходимые для организации бухгалтерского учета.

Выбор способов ведения бухгалтерского учета влияют:

- правовые и организационно-экономический статус (право собственности, промышленности и вид деятельности, организационно-правовой формы, размер организации);

- конкретные виды деятельности (производство, коммерческие, финансовые, управленческие);
- текущие и долгосрочные цели бизнеса (привлечение дополнительных финансовых ресурсов, реализация инвестиционных программ, усиление конкурентной позиции на рынке, и так далее);
- экономическая ситуация (развитие рыночной инфраструктуры, правового государства, благоприятного инвестиционного климата, и другие.);
- кадровое (уровень квалификации персонала, уровень понимания своих задач, и т.д.).

При формировании учетной политики необходимо придерживаться следующих требований и правил:

1) организация должна выбрать только один способ учета нескольких, допускаемых законодательством и Положением по бухгалтерскому учету в Российской Федерации. Если по конкретному вопросу в нормативных актах не установлены методы учета, то при формировании учетной политики надо самостоятельно разрабатывать соответствующий способ на основе бухгалтерских правил;

2) Выберите метод учета должен быть установлен организации во всех ее подразделениях, независимо от их местоположения и функции. Это означает, что представительства, филиалы, филиалы должны придерживаться учетной политики;

3) поведение организации бухгалтерского учета должна обеспечивать: соблюдение в течение отчетного периода принципов бухгалтерского учета (метод учета) отражения отдельных хозяйственных операций и оценки имущества, определенных на основе правил, установленных законодательством, и экономических условий. Так общепринятые правила должны быть установлены в течение длительного (не менее одного года) срока и в любом случае не может быть изменен в течение отчетного года;

4) Эти правила должны быть зафиксированы соответственно внутренней документ (приказ руководителя организации, об утверждении Положения об учетной политике);

5) Когда организация не может генерировать точную информацию об объектах на основе установленных правил бухгалтерского учета, это (с обоснованием) должно быть отражено в пояснительной записке.

Литература:

1. Федеральный закон от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ “О бухгалтерском учете”.

2. Гражданский кодекс РФ (части первая — четвертая).

3. Кодекс этики членов профессиональных бухгалтеров и аудиторов — членов НП “ИПБ России”, утвержденный общим собранием членов НП “Институт профессиональных бухгалтеров и аудиторов России” (Протокол № 2 от 28 мая 2009 г.).

4. Концепция развития бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации на среднесрочную перспективу, утвержденная приказом Минфина России от 1 июля 2004 г. № 180.

5. Налоговый кодекс РФ (части первая и вторая).

6. Программа реформирования бухгалтерского учета в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (утверждена постановлением Правительства РФ от 6 марта 1998 г. № 283).

7. Приказ Минфина России от 2 июля 2010 г. № 66н “О формах бухгалтерской отчетности организаций”.

Галимуллин И.И.

Казанский государственный аграрный университет, г. Казань
Институт экономики, напр. Бухгалтерский учет, анализ и аудит, 4 курс
Науч. рук. к.э.н., доцент
Фасхутдинова М.С.

ПРИНЦИПЫ ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ - ОСНОВА УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА

Управленческий учет подразумевает под собой приблизительные оценки и ориентировочные показатели с целью более оперативно предоставить информацию руководителю.

В управленческом учете нет строгого регламента для подачи информации. Однако, при необходимости информация может быть представлена с любой нужной частотой. Их срок представления информации по управленческому учету устанавливает управленческий аппарат предприятия.

Управленческий учет может быть основана на принципах целесообразности, сопоставимости данных, оперативности предоставления информации. А что касается принципа двойной записи, возможно использование, так и не использование.

Ведение управленческого учета не регламентировано законодательно, значит и ответственность за правильность его ведения не предусмотрена. Из этого следует, что, причиной привлечения к ответственности могут быть управленческие решения, а не какие-либо данные учета.

Предметом управленческого учета является управленческая информация. Информация про управленческий учет носит финансовый характер, то есть она представляется в долларах, рублях, а также в других денежных единицах. В последнее время область управленческий учет был существенно расширен корректировкой операционной и физической (нефинансовой) информацией, например, как качество продукции, показателя продолжительности процесса, и субъективных оценок, удовлетворенности клиентов, творческого потенциала сотрудников и эксплуатационных качеств новых видов продуктов.

Данные показатели управленческого учета имеют финансовые и операционные о видах деятельности и процессах, осуществляемые на предприятии; функционировании ее структурных подразделений; выпускаемые продуктах и услугах; клиентах предприятия.

Показатели управленческого учета могут иметь:

- "количественный" (связанный с цифрами, документы по товарно-материальным ценностям, управленческие отчеты и т.д.);
- "качественный" (информация, носящая нефинансовый характер, которая привлекает внимание руководителя к соответствующим проблемам, и не имеет денежное выражение).

Для эффективного управления управленческой информацией, она должна отвечать некоторым определенным критериям:

1. Краткость информации, которая должна быть четкая, и не содержать ничего лишнего.

2. Точность, пользователи должны быть уверены, что информация не имеет ошибок или пропусков и должна быть свободной от любых подтасовок.

3. Оперативность информации должен иметь готовность к тому времени, когда она необходима.

4. Сопоставимость информации должен иметь сопоставимый вид по времени и по подразделениям.

5. Целесообразность информации должен иметь подход для той цели, для которой он может быть приготовлен.

6. Рентабельность подготовки информации не должна стоять больше, чем выгода от ее использования.

7. Адресность информации должен быть доведен до конкретного исполнителя; при этом необходимо соблюдать конфиденциальность.

Нередко руководители получают информацию, которая требует дополнительной обработки. Как следствие, решения, принимаемые на основе данной информации, оказываются неточными либо принимаются с опозданием и теряют свою актуальность. Информация может быть обработана до попадания к руководителю, при этом используются определенные формы предоставления информации. Точность и краткость получаемой информации позволяет принимать решения оперативно и, как следствие, увеличивает скорость рабочих процессов. При этом важным моментом является квалификация руководителя. Поскольку система не может заменить личного опыта и суждения.

Таким образом, управленческий учет - можно определить как самостоятельное направление бухгалтерского учета организации, которое обеспечивает ее управленческий аппарат информацией, используемой для планирования, управления контроля и оценки организации в целом, а также ее структурных подразделений.

Литература:

1. Ивашкевич В.Б. Бухгалтерский управленческий учет: Учеб. для вузов. - М.: Юристъ, 2011.

2. Карпова Т.П. Управленческий учет. - М.: ЮНИТИ, 2010

3. Катернюк А. В. Выбор сбалансированной системы показателей для экспресс-диагностики системы управления компанией. // Управленческий учет и финансы. 2007. № 2.

4. Керимов В.Э. Управленческий учет. - М.: Дашков и К, 2014.

5. Клычова Г. С., Управленческий (производственный) учет в сельском хозяйстве / Клычова Г. С., Закирова А.Р., Садриева Э.Р. - Учебное пособие. - Казань: Издательство Казанского ГАУ, 2006. – 288 с.

6. Клычова Г.С. Управленческий учет в кролиководстве / Г.С.Клычова, М.С.Фасхутдинова. - Казань: Изд-во Казанского государственного университета, 2009. – 150 с.

7. Клычова Г.С., Закирова А.Р. Методика формирования внутренней управленческой отчетности в сельскохозяйственной организации / Вестник Казанского ГАУ. - 2011. - № 1(19).

8. Фасхутдинова М.С. Стратегический управленческий учет рисков на базе сбалансированной системы показателей в сельскохозяйственных организациях [Текст] / М.С.Фасхутдинова // Инновационное развитие экономики. – № 5. – 2011. – С. 74-79.

9. Фасхутдинова М.С. Формирование бюджета в целях контроля затрат в системе

управленческого учета [Текст] / М.С.Фасхутдинова // Вестник Казанского ГАУ. – № 1 (23). – 2012. – С. 69-73.

10. Фасхутдинова М.С. Бюджетирование затрат на производство и продажи продукции животноводства [Текст] / М.С.Фасхутдинова // Вестник Казанского ГАУ. – № 3 (25). – 2012. – С. 59-64.

11. Фасхутдинова М.С. Необходимость и сущность управленческого учета как инструмента эффективного менеджмента в сельскохозяйственных организациях [Текст] / М.С.Фасхутдинова // Вестник Казанского ГАУ. – № 4(26). – 2012. – С. 61-64.

12. Фасхутдинова М.С. Управленческий учет и контроль затрат в основных отраслях животноводства [Текст] / М.С.Фасхутдинова // Вестник Казанского ГАУ. – № 4(30). – 2013. – С. 38-43.

С.А.Гамидова

ДГУНХ

фак. Финансово-экономический напр. экономики, 2курс

г. Махачкала

Науч. рук.

Алиева З.Ш.

НАЛОГОВЫЙ УЧЕТ В ОРГАНИЗАЦИИ

Необходимость ведения налогового учета в организации вызвана тем, что исчисление налоговой базы для расчета налогов только по правилам бухгалтерского учета невозможно. Налоговый Кодекс РФ в статье 313 устанавливает общие положения организации налогового учета. Ошибки расчета налогов обходятся намного дороже бухгалтерских ошибок: за них назначают штрафы и пени, порой весьма существенные.

Налогоплательщики рассчитывают налоговую базу по всем видам налогов на основании данных первичных документов бухгалтерского учета (статья 54 НК РФ). Обычно, ведение БУ и НУ стараются совмещать на общих счетах, но если нормы отражения хозяйственных операций или учета объектов для исчисления налоговой базы, по какому-либо налогу отличаются от правил ведения бухгалтерского учёта, то возникает необходимость применения системы налогового учета (статья 313 НК РФ). Согласно главе 25 НК РФ все предприятия, не зависимо от организационно-правовой формы собственности, обязаны вести налоговый учет. Налоговый учет в организации ведется в соответствии с методическими основами и правилами, установленными в Налоговом Кодексе РФ.

Для получения необходимой информации при исчислении налогооблагаемых операций, в соответствии с требованиями Налогового Кодекса РФ предприятия должны сами разработать систему учетных регистров и использовать их для отражения хозяйственных операций. В то же время, порядок оценки приобретаемых, хранимых и реализуемых ценностей, а также порядок списания расходов на издержки производства и внепроизводственной деятельности четко прописываются в НК РФ.

Налоговый учет организации представляет собой определенную методику сбора и учета данных в суммовом исчислении об имуществе, обязательствах, их движении путем документального учета всех хозяйственных операций в соответствии с требованиями и на основании действующего налогового законодательства РФ.

Ответственность за организацию налогового учета на предприятии несет руководитель предприятия через неукоснительное обеспечение выполнения всеми подразделениями и службами, работниками организации, имеющими отношение к учету, требований Положения о налоговой политике в организации.

В настоящее время в практической деятельности организаций сложились три подхода к ведению налогового учёта:

1. Формирование данных налогового учёта на счетах бухгалтерского учёта.
2. Параллельное ведение бухгалтерского и налогового учёта.
3. Ведение учёта по правилам налогового учёта.

1. Первый подход основан на том, что данные налогового учёта получают на основе регистров бухгалтерского учёта и первичных документов, а также дополнительных расчетов доходов и расходов по правилам налогового учёта. Этот подход получил законное обоснование после внесения изменений в главу 25 и статью 313 Налогового Кодекса Федеральным законом от 29.05.2002 № 57-ФЗ.

В статье 313 записано: "В случае, если в регистрах бухгалтерского учёта содержится недостаточно информации для определения налоговой базы ...налогоплательщик вправе самостоятельно дополнять применяемые регистры бухгалтерского учёта дополнительными реквизитами, формируя тем самым регистры налогового учёта, либо вести самостоятельные регистры налогового учёта".

Этот подход к ведению учёта менее трудоемок и более гибок в условиях постоянно меняющегося налогового законодательства. Очевидно, что применение первого подхода наиболее осуществимо сегодня, так как не требует значительных затрат времени и денежных средств. Для средних и малых предприятий, а также организаций, ведущих учёт вручную в журналах-ордерах или в электронных таблицах Excel, применять этот подход можно на постоянной основе.

2. Параллельное ведение бухгалтерского и налогового учёта. Данный подход основан на параллельном ведении бухгалтерского и налогового учёта на основе первичных документов. При этом подходе отдельно формируются регистры бухгалтерского учёта и бухгалтерская отчетность по правилам бухгалтерского учёта, а также регистры налогового учёта и декларация по налогу на прибыль по правилам налогового учёта.

Вполне понятно, что осуществление второго подхода возможно только в системе компьютерной обработки данных, поэтому на рынке программных продуктов предлагаются системы налогового учета, адаптируемые для конкретных организаций. На основе понимания сходств и различий бухгалтерского и налогового учета и задачи оптимизации налогообложения разрабатывается концепция налогового учета и учётная политика для целей налогообложения. Концепция и учётная политика служат основанием для разработки стандарта налогового учёта, который является техническим заданием для внедрения выбранного программного продукта. Практическое осуществление данного подхода требует значительных затрат времени и средств организации.

3. Ведение учёта по правилам налогового учёта. Такой подход основан на ведении учёта по правилам налогового учёта, в связи с чем, возникает необходимость провести корректировку учётных данных для их соответствия правилам бухгалтерского учёта и составления бухгалтерской отчётности. Применение такого подхода может повлиять на оценку аудиторов о достоверности бухгалтерской отчётности, так как согласно п.6 ПБУ 4/99 "Бухгалтерская отчетность организации", достоверной и полной считается отчётность, сформированная из правил, установленных нормативными актами по бухгалтерскому учёту.

Основные требования ведения налогового учёта определяют:

- объекты учёта;
- правила группировки доходов и расходов;
- порядок признания доходов и расходов, в том числе и для отдельных категорий налогоплательщиков или особых обстоятельств;
- методы налогового учёта;
- требования к составлению регистров налогового учёта.

Основные правила составления отчетности определяют:

- налоговый и отчётный период;
- ставки налога;
- алгоритм расчёта налоговой базы.

Объектами налогового учёта являются имущество и хозяйственные операции налогоплательщика.

Для целей налогового учёта применяется следующая группировка доходов:

- доходы от реализации товаров, работ, услуг и имущественных прав;
- внереализационные доходы;
- доходы, учитываемые и не учитываемые в целях налогообложения.

Расходы группируются:

- на расходы, связанные с производством и реализацией;
- внереализационные расходы;
- расходы, учитываемые и не учитываемые в целях налогообложения

Налоговым Кодексом определены два метода налогового учёта:

1. — метод начисления
2. — кассовый метод.

Порядок признания доходов и расходов при различных методах налогового учёта различен.

При определении расходов методом начисления, расходы на производство и реализацию подразделяются на:

- прямые расходы
- косвенные.

Разделение расходов на прямые и косвенные связано с оценкой незавершенного производства и является фактором прямого действия на расчёт налога на прибыль.

К прямым расходам на производство и реализацию относятся:

1. расходы на приобретение сырья и материалов;
2. расходы на приобретение комплектующих изделий;
3. расходы на оплату труда персонала;
4. единый социальный налог, начисленный на расходы по оплате труда;
5. суммы начисленной амортизации по основным средствам.

Все иные суммы расходов по производству и реализации являются косвенными.

В концепции налогового учёта излагаются способы налогового учёта имущества и хозяйственных операций. Это способы учёта:

1. состояния объектов основных средств и начисления амортизации основных средств;
2. доходов от реализации товаров (работ, услуг) собственного производства;
3. расходов, осуществленных (понесенных) налогоплательщиком;
4. доходов от реализации покупных товаров, стоимости реализованных покупных товаров и прямых расходов по покупным товарам;

5. доходов от реализации и выбытия амортизируемого имущества, остаточной стоимости реализованного амортизируемого имущества и расходов, связанных с его реализацией;

6. доходов от реализации прочего имущества, цены приобретения реализованного прочего имущества и расходов, связанных с его реализацией;

7. доходов от реализации прав требования как реализации финансовых услуг, стоимости реализованного права требования;

8. доходов от реализации права требования до наступления срока платежа, стоимости реализованного права требования до наступления срока платежа;

9. доходов от реализации права требования после наступления срока платежа, стоимости реализованного права требования после наступления срока платежа;

10. убытка, образовавшегося при уступке права требования;

11. доходов от реализации товаров, продукции, работ, услуг обслуживающих производств и хозяйств; расходов и убытков обслуживающих производств и хозяйств, понесенных при реализации товаров, работ и услуг; убытков от деятельности обслуживающих производств и хозяйств;

12. убытков прошлых лет обслуживающих производств и хозяйств с расчетом сумм, учитываемых в уменьшение прибыли обслуживающих производств и хозяйств отчетного периода;

13. внереализационных доходов, в том числе доходов в виде штрафов, пеней, и (или) иных санкций за нарушение договорных обязательств, а также сумм возмещения убытков или ущерба;

14. внереализационных расходов, в том числе расходов в виде штрафов, пеней, и (или) иных санкций за нарушение договорных обязательств, а также сумм возмещения убытков или ущерба;

15. прямых расходов незавершенного производства товаров, выполнения работ, оказания услуг;

16. прямых расходов, принимаемых к уменьшению налогооблагаемой базы при реализации товаров, (работ, услуг) собственного производства;

17. расходов и убытков будущих периодов;

18. доходов по операциям с ценными бумагами, а также доходов в виде дивидендов;

19. расходов на ремонт основных средств;

20. расходов на освоение природных ресурсов;

21. расходов на формирование НИОКР;

22. расходов на формирование резервов по сомнительным долгам;

23. расходов на формирование резервов по гарантийному ремонту и гарантийному обслуживанию.

Проблемы налогообложения предприятий.

Налогообложение имущества юридических лиц не является исключением. В России действует налог на имущество предприятий, предусматривающий налогообложение основных средств, находящихся на балансе плательщика.

Некоторые специалисты считают, что одной из целей создания налога на имущество предприятий является повышение заинтересованности у предприятий в реализации излишнего неиспользуемого имущества. Но ныне роль налога на имущество сведена на нет действием налога на прибыль. Предприятиям было невыгодно реализовывать свое имущество, поскольку за его наличие они платили всего 2 % стоимостного выражения имущества. А в случае его реализации вынуждены были платить налог на

прибыль, ставка которого значительно выше, составляет 24 %. В настоящий момент существуют и другие проблемы налогообложения имущества предприятий, в частности в региональных законах «Налог на имущество» имеется значительное количество льгот по данному налогу. Но проблема состоит в том, что не определен орган, который должен согласовать перечень основных средств, не подлежащих налогообложению, такая льгота как, например, по основным средствам, используемых исключительно для охраны природы.

В действующей российской налоговой системе три налога (налог на добавленную стоимость, налог на прибыль и единый социальный налог), а также таможенная пошлина являются определяющими с точки зрения налоговой нагрузки на юридических лиц. Дело в том, что данный налог является основным для отраслей с высокой степенью переработки сырья, а потому и с высокой долей добавленной стоимости. Так, у предприятий машиностроения доля налога на добавленную стоимость превышает 40% общей суммы налоговых платежей. Предприятиям невыгодно с финансовой точки зрения углублять переработку и тем самым создавать продукцию с более высокой добавленной стоимостью.

Список использованной литературы

1. Анализ финансовой отчетности: Учебное пособие / Под ред. Л.В. Донцовой, Н.А. Никифоровой. – М.: Дело и Сервис, 2009.
2. Артеменко В.Г., Беллендир М.В. Финансовый анализ. - М.: ДИС, 2008.
3. Бернштейн Л.А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация. - М.: Финансы и статистика, 2008.
4. Бочаров В.В. Финансовый анализ: Учебное пособие. - СПб.: Питер, 2009.
5. Быкадоров В.Л., Алексеев П.Д. Финансово-экономическое состояние предприятия: Практическое пособие. - М.: ПРИОР, 2008.
6. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: составление и анализ / Под ред. П.И. Камышанова. - М.: Омега- Л, 2008.
7. Грачев А.В. Финансовая устойчивость предприятия: анализ, оценка и управление: Учебно-практическое пособие. - М.: Дело и сервис, 2010.
8. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Комплексный анализ бухгалтерской отчетности. - М.: Дело и Сервис, 2009.
9. Дыбаль С.В. Финансовый анализ: теория и практика: Учеб. пособие. - СПб.: Бизнес-пресса, 2008.
10. Ефимова О.В. Анализ финансовой отчетности. - М.: Омега - Л, 2009.
11. Анциферова И.В. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Дашков и К0, 2013. – 556 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
12. Бородин В.А. Бухгалтерский учет. Учебник Москва: Юнити-Дана, 2012. – 533 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
13. Богатая И.Н., Хахонова Н.Н. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Кнорус, 2011. -592 с. 28
14. Лытнева Н.А. Бухгалтерский учет и анализ. Учебное пособие. Гриф УМО Ростов-на-Дону: Феникс, 2011. - 604 с. 400
15. Карагод В.С., Трофимова Л.Б. Международные стандарты финансовой отчетности: Учебное пособие для бакалавров. Гриф УМО. Москва: Юрайт, 2012. - 310 с.

16. Комиссарова И.П., Безруких П.С. Бухгалтерское дело: Учебное пособие Москва:Юнити-Дана, 2012. – 544 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г

17. Поленова С.Н. Теория бухгалтерского учета. Учебник Москва: Дашков и КО, 2012. – 464 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г

18. Керимов В.Э. Бухгалтерский учет. Учебник. Гриф МО РФ. Москва: Дашков и КО, 2010. - 776 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г

19. Лукьянова С.А. Бухгалтерский учет: учебное пособие Омск: Омский государственный университет, 2013. – 232 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.

20. Натепрова Т.Я., Трубицына О.В. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебное пособие Москва: Дашков и КО, 2011. – 292 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г

Гильванова М.К.

Казанский государственный аграрный университет, г. Казань
Институт экономики, напр. Бухгалтерский учет, анализ и аудит, 4 курс
Науч. рук. ст. преподаватель

Ситдикова Р.Д.

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВОГО УЧЕТА ПРЕДСТАВИТЕЛЬСКИХ РАСХОДОВ

В условиях современного предпринимательского рынка невозможно представить себе компанию, которая осуществляла бы хозяйственную деятельность, не имея каких-либо отношений с другими экономическими субъектами хозяйственной. В процессе приобретения сырья, выполняя производственные процессы и осуществляя продажу товаров, экономический субъект устанавливает некоторые выгодные связи. Занимаясь бизнесом, предприятие часто организует деловые встречи и приемы представителей сторонних компаний. В ходе таких встреч и приемов подписываются деловые сделки. В то же время, проведение таких встреч приводят к некоторым расходам, которые являются по своей сути коммерческими. Расходы такого содержания определены представительскими расходами, которые принимаются для целей налогообложения в сумме, не превышающей 4 процента от расходов налогоплательщика на оплату труда.

Представительские расходы – это расходы организации по приему и обслуживанию представителей других предприятий, которые принимают участие в деловых встречах для установления и поддержания сотрудничества. Данные расходы включают в состав прочих расходов, связанных с изготовлением продукции, и ее реализацией.

К представительским расходам относятся расходы налогоплательщика, которые связаны с официальным приемом и (или) обслуживанием представителей других компаний, принимающих участие в деловых переговорах для установления и (или) поддержания взаимного сотрудничества, а также участников, прибывших на заседания совета директоров или иного руководящего органа налогоплательщика, независимо от места проведения таких мероприятий. [п. 2 ст. 264 НК РФ]

Отметим, что в состав представительских расходов не включаются расходы, связанные с проведением развлекательных мероприятий, организации отдыха, профилактики или лечения заболеваний.

Признать представительские расходы можно, только если они прямо связаны с деятельностью предприятия, и в то же время деятельность компании должна быть направлена на получение прибыли. Если налоговые органы не уверены в обоснованности затрат, то они обязаны это доказать.

В целях осуществления контроля над издержками целесообразно установить ограничение величины (нормативы) конкретных представительских расходов. Нормативы и перечень сотрудников, которые ответственны за использование средств, утверждаются приказом руководителя.

Лицу, который отвечает за правильное оформление представительских расходов, рекомендуется подготовить отчет, в котором содержится дата и место проведения переговоров, его программа, участники, участвовавшие в переговорах, и размер понесенных представительских расходов.

Представительские расходы оформлены первичными документами, подтверждающими покупку товаров для представительских целей или оплату услуг сторонних организаций.

Необходимо отметить, что сумма представительских расходов уменьшает налогооблагаемую прибыль только в случае, если она не превышает 4 процента от расходов компании на оплату труда [ст. 264 НК РФ].

Представительские расходы представляет ту статью затрат, к проверке которой налоговые органы подходят с должной тщательностью. Для них известно, что по данной статье предприятия часто списывают расходы, которые сложно, часто и невозможно признать в налоговом учете. Поэтому, в целях минимизации претензий налоговиков, нужно подготовить безоговорочный комплект документов подтверждающих эти расходы.

От правильного документального оформления и обоснования расходов зависит сокращение налоговой нагрузки на компанию, в то же время от этого зависит и сокращение рисков предъявления претензий со стороны налоговых органов в необоснованности занижения «прибыльной» базы. Предотвратить их возможно только, если правильно организовать систему документального подтверждения расходов и правильно оформлять соответствующие документы.

Организации вправе производить представительские расходы только за счет чистой прибыли. В соответствии с ПБУ 10/99 «Расходы организации» в бухгалтерском учете организации представительские расходы относятся к обычным видам деятельности. [5 и 7 ПБУ 10/99]

Выделяют три метода расчета предельной суммы представительских расходов.

Первый способ заключается в том, что расчет представительских расходов осуществляется в конце квартала, исходя из фонда оплаты труда за отчетный период. То есть, расчет производится при заполнении декларации по налогу на прибыль. Этот способ применяют предприятия, использующие кассовый метод расчета доходов и расходов. У предприятий, которые рассчитывают налог на прибыль по методу начисления, расчет осуществляется исходя из суммы затрат на оплату труда.

Преимуществом этого способа является то, что, так как при исчислении базы по налогу на прибыль доходы/расходы исчисляются нарастающим итогом, то и сумма расходов на оплату труда будет в течение отчетного (налогового) периода увеличивать-

ся. В результате в состав нормируемых представительских расходов попадут и сверхнормативные затраты.

При этом имеются и недостатки. При использовании данного метода в учете возникает отложенный налоговый актив. Кроме того, этот метод эффективен в применении только на предприятиях с большой штатной численностью, где норматив - представительских расходов будет значительно увеличиваться.

Суть второго метода заключается в следующем: при составлении сметы и бюджета на следующий календарный год организация включает в состав представительских расходов сумму, равную 4 процентам от расходов на оплату труда за предыдущий год. Эта сумма распределяется по кварталам.

Преимуществом этого метода является возможность планировать представительские расходы на перспективу. В то же время при данном методе не образуются сверхнормативные затраты (то есть превышающие лимит в 4 процента).

Недостатком метода можно определить необходимость корректировки ежеквартальных лимитов представительских расходов в сторону увеличения, что может не соответствовать требованиям управления расходами и экономии на предприятии.

При использовании третьего метода организация устанавливает состав должностных лиц, которые имеют право осуществлять представительские мероприятия и производить при этом соответствующие затраты, также определяет лимиты сумм, которые эти лица могут расходовать.

Недостатком данного метода выступает то, что представительские расходы не связаны с налоговыми категориями, а привязаны к простому арифметическому подсчету. Здесь, как и при первом методе, необходимо осуществлять расчеты нормативных и сверхнормативных затрат. При этом, уполномоченные лица могут израсходовать средства не на представительские цели, что вызовет соответствующие сложности с их отношением к расходам, формирующих базу по налогу на прибыль.

Из вышеперечисленных методов наиболее рациональным являются первый и второй. Предприятиям рационально включать в бюджеты и сметы представительские расходы (по второму методу), но одновременно осуществить корректировку при увеличении лимита расходов (по первому методу).

В то же время, необходимо заранее позаботиться об аргументах, которые доказывают обоснованность произведенных затрат.

При этом, особое внимание нужно обратить на:

- виды производимых расходов;
- состав участников встречи;
- место ее проведения;
- а также на документы, подтверждающие понесенные расходы.

Такие переговоры проводятся либо для поддержания и продолжения уже имеющегося взаимовыгодного делового сотрудничества, либо для его установления.

Таким образом, деловые переговоры связаны либо с текущей предпринимательской деятельностью предприятия, либо нацелены на перспективное сотрудничество.

Литература

1. Налоговый кодекс РФ.
2. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организаций» (ПБУ 10/99). Утверждено приказом Министерства финансов РФ от 06.05.1999 №3н (с изменениями).
3. Вещунова, Н.Л. Бухгалтерский и налоговый учет: учебник / Н.Л. Вещунова. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Проспект, 2008. - 843с.

4. Владимирова, М.П. Налоги и налогообложение: учеб. пособие для вузов / М.П.Владимирова. - М.: КНОРУС, 2009.- 232с.

5. Финансовые результаты: бухгалтерский и налоговый учет: учеб. пособие / Л.Н.Булавина [и др.]. - М.: Финансы и статистика, 2009. - 321с.

С.А. Дахаева

ДГУНХ

фак. Финансово-экономический напр. экономики, 2курс

г. Махачкала

Науч. рук.

Алиева З.Ш.

УЧЕТ НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Одно из важнейших условий становления рыночных отношений в Российской Федерации - развитие малого предпринимательства. Его формирование определяется, прежде всего, общей финансово-экономической политикой, проводимой в стране. Вместе с тем существуют особенности функционирования малых предприятий, обусловленные закономерностями и тенденциями социально-экономического развития и рыночного хозяйствования. Среди них - возможность гибкого реагирования на изменения конъюнктуры рынка, быстрый переход на новые виды товаров и услуг, эффективность использования сырья и трудовых ресурсов, отходов производства и т.д. Малые предприятия призваны содействовать ускорению внедрения научно-технических достижений. Они позволяют вовлечь в производство высвобождаемых при переходе к регулируемой рыночной экономике рабочих, уменьшить безработицу.

Малые предприятия вносят значительный вклад в развитие экономики регионов, способствуют формированию стабильных налоговых поступлений в бюджет всех уровней.

Под субъектами малого предпринимательства понимаются коммерческие организации, в уставном капитале которых доля участия Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, общественных и религиозных организаций (объединений), благотворительных и иных фондов не превышает 25%, доля, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся субъектами малого предпринимательства, не превышает 25% и в которых средняя численность работников за отчетный период не превышает следующих предельных уровней: в промышленности - 100 чел.; в строительстве - 100 чел.; 1 на транспорте-100 чел.; в сельском хозяйстве - 60 чел.; в научно-технической сфере-60 чел.;

Малый бизнес он занимает особое место в экономике любой страны, так как он характеризуется гибкостью и быстротой принятия решений, неформальным характером отношений между работником и работодателем, небольшим рынком ресурсов и сбыта.

В системе нормативного регулирования бухгалтерского учета в России малым предприятиям отводится особая роль. В законодательных и нормативных актах, регулирующих бухгалтерский учет всех организаций, являющихся юридическими лицами по законодательству РФ, для малых предприятий предусмотрены особые правила и упрощенные процедуры ведения учета и составления отчетности.

Положением по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации рекомендовано субъектам малого предпринимательства организовывать бухгалтерский учет в зависимости от объема учетной работы:

- а) учредить бухгалтерскую службу как структурное подразделение, возглавляемое главным бухгалтером;
- б) ввести в штат должность бухгалтера;
- в) передать на договорных началах ведение бухгалтерского учета централизованной бухгалтерии, специализированной организации или бухгалтеру - специалисту;
- г) вести бухгалтерский учет лично.

Для обобщения, классификации и накопления бухгалтерской информации малые предприятия самостоятельно выбирают форму бухгалтерского учета (журнально-ордерную, упрощенную).

Малое предприятие может самостоятельно приспособлять применяемые регистры бухгалтерского учета к специфике своей работы при соблюдении единой методологической основы бухгалтерского учета; может использовать регистры из упрощенной формы бухгалтерского учета; при необходимости применять отдельные регистры из единой журнально-ордерной формы счетоводства.

Малые предприятия отражают хозяйственные операции в учетных регистрах методом двойной записи.

Малые предприятия при ведении бухгалтерского учета могут отступать от общепризнанных принципов бухгалтерского учета: они имеют право отражать в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности только оплаченные доходы, а также признавать в качестве расходов только те из них, по которым произведена оплата.

Малому предприятию, осуществляющему производство продукции (работ, услуг), рекомендовано применять форму бухгалтерского учета с использованием регистров бухгалтерского учета имущества малого предприятия.

Список использованной литературы

1. Анализ финансовой отчетности: Учебное пособие / Под ред. Л.В. Донцовой, Н.А. Никифоровой. – М.: Дело и Сервис, 2009.
2. Артеменко В.Г., Беллендир М.В. Финансовый анализ. - М.: ДИС, 2008.
3. Бернштейн Л.А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация. - М.: Финансы и статистика, 2008.
4. Бочаров В.В. Финансовый анализ: Учебное пособие. - СПб.: Питер, 2009.
5. Быкадоров В.Л., Алексеев П.Д. Финансово-экономическое состояние предприятия: Практическое пособие. - М.: ПРИОР, 2008.
6. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: составление и анализ / Под ред. П.И. Камышанова. - М.: Омега-Л, 2008.
7. Грачев А.В. Финансовая устойчивость предприятия: анализ, оценка и управление: Учебно-практическое пособие. - М.: Дело и сервис, 2010.
8. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Комплексный анализ бухгалтерской отчетности. - М.: Дело и Сервис, 2009.
9. Дыбаль С.В. Финансовый анализ: теория и практика: Учеб. пособие. - СПб.: Бизнес-пресса, 2008.
10. Ефимова О.В. Анализ финансовой отчетности. - М.: Омега - Л, 2009.
11. Анциферова И.В. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Дашков и К0, 2013. – 556 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.

12. Бородин В.А. Бухгалтерский учет. Учебник Москва: Юнити-Дана, 2012. – 533 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
13. Богатая И.Н., Хахонова Н.Н. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Кнорус, 2011. -592 с. 28
14. Лытнева Н.А. Бухгалтерский учет и анализ. Учебное пособие. Гриф УМО Ростов-на-Дону: Феникс, 2011. - 604 с. 400
15. Карагод В.С., Трофимова Л.Б. Международные стандарты финансовой отчетности: Учебное пособие для бакалавров. Гриф УМО. Москва: Юрайт, 2012. - 310 с. 138
16. Комиссарова И.П., Безруких П.С. Бухгалтерское дело: Учебное пособие Москва:Юнити-Дана, 2012. – 544 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
17. Поленова С.Н. Теория бухгалтерского учета. Учебник Москва: Дашков и К0, 2012. – 464 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
18. Керимов В.Э. Бухгалтерский учет. Учебник. Гриф МО РФ. Москва: Дашков и К0, 2010. - 776 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
19. Лукьянова С.А. Бухгалтерский учет: учебное пособие Омск: Омский государственный университет, 2013. – 232 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
20. Натепрова Т.Я., Трубицына О.В. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебное пособие Москва: Дашков и К0, 2011. – 292 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г

П.Б. Залкеприева
ФБГОУ ВПО ДГУ

фак. Экономический напр. экономика, 4 курс
г. Махачкала
Науч. рук.

Ибрагимова А.Х.

ПРАКТИЧЕСКАЯ ТЕХНОЛОГИЯ ЭФФЕКТИВНОЙ АВТОМАТИЗАЦИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Многие считают, что автоматизация бухучета на предприятии начинается с покупки программы, а затем уже происходит ввод данных в программу. Но это является ошибочным мнением, так как для эффективности всего процесса автоматизации бухгалтерии необходимо начать с подготовки, которую условно можно разбить на пять этапов.

1. Из вышеперечисленного следует, что автоматизация имеет смысл лишь тогда, когда она что-то улучшает в бухгалтерии, поэтому начинать надо с выявления того, как и что можно улучшить. Дело в том, что все хорошие современные программы по автоматизации бухучета - очень гибкие системы, они позволяют настраивать на нужды конкретного предприятия буквально все, начиная от плана счетов и кончая формами от-

четности в налоговую инспекцию. Анализируется имеющаяся на предприятии система бухучета, в частности:

1. Действующий план счетов.
2. Используемая аналитика по различным счетам.
3. Применяющиеся типовые проводки для отражения хозяйственных операций.
4. Формы и содержание первичной документации.
5. Формы учетных регистров.

Для успешной автоматизации необходимым является привлечение высококвалифицированного специалиста по бухгалтерскому учету и налогообложению, например, аудитора.

2. Выбор масштабов автоматизации – это то, в каком порядке будут переведены разделы бухучета на компьютер и в каком объеме будет автоматизироваться бухгалтерия. Чем крупнее автоматизируемая организация, тем актуальна эта проблема. В небольшой фирме, в которой бухучет ведет один-два бухгалтера, проблема не стоит вообще, бухучет надо автоматизировать сразу весь и полностью, потому, что объем работ по автоматизации в малых фирмах невелик. Но когда речь идет о крупных предприятиях, любой формы собственности и профиля деятельности, таким как строительная организация, большая торговая фирма, автотранспортное предприятие, фабрика и пр., где бухучет ведется четырьмя и более бухгалтерами, и по каждому разделу бухучета (учет реализации, производства, расчетов с поставщиками и пр.) имеется с одной стороны много специфики и нюансов и с другой стороны большой документооборот, становится ясным, что, если приступать автоматизировать все сразу, то процесс "завязнет" и результатов не будет.

Программа по автоматизации бухучета будет работать в сети, где несколько бухгалтеров работают каждый на своем компьютере, если бухучет ведется коллективом бухгалтеров. Вследствие этого важно заранее распределить, какой бухгалтер что будет вести, т.е. четко распределить функции, чтобы в дальнейшем, при настройке программы каждый на своем рабочем месте имел то, с чем ему предстоит работать.

3. Если определено, что будет меняться в бухучете (Этап I) и какие разделы в каком порядке будут автоматизироваться (Этап II), то следует четко установить, что автоматизированный бухучет будет давать на выходе. На выходе бухучет дает:

1. Первичные документы.
2. Учетные регистры для бухгалтерии.
3. Регистры и информацию для внутренних нужд предприятия (см. предыдущий этап).
4. Бухгалтерскую отчетность и расчеты по налогам и другим платежам.

Постановка задачи заключается в том, что в письменном виде закрепляет конкретный перечень всех документов и регистров, которые необходимы в организации, и должен выдавать автоматизированный бухучет, требования к ним, такие как информация, которая содержится в учетных регистрах, и первичных документах с учетом особенностей хозяйственной деятельности.

4. Переходить к выбору программы можно только тогда, когда спланирована оптимизация бухучета, определен масштаб и порядок автоматизации и завершена постановка задачи. В ином случае выяснится, что купленная по принципу "подешевле" или заранее программа просто не имеет необходимых возможностей для эффективной автоматизации организации и придется купить новую. Чтобы в массе программных продуктов, их версий и производителей найти оптимальный для организации вариант, следует понимать самое основное: просто плохих и просто хороших программ нет, зна-

чит, нет и лучшей программы на все случаи жизни. Задача состоит в том, чтобы выбрать оптимально подходящий для именно Вашей организации программный продукт.

Как же это сделать? Пройдя вышеизложенные этапы подготовки к автоматизации мы уже ясно представляем себе что нам нужно от программы, поэтому выбрать ее будет легче. Нужно принять решения:

1. Малую или большую программу покупать?

Программы для автоматизации малой бухгалтерии довольно проще внедряются, тем не менее они, не содержат автоматических функций, позволяющих вести бухгалтерию с учетом всех нюансов, таких как особенный расчет отпускных, учет реализации и пр. В небольших организациях, где количество операций невелико, такие нюансы можно вводить и вручную, а вот на больших так не получится, так как операций много и ручной ввод займет так много времени, что придется вести ручную часть бухучета, следовательно, автоматизация будет неэффективной. Такими малыми программами являются: "Инфо-бухгалтер", программа "Skat" производства СКБ "Контур", "1С".

Прямо противоположны по характеристикам программы для автоматизации крупной бухгалтерии. Они дают возможность автоматически вести все возможные бухгалтерские операции, начиная от учета себестоимости объектов капитального строительства кончая переоценкой основных средств, но подобные программы значительно сложнее и внедрение их более трудоемко. Данные программные средства представляют собой не одну отдельную программу, а набор совместимых модулей, каждый из которых соответствует тому или иному разделу бухучета. Примеры таких программ : "Бэст", "RS-balance", "Парус", программы СКБ "Контур" и "Бонус", систем "Галактика".

2. Под какой операционной системой будет работать программа? Скажем, что варианта всего два - под DOS и под Windows, не вдаваясь в технические подробности. Большинство программ, широко продающихся и известных, имеют версии для той и для другой операционной системы. Уверенно можно сказать, что следует выбирать Windows, если оптимально подходящая программа имеет обе версии, так как эта операционная система более современная и, с учетом развития программного обеспечения, DOS очень быстро устареваает, потому что не дает тех возможностей, которые дает Windows. Все же если у оптимальной программы не имеется версии для Windows, а у менее подходящей имеется, следует купить оптимальную, даже если под DOS, потому что чем более современная операционная система качество автоматизации бухучета дороже. Версии программ, которые предназначены для Windows всегда немного дороже, чем для DOS, но их наценку покрывают преимущества сторицей. Кроме того для работы под Windows необходимы более мощные компьютеры (об этом речь ниже) и если Windows у Вас не установлен, его придется.

5. Очень важны и технические вопросы, которые связаны с компьютерами и не являются бухгалтерскими функциями. Само по себе слово "компьютер" ничего о нем не говорит. Значима производительность (мощность) компьютера, зависящая от нескольких его переменных параметров, которые вместе называются "конфигурацией компьютера". То, какой компьютер Вам необходим, зависит от двух факторов:

1. Программы, установленные у Вас. Одни программы от компьютера требуют меньше ресурсов, вторые больше, еще компьютер должен быть мощнее, если Вы работаете под Windows, сетевая программа также потребует больше ресурсов, чем несетевая.

2. Количества операций, которые введены в программу. Тем больше ресурсов требуется для обработки проводок, чем больше их введено. В крупной организации для работы какой-нибудь программы нужен более мощный компьютер, чем для работы

этой же программы в маленькой фирме. На практике может возникнуть такая ситуация, что на этапе настройки программы, когда вообще не вводится проводок, она работает быстро, но когда вводится много проводок, через 2-3 месяца работы бухгалтерии, скорость работы этого компьютера становится неудовлетворительной.

При автоматизации бухучета значительно, чтобы программа работала быстро, чтобы компьютеры, на которых установлены программы, были достаточно мощны, поскольку в противном случае бухгалтеру периодически придется выжидать пока компьютер "переварит" информацию, введенную в него, а то и просто сталкиваться с ошибками и неполадками, которые происходят от того, что компьютер слишком маломощен для программы, установленной на нем и количества операций, введенных в него. Это может свести эффект от автоматизации на нет в условиях ежедневной напряженной бухгалтерской работы. Для того, чтобы понять какой компьютер нужен, необходимо обратиться к тем, у кого программа куплена и они, с учетом предполагаемого объема операций и версии программы дадут рекомендацию.

Если покупают новый компьютер, то его просто покупают в нужной конфигурации и все, а что делать в ситуации, если компьютер есть, но только для устанавливаемой программы недостаточно производитель. Такая ситуация встречается нередко, так как компьютеры покупают уже давно и покупают практически везде, а современные программные средства требуют современных производительных компьютеров. В таких случаях бухгалтерия страдает, так как продолжает работать на медленном компьютере потому, что на покупку нового компьютера денег не было. Дело в том, что легче медленный компьютер улучшить до требуемого уровня, заменив его комплектующие, обратившись в фирму, которая выполняет такие услуги, называемые "апгрейд". "Апгрейд" обходится намного дешевле по сравнению с покупкой хорошего компьютера стоимостью порядка 500-1000 долларов.

Вопрос установки компьютерных сетей, встающий при внедрении сетевой программы - еще один технический вопрос. Имеется большое количество различных типов сетей, которые сильно отличаются по стоимости дополнительных программных и аппаратных средств для функционирования сети. Тем не менее следует отметить, что требуемая сеть устанавливается достаточно легко и будет стоить недорого, если в сеть объединено немного (до 4-5 компьютеров), более же крупные сети требуют серьезных дополнительных затрат. Установкой сетей занимаются те же самые организации, продающие компьютеры и делающие "апгрейд".

К работе с программой можно приступать, когда определены цели автоматизации, ее масштаб и порядок, сделана постановка задачи, выбрана и куплена оптимальная для организации программа и решены технические вопросы. Качественное внедрение программы (не "псевдоавтоматизация") - процесс очень сложный и трудоемкий, затраты на него, как правило, существенно превышают затраты на приобретение программы и компьютеров, при этом чем больше организация, тем больше доля затрат на внедрение, так как при большем количестве нюансов и особенностей нужно больше работы по настройке на все эти нюансы и особенности.

Внедрение можно заказать сторонней фирме, можно производить своими силами. Можно столкнуться с трудностями, если пробовать внедрять самим:

отсутствие времени на внедрение, так как бухгалтерия должна выполнять свою текущую работу, как правило, съедаящей весь рабочий день.

отсутствие опыта автоматизации;

Причем, тем более актуальны эти трудности, чем крупнее предприятие, и, соответственно сложнее процесс внедрения. В организациях, где число бухгалтеров превы-

шает 4, на практике попытки внедрить программу своими силами практически всегда приводят к "псевдоавтоматизации". Если принято решение заказывать автоматизацию у специализированной фирмы, то нужно приготовиться к дополнительным денежным затратам, так как качественная автоматизация не обойдется дешево, поскольку она требует квалифицированных и опытных специалистов и занимает достаточно много времени.

На два этапа можно разделить сам процесс внедрения программы: этап настройки и этап обучения.

Правильный процесс настройки любой программы можно расписать на следующие этапы в хронологическом порядке выполнения, поскольку все широко распространенные программы автоматизации бухучета (и большие и малые) имеют аналогичные набор изменяющихся составных частей:

1. Настройка (доработка стандартного поставляемого с программой) плана счетов в соответствии с особенностями организации, постановкой задачи и проведенной оптимизацией бухучета.

2. Настройка (доработка стандартных поставляемых с программой) типовых проводок в соответствии с особенностями организации, постановкой задачи и проведенной оптимизацией бухучета. В своем отдельном модуле нужно производить настройку каждого раздела бухучета с учетом специфических особенностей в случае внедрения больших комплексных программ. К примеру, в блоке по учету зарплаты придется настроить алгоритмы расчета различных удержаний и начислений.

3. Настройка (доработка стандартных поставляемых с программой) форм первичных документов в соответствии с особенностями организации, постановкой задачи и проведенной оптимизацией бухучета. Такую настройку надо произвести также по каждому разделу бухучета в больших программах.

4. Настройка (доработка стандартных поставляемых с программой) расчетов по налогам и форм бухгалтерской отчетности в соответствии с особенностями организации, постановкой задачи и проведенной оптимизацией бухучета. Вся ежеквартальная отчетность непременно должна составляться автоматически при качественной автоматизации бухучета, например, если бухгалтер ведет учет на компьютере, а отчет составляет на бумаге ежеквартально по-старинке и тратит на это дополнительно большое количество времени, то это является точным признаком "псевдоавтоматизации". Настройка налоговых расчетов и форм отчетности на реально используемые типовые хозяйственные операции и план счетов - процесс весьма трудоемкий и сложный. Чтоб потом проверять правильность настройки, при его проведении следует ввести некоторое количество стандартных в организации хозяйственных операций в программу, сверяя ручные расчеты с составленными автоматическими на таком условном примере.

После окончания настройки программы начинается этап обучения работе с ней персонала (в случае, если программа внедрялась собственными силами, обучения, разумеется, не требуется). Изначально должен быть преодолен психологический барьер "боязни компьютера", а именно необходимо, чтобы бухгалтер умел просто работать на компьютере, то есть выполнять элементарные операции копированию файлов, по запуску программ и проч. Если бухгалтер вообще не умеет работать на компьютере, то можно пригласить в бухгалтерию знакомого, который владеет компьютером и в порядке частного общения поможет освоиться бухгалтеру за несколько дней, либо послать его на курсы компьютерной грамотности, которых сейчас много, они за неделю-другую дают результат и недорого. Дальнейшее обучение делится на два уровня:

1. Обучение первого уровня. Это обучение персонала бухгалтерии всей ежедневной работе: ведению хозяйственных операций, составлению учетных регистров и отчетности, распечатке первичных документов. Работать на программе должен уметь каждый бухгалтер, рабочее место которого автоматизировано и работать на программе должен именно он сам, а не некий оператор-программист, бесполезный и, мало того, даже вредный посредник между бухгалтером и компьютером. Эффективной является только та автоматизация, при которой бухгалтера работают на компьютерах "в режиме реального времени", то есть если, например, требуется оформить расходный кассовый ордер, то бухгалтер-кассир вводит в программу его номер и сумму, а также код типовой хозяйственной операции (пусть это будет выдача денег в подотчет) и программа тут же автоматически распечатывает нужный расходный ордер и вводит в журнал хозяйственных операций проводку дебет 71 - кредит 50, получатель денег расписывается в ордере и бухгалтер-кассир сразу выдает ему деньги; все это происходит на рабочем месте кассира, на котором и установлен его компьютер с блоком кассовых операций. Именно автоматизированная работа бухгалтерии "в режиме реального времени" и является конечной целью обучения первого уровня. Часто добиться этой цели трудно из-за двух обстоятельств:

- Плохой обучаемости бухгалтерии.
- Обучение второго уровня.

Настроив программу и обучив сотрудников, можно начинать работу, но важно понимать, что рано или поздно произойдет один из двух фактов (или оба вместе), поскольку жизнь не стоит на месте:

Изменится характер хозяйственной деятельности организации и придется перенастроить план счетов, автоматические проводки по типовым хозяйственным операциям или формы первичной документации

Список литературы

1. Белов В.С. «Информационно-аналитические системы: Учебное Пособие», М.: МЭСИ, 2012. – 69 с.
2. Брага В.В. «Компьютеризация бухгалтерского учета: Учебное пособие для вузов / ВЗФЭИ», М.: Финстатинформ, 2013. – 95 с.
3. Вендров А.М.: «Проектирование программного обеспечения экономических информационных систем: Учебник», М.: Финансы и статистика, 2011. – 352 с.
4. Глушаков С.В.: «ПК для бухгалтера»; – АСТ Москва, 2010. – 448 с.
5. Матвейкин В.Г., Дмитриевский Б.С.: «Автоматизированный бухгалтерский учёт процессов реализации: Учеб. Пособие». – Тамбов: Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2014. – 56 с.

Зарипова И.Р.

Казанский государственный аграрный университет, г. Казань
Институт экономики, напр. Бухгалтерский учет, анализ и аудит, 4 курс
Науч. рук. к.э.н., доцент
Фахретдинова Э.Н.

ПРОБЛЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

К числу отраслевых особенностей учета основных средств в сельскохозяйственных организациях, определяемых спецификой отрасли, относятся: особенности первичной документации и регистров по учету основных средств, организации синтетического и аналитического учета, особенности в оценки ряда специфичных объектов основных средств и начисление по ним амортизации (или не начисления), учет ремонта основных средств и др. Рассмотрим их более детально.

Критерии отнесения активов к категории основных средств и порядок их оценки приведены в ПБУ 6/01 «Учет основных средств», утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 30.03.2001 N 26н. Необходимо также руководствоваться и Методическими указаниями по бухгалтерскому учету основных средств, утвержденных Приказом Министерства финансов РФ от 13.10.03г. № 91-н и др.

Основные средства принимаются к бухгалтерскому учету по первоначальной стоимости. Первоначальная стоимость согласно ПБУ 6/01 определяется по основным средствам, приобретенных за плату определяется исходя из фактических затрат организации на приобретение, сооружение и изготовление, за исключением налога на добавленную стоимость и иных возмещаемых налогов (кроме случаев, предусмотренных законодательством Российской Федерации). Для сельскохозяйственных производителей НК РФ предусмотрена возможность перехода на уплату единого сельскохозяйственного налога Это накладывает отпечаток на отражение расходов на приобретение основных средств. Так, при приобретении основных средств, уплаченные суммы НДС данными организациями являются невозмещаемыми налогами, а следовательно могут быть включены в первоначальную стоимость.

В сельскохозяйственных организациях в виду отсутствия денежных средств часто для приобретения или строительства производственных фондов привлекаются заемные средства. Исходя из требований ПБУ 15/08 проценты в стоимость основных средств могут включаться только в случае создания инвестиционного актива, подготовка которого к предполагаемому использованию требует значительного времени, а также если после его создания он будет амортизироваться. Итак, проценты по займам и кредитам на приобретение приборов и оборудования и прочих инвестиционных активов не включаются в первоначальную стоимость. Что касается второго критерия, то нельзя капитализировать проценты по займам на приобретение земли, объектов природопользования и других не амортизируемых объектов. В соответствии с ПБУ 15/08 затраты по полученным займам и кредитам, непосредственно связанные с приобретением или строительством инвестиционного актива, включаются в первоначальную стоимость этого актива при условии возможного получения организацией в будущем экономических выгод или в случае, когда наличие инвестиционного актива необходимо для управленческих нужд организации.

Одной из особенностей сельскохозяйственных предприятий является то, что часто они получают субсидии и целевое финансирование на определенные мероприятия. Исключением не является и поступление объектов основных средств, приобретенных за счет средств целевого финансирования. Одновременно при составлении записи по дебету счета 01 «основные средства» и кредиту счета 08 «Вложения во внеоборотные активы», необходимо сделать запись на сумму понесенных затрат по дебету счета 86 «целевое финансирование» и кредиту счета 98 «доходы будущих периодов». По мере начисления амортизации будет отражен факт дохода, то есть по дебету счета 98 «доходы будущих периодов» и кредиту счета 91 «прочие доходы и расходы».

Наиболее распространенными операциями по формированию энергетических мощностей в сельскохозяйственных организациях стали лизинговые операции. На наш взгляд, это следствие нехватки денежных средств у сельскохозяйственных производителей. Поэтому часто, они вынуждены прибегать к одной из популярных форм кредитования – долгосрочному кредитованию с правом последующего выкупа имущества. В этой сделке участвует лизингодатель, который приобретая у поставщиков необходимое оборудование, передает в лизинг сельхозпроизводителю.

Лизингодатель, приобретая предмет лизинга, указанный лизингополучателем, формирует его первоначальную стоимость в общеустановленном порядке, как и приобретении основных средств. Первоначальная стоимость предмета лизинга включает сумму расходов лизингодателя на его приобретение, сооружение доставку, изготовление и доведения до состояния, в котором оно пригодно для использования, за исключением НДС.

Главным средством сельскохозяйственного производства является –земля. Однако, не каждая организация располагает средствами для покупки необходимого земельного участка. Нормы гражданского и земельного кодекса предусматривают возможность передачи земельных участков в аренду. Причем договор аренды также может предусматривать право выкупа. В будущем, когда выкупленный земельный участок будет принадлежать организации на праве собственности, она сможет учитывать его в составе основных средств. При приобретении участка сумма фактических затрат будет накоплена на счете 08 «Вложения во внеоборотные активы» субсчет 1 «Приобретение земельных участков». В момент ввода земельного участка в эксплуатацию будет сделана учетная запись по дебету счета 01 «Основные средства» и кредиту счета 08 «Вложения во внеоборотные активы».

В соответствии с ПБУ 6/01 "Учет основных средств" амортизация объектов основных средств в целях бухгалтерского учета может производиться одним из следующих способов: линейный способ; способ уменьшаемого остатка; способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования; способ списания стоимости пропорционально объему продукции (работ). В соответствии с ПБУ 6/01 "Учет основных средств" не подлежат амортизации: земельные участки, объекты природопользования. В соответствии с приказом Минфина России от 12.12.05 N147н в ПБУ 6/01 были внесены изменения, касающиеся сельскохозяйственных производителей, а именно они получили право начислять амортизацию по продуктивному скоту. В связи с этим возникла проблема при определении срока полезного использования и применении документации для начисления амортизации по продуктивному скоту.

На сегодняшний день актуальной проблемой развития бухгалтерского учета в России является сближение его с международной практикой. Это необходимое условие для активного вхождения России в международные рынки капитала. Одним из стандар-

тов непосредственно регламентирующих учет основных средств является Международный стандарт финансовой отчетности 16 «Основные средства».

Особенностью сельскохозяйственных организаций является то, что в состав основных средств включаются животные - взрослый продуктивный и племенной скот, или растения - многолетние насаждения, деревья в лесоводстве и др. Согласно международных стандартов они относятся к биологическим активам. Они в процессе биологических преобразований (биологического роста) они могут давать сельскохозяйственную продукцию (прирост живой массы, молоко, шерсть, навоз, яйца, плоды, ягоды и т. п.) и (или) дополнительные биологические активы (телята, поросята, ягнята, саженцы, черенки и др.), а также каким-либо иным способом приносить экономическую выгоду организации. Спецификой биологических активов является то, что они поддаются биотрансформации, под которой понимается процесс роста, вырождения, продуцирования и размножения, в результате которых в биологическом активе происходят качественные или количественные изменения. Данные активы подлежат учету в соответствии с требованиями МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство». Он не имеет аналога в российских положениях по бухгалтерскому учету. Поэтому существует ряд проблем внедрения его в практику учета и отчетности российскими сельскохозяйственными организациями.

Литература

1. Клычова Г.С., Фахретдинова Э.Н. Учет основных средств в субъектах малого и среднего предпринимательства аграрного сектора / Г.С. Клычова, Э.Н. Фахретдинова, // Бухучет в сельском хозяйстве. 2014. № 8. С. 38-45.

2. Загрияева Р.Н., Фахретдинова Э.Н. Квалификация и признание основных средств в системах российских и международных стандартах / Р.Н. Загрияева, Э.Н. Фахретдинова // В сборнике: Направления совершенствования формирования учетно-аналитической информации в условиях решения современных проблем национальной экономики. Материалы Международной научно-практической конференции. Под редакцией Насретдинова И.Т. Казань, 2014. С. 46-50.

3. Мошкова Д.С., Фахретдинова Э.Н. Правила оценки основных средств в системах российских и международных стандартов / Д.С. Мошкова, Э.Н. Фахретдинова // В сборнике: Направления совершенствования формирования учетно-аналитической информации в условиях решения современных проблем национальной экономики. Материалы Международной научно-практической конференции. Под редакцией Насретдинова И.Т. Казань, 2014. С. 96-100.

4. Фахретдинова Э.Н. Учет земельных участков в системе МСФО / Э.Н. Фахретдинова, Л.Ф. Галлямова // Наука и образование в жизни современного общества. Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции 30 декабря 2014 г.: в 12 частях. 2015. С. 136-137.

5. Фахретдинова Э.Н. Новые правила в МСФО в отношении учета основных средств / Э.Н. Фахретдинова, С.Р. Гарипова // Наука и образование в жизни современного общества. Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции 30 декабря 2014 г.: в 12 частях. 2015. С. 137-139

6. Фахретдинова Э.Н. Особенности учета многолетних насаждений в системе МСФО / Э.Н. Фахретдинова, Е.А. Павлова // Наука и образование в жизни современного общества. Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции 30 декабря 2014 г.: в 12 частях. 2015. С. 144-145.

Зиганшина Л.Р.

Казанский государственный аграрный университет, г. Казань
Институт экономики, напр. Бухгалтерский учет, анализ и аудит, 4 курс
Науч. рук. к.э.н., доцент

Мавлиева Л.М.

МЕТОДИКА, ПРИЕМЫ И СПОСОБЫ АНАЛИЗА РАСЧЕТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА

При осуществлении расширенного производства важнейшим условием является распределение трудовых ресурсов по плану, имеющихся на предприятии.

В каждом предприятии для выполнения определенных функций существует определенное количество и состав работников, который является персоналом данной организации. Для обеспечения безостановочного и высококачественного выполнения предприятием своих функций, необходимо правильно подобрать и организовать труд персонала, что приведет к достижению наиболее эффективного результата и эффективного использования рабочего времени этих работников.

Главная роль в совершенствовании организации заработной платы, обеспечении ее прямой зависимости от количества и качества труда, производственных результатов принадлежит анализу хозяйственной деятельности. В ходе анализа выявляются резервы для создания необходимых ресурсов роста и совершенствования оплаты труда, внедрения прогрессивных форм оплаты труда работников, а так же обеспечивается систематический контроль за мерой труда и потребления.

К главным задачам анализа использования труда и оплаты относятся:

1) В сфере использования рабочей силы:

- изучение ее численности, уровня квалификации, структуры и состава и путей повышения культурно-технического уровня;
- изучение форм, динамики и причин движения рабочей силы;
- анализ влияния численности работающих на изменение величины продукции.

2) В сфере производительности труда:

- установление уровня производительности труда по предприятию, цехам, и рабочим местам, сравнение полученных показателей с показателями прошлых периодов и с показателями других организаций;
- изучение интенсивных и экстенсивных факторов роста производительности труда;
- проведение проверки качества применяемых норм выработки, их выполнения и влияния на рост производительности труда;
- выявление резервов дальнейшего роста производительности и расчет их влияния на изменение величины продукции.

3) В сфере оплаты труда:

- проверка степени обоснованности используемых форм и систем оплаты труда;
- определение величины и динамики средней зарплаты отдельных профессий и категорий работников;
- выявление отклонений в численности работников и в средней зарплате на расход фонда зарплаты;
- определение темпов роста зарплаты, их сравнения с темпами производительности труда;

- выявление и привлечение резервов повышения эффективности использования фонда заработной платы. [4]

Поскольку оплата труда рабочих в основном зависит от объема выполненных работ, или отработанного времени, формирование расходов на оплату труда находится в зависимости от категорий работников. Служащим оплата труда производится по установленным должностным окладам, то есть другими словами, напрямую связана с объемом производства.

Структура себестоимости по элементам затрат:

- Материальные затраты;
- Затраты на оплату труда;
- Отчисления на социальные нужды;
- Амортизация основных средств;
- Прочие расходы.

В переменную часть затрат на оплату труда входит:

- оплата по сдельным расценкам;
- премирование работников за достижения наилучших показателей по выполнению работ;

- а также часть отпускных. [5]

Вышеперечисленные виды оплат зависят от объема выполненных работ. Чем больше объем выполненных работ, тем больше заработная плата начисляется рабочим. Объемный фактор функционирует совместно со структурным, то есть с изменением удельного веса отдельных видов работ, которые имеют большую или меньшую трудоемкость и, следовательно, оплату за единицу продукции, что в последствии приводит к изменению начисленной оплаты труда сдельщика. Еще одним немаловажным фактором является прямая оплата труда за единицу изделия или за единицу объема работ, которая, в свою очередь, находится в прямой зависимости от трудоемкости и часовой оплаты труда.

Анализ использования фонда зарплаты должен выполняться по заранее предусмотренной системе, основными этапами которой являются:

- анализ, подбор и систематизация необходимых отчетных данных и материалов оперативного наблюдения;
- анализ накопленных материалов;
- целесообразное использование фонда зарплаты.

Для проведения анализа необходимо выбрать, обработать и систематизировать только те материалы и данные, обеспечивающие возможность выявления степени влияния определенных факторов на расходование фонда заработной платы.

Литература

1. Баканов М.И., Шеремент А.Д. Теория экономического анализа. Учебное пособие. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 192 с.

2. Закирова А.Р., Баширова И.Э. Актуальные вопросы развития учета расчетов с персоналом по оплате труда // Наука и образование в XXI веке сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 17 частях. 2014. С. 61-62.

3. Мавлиева Л.М. Организация работы с документами в бухгалтерии // Наука и образование в жизни современного общества сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции в 14 томах. Тамбов, 2015. С. 88-89.

4. Рендухов И.М., Врублевский Н.Д. Учет расчетов по оплате труда. – М.: «ИН-ФРА-М», 2013. – 119 с.

5. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. Учебное пособие. – М.: «Новое знание», 2013. – 245 с.

6. Фахретдинова Э.Н., Гинятуллин Р.Р. Отражение в отчетности информации об обязательствах по оплате труда в системах российских и международных стандартов // Наука и образование в жизни современного общества сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 12 частях. 2015. С. 139-140.

Г. Р. Ибрагимова
ГАОУ ВО ДГУНХ
фак. Бухучет и аудит
4 курс
г. Махачкала
Науч. рук.
Ибрагимова А.Х.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В РОССИИ

В наиболее общем виде управленческий учет можно определить как систему генерирования информации, создаваемую в организации в целях оптимизации управления ее экономическим потенциалом.

В условиях централизованного управления экономикой отечественная практика учета затрат отвечала предъявленным к ней требованиям, обеспечивала полноту включения всех затрат в себестоимость продукции. Информация, сформированная в отчетности, широко использовалась в системе государственного ценообразования, директивного планирования объемов производства, распределения лимитов бюджетного финансирования. Известно, что закупочные цены базировались на фактической себестоимости и нормативном уровне рентабельности, задания по производству доводились с учетом затрат на производство единицы продукции в конкретном регионе.

С переходом к рыночной экономике все это практически исчезло. Управленческому персоналу при принятии решения об объеме и видах производимой продукции теперь приходится полагаться только на собственные силы. В связи с чем, в большинстве организаций снизилась общая управляемость производством.

Считаем, что создание системы управленческого учета в организации невозможно без точной классификации процессов и технологии, которая позволит выработать правильную методологию учета затрат, определения результатов деятельности подразделения, да и наконец – просто определения системы управленческой отчетности подразделения.

В основе управленческого учета лежат три источника:

- технология бизнеса в целом и отдельных подразделений в частности;
- учетная политика организации и правила ведения бухгалтерского учета;
- нормативная база, регулирующая деятельность организации.

На их основе формируется собственно управленческий учет, который представляет собой систему организаций, сбора и агрегирования данных с учетом конкретной управленческой задачи.

После завершения процесса формирования управленческого учета формируется «внешний интерфейс управленческого учета», состоящий из трех тесно взаимосвязанных систем: учета затрат, показателей деятельности организации; управленческих отчетов.

Если «источники» управленческого учета реже подвергаются сомнению, то «составные части» часто игнорируются, будучи сведенными к единственной системе учета затрат, которой явно недостаточно для сложных бизнес-систем. Надо отметить, что как показатели деятельности, так и управленческие отчеты могут иметь нефинансовый характер, отражая специфику деятельности подразделения. Типичным примером такого отчета служит, например, отчет о движении производственной продукции по складу, который предназначен для принятия решений о времени и размерах продаж, но может не содержать информации о ценах (информация о рекомендованных ценах продаж может прийти совсем с другой стороны, например из отдела маркетинга или планово-экономической службы). Соответственно показателем деятельности складской службы может быть некоторый коэффициент соответствия запасов рекомендованному оптимальному уровню. Такого же рода нефинансовые, но, тем не менее, очень важные, а часто и определяющие показатели деятельности имеются практически у всех подразделений.

Важнейшей характеристикой системы управленческого учета является оперативность учета затрат. В нашей стране был разработан и широко внедрен нормативный метод учета себестоимости. В свое время он позволил оптимизировать производственные процессы плановой экономики благодаря фиксации отклонений и анализу их причин. Однако в современных условиях его применение не сулит аналогичных результатов. Основным недостатком этого метода заключается в том, что для составления плановых калькуляций использовались исторические данные. При новациях приходилось отдельно учитывать вновь возникающие положительные отклонения и затем корректировать плановые калькуляции. При этом подходе совершенно не рассматривался вопрос о прибыльности продукции и возможности реализации ее по заданным ценам.

Западный аналог нормативного метода учета – система «стандарт-кост». Эта система нормативных (стандартных) затрат служит для оценки деятельности отдельных бюджетов и прогнозов, помогает принять решение об установлении реальных цен. Основа расчета – возможная рыночная цена и возможность получения прибыли. Данная система широко используется во всем мире практически всеми производственными компаниями.

Если провести сравнение и выявить приоритетные цели для нормативного учета, применявшегося в плановой экономике, то на первом месте будет контроль исполнения плановой себестоимости и учет отклонений, что позволяет вести оперативный анализ причин отклонений с выходом на оперативное управление затратами. На втором месте – калькуляция полной себестоимости, далее – подготовка налоговой, финансовой отчетности по данным производственного учета. О влиянии результатов нормативного учета на формирование ценовой и маркетинговой политики организации говорить уже не приходится. Вряд ли можно говорить и о стратегическом планировании и управлении себестоимостью, о бюджетном планировании производственных программ.

Относительно полноты включения затрат в себестоимость производства можно судить по двум подсистемам управленческого учета: подсистеме полного включения затрат в себестоимость продукции (работ, услуг), т.е. традиционном учете полной себестоимости, и подсистеме неполного, ограниченного включения затрат в себестоимость по какому-либо признаку расходов об объеме производства, т.е. «директ-костинг».

Мы считаем, что метод учета затрат по системе «директ-костинг» имеет большой потенциал при его внедрении на отечественных предприятиях. Учет затрат и калькулирование себестоимости продукции в системе «директ-костинг» позволяют аккумулировать внимание на изменении маржинального дохода как по предприятию в целом, так и конкретным видам ассортимента выпускаемой продукции. При этом возможно четко выявить готовую продукцию с наибольшей рентабельностью с целью дальнейшего отказа от нерентабельных видов продукции, так как не происходит искусственного занижения (завышения) себестоимости единицы продукции в результате распределения постоянных расходов на носители затрат.

Калькулирование полной себестоимости не представляет информацию о поведении затрат в условиях колебания объема производства продукции: при увеличении загрузки производственных мощностей совокупные затраты на единицу продукции снижаются, а при снижении загрузки названные затраты увеличиваются. При данном варианте калькулирования не прослеживаются линейные связи между затратами и объемом выпуска.

Исчисление «ограниченной» (усеченной) себестоимости позволяет также упростить нормирование, планирование, учет и контроль переменных затрат. Одновременно улучшается качество контроля за постоянными затратами, которые имеют тенденцию к увеличению, что связано с автоматизацией производства.

Управленческий учет уже перестал быть просто учетом, «параллельным» бухгалтерскому. Результаты исследования показывают, что во всех странах управленческий учет развивался поэтапно в соответствии с изменениями конкурентной ситуации и задач, стоящих перед компаниями.

За последние 10-15 лет российские предприятия пытаются пройти путь, на который западным компаниям понадобилось столетие. Основные этапы развития управленческого учета одинаковы и для российских, и для западных компаний, так как продиктованы развитием рынков. Поскольку на начальном этапе ключевыми конкурентными преимуществами являются цена и уровень издержек, то самое важное место в управленческом учете занимает учет затрат. Затем компания растет, для упорядочения финансовых потоков вводится бюджетирование, выделяются центры финансовой ответственности. Нефинансовые и качественные параметры выходят на первый план на этапе, когда основным фактором конкурентоспособности компании становятся эффективное управление уникальными ресурсами предприятия, развитие специфических знаний и компетентность персонала.

На многих рынках России в основном происходит ценовая конкуренция, поэтому некоторые исследователи сосредоточены в основном на финансовых показателях. Однако на рынке услуг, где важное значение имеет степень удовлетворенности клиента, компании уже активно вводят качественные показатели, которые позволяют отслеживать не только результат, но и процесс его достижения. Значительную часть пути по постановке управленческого учета многие российские компании преодолели, но большая часть работы впереди.

По нашему мнению, становление и развитие управленческого учета в России в теоретическом и прикладном аспектах должно идти по трем направлениям:

- разработки концептуального основного вида учета;
- организация практической деятельности;
- разработка и реализация учебных программ подготовки специалистов.

Концептуальные основы управленческого учета включают: формулирование целей; категоричный аппарат; научный инструментарий; регулятивные принципы его поведения.

Цели управленческого учета могут быть структурированы различным образом, однако главными из них являются планирование и прогнозирование расходов; контроль за исполнением смет и планов; оценка результативности работы подразделений предприятия.

В управленческом учете используют как формализованные, так и неформализованные методы учета и анализа: CVP-анализ (Cost Volume Profit Analysis), NPV-анализ (Net Present Value Analysis), экспертные оценки, регрессивный анализ, моделирование. Необходимо отметить, что традиционные методы бухгалтерского учета являются основой новой ветви учета.

Отличительной особенностью управленческого учета, усложняющей систематизацию главных понятий и категорий, является его слабая структурированность, характеризующаяся в основном:

- отсутствием жестких организационных структур субъектов учета и анализа;
- динамизмом источников данных и способов организации их сбора;
- использованием разнородной в качественном отношении информации;
- отсутствием каких-либо ограничений и стандартов в форме и сроках представления результатных данных.

В экономической литературе часто отождествляются понятия – управленческий (management accounting) и производственный (cost accounting) учет, но с этим согласиться нельзя. Исторически производственный учет является предшественником управленческого учета. Системы производственного учета ранее развивались по существу как расчетные, основной целью которых было определение затрат на производство и выручки на единицу продукции.

Производственный учет сегодня призван следить за издержками производства, анализировать причины перерасхода по сравнению с предыдущими периодами, сметами или прогнозами, выявлять возможные резервы экономики. Он должен четко и детально отражать все процессы, связанные с производством и реализацией продукции на предприятии.

Информация производственного учета необходима менеджерам для принятия оперативных производственных решений. На базе производственного учета появилась система управленческого учета. Таким образом, бухгалтерский управленческий учет включает в себя производственный учет и небольшую часть финансового учета, в части составления отчетов о затратах на производство продукции для внешних пользователей. В отличие от финансового учета, который имеет отношение в большей степени к прошлому, управленческий учет имеет отношение к последствиям будущих действий.

Исследования позволяют сделать вывод, что управленческий учет имеет следующие отличия от производственного учета:

- управленческий учет оперирует с двумя типами данных: данные о свершившихся событиях; оценочные данные будущих периодов;
- при решении проблем управления исходная информация никогда не бывает полной, т.е. полнота данных носит относительный характер в зависимости от решаемой проблемы и субъекта управления;
- управленческий учет позволяет исчислить маржинальный доход с использованием системы «директ-костинг»;

- для управленческого учета характере дифференцированный учет, включающий расходы и доходы по центрам возникновения затрат и центрам ответственности;
- управленческий учет – это вид информации с дифференциацией по центрам ответственности.

Не все методологические принципы организации управленческого учета, приемлемые в зарубежной практике, могут быть приняты в организациях нашей страны. Необходимо также делать различие между отдельными отраслями производства, так как методы, приемлемые для учета в промышленных организациях, могут быть неприемлемы в условиях сельскохозяйственного производства. Следует также подчеркнуть, что некоторые из методических принципов в том виде, в каком они применяются в западных учетных системах, будут противоречить принятой у нас методологии учета и основам налогового законодательства.

Для должной постановки управленческого учета необходимо традиционные задачи учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции, сформированные централизованным планированием, преобразовать в задачи, обусловленные экономическими методами управления, где они будут иметь принципиально новую постановку. Главная из них – информация на входе и выходе, дополнения информацией, полученной в результате реализации других функций управленческого учета, должен обеспечить активное влияние менеджеров всех уровней на режим экономики, стать инструментом определения и текущего контроля экономической выгодности производства и сбыта продукции с учетом ее конкурентоспособности в определенной конъюнктуре рынка.

Современный управленческий учет представляет собой сложную систему отношений между объектами и субъектами управления, решающую вопросы не только учета производственных затрат и калькулирования себестоимости продукции, но и оценку деятельности организации и ее подразделений, принятия и обоснования управленческих решений в условиях риска и неопределенности.

Разработка и внедрение управленческого учета может осуществляться только в едином комплексе, а никак не по отдельным сферам, методам и конкретным направлениям. Единичные усилия, например, по внедрению нормативного метода или метода учета по переменным затратам, как показывает практика, будут заранее обречены на неудачу. Любая потеря времени при разработке и внедрении новых, более современных приемов и методов учета в организациях России приведет к дальнейшему снижению их конкурентоспособности.

Список литературы

1. Вахрушина М.А. Бухгалтерский управленческий учет: Учебник для вузов. Изд. 4-е, перераб. М.: Омега-Л, 2012г.
2. Данилочкина Н.Г. Контроллинг как инструмент управления предприятием. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013г.
3. Карпова Т.П. Управленческий учет: Учебник для вузов. М.: АУДИТ-ЮНИТИ, 2012.- 328с.

З.Ш. Насруллаева
ФБГОУ ВПО ДГУ
фак. Экономический
напр. экономика, 4 курс
г. Махачкала
Науч. рук.
Ибрагимова А.Х.

ПРЕДПОСЫЛКИ ВОЗНИКНОВЕНИЯ СИСТЕМЫ «ДИРЕКТ-КОСТИНГ»

В современных условиях функционирования рынка, главным фактором стабильного развития организации является грамотное, эффективное управление хозяйственной деятельностью. Данный фактор зависит от информационного обеспечения руководства необходимой информацией.

В нашей стране, на многих предприятиях применяется затратный механизм калькулирования себестоимости, предусматривающий исчисление полной фактической себестоимости единицы продукции. Альтернативным методом калькулирования в мировой практике является «Директ-костинг» [2]. В ее основе лежит исчисление сокращенной себестоимости продукции и определение маржинального дохода. Данный метод возник в то время, когда экстенсивную модель развития производства сменила интенсивная. Это и предопределило решение стратегических задач управления на основе четкого разделения затрат постоянные и переменные.

В 1781 году Т.Е. Клинштейн написал книгу «Учение об альтернативах в учете». В ней он на примере металлургического производства показал, как прямые затраты необходимо относить на отдельные переделы: добывающее производство; угольное; переработка шлаков; плавка; кузнечное производство. А накладные расходы, по его мнению, следовало списать прямо на счет результатов за период.

В 1903 году Г. Гесс выразил мнение, что необходимо четкое разграничение затрат между постоянными и переменными их частями. Он считал, что к постоянным затратам надо относить все те статьи, которые предусматривают подготовку предприятия, а к общим переменным затратам все оставшиеся элементы затрат [3].

Американец Дж. Гаррисон развивая данные идеи в 1936 году, создал учение – «Директ-костинг». Согласно этому учению в составе себестоимости необходимо учитывать только прямые расходы. Основные идеи этой системы были опубликованы им в январе 1936 года в бюллетене Национальной ассоциации промышленного учета. Однако, в то время на нее не обратили внимания. Сторонники полной себестоимости утверждали, что формирование полной себестоимости необходимо акционерам, вкладчикам и управляющим. Понадобилось много лет чтобы «Директ-костинг» стал преобладающим методом учета затрат.

Появление системы «Директ-костинг» имеет под собой и бухгалтерскую основу. Был сделан вывод, что все затраты необходимо относить к данному периоду (реализуемые в нем) и к отчетному периоду (когда произойдет реализация продукции). В первом случае это постоянные затраты, во втором – переменные. Допустим этот подход верный, в таком случае оценка незавершенного производства в балансе будет заниженной, а расходы отчетного периода – завышены.

Значительный вклад в развитие идеи «Директ-костинг» внесли К. Румель, Вальтер Раутенштраух, Джон Х. Уильямс, Чарльз М. Кноппель. Они разработали графики

промежуточного бюджета и критического объема производства. С помощью этих графиков можно было проследить связь между показателями объема, себестоимости и прибыли [1].

Признание данной системы «Директ-костинг» приходится к послевоенному периоду. Основой послужило усиление контроля за затратами, что привело к стимулированию исследований в области себестоимости.

В США система «Директ-костинг» появилась к 1953 году. В то время когда в отчете национальной ассоциации бухгалтеров – калькуляторов была рассмотрена и опубликован данный метод. В 1961 году эта же ассоциация опубликовала другой отчет, в котором было исследовано 50 крупных фирм, применяющих систему «Директ-костинг».

В настоящее время это система распространена во всех развитых странах. В Германии и Австрии данный метод получил наименование «учет частичных затрат» или «учет суммы покрытия». В Англии он известен как «учет маржинальных затрат». Во Франции его называют «маржинальная бухгалтерия».

В нашей стране стандарты бухгалтерского учета не разрешают в полной мере применять данный метод. Ограничение состоит в том, что «Директ-костинг» у нас невозможно применять для составления внешней отчетности и расчета налогов. Она применяется во внутреннем учете для проведения технико-экономического анализа и обоснования принятия как перспективных, так и оперативных управленческих решений в области безубыточности производства, ценообразования и т.д.

Литература

1. Ивашкевич, В.Б. Бухгалтерский управленческий учет: учебник для студентов вузов, обучающихся по фин. - экон. Специальностям [Текст] / В.Б. Ивашкевич. – М.: Магистр, 2010. - 574 с.
2. Янковский, К.П. Управленческий учет: учебное пособие для бакалавров, рекомендовано УМО [Текст] / К.П. Янковский, И.Ф. Мухарь. – СПб.: Питер, 2011. - 368 с.
3. Hese H. Manufacturing. Capital Costs, Profits and Dividends. — The Ingeneering Magazine — vol. 26. № 3.

Х. А. Ибрагимова

ФБГОУ ВПО ДГУ

фак. Экономический магистрант 2 курса

г. Махачкала

Науч. рук.

Ибрагимова А.Х.

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА КОСВЕННЫХ РАСХОДОВ

Деятельность хозяйствующих субъектов сопровождается формированием доходов и расходов, организации и ведению бухгалтерского учета которых должно предшествовать четкое определение их понятий и классификации. Необходимость интеграции бухгалтерского и налогового учета обуславливает необходимость анализа определений названных понятий принятых в Положениях по бухгалтерскому учету [1, 2] и Налоговом кодексе РФ (в частности, в главе 25 «Налог на прибыль организации»).

Расходами организации в Положении по бухгалтерскому учету признается уменьшение экономических выгод вследствие выбытия активов и возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала организации.

Косвенные расходы подразделяются на две группы.

Общепроизводственные (производственные) расходы - это общецеховые расходы на организацию, обслуживание и управление производством и расходы на содержание и эксплуатацию оборудования.

- Амортизация оборудования и транспортных средств

- Текущий уход и ремонт оборудования

- Энергетические затраты на оборудование

- Услуги вспомогательных производств по обслуживанию оборудования и рабочих мест

- Заработная плата и отчисления на социальные нужды рабочих, обслуживающих оборудование

- Расходы на внутривозовские перевозки материалов, полуфабрикатов, готовой продукции

- Прочие расходы, связанные с использованием оборудования

- Расходы по производственному управлению

- Затраты, связанные с подготовкой и организацией производства

- Содержание аппарата управления производственными подразделениями

- Амортизация зданий, сооружений, производственного инвентаря

- Содержание и ремонт зданий, сооружений, инвентаря

- Затраты на обеспечение нормальных условий работы

- Затраты на профориентацию и подготовку кадров

Общехозяйственные (внепроизводственные) расходы осуществляются в целях управления производством.

- Административно-управленческие расходы

- Расходы по техническому управлению

- Расходы по производственному управлению

- Расходы по управлению снабженческо-заготовительной деятельностью; на управление финансово-сбытовой деятельностью

- Расходы на рабочую силу: на набор, отбор, подготовку руководителей, обучение, переподготовку и на повышение квалификации

- Оплата услуг, оказываемых внешними организациями

- Содержание и ремонт зданий, сооружений, инвентаря

- Обязательные сборы, налоги, платежи и отчисления по установленному законодательством порядку

Отличительной особенностью общехозяйственных расходов является то, что в пределах масштабной базы они остаются неизменными. Изменить их можно управленческими решениями, а степень их покрытия - объемом продаж [4].

В бухгалтерском учете прямые расходы учитываются на счетах 20 «Основное производство» и 23 «Вспомогательное производство». Поскольку они связаны с определенным видом деятельности, то проблем с их учетом у бухгалтера, как правило, не возникает.

А вот с косвенными расходами сложнее. Ведь они необходимы для того, чтобы обслуживать и организовывать весь производственный процесс. И с конкретным видом деятельности такие расходы связать нельзя. Например, косвенными расходами являются: амортизация помещений, расходы на связь, зарплата администрации и бухгалтеров

и т. п. В бухгалтерском учете косвенные расходы отражаются на счетах 25 «Общепроизводственные расходы» и 26 «Общехозяйственные расходы». И прежде чем списать такие затраты, бухгалтеру нужно распределить их между конкретными видами деятельности.

Как это делать в бухгалтерском учете, нормативными документами не установлено. Поэтому каждая организация должна такой порядок распределения разработать самостоятельно.

Что касается налогового учета, то здесь порядок распределения косвенных расходов прописан в главе 25 Налогового кодекса РФ. Там сказано, что при расчете налога на прибыль подобные затраты нужно распределять пропорционально доле дохода, полученного от каждого вида деятельности, в общей сумме выручки (п. 1 ст. 272 Налогового кодекса РФ). С моей точки зрения, организациям - плательщикам единого налога именно этой нормой и нужно пользоваться. Ведь по деятельности, которая «вменным» налогом не облагается, они должны платить налог на прибыль. А значит, обязаны выполнять требования, установленные главой 25 Налогового кодекса РФ.

Более того, по таким же правилам можно распределять расходы и в бухгалтерском учете.

Это позволит сблизить его с учетом налоговым. Но в любом случае не забудьте: порядок распределения косвенных расходов между видами деятельности прописать в учетной политике как для бухгалтерского, так и для налогового учета.

Свойство статьи затрат "Включена в базу распределения косвенных затрат" периодическое. Это означает, что для разных периодов деятельности предприятия бухгалтер сам определяет состав этих статей.

Для целей распределения общепроизводственных расходов база распределения вычисляется в разрезе каждого подразделения. Общепроизводственные расходы подразделения распределяются по видам номенклатуры пропорционально базе распределения [3].

Для целей распределения общехозяйственных расходов база распределения вычисляется в целом по счету 20. Общехозяйственные расходы распределяются по видам номенклатуры и подразделениям основного производства пропорционально базе распределения.

Такое отличие в распределении при списании общепроизводственных и общехозяйственных расходов связано с трактовкой аналитического учета в разрезе подразделений по счетам 25 и 26:

Список литературы

1. Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 32н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Доходы организации" ПБУ 9/99";
2. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 33н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Расходы организации" ПБУ 10/99";
3. Данилочкина Н.Г. Контроллинг как инструмент управления предприятием. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013г.;
4. Карпова Т.П. Управленческий учет: Учебник для вузов. М.: АУДИТ-ЮНИТИ, 2012.- 328с.

Ф.К. Кадирова
ДГУНХ
фак. Финансово-экономический
напр. экономики, 2курс
г. Махачкала
Науч. рук.
Алиева З.Ш.

УЧЕТ НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Учетная политика при Исчисление налога при УСНО (при объекте налогообложения "доходы за вычетом расходов")

Оценка покупных товаров при их реализации учитываются: по стоимости первых по времени приобретения (ФИФО); по стоимости последних по времени приобретения (ЛИФО); по средней стоимости; по стоимости единицы товара.

Не стоит забывать о том, что включить стоимость покупных товаров в состав расходов можно только при выполнении двух условий: стоимость товара оплачена продавцу; право собственности на товар перешло к покупателю. При этом расходы, непосредственно связанные с реализацией товаров (затраты по хранению, транспортировке), можно учитывать в составе расходов сразу после фактической оплаты (не дожидаясь реализации самих товаров).

Средние оценки стоимости товаров при их реализации рассчитываются исходя из среднемесячной стоимости (взвешенная оценка), в расчет которой включаются количество и стоимость товаров на начало месяца и все поступления за месяц; рассчитываются путем определения стоимости товара в момент его реализации (скользящая оценка), при этом в расчет средней оценки включаются количество и стоимость товаров на начало месяца и все поступления до момента отпуска. Примечание: Поскольку Налоговый кодекс РФ не устанавливает четкой методики определения средних оценок стоимости списываемых товаров, то можно воспользоваться методикой, определенной для целей бухучета 7. 5 Подпункт 2 п. 2 ст. 346.17 НК РФ. 6 Пункт 1 ст. 11 НК РФ. 7 Пункт 78 Методических указаний по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов, утв. Приказом Минфина России от 28.12.2001 N 119н.

Материальные расходы. Учетная политика.

Оценка сырья и материалов при их отпуске в производство: по стоимости каждой единицы; по средней стоимости; по стоимости первых по времени приобретений (ФИФО); по стоимости последних по времени приобретений (ЛИФО). Примечание: Так же, как и для товаров, необходимо самим конкретизировать в учетной политике методику применения указанных способов оценки сырья и материалов. При этом можно воспользоваться описанием этих способов, приведенным в нормативных актах по бухучету. Расходы по приобретению сырья и материалов учитываются в составе расходов при выполнении двух условий 10: оплата сырья и материалов поставщику; списание сырья и материалов в производство. 8 Подпункт 1 п. 2 ст. 346.17 НК РФ, п. 8 ст. 254 НК РФ. 9 Пункт 1 ст. 11 НК РФ. 10 Подпункт 1 п. 2 ст. 346.17 НК РФ.

Проценты по заемным обязательствам. Учетная политика при УСН. Предельная величина процентов по заемным средствам, учитываемых в составе расходов, при наличии сопоставимых долговых обязательств зависит от уровня среднего процента по сопоставимым долговым обязательствам. При этом определяются: критерии сопоставимости сроков. Например, можно разделить долговые обязательства по срокам

на четыре категории: до 1 месяца, от 1 до 6 месяцев, от 6 до 12 месяцев, свыше года. Долговые обязательства, попадающие в одну категорию, считаются сопоставимыми по срокам; критерии сопоставимости обеспечений; критерии сопоставимости объемов долговых обязательств. Например, долговые обязательства признаются выданными в сопоставимых объемах, если суммы основного долга по этим обязательствам различаются не более чем на 10%; не зависит от уровня среднего процента по сопоставимым долговым обязательствам, рассчитывается исходя из ставки рефинансирования ЦБ РФ.

Вместе с тем налогоплательщик может закрепить в учетной политике первый вариант, поскольку он позволяет признать в составе расходов большую сумму процентов (ставка процентов по долговым обязательствам, как правило, превышает ставку рефинансирования). Если же в квартале получены два-три кредита, но они не соответствуют критериям сопоставимости между собой, то для определения предельной величины расходов автоматически будет применяться второй вариант (исходя из ставки рефинансирования ЦБ РФ, увеличенной в 1,1 раза). 11 Пункт 2 ст. 346.16, пп. 1 п. 2 ст. 346.17, п. 1 ст. 269 НК РФ; Письмо Минфина России от 27.08.2004 N 03-03-01-04/1/20.

Основные средства. Учетная политика при УСН.

Включить в учетную политику приведенные далее положения имеет смысл тем налогоплательщикам, которые собираются продавать объекты основных средств. Вместе с тем дополнить учетную политику этими положениями можно будет и в течение следующего при появлении у налогоплательщика операций по продаже основных средств.

Использование амортизационной премии при продаже основных средств до истечения 3 лет с момента учета расходов на их приобретение (сооружение, изготовление, создание самим налогоплательщиком) в составе расходов 13: амортизационная премия применяется. При этом определяется: перечень объектов, по которым применяется амортизационная премия; указывается размер амортизационной премии (единый или по группам объектам), но не более 10%; амортизационная премия не применяется вообще. Примечание: Применение амортизационной премии позволит списать стоимость основного средства в состав расходов в большем размере.

2. Способ начисления амортизации (кроме зданий, сооружений, передаточных устройств, входящих в VIII - X амортизационные группы) по правилам гл. 25 НК РФ при продаже основных средств до истечения 3 лет с момента учета расходов на их приобретение (сооружение, изготовление, создание самим налогоплательщиком) в составе расходов: линейный; нелинейный.

Учетная политика для "вмененки" Если налогоплательщик не только применяет упрощенную систему налогообложения, но и осуществляет виды деятельности, облагаемые ЕНВД, то в учетной политике необходимо прописать положения, касающиеся отдельного учета доходов, расходов, имущества, операций. Т.е как распределяются между двумя специальными режимами общехозяйственные и общепроизводственные расходы. Чаще всего прописывают один из следующих вариантов: пропорционально выручке от реализации товаров (работ, услуг); исходя из заработной платы сотрудников, которые заняты в "упрощенной" и "вмененной" видах деятельности.

Список использованной литературы

1. Анализ финансовой отчетности: Учебное пособие / Под ред. Л.В. Донцовой, Н.А. Никифоровой. – М.: Дело и Сервис, 2009.
2. Артеменко В.Г., Беллендир М.В. Финансовый анализ. - М.: ДИС, 2008.
3. Бернштейн Л.А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация. - М.: Финансы и статистика, 2008.

4. Бочаров В.В. Финансовый анализ: Учебное пособие. - СПб.: Питер, 2009.
5. Быкадоров В.Л., Алексеев П.Д. Финансово-экономическое состояние предприятия: Практическое пособие. - М.: ПРИОР, 2008.
6. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: составление и анализ / Под ред. П.И. Камышанова. - М.: Омега- Л, 2008.
7. Грачев А.В. Финансовая устойчивость предприятия: анализ, оценка и управление: Учебно-практическое пособие. - М.: Дело и сервис, 2010.
8. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Комплексный анализ бухгалтерской отчетности. - М.: Дело и Сервис, 2009.
9. Дыбаль С.В. Финансовый анализ: теория и практика: Учеб. пособие. - СПб.: Бизнес-пресса, 2008.
10. Ефимова О.В. Анализ финансовой отчетности. - М.: Омега - Л, 2009.
11. Анциферова И.В. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Дашков и КО, 2013. – 556 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
12. Бородин В.А. Бухгалтерский учет. Учебник Москва: Юнити-Дана, 2012. – 533 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
13. Богатая И.Н., Хахонова Н.Н. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Кнорус, 2011. -592 с. 28
14. Лытнева Н.А. Бухгалтерский учет и анализ. Учебное пособие. Гриф УМО Ростов-на-Дону: Феникс, 2011. - 604 с. 400
15. Карагод В.С., Трофимова Л.Б. Международные стандарты финансовой отчетности: Учебное пособие для бакалавров. Гриф УМО. Москва: Юрайт, 2012. - 310 с. 138
16. Комиссарова И.П., Безруких П.С. Бухгалтерское дело: Учебное пособие Москва:Юнити-Дана, 2012. – 544 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
17. Поленова С.Н. Теория бухгалтерского учета. Учебник Москва: Дашков и КО, 2012. – 464 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
18. Керимов В.Э. Бухгалтерский учет. Учебник. Гриф МО РФ. Москва: Дашков и КО, 2010. - 776 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
19. Лукьянова С.А. Бухгалтерский учет: учебное пособие Омск: Омский государственный университет, 2013. – 232 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
20. Натепрова Т.Я., Трубицына О.В. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебное пособие Москва: Дашков и КО, 2011. – 292 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г

О.Е. Куковицкая
Т.Т. Шиукашвили
филиал ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
экономический университет» в г. Кизляре

ФОРМИРОВАНИЕ И РАСЧЕТ РАЗЛИЧНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

Финансовый результат представляет собой прирост (или уменьшение) стоимости собственного капитала организации, образовавшийся в процессе её финансово-хозяйственной деятельности за отчетный период, который выражается в форме общей прибыли или убытка.

Формирование финансовых результатов имеет принципиальное значение в рыночной экономике, поскольку прибыль является побудительным мотивом и целью предпринимательской деятельности. Прибыль является обобщающим (интегральным) результатом деятельности и выступает абсолютным показателем эффективности производственно-торговой деятельности.

Финансовый результат деятельности предприятия выражается в изменении величины его собственного капитала за отчетный период. Способность предприятия обеспечить неуклонный рост собственного капитала может быть оценена системой показателей финансовых результатов.

Показатели финансовых результатов характеризуют абсолютную эффективность хозяйствования предприятия по всем направлениям его деятельности: производственной, сбытовой, снабженческой, финансовой и инвестиционной. Они составляют основу экономического развития предприятия и укрепления его финансовых отношений со всеми участниками коммерческого дела.

Доходы - это увеличение экономических выгод в результате поступления активов и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества).

Расходы - это уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников (собственников имущества).

Рост прибыли создает финансовую базу для самофинансирования, расширенного воспроизводства, решения проблем социального и материального поощрения персонала. Прибыль является также важнейшим источником формирования доходов бюджета (федерального, республиканского, местного) погашения долговых обязательств организации перед банками, другими кредиторами и инвесторами. Таким образом, показатели прибыли являются важнейшими в системе оценки результативности и деловых качеств предприятия, степени его надежности и финансового благополучия, как партнера[2].

Прибыль от реализации на промышленном предприятии, как правило, — главная составляющая финансового результата отчетного периода. Это разница между выручкой от реализации и затратами на реализованную продукцию, т. е. себестоимостью, коммерческими и управленческими расходами.

Финансовый результат хозяйственной деятельности любого предприятия (прибыль или убыток) складывается постепенно в течение отчетного периода.

Финансовый результат деятельности предприятий в конечном итоге характеризуется показателями прибыли (убытка). Известно, что без получения прибыли предпри-

ятие не может развиваться в рыночной экономике, за исключением организаций, финансируемых за счёт государства или других источников. Поэтому задача улучшения финансового результата является жизненно важной для хозяйствующего субъекта. Анализ финансовых показателей позволяет выявить возможности улучшения финансового положения и по результатам расчётов принять экономически обоснованные решения.

В процессе анализа решаются следующие задачи:

- изучение данных о формировании финансового результата и использовании прибыли;
- исследование динамики показателей прибыли и рентабельности предприятия;
- выявление и измерение влияния основных факторов, воздействующих на финансовый результат;
- выявление резервов и их использование для повышения прибыли и рентабельности предприятия.

Основными источниками информации анализа финансовых результатов являются данные бухгалтерского учёта и бухгалтерской (финансовой) отчётности. Из бухгалтерской отчётности используют:

- Бухгалтерский баланс, где отражаются нераспределённая прибыль или непокрытый убыток отчётного и прошлого периодов (раздел III пассива).
- Отчёт о финансовых результатах, он является главным источником информации о формировании и использовании прибыли. В нём показаны статьи, формирующие финансовый результат от всех видов деятельности.
- Годовой отчёт об изменениях капитала, отражает состояние и изменение резервного фонда, информацию о нераспределённой прибыли прошлых лет по составу, о фонде социальной сферы, целевых финансировании и поступлениях.
- В отчёте о движении денежных средств, содержатся данные о поступлениях денежных средств из различных источников, а также информация о расходовании денежных средств.

Теоретической базой анализа финансовых результатов организации является принятая для всех организаций, независимо от формы собственности, единая модель хозяйственного механизма, основанная на формировании прибыли в соответствии отчётом о финансовых результатах. Он отражает присущее всем предприятиям, функционирующим в условиях рынка как независимые товаропроизводители, единство целей деятельности, единство показателей финансовых результатов деятельности, единство процессов формирования и распределения прибыли, единство системы налогообложения.

К финансовым результатам относятся следующие показатели: валовая прибыль, прибыль от продаж, прибыль до налогообложения, прибыль от обычной деятельности (прибыль после налогообложения), нераспределённая прибыль; убытки, которые относятся к нежелательным финансовым результатам. Эффективность деятельности предприятия оценивается с помощью показателей прибыльности и рентабельности.

Прибыль является конечным финансовым результатом деятельности предприятия. Предприятие может произвести большой объём продукции, однако, если она не будет реализована или реализована, но по цене, не обеспечивающей получение прибыли, то предприятие окажется в тяжёлом финансовом состоянии.

Прибыль — это показатель, который наиболее полно отражающий эффективность производств. объем и качество произведенной продукции, состояние производительности труда, уровень себестоимости.

Анализ финансовых результатов деятельности предприятия включает:

- исследование изменений каждого показателя за текущий анализируемый период;
- исследование структуры соответствующих показателей и их изменений;
- изучение динамики изменения показателей финансовых результатов;
- выявление факторов и причин изменения показателей прибыли и их количественная оценка.

Одним из основных финансовых результатов деятельности предприятия является валовая прибыль, которая рассчитывается как разность между выручкой и себестоимостью реализованной продукции. По своему характеру это, скорее, добавочная стоимость, полученная за анализируемый период.

Прибыль от продаж — это разность между выручкой от продаж и полными затратами на производство и сбыт (полной себестоимостью) реализованной продукции. Полная себестоимость реализованной продукции включает:

- себестоимость реализованной продукции;
- коммерческие расходы;
- управленческие расходы.

Прибыль (убыток) до налогообложения представляет собой разность между доходами и расходами от производственной, финансовой и инвестиционной деятельности предприятия. Такая прибыль называется также балансовой прибылью.

Прибыль от обычной деятельности или прибыль после налогообложения рассчитывается как разность балансовой прибыли и суммой налога на прибыль.

Нераспределенная (чистая) прибыль – это разность между прибылью от обычной деятельности и прочими доходами и расходами предприятия. Прочие доходы и расходы возникают как следствие прочих обстоятельств деятельности предприятия (например, связанные с ликвидацией последствий стихийных бедствий). К таким расходам не относятся расходы и доходы, связанные с нарушениями своих обязательств партнерами предприятия, из-за отсутствия денежных средств и т. п. Чистая прибыль является конечным финансовым результатом деятельности предприятия.

Анализ уровня, динамики и структуры финансовых результатов выполняется на основании бухгалтерского «Отчета о финансовых результатах».

Последовательность анализа финансовых результатов деятельности предприятия совпадает со структурой этого отчета, т. е. анализируется размер и динамика каждого вида прибыли. Главное внимание уделяется динамике прибыли от реализации, балансовой прибыли и чистой прибыли. При оценке балансовой прибыли находятся так называемые стабильные, устойчивые источники ее получения. Главным источником является прибыль от реализации продукции, поэтому следует рассчитать долю прибыли от реализации продукции в балансовой прибыли [2].

При анализе прибыли от реализации продукции сравнивается валовая прибыль, т. е. валовой результат от производства продукции, и собственно прибыль от реализации после компенсации затрат на сбыт продукции.

Пользуясь такой методикой изложения можно провести факторный анализ прибыли методом цепных подстановок, поочередно заменяя факторы данные каж-

дой строки. В таком порядке будет проанализировано влияние на прибыль валовых показателей деятельности предприятия.

При факторном анализе внимание уделяется и другим факторам: объему продаж в натуральных показателях; изменению цен на продукцию, сырье; изменению уровня затрат как в целом, так и по отдельным видам затрат. При этом чаще всего используют следующую методику факторного анализа прибыли.

Определяется общее изменение прибыли (ΔP) от реализации продукции:

$$\Delta P = P_1 - P_0,$$

где P_1 – прибыль отчетного года; P_0 – прибыль базисного года.

Рассчитывается влияние на прибыль изменения отпускных цен на реализуемую продукцию (ΔP_1):

$$\Delta P_1 = \sum p_1 q_1 - \sum p_0 q_1,$$

где $\sum p_1 q_1$ – выручка от реализации продукции отчетного года в ценах отчетного года;

$\sum p_0 q_1$ – выручка от реализации продукции отчетного года в ценах прошлого года.

Рассчитывается влияние на прибыль изменения в объеме продукции (ΔP_2):

$$\Delta P_2 = P_0 (K_1 - 1),$$

где P_0 – прибыль базисного года;

K_1 – коэффициент соотношения затрат:

$$K_1 = S_{1,0} / S_0,$$

где $S_{1,0}$ – затраты на производство реализованной продукции, фактически проданной за отчетный год в ценах и тарифах базисного периода;

S_0 – затраты базисного года.

Рассчитывается влияние на прибыль изменения в структуре реализуемой продукции (ΔP_3):

$$\Delta P_3 = P_0 (K_2 - K_1),$$

где K_2 – коэффициент роста объемов реализации продукции:

$$K_2 = N_{1,0} / N_0,$$

где $N_{1,0}$ – выручка от реализации продукции отчетного периода по ценам базисного периода;

N_0 – выручка базисного периода.

Определение влияния на прибыль экономии затрат (ΔP_4):

$$\Delta P_4 = S_{1,0} - S_0.$$

Определение влияния на прибыль структурных изменений в себестоимости реализованной продукции (ΔP_5):

$$\Delta P_5 = S_0 K_2 - S_{1,0}.$$

Отдельными расчетами определяется влияние на прибыль изменений цен на материалы и тарифов на услуги (ΔP_6), а также экономии, вызванной нарушениями хозяйственной дисциплины (ΔP_7).

Сумма факторных отклонений дает общее изменение прибыли от реализации за отчетный период, что выражается следующей формулой:

$$\Delta P = \Delta P_1 + \Delta P_2 + \Delta P_3 + \Delta P_4 + \Delta P_5 + \Delta P_6 + \Delta P_7.$$

Дальнейший анализ должен конкретизировать причины изменения прибыли от реализации продукции по каждому фактору [1].

Реальный интерес для предприятия представляет его чистая прибыль, т. е. прибыль, остающаяся в распоряжении после уплаты налогов и других обязательных платежей. Оценить эффективность работы предприятия можно не только по динамике чи-

стой прибыли, но и по ее доле в балансовой прибыли. Рост чистой прибыли всегда является положительным результатом деятельности. С другой стороны, рост доли чистой прибыли может характеризовать качество финансового менеджмента на предприятии.

Анализ структуры прибыли основывается на анализе изменения долей каждого вида прибыли в общей величине балансовой прибыли. Всегда оценивается положительно высокая доля прибыли от реализации. Однако часто бывает, что ее доля близка к 100% балансовой прибыли или даже превышает эту величину. Это означает, что прибыль от реализации продукции является единственным источником прибыли предприятия, а другие виды деятельности (финансовой, инвестиционной) не дают значительной прибыли или вовсе приносят одни убытки. Такое положение дел не может оцениваться положительно. В таких случаях говорят, что качество получаемой прибыли невысоко. Поэтому желательно получение положительного сальдо прочих доходов и расходов.

Список литературы:

1. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебник для вузов / Лысенко Д.В. — М.: Инфра-М, 2013. — 320 с.
2. Погорелова М.Я. П43 Экономический анализ: теория и практика: Учеб. пособие. — М.: РИОР: ИНФРА-М, 2014. — 290 с.
3. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. — 6-е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2013. — 607 с.
4. Басовский Л.Е., Басовская Е.Н. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учеб. пособие. — М.: ИНФРА-М, 2014. — 336 с. + Доп. материалы [Электронный ресурс; Режим доступа <http://www.znaniium.com>].

Магомедов У.М.

ГАОУ ВО «ДГУНХ»

факультет информационных технологий и управления направление

«Менеджмент» третий курс

г. Махачкала

Науч. рук.

Цахаева Д. А.

к.э.н.

ЭВОЛЮЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА И ЕГО СИСТЕМЫ ЗА РУБЕЖОМ

Управленческий учет изначально появился за рубежом, чему способствовало развития и углубление рыночных процессов, как элемент, практической деятельности предприятий и фирм.

Развиваясь и совершенствуясь, он стал поглощать и другие страны. В современных условиях ведение управленческого учета является одним из важнейших условий, позволяющих руководству предприятия принимать правильные управленческие решения, что в результате дает возможность получить максимальную прибыль и оставаться «на плаву» независимо от создающихся ситуаций в сфере экономики.

В странах Запада применение управленческого учета наблюдается с середины XIX века, когда объемы хозяйственной деятельности предприятий резко возросли, их организационная структура усложнилась, а информация бухгалтерского учета перестала удовлетворять интересы руководителей, занятых хозяйственной деятельностью.

Дальнейшее развитие управленческого учета связано с усложнением предприятий, диверсификацией продукции, необходимостью сохранять коммерческую тайну о затратах в условиях конкуренции и т.д. [13].

Рассматривая труды ученых - экономистов таких, как Луки Пачоли, Жак Савари, Матье де ла Порта, Г. Эмерсон, Ч. Гаррисон, Р. Каплан, Ч. Хорнгрен и др., посвященные истории развития бухгалтерского учета, можно констатировать, что начало формализации учетно-информационных процессов управленческого характера связано именно с развитием торговли.

Несомненно, решающим моментом в теории и методологии бухгалтерского учета был выход в 1494 г. книги великого итальянского математика Луки Пачоли (1445 - 1517) "Сумма арифметики, геометрии, учения о пропорциях и отношениях", трактат которой "О счетах и записях" содержит подробное описание применения двойной бухгалтерии к практике торгового предприятия.

С развитием географии и масштабов торговой деятельности в конце VII в. методология бухгалтерского учета получила свое развитие в аспектах аналитичности и калькуляции (труд Жака Савари (1622 - 1690) "О совершенном купце"). Жак Савари разделил счета на синтетические и аналитические, практиковал торговую калькуляцию, классифицировал балансы на инвентарные и конкурсные.

Развитие управления торговыми организациями с применением учетно-информационных инструментов получило также развитие в трудах Матье де ла Порта (книга "Руководство для купца и бухгалтера). Большой заслугой Матье де ла Порта является классификация счетов, которые он делил на три группы: собственника, имущественные (материальные) и личные (корреспондентов).

Управленческий учет ассоциируется с именами таких видных американских специалистов, как Г. Эмерсон, Ч. Гаррисон, Р. Каплан, Ч. Хорнгрен.

Г. Эмерсон опубликовал в 1908 - 1909 гг. серию статей с описанием принципиально новой системы учета «Стандарт - костинг», предназначенной для планирования и контроля затрат, оценки результатов деятельности, составления бюджетов и смет, оценки инвентаря и мотивации работников. Основной системой здесь являются нормативы расходов по их видам и вариационный анализ отклонений. С именами Дж. Кларка и Дж. Харриса связана идея системы директ-костинг, где в составе себестоимости необходимо учитывать только переменные производственные расходы.

В конце 1980-х гг. и позже были изданы и другие материалы по совершенствованию управленческого учета.

Таким образом, потребности в учетной информации существенно различаются в разных странах, но потребность в развитии управленческого учета актуальна и сегодня.

Также отметим, что процесс развития управленческого учета представлен следующими периодами:

1) до 1950 г. целями управленческого учета являлись определение затрат и финансовый контроль посредством применения бюджетирования и методов калькуляции себестоимости;

2) 1950 - 1965 гг.: акцент сместился в сторону предоставления информации в целях управленческого планирования и контроля посредством использования таких методов, как анализ принятия решений и учет по центрам ответственности;

3) 1965 – 1985 гг.: внимание сосредоточилось на сокращении потерь ресурсов, задействованных в бизнес-процессах, посредством применения процессного анализа и более точных методов управления затратами;

4) 1985 – 1995 гг.: внимание обращается к области управления созданием допол-

нительной стоимости посредством эффективного использования ресурсов, применения методов оценки и планирования показателей стоимости, управления организационными инновациями и капитализацией знаний;

5) с 1995 г. по сей день цели и задачи управленческого учета фокусируются на управлении целевыми результатами на основе эффективного использования ресурсного обеспечения, применения методов прогнозирования, оценки, планирования и контроля сбалансированных оценочных показателей, управления изменениями и знаниями, а также управления по целям и результатам.

Вследствие изложенного на современном этапе своего развития управленческий учет на предприятии представляет собой не просто учетную систему, но и начинает становиться основным ключевым ядром всей системы управления организацией в целом. Другими словами, современный управленческий учет является интегрированной системой управления предприятием, формирующей и обеспечивающей информацией о результатах деятельности — финансовых, временных, качественных, стоимостных и т.д.

В процессе проведенного нами исследования также выявлено, что управленческий учет необходим как некоммерческому или государственному предприятию, так и коммерческим производителям продукции или предприятиям, предоставляющим услуги. Существенно, что в последнее время появляются предприятия, пытающиеся использовать и расширить мировой опыт управленческого учета, адаптировать его к условиям российского рынка. В целом российские предприятия довольно успешно перенимают опыт зарубежных стран в сфере управленческого учета, внедряют элементы зарубежных систем учета в своей практике, управленческий учет в нашей стране находится в стадии становления, и потребуются еще некоторое время для освоения его в полной мере отечественными предприятиями.

Следовательно, для дальнейшего развития управленческого учета необходимо четко определять управленческие потребности предприятия, обеспечивать качественной и своевременной информацией различные уровни управления для оптимизации затрат, что является важной инновационной целью управленческого учета.

Список использованной литературы:

- 1 Апчерч, А. Управленческий учет: принципы и практика: пер. с англ. / А. Апчерч. – М.: Финансы и статистика, 2009. – 951с.
- 2 Аткинсон, Э.А. Управленческий учет / Э. А. Аткинсон, Раджив Д. Банкер, Роберт С. Каплан, Марк С. Янг. – 3-е изд.: пер. с англ. – М.: Издательский дом "Вильямс", 2007. – 880 с.
- 3 Друри, К. Введение в управленческий и производственный учет / К. Друри. – М., 2009. – 774с.
- 4 Каверина, О. Д. Управленческий учет: системы, методы, процедуры / О.Д. Каверина. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 352 с.
- 5 <http://www.upruchet.ru/>
- 6 <http://debet-kredit.info/uu/>
- 7 <http://www.devbusiness.ru/>

Магомедова М.Р.
ДГУНХ
фак. Финансово-экономический
напр. экономики, 2курс
г. Махачкала
Науч. рук.
Алиева З.Ш.

АУДИТ, КОНТРОЛЬ И РЕВИЗИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Контроль — это система наблюдений и проверки соответствия процесса функционирования управляемого объекта принятым управленческим решениям, определение результатов управленческих воздействий на управляемый объект и отклонений, допущенных в ходе выполнения этих решений. Контроль на предприятии (контроллинг) включает текущий сбор и обработку информации, проверку отклонений фактических показателей деятельности фирмы от нормативных или плановых и, что более важно, — подготовку рекомендаций для принятия решения.

Контроль выявляет слабые стороны предпринимательской деятельности, позволяет оптимально использовать ресурсы, вводить в действие резервы, а также избежать банкротства и кризисных ситуаций. Контроль на предприятии включается в процесс управления, установление целей, разработку бизнес-планов, бюджетов, мониторинга, оперативной работы, отклонений от намеченных целей на всех этапах жизни товара: от его создания до реализации. В современных условиях при создании новых изделий, организации работы, научных исследованиях и опытно-конструкторских разработок (НИОКР), получение достижений в науке и технике роль контроля будет усиливаться.

Аудит построен на принципе полного хозрасчета, проводимого на основе договора между хозяйствующим субъектом и аудитором.

Целью аудита является выражение мнения о достоверности финансовой отчетности и соответствии порядка ведения бухучета законодательству РФ.

В зависимости от того, кто проводит проверку, аудит подразделяют на внутренний и внешний.

Внутренний аудит осуществляется внутрифирменной аудиторской службой и направлен на повышение эффективности управленческих решений по экономичному и рациональному использованию ресурсов предприятия с целью максимизации прибыли и рентабельности.

Внешний аудит выполняют специальные аудиторские фирмы. Основной задачей данного вида аудита является установление достоверности и дача заключения по финансовому отчету проверяемого предприятия, а также разработка рекомендаций по устранению имеющихся недостатков.

Таким образом, контроль является важнейшей функцией государственного управления. В переходной экономике роль контроля многократно возрастает. Это связано с принципиальной особенностью рыночной экономики по сравнению с командно-директивным возрастанием роли финансовых отношений, приоритета контроля финансовых потоков. На современном этапе развития экономики России значение контроля растет из года в год, поскольку в связи с перестроечным курсом политики страны финансовый контроль оказался ослаблен. Можно выделить три главных средства воздействия правительства на частную экономическую деятельность:

налоги, которые уменьшают частный доход, а, следовательно, и частные расходы;

расходы, побуждающие фирмы производить определенные товары и услуги; регулирование или контроль, который побуждает людей либо продолжать, либо прекращать определенную деятельность. Кроме быстрого роста затрат и налогов, увеличивается также и количество законов и постановлений, регулирующих экономическую деятельность.

Действенная система контроля в условиях перехода к рыночной экономике выступает одной из главных предпосылок качественного преобразования процесса управления экономикой в целом. Одним из важнейших звеньев системы контроля выступает финансовый контроль. Его функциональное назначение заключается в успешной реализации финансовой политики государства, обеспечении эффективного использования ресурсов во всех сферах хозяйства и в создании условий для эффективного государственного регулирования рыночной экономики.

Взаимосвязь внутреннего управленческого контроля и ревизии.

На уровне каждого предприятия функции контроля заключаются главным образом в осуществлении мер, нацеленных на наиболее эффективное выполнение всеми работниками своих обязанностей. Внутренний контроль организуется руководством предприятия и определяет законность совершения хозяйственных операций, их экономическую целесообразность.

Управленческий контроль — это процесс влияния менеджеров на работников предприятия для эффективной реализации организационной стратегии. При этом его главной задачей является контроль по центрам ответственности. Другими словами, необходима система отражения, обработки и контроля плановой и фактической информации на входе и выходе центра ответственности. Учет по центрам ответственности предполагает разграничение полных затрат и затрат данного центра ответственности.

Обычно выделяют несколько центров ответственности:

центр доходов, где формируется информация об объеме выпуска продукции, в денежной оценке — доходе предприятия;

центр затрат, где осуществляется измерение затрат;

центр нормативной себестоимости — разновидность центра затрат, где установлены нормативы по элементам затрат;

центр прибыли, где измеряется соотношение между доходами, получаемыми центром, и его затратами. Внутренний управленческий контроль направлен на анализ соответствия установленного порядка ведения учета действующему законодательству и локальным нормативным актам, действует в интересах внутренних пользователей контрольной информации, организован по решению самого субъекта, содействует укреплению дисциплины, оптимизации процессов хозяйственной деятельности и выполнения персоналом обязательств перед предприятием.

Ревизия — средство, как правило, внешнего контроля, — направлена в интересах внешних пользователей — лиц, заинтересованных в данных результатов ревизии. Осуществляется с целью подтверждения достоверности учетных процессов и отчетности.

Ревизия осуществляется как в плановом, так и во внеплановом порядке. Ревизия организаций любых форм собственности по мотивированным постановлениям, требованиям правоохранительных органов осуществляется в установленном порядке в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации. Конкретные вопросы ревизии определяются программой или перечнем основных вопросов ревизии.

Программа ревизии включает тему, период, который должна охватить ревизия, перечень основных объектов и вопросов, подлежащих ревизии. Программа утверждается руководителем контрольно-ревизионного органа. Программа ревизии в ходе ее проведения с учетом изучения необходимых документов, отчетных и статистических данных, других материалов, характеризующих ревизуемую организацию, может быть изменена и дополнена.

Несмотря на различия в целях и пользователях информации, и ревизия, и внутренний управленческий контроль имеют четкую взаимосвязь.

Ревизия использует систему внутреннего контроля, а система внутреннего контроля получает независимую оценку степени ее эффективности и надежности при проведении ревизии.

К тому же и ревизия и внутренний контроль используют одинаковые приемы и способы сбора данных, их анализа, одни и те же аналитические процедуры и систему доказательств, имеют рабочую документацию и результативный документ — акт (отчет) о результатах контроля, используют одну нормативную базу. Результат и внутреннего контроля, и ревизии во многом зависит от того, кто осуществляет контроль (его опыта, профессионализма, квалификации, понимания особенностей экономического субъекта, независимости и объективности в оценке). Все вышеперечисленное еще раз подтверждает взаимосвязь этих двух систем, которые, несмотря на различия, взаимовыгодно дополняют друг друга.

Наиболее глубоким методом финансового контроля является ревизия. Ревизия проводится органами управления в отношении подведомственных предприятий и учреждений, а также различными государственными и негосударственными органами контроля (Департаментом финансового контроля и аудита Минфина РФ, Центральным банком РФ, аудиторскими службами).

На проведение каждой ревизии участвующим в ней работникам выдается специальное удостоверение, которое подписывается руководителем контрольно-ревизионного органа, назначившего ревизию, или лицом, им уполномоченным. Также руководителем контрольно-ревизионной комиссии определяются сроки проведения ревизии, состав комиссии, ее руководитель с учетом вытекающих из конкретных задач контроля. Сроки не должны превышать 45 дней (календарных).

Конкретные вопросы контроля определяются программой или перечнем основных вопросов. Программа контроля включает тему, период, который должна охватить ревизия, и утверждается руководителем контрольно-ревизионного органа.

Составлению программы ревизии и ее проведению должен предшествовать подготовительный период, в ходе которого участники ревизии обязаны изучить необходимые законодательные и другие нормативные, правовые акты, отчетные и статистические данные, другие имеющиеся материалы, характеризующие финансово-хозяйственную деятельность.

Исходя из программы ревизии определяют необходимость и возможность применения тех или иных контрольных действий, приемов и способов получения информации, аналитических процедур, объема выборки данных из проверяемой совокупности.

Руководитель ревизуемой организации обязан создать надлежащие условия для проведения контроля.

В случае препятствий со стороны руководителя ревизуемой организации руководитель ревизионной группы сообщает об этом руководителю органа, назначившего ревизию.

При отсутствии или защищенности бухгалтерского учета в ревизуемой организации руководителем ревизионной группы составляется акт и докладывается руководителю контрольно-ревизионного органа, который направляется руководителю ревизуемой организации.

Ревизия представляет собой систему обязательных контрольных действий по документальной и фактической проверке законности и обоснованности совершенных в ревизуемом периоде хозяйственных и финансовых операций ревизуемой организации, правильности их отражения в бухгалтерском учете и отчетности, а также законности действий руководителя, главного бухгалтера и иных лиц, на которых возложена ответственность за их осуществление.

Цель ревизии — осуществление контроля над соблюдением законодательства РФ при осуществлении организацией хозяйственных и финансовых операций, их обоснованностью, наличием и движением имущества, использованием материальных и трудовых ресурсов в соответствии с утвержденными нормами, нормативами и сметами. Результаты ревизии оформляются актом, который подписывается руководителем ревизионной группы, руководителем и главным бухгалтером ревизуемой организации. На ознакомление с актом и его подписанием может быть установлен срок до 5 дней.

Замечания и возражения по составленному акту со стороны лиц ревизуемой организации фиксируются в письменном виде и приобщаются к материалам ревизии. Руководитель ревизионной группы проверяет обоснованность изложенных возражений и подготавливает по ним заключение, которое после рассмотрения и подписи руководителем контрольно-ревизионного органа направляется в ревизуемую организацию и приобщается к материалам ревизии.

Материалы ревизии представляются руководителю контрольно-ревизионного органа в срок не позднее 3 рабочих дней после подписания акта.

Список использованной литературы

1. Анализ финансовой отчетности: Учебное пособие / Под ред. Л.В. Донцовой, Н.А. Никифоровой. – М.: Дело и Сервис, 2009.
2. Артеменко В.Г., Беллендир М.В. Финансовый анализ. - М.: ДИС, 2008.
3. Бернстайн Л.А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация. - М.: Финансы и статистика, 2008.
4. Бочаров В.В. Финансовый анализ: Учебное пособие. - СПб.: Питер, 2009.
5. Быкадоров В.Л., Алексеев П.Д. Финансово-экономическое состояние предприятия: Практическое пособие. - М.: ПРИОР, 2008.
6. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: составление и анализ / Под ред. П.И. Камышанова. - М.: Омега- Л, 2008.
7. Грачев А.В. Финансовая устойчивость предприятия: анализ, оценка и управление: Учебно-практическое пособие. - М.: Дело и сервис, 2010.
8. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Комплексный анализ бухгалтерской отчетности. - М.: Дело и Сервис, 2009.
9. Дыбаль С.В. Финансовый анализ: теория и практика: Учеб. пособие. - СПб.: Бизнес-пресса, 2008.
10. Ефимова О.В. Анализ финансовой отчетности. - М.: Омега - Л, 2009.
11. Анциферова И.В. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Дашков и К0, 2013. – 556 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.

12. Бородин В.А. Бухгалтерский учет. Учебник Москва: Юнити-Дана, 2012. – 533 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
13. Богатая И.Н., Хахонова Н.Н. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Кнорус, 2011. -592 с. 28
14. Лытнева Н.А. Бухгалтерский учет и анализ. Учебное пособие. Гриф УМО Ростов-на-Дону: Феникс, 2011. - 604 с. 400
15. Карагод В.С., Трофимова Л.Б. Международные стандарты финансовой отчетности: Учебное пособие для бакалавров. Гриф УМО. Москва: Юрайт, 2012. - 310 с. 138
16. Комиссарова И.П., Безруких П.С. Бухгалтерское дело: Учебное пособие Москва:Юнити-Дана, 2012. – 544 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
17. Поленова С.Н. Теория бухгалтерского учета. Учебник Москва: Дашков и К0, 2012. – 464 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
18. Керимов В.Э. Бухгалтерский учет. Учебник. Гриф МО РФ. Москва: Дашков и К0, 2010. - 776 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
19. Лукьянова С.А. Бухгалтерский учет: учебное пособие Омск: Омский государственный университет, 2013. – 232 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
20. Натепрова Т.Я., Трубицына О.В. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебное пособие Москва: Дашков и К0, 2011. – 292 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
21. Сапожникова Н.Г. Бухгалтерский учет: Учебник.-6-е изд., перераб. и допущено МО РФ. Москва: Кнорус, 2013 80
22. Сулейманов Е.В., Хисамудинов В.В. Бухгалтерский финансовый учет. Учебное пособие Москва: Финансы и статистика, 2013. – 190 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
23. Чернов В.А., под ред. М.И. Баканова Бухгалтерская (финансовая) отчетность Москва:Юнити- Дана, 2012 г. – 127 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г

Мазанов А.Т.
ГАОУ ВО «ДГУНХ»
факультет информационных технологий и управления
направление «Менеджмент» третий курс
г. Махачкала
Науч. рук.
Цахаева Д. А.
к.э.н.

ПРОБЛЕМЫ АДАПТАЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В РОССИИ

В условиях развивающихся рыночных отношений в нашей стране предприятие стало юридически и экономически самостоятельным. Эффективное управление производственной деятельностью предприятия все более зависит от уровня информационного обеспечения его отдельных подразделений и служб.

В настоящее время очень мало российских организаций ведут бухгалтерский учет так, чтобы содержащаяся в нем информация была пригодна для оперативного управления и анализа.

Как показывает практика, предприятия, имеющие сложную производственную структуру, остро нуждаются в оперативной экономической и финансовой информации, помогающей оптимизировать затраты и финансовые результаты, принимать обоснованные управленческие решения. К сожалению, принимаемые руководством решения по развитию и организации производства не обосновываются соответствующими расчетами и, как правило, носят интуитивный характер.

Информация, необходимая для оперативного управления предприятием, содержится в системе управленческого учета, который считают одним из новых и перспективных направлений бухгалтерской практики.

Прилагая усилия к развитию и внедрению управленческого учета на российских предприятиях, нельзя забывать как о национальных особенностях развития экономики России, так и об опыте развитых стран мирового сообщества.

За последние годы осуществлены попытки объяснения теоретических основ управленческого учета в основном на примере зарубежных стран, однако, четкого определения специфических для России функций этого вида учета пока не выработано. При этом положении вещей переход на рыночные отношения, изменения в организации бухгалтерского учета настоятельно требуют решения данной проблемы, тем более, что в России и состав затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг), и нормы обязательных, а также амортизационных отчислений, и налоговая система подвержены достаточно частым изменениям.

Для высокоэффективной работы современного предприятия, в какой бы сфере экономики оно ни работало, необходима хорошо налаженная система управленческого учета и отчетности для менеджеров разных уровней. С одной стороны, такой вывод лежит на поверхности и достаточно банален, с другой - в России разработано мало рекомендаций по постановке эффективной системы управленческого учета на предприятиях, а управленческий учет на них или находится в зародышевом состоянии (например, в виде графика документооборота), или его совсем нет

Как показывает анализ отчетности российских предприятий есть и позитивные сдвиги в корпоративном управлении ряда компаний. Главный из них – улучшение качества финансовой отчетности. Крупнейшие российские компании стали предоставлять

отчетность, составленную по международным стандартам (или GAAP US), причем некоторые не только по итогам за год, но и за полугодие и даже квартал. Первыми такими организациями были “ЛУКОЙЛ”, РАО “ЕЭС России”, ОАО “Газпром”(с 1999г.). В наши дни уже все крупные организации предоставляют отчеты. Однако по-прежнему акционерам трудно разобраться в бухгалтерской отчетности, поскольку лишь немногие компании предоставляют подробную пояснительную записку такой отчетности.

Еще одним положительным фактом является расширение и конкретизация требований к финансовой отчетности. Если ранее российская финансовая отчетность была ориентирована исключительно на предоставление 4-х основных табличных форм, то в настоящее время появились требования к раскрытию отдельных статей бухгалтерского баланса, комментариев к отчетности, оценке финансового состояния предприятия. Значительно увеличился объем, улучшилось содержание пояснительной записки к бухгалтерскому балансу и отчету о прибылях и убытках, что сказалось на информативности предоставляемой отчетности.

Анализ современного состояния системы управленческого учета в России, показывает, что существенная часть хозяйствующих субъектов пользуется теми или иными элементами управленческого учета, но не знает, что это и есть управленческий учет. Это относится, в первую очередь, к “новым” предприятиям и холдингам, к ситуации, когда на крупные российские предприятия приходит молодая, западно-ориентированная команда управленцев. У так называемых “старых” предприятий, которые составляют большую часть российской промышленности, ситуация хуже – они унаследовали с советских времен формы и методики калькулирования себестоимости, которые неприменимы к рыночным условиям хозяйствования, а проводить методологическую работу самостоятельно не в силах.

Применение международных стандартов финансовой отчетности связано с необходимостью привлечения в организацию капитала (включая иностранный) для дальнейшего развития производства, инфраструктуры и т.п.

В настоящее время интерес к проблемам управленческого учета все возрастает. Управленческий учет необходим как некоммерческому или государственному предприятию, так и коммерческим производителям продукции или организациям, предоставляющим услуги. Если какая-нибудь благотворительная организация намерена осуществить эффективное планирование на будущее и увеличить до максимального предела отдачу от своих ресурсов то, чтобы помочь своим менеджерам достичь этих целей, ей необходима качественная информация управленческого учета в той же степени, в какой она нужна любой компании, нацеленной на получение прибыли.

Управленческий учет в России получает все более широкое распространение, прежде всего в филиалах западных и крупных российских компаниях. Встречаются два типа отношений к управленческому учету.

Первый тип отношения характерен для представительств и филиалов зарубежных компаний. Такие клиенты хорошо знают и формулируют требования к управленческой информации корпоративного масштаба. Они требуют тщательного сбора данных, которые затем обрабатываются на уровне материнской компании. Но, к сожалению, с большой задержкой во времени.

При этом теряется роль оперативных данных, предназначенных для целей краткосрочного планирования и оперативного управления. Такой подход представляется несколько односторонним, нацеленным лишь на стратегические аспекты управленческого учета.

Другой тип отношения к управленческому учету свойственен крупным российским предприятиям. Такие корпорации в управленческом учете прежде всего ориентируются на учет затрат и оценку себестоимости продукции. Это другая вредная крайность в использовании управленческого учета.

Кроме того, технические задания на внедрение управленческого учета в проектах внедрения в этих компаниях составляют, как правило, главные бухгалтеры. В результате в модулях автоматизированных систем управления очень часто реализуются функции, дублирующие инструкции и положения по ведению финансового учета для целей налогообложения. Такого рода подход подменяет и выхолащивает саму суть системы управленческого учета.

Однако в последнее время появляются предприятия, пытающиеся использовать и расширить мировой опыт управленческого учета, адаптировать его к условиям российского рынка. Это, как правило, молодые и агрессивно развивающиеся компании, работающие в развитых секторах рынка в условиях жесткой конкуренции.

Адаптация управленческого учета и отчетности России к международным учетным стандартам зависит не только от решения методологических, организационных и технических вопросов в области бухгалтерского учета, но и от степени развития рыночных отношений в деятельности организаций.

Можно выделить следующие проблемы развития управленческого учета в России:

а) Профессиональная сертификация

Как показывает практика, уровень профессиональной подготовки наших специалистов в области управленческого учета недостаточно высок. Исторически так сложилось, что российский бухгалтер в основном занимается обслуживанием информационных потребностей государства, готовя налоговую и статистическую отчетность. При этом информационные интересы самого предприятия - как в части формирования отчетности для управления, так и в части ее анализа и принятия эффективных решений - отходят подчас на второй план.

Безусловно, в системе профессиональной сертификации российских бухгалтеров и аудиторов из 240 часов учебной программы отводится определенное время и на управленческий учет. Однако при сравнении уровня требований, предъявляемых к специалистам, проходящим российскую сертификацию, с уровнем требований западных сертификационных программ становится очевидным наше отставание в этом аспекте. Достаточно сказать, что в сертификации АССА ассоциации сертифицированных бухгалтеров Великобритании управленческому учету отводится четыре экзамена:

- Финансовая информация для менеджмента
- Финансовый менеджмент и контроль (Financial Management and Control)
- Эффективное управление
- Стратегическое финансовое управление

На подготовку к сдаче экзамена по каждой из этих четырех дисциплин уходит примерно три месяца. Если сравнить этот срок с 240-часовой российской программой, куда входят не только управленческий учет, но и аудит, налоги, право и т. д., то можно увидеть разницу в уровне подготовки наших и западных специалистов.

Помимо сертификационных программ для дипломированных бухгалтеров, в подготовку которых входит фундаментальное обучение по управленческому учету и отчетности, мировой опыт - в первую очередь опыт США и Великобритании - дает примеры сертификаций, связанных непосредственно с управленческим учетом: "Сертифицированный бухгалтер управленческого учета" института управленческого учета

США и "Дипломированный бухгалтер управленческого учета" дипломированного института экономистов Великобритании.

б) Учебные пособия

Для образовательных программ по управленческому учету требуются качественные учебные пособия. Западный опыт в этой области богаче, чем российский. Это неудивительно - оба института, о которых говорилось выше, имеют вековой опыт подготовки экономистов для работы в условиях рыночной экономики: в частности, они, осуществляют профессиональную сертификацию, разрабатывают и распространяют учебно-методические материалы, проводят консультации для специалистов, организуют работу для профессиональных ассоциаций экономистов и бухгалтеров в области управленческого учета. В нашей стране до сих пор нет организации, которая взяла бы на себя такие функции. Как следствие, российские учебно-методические материалы явно уступают по качеству своим западным аналогам.

Однако достижения в области информационных технологий делают доступными эти материалы и для российских специалистов. Достаточно зайти на сайты института управленческого учета США, учебных тренинг-центров, интернет-магазина и приобрести необходимые издания.

в) Программные средства для эффективного управления

Для эффективного управления бизнесом финансовые департаменты компаний используют не только стандартные учетные системы и базы данных бухгалтерского учета, но и системы бюджетирования, системы по управлению персоналом, модули по работе с клиентами), электронные реализации сбалансированной системы показателей. И в этом случае можно увидеть, что управленческому учету в России уделяется недостаточное внимание. Если любая западная бухгалтерская программа ориентирована именно на цели управления бизнесом, то их российские аналоги - на решение в первую очередь фискальных задач. С этим связан и опыт неудачных внедрений западных программных средств в России, поскольку ожидания заказчиков и будущих пользователей таких продуктов не согласуются с задачами, которые были поставлены перед разработчиками.

С другой стороны, российские программы не в полной мере могут обеспечить менеджеров всем необходимым инструментарием. Например, до сих пор нет программ, ориентированных на ключевые показатели эффективности деятельности предприятия (KPI), в то время как западные программы уже имеют в своем составе такие модули.

Новые технологии управления - тотальное управление качеством, система "Точно в срок", процессно-ориентированное управление, процессно-ориентированное бюджетирование и т.д. - сейчас лучше представлены в управленческом арсенале западных компаний, а не на российских предприятиях. Как следствие, наши фирмы уступают западным конкурентам по уровню управления бизнесом.

Резюмируя вышеизложенное, отметим, что управленческий учёт является важнейшей частью системы планирования и контроля предприятия, при помощи которого определяется рентабельность отдельных изделий и предприятия в целом. При его помощи осуществляют экономически обоснованное ориентированное на будущее планирование экономических показателей, ценообразование, формирование производственной и сбытовой программ, контроль выполнения планов, оценку кредитоспособности и выработку системы отчетности. В нашей стране существует много проблем, связанных с управленческим учетом на российских предприятиях. Это касается и методологической базы, и учебно-методических материалов, и системы сертификаций экономистов, и их профессионального уровня.

Хочется надеяться, что в перспективе положение изменится и управленческий учет и отчетность займут достойное место на российских предприятиях, а культура управления на них будет на уровне мировых стандартов качества. Однако перенимая зарубежный опыт следует учитывать особенности и историю развития именно российского рынка.

Список использованной литературы:

1. Бургуев К.А. Практика постановки управленческого учета на российских предприятиях. М. – 2011.
2. Кондратова И.Г. Основы управленческого учета. - М.: Финансы и статистика. - 2010.
6. Николаева О.Е., Шишкова Т.В. Управленческий учет. - М.: Инфра-М. - 2013.
3. Хонгрэн Ч.Т., Фостер Дж. Бухгалтерский учет: управленческий аспект. М.: Финансы и статистика. - 2012.
4. Чернов В.А. Управленческий учет. - М.: Аналитика - Пресс. - 2013.

Е.Г. Миронченко

Т.Т. Шиукашвили

филиал ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
экономический университет» в г. Кизляре

УТИЛИЗАЦИЯ СПЕЦИАЛЬНОЙ ОДЕЖДЫ

Рекомендации относительно использования и утилизации различной продукции, в том числе и рабочей одежды, находят отражение в документации, которая базируется на технических регламентах и международных договорах Российской Федерации. Прием металлолома с последующей переработкой вторичного сырья является примером оптимального способа утилизации.

Определенную сложность представляет утилизация рабочей одежды. Она не просто изнашивается, ткань впитывает различные загрязнения, накапливает вредные вещества, в определенный момент теряет защитные функции и начинает представлять опасность. Чтобы понять логику продвижения к стадии утилизации, необходимо проследить весь путь спецодежды и многоступенчатую систему учета спецодежды на предприятии.

При выдаче спецодежды заполняют личную карточку рабочего, она составляется в единственном экземпляре и остается в картотеке кладовщика. Когда сдают одежду для стирки, ремонта, дезинфекции, то выписывается два документа, подтверждающих сдачу комплекта и его возврат. Форма № МШ-4 присутствует, если изделие переходит в утилизацию. Акт списания спецодежды имеет унифицированную форму ТОРГ-16, но может составляться и в произвольной форме, он не может заполняться единолично. Комиссия производит осмотр спецодежды и определяет процентное соотношение степени износа, на основании полученных результатов выполняется списание.

Если на предприятии есть оборудование для переработки физически и морально устаревшей спецодежды, то заполняют Акт утилизации спецодежды. Разрешение на самостоятельную утилизацию должно подтверждаться санитарно-эпидемиологическим заключением.

Много десятилетий огонь был единственным способом утилизации. Пока основные материалы были натуральными, ущерб, нанесенный окружающей среде, можно было считать относительным. Выбросы углекислого газа оставались единственным досадным моментом. Современные ткани композиционно усложнены, поэтому утилизация возможна только на специализированных заводах, иначе пострадают и почва, и атмосфера, и грунтовые воды. Правда, иногда производители предоставляют рекомендации по процессу утилизации. Например, одежду из ткани Тайвек разрешено сжигать, она не содержит галогенов и при горении разлагается на воду и углекислый газ.

Перед утилизацией спецодежда тщательно сортируется, для каждого вида ткани предусмотрен свой способ утилизации. Все предметы, имеющие полимерную основу, подвергаются циркуляционному пиролизу, это прогрессивная технология переработки, она основывается на компонентной деструкции исходного материала и получении новых веществ, которые при обогащении превращаются в жидкое топливо.

Порядок поступления, отпуска и выбытия спецодежды регламентирован положениями Методических указаний по бухгалтерскому учету специального инструмента, специальных приспособлений, специального оборудования и специальной одежды, утвержденных Приказом Минфина России от 26.12.2002 года №135н. согласно данным Методическим рекомендациям, существует два варианта списания спецодежды в состав расходов, первый вариант если спецодежда, срок эксплуатации которой согласно нормам выдачи составляет не более 12 месяцев, списывается единовременно на затраты в момент ее передачи (отпуска) сотрудниками организации, и второй вариант если стоимость специальной одежды списывается линейным способом согласно срокам ее полезного использования, которые установлены типовыми отраслевыми нормами бесплатной выдачи специальной одежды, специальной обуви и других средств индивидуальной защиты.

Списание специальной одежды в качестве отдельного объекта учета осуществляется только при ее фактическом выбытии. С целью обеспечения контроля за сохранностью спецодежды при передаче ее в эксплуатацию, а также в случаях полного списания ее стоимости можно применять забалансовый учет. Например, дополнительно ввести забалансовый счет «Специальная одежда, переданная в эксплуатацию», утвердив его в Учетной политике организации.

Выбытие объекта специальной одежды имеет место, в случаях морального и физического износа. Определение непригодности и решение вопроса о списании спецодежды и специальной оснастки осуществляется в организации инвентаризационной комиссией. Комиссия составляет акт на списание объектов и специальной одежды и представляет указанный акт на утверждение руководителю организации или уполномоченному ему лицу. На основании акта руководитель издает приказ об утилизации одежды.

При использовании первого варианта отражается стоимость приобретенной спецодежды в составе расходов в момент передачи ее сотруднику. При этом, когда сотрудник возвращает выданную ему спецодежду на склад, в учете целесообразно отразить данное поступление на забалансовом счете. Также можно произвести утилизацию собственными силами. Как было указано выше, постоянно действующая инвентаризационная комиссия составляет акт на списание объектов специальной одежды и представляет указанный акт на утверждение руководителю организации или уполномоченному им лицу. На основании указанного акта руководитель издает приказ об утилизации спецодежды. По факту утилизации спецодежды составляют акт на утилизацию, на основании которого списывается стоимость утилизированной спецодежды по кредиту

установленного забалансового счета. Если для утилизации спецодежды привлекают стороннюю организацию, то утилизация (вывоз) спецодежды будет осуществляться на основании договора на утилизацию (вывоз) спецодежды, который, согласно нормам ГК РФ, является договором возмездного оказания услуг и регулируется положениями главы 39 ГК РФ. На основании акта на утилизацию спецодежды, полученного от организации - исполнителя, списывается стоимость утилизированной спецодежды по кредиту установленного забалансового счета [3].

При использовании второго варианта в случае возврата спецодежды до окончания срока ее полезного использования. Также руководствуются пунктами 30 и 31 Методических указаний. Так, постоянно действующая инвентаризационная комиссия составляет акт на списание объектов специальной одежды и представляет указанный акт на утверждение руководителю организации или уполномоченному им лицу.

Согласно п. 40 Методических указаний, спецодежда будет списана следующим образом: фактическая себестоимость спецодежды, которая находится на складе, списывается с кредита счета 10 в дебет счета 94. Спецодежда, находящаяся в производстве (эксплуатации), списывается по остаточной стоимости с кредита счета 10 в дебет счета 94 с одновременным списанием в соответствующих случаях фактической себестоимости специальной оснастки с забалансового учета (кредит забалансового счета «Специальная оснастка, переданная в эксплуатацию»). Документом - основанием будет служить акт действующей инвентаризационной комиссии, утвержденный руководителем организации. На основании акта действующей инвентаризационной комиссии, руководитель издает приказ об утилизации спецодежды. По факту утилизации спецодежды составляют акт на утилизацию, на основании которого списывают стоимость утилизированной спецодежды в состав прочих расходов в корреспонденции с кредитом счета 94 «Недостачи и порчи ценностей».

Как и в первом случае, если для утилизации спецодежды привлекают стороннюю организацию, то утилизация (вывоз) спецодежды будет осуществляться на основании договора на утилизацию (вывоз) спецодежды, который, согласно нормам ГК РФ, является договором возмездного оказания услуг и регулируется положениями главы 39 ГК РФ. После утверждения руководителем организации акта действующей инвентаризационной комиссии, остаточная стоимость спецодежды списывается с кредита счета 10 в дебет счета 94 с одновременным списанием фактической себестоимости специальной оснастки с забалансового учета (кредит забалансового счета «Специальная оснастка, переданная в эксплуатацию»). Документом - основанием будет служить акт действующей инвентаризационной комиссии, утвержденный руководителем организации [2].

На основании акта на утилизацию спецодежды, полученного от организации - исполнителя, списывают стоимость утилизированной спецодежды в состав прочих расходов в корреспонденции с кредитом счета 94 «Недостачи и порчи ценностей».

В случае, если стоимость специальной одежды уже погашена, то, после утилизации спецодежды составляют акт на утилизацию, на основании которого списывают стоимость утилизированной спецодежды по кредиту установленного забалансового счета. При этом, вышеуказанный порядок документального оформления списания спецодежды аналогичен, если не введен забалансовый учет спецодежды.

Список литературы

1. Налоговый кодекс РФ – информационно-правовая база «КонсультантПлюс».

2. Как учесть расходы на спецодежду? Журнал. Издательство «Главная книга», 14.08.2015.

3. Учет специальной одежды. Журнал «Налоговый учет для бухгалтера», 2015, N 5.

Студент Санкт-Петербургского Государственного Торгово-Экономического университета

Акопян М.С.

Гр.1111М, магистратура, Факультет управления и бизнес-технологий
Научный руководитель:

к.э.н., доцент

Семенова Ю.Е.

РЕКОМЕНДАЦИИ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ СИСТЕМЫ ПОДБОРА, ОТБОРА И НАЙМА ПЕРСОНАЛА

Найм персонала – это заключительный этап в процессе поиска, отбора и приема на работу сотрудников

Исследование существующей системы подбора, отбора и найма персонала выявило ряд серьезных проблем, препятствующих эффективной работе. Для повышения эффективности системы подбора, отбора и найма персонала нами разработан проект рекомендаций, включающий в себя следующие мероприятия:

1. Создание модели компетенций менеджера по подбору персонала и руководителя отдела кадров.

На их основе в дальнейшем в организации будут создаваться модели компетенций для остальных должностей. Таким образом, будут созданы критерии для оценки персонала, на основе которых в дальнейшем будет проводиться отбор персонала.

2. Разработка средств оценки компетенций.

Далее необходима разработка средств оценки компетенций. Нами предлагается дифференциальная система оценки компетенций, которая состоит из ряда уровней:

- Биографический анализ с последующим мета - программным интервью (МПИ).

- Тестирование:

- мотивационная сфера;

- эмоционально - волевая и коммуникативная сфера.

- Групповая оценка.

Подобная структура является гибкой и изменяется в зависимости от должности, на которую ведется подбор персонала, так как при подборе на различные уровни, требуется оценка различных компетенций. Поэтому состав уровней в зависимости от должности будет меняться, как и сами уровни.

3. Создание положения «О подборе персонала».

После этого будет проведено создание и внедрение положения «О подборе персонала», в котором будут закреплены основные этапы подбора и отбора персонала, их содержание и методы отбора. Данное мероприятие позволит нам документально оформить создаваемую систему подбора и отбора персонала, а также структурировать и регламентировать ее.

4. Создание должностных инструкций менеджера по подбору персонала.

Помимо этого необходимо создать должностные инструкции менеджера по подбору персонала и ввести данную должность в штатное расписание с последующим закрытием вакансии. Данное мероприятие позволит нам разгрузить руководителя отдела кадров и передать обязанности по подбору, отбору и найму менеджеру по подбору персонала. При этом мы реализуем принцип разделения труда и повысим эффективность работы системы подбора, отбора и найма персонала в организации.

На этапе рассмотрения резюме будут отсеяны явно не подходящие кандидатуры, а с прошедшие кандидаты приглашаются на собеседование, которое будет проходить в виде МПИ. По результатам данного собеседования будут определены наиболее подходящие кандидатуры, которые будут проходить тестирование и дальнейшую групповую оценку. Тестирование и групповая оценка будут проводится последовательно и только по результатам последней принимается решение о найме на работу.

Срок рассмотрения резюме и подготовки к интервью с кандидатом составляет 3 дня с момента получения данных, после чего кандидат приглашается на МПИ, которое проводится с каждым кандидатом индивидуально. Средние затраты времени на проведение МПИ с одним кандидатом составляют 20 минут, в некоторых случаях это время может быть сокращено, либо увеличено. Таким образом, в день менеджер по подбору персонала сможет проводить собеседования в среднем с 24 кандидатами.

После проведения собеседования в течении недели анализируется полученная информация и выбираются наиболее подходящие кандидатуры, которые направляются на дальнейшее тестирование и групповую оценку.

Тестирование кандидатов проводится в один день, совместно, таким образом мы сможем сократить временные затраты на тестирование. Результаты тестов обрабатываются в среднем 12 дней. За два дня до окончания обработки результатов проводится групповая оценка кандидатов. Полученные данные сохраняются и обрабатываются после окончания обработки тестов в течении дня. После этого полученные результаты анализируются, обобщаются и принимается решение. В случае если подходящие кандидатуры не выявляются, то процесс повторяется.

В итоге на обработку результатов будет тратиться в среднем 21 день и 5 дней на анализ результатов и принятие решения.

Построенная таким образом система оценки кандидатов позволит оценивать необходимые профессиональные и психологические качества кандидатов, сократить вероятность приема неподходящей кандидатуры и оптимизировать сроки закрытия вакансий.

Для проведения собеседования, были разработаны рекомендации, которые помогут менеджеру по персоналу в проведение предварительного собеседования. Так же следует отметить, если кандидат прошел предварительное собеседование, с ним проводится второе собеседование (окончательное), на котором присутствует руководство компании или начальник отдела и менеджер по персоналу.

Преимущества группового собеседования заключаются в более объективной оценке кандидата со стороны членов комиссии. Здесь важно создать доверительную атмосферу, которая поможет кандидату преодолеть скованность и напряжение и позволит лучше оценить профессиональные качества кандидата.

Ещё одним направлением совершенствования системы формирования системы найма персонала должно стать обучение и повышение квалификации сотрудников. Обучение работников позволит организации более успешно решать проблемы, связанные с новыми направлениями деятельности и поддерживать необходимый уровень конкурентоспособности, что находит проявление в повышении качества обслуживания

клиентов и эффективности труда персонала, сокращении издержек и повышении прибыли. Так же обучение и повышение квалификации персонала позволит создать дополнительную социально-психологическую мотивацию персонала, связанную с ростом приверженности персонала к своей организации, а также снижением текучести кадров. Обучение персонала создаст среди сотрудников основные ценности и приоритеты организационной культуры, новые подходы и нормы поведения, призванные поддерживать организационную стратегию.

Все выше перечисленные мероприятия окажут положительное воздействие на формирование системы найма персонала, что позволит более качественно осуществлять процесс отбора кадров, позволит сохранить квалифицированный персонал, мотивируя его к более эффективной работе. Ожидается снижение текучести кадров вследствие создания более благоприятных условий для работы и возможности повышения по карьерной лестнице.

Список использованной литературы

1. Адуков Р. Х. Научные основы системы подбора кадров АПК: в сборнике материалов научно-практической конференции «Аграрная реформа, антикризисные меры и перспективы развития АПК» – М.: ГНУ ВНИЭТУСХ, 2012.
2. Аязмова Л., Закирко В. Как построить систему отбора персонала. Опыт АК «Алроса» // Кадровик. Трудовое право для кадровика – 2013. – № 11.
3. Базарова Л.А. Система подбора персонала как фактор устойчивого экономического развития // Управление персоналом – 2012. – № 23.
4. Базовый элемент работы кадровика // Кадровик. Рекрутинг для кадровика [Текст] – 2012. – № 5.
5. Баскина Т. Техники успешного рекрутмента – М.: Альпина Бизнес Букс, 2014.

Мусаева А.Д.

ДГУНХ фак. Финансово-экономический
напр. экономики, 2курс

г. Махачкала

Науч. рук.

Алиева З.Ш.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Анализ и оценка хозяйственной деятельности – одна из важнейших подсистем общей системы управления и планирования предприятия, которая направлена на обеспечение необходимой информации таких важнейших сфер функционирования, как определение целей деятельности, формирование стратегии маркетинга и финансовой политики, прогнозирование и планирование всех аспектов производственного процесса, контроль за его ходом. На основе экономического анализа вырабатываются стратегия и тактика развития предприятия, обосновываются планы и управленческие решения, осуществляется контроль за их выполнением, оцениваются результаты работы.

Выделяют ряд общих требований по проведению экономического анализа, основными из которых являются оперативность, плановость, конкретность, систематичность, объективность, демократичность, комплексность- и системность.

Оперативность означает, что анализ должен проводиться как за короткие промежутки времени (день, неделя, декада), так и по итогам работы за квартал, год. Оперативность выражается в незамедлительном использовании полученных аналитических данных и выводов для улучшения работы.

Плановость проистекает из необходимости планирования аналитической работы на предприятии, распределения обязанностей по ее выполнению между исполнителями и контроля за ее проведением.

Конкретность заключается в глубоком анализе отчетных данных предприятия, в сопоставлении с предшествующими периодами, а также с аналогичной информацией по другим предприятиям, со среднеотраслевыми данными и т.п.

Систематичность анализа предполагает, что он проводится постоянно, в логической последовательности и по определенным формам.

Объективность анализа обеспечивается необходимым подбором аналитического материала и информации, изучение и оценка которых должны проводиться прежде всего с критических позиций.

Демократичность позволяет обеспечивать более полное и широкое выявление факторов, влияющих на внутрихозяйственные резервы.

Комплексность анализа предполагает, что его проведение и последующее принятие соответствующего решения должно базироваться на рассмотрении всех сторон хозяйственной деятельности предприятий в их взаимосвязи, а также с применением элементов системного анализа.

Системность анализа представляет собой совокупность методических средств, рассмотрения объекта как сложной динамической системы, состоящей из ряда элементов, определенным способом связанных между собой и с внешней средой.

Важное значение для понимания сущности и содержания экономического анализа имеет его классификация по различным признакам.

1. По временному критерию (признаку) и характеру принимаемых на его основе решений анализ подразделяется на предварительный, представляющий своего рода прогноз результатов деятельности, используемый при разработке планов предприятия, и последующий анализ фактических итогов хозяйственной деятельности после окончания отчетного периода.

2. По степени охвата и содержанию программы исследования анализ бывает комплексный и тематический. Если при комплексном подходе изучаются все результаты финансово-хозяйственной деятельности, то при тематическом анализе происходит более глубокое рассмотрение тех отдельных аспектов экономического потенциала предприятия, которые в данное время имеют для него особую актуальность.

3. В зависимости от полноты и уровня анализа, а также от вида пользователя различают внешний и внутренний анализ. Внешний анализ основан на открытой (публикуемой) информации годовых отчетов и производится как самим предприятием, так и статистическими, финансовыми органами, банками, акционерами, инвесторами и т.п. Внутренний анализ составляет, как правило, коммерческую тайну и имеет своей целью дать руководству предприятия аналитический материал для принятия эффективных управленческих решений (ценообразование, объем и состав издержек, факторы роста (снижения) доходов и т.п.).

4. По пространственному признаку или изучаемым объектам анализ подразделяется на внутривозвратный, когда изучается деятельность одного предприятия (и его подразделений), и межвозвратный, когда сопоставляются итоговые показатели работы разных предприятий с целью выявления дополнительных резервов, ликвидации недостатков в работе, повышения эффективности торгово-технологического процесса.

5. По выборке статистических данных выделяют сплошной, когда изучаются все фактические данные, и выборочный – изучаются отобранные по какому-либо признаку факторы.

6. По направлениям исследования различают прежде всего анализ финансово-экономический, бухгалтерский (аудиторский), технико-экономический, социально-экономический, экономико-экологический, маркетинговый и анализ эффективности организации управления.

7. В зависимости от методики изучения различают диагностический, сравнительный, факторный, маргинальный, экономико-математический анализ и контроллинг.

Комплексная оценка хозяйственной деятельности представляет собой характеристику деятельности предприятия, полученную в результате изучения совокупности показателей, которые определяют большинство экономических процессов и содержат обобщающие данные о результатах производства. Очевидно, что чем больше показателей будет использовано для комплексной оценки, тем более правильными будут выводы анализа. Но стремиться к этой цели нужно очень осторожно, потому что увеличение количества показателей усложняет подсчет при комплексной оценке и делает ее менее эффективной.

Задача комплексной оценки в территориальном плане сейчас решается в двух направлениях. Первое – это разработка обобщающего (синтетического), или интегрального, показателя, который воплотил бы наиболее весомые стороны хозяйственной деятельности. Достижение этой цели привлекает тем, что в итоге ожидается получение единого показателя. А это автоматически решает задачу оценки результатов хозяйствования: первое место занимает предприятие с наибольшей или наименьшей величиной показателя, второе – предприятие, которое имеет второй результат, и т.д. Такой интегральный показатель пока не найден, а многочисленные исследования показывают трудность его разработки.

Заключительный этап состоит в обобщении и оценке результатов анализа, формулировании выводов и разработке направлений совершенствования работы предприятия.

Анализ и оценка хозяйственной деятельности предприятия должны способствовать внедрению инноваций, привлечению инвестиций, режиму экономии, улучшению социально-экономического и финансового состояния предприятия, т.е. они оправдывают себя в полной мере лишь тогда, когда приносят реальную пользу.

Список использованной литературы

1. Анализ финансовой отчетности: Учебное пособие / Под ред. Л.В. Донцовой, Н.А. Никифоровой. – М.: Дело и Сервис, 2009.
2. Артеменко В.Г., Беллендир М.В. Финансовый анализ. - М.: ДИС, 2008.
3. Бернштейн Л.А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация. - М.: Финансы и статистика, 2008.
4. Бочаров В.В. Финансовый анализ: Учебное пособие. - СПб.: Питер, 2009.

5. Быкадоров В.Л., Алексеев П.Д. Финансово-экономическое состояние предприятия: Практическое пособие. - М.: ПРИОР, 2008.
6. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: составление и анализ / Под ред. П.И. Камышанова. - М.: Омега-Л, 2008.
7. Грачев А.В. Финансовая устойчивость предприятия: анализ, оценка и управление: Учебно-практическое пособие. - М.: Дело и сервис, 2010.
8. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Комплексный анализ бухгалтерской отчетности. - М.: Дело и Сервис, 2009.
9. Дыбаль С.В. Финансовый анализ: теория и практика: Учеб. пособие. - СПб.: Бизнес-пресса, 2008.
10. Ефимова О.В. Анализ финансовой отчетности. - М.: Омега - Л, 2009.
11. Анциферова И.В. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Дашков и К0, 2013. – 556 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
12. Бородин В.А. Бухгалтерский учет. Учебник Москва: Юнити-Дана, 2012. – 533 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
13. Богатая И.Н., Хахонова Н.Н. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Кнорус, 2011. -592 с. 28
14. Лытнева Н.А. Бухгалтерский учет и анализ. Учебное пособие. Гриф УМО Ростов-на-Дону: Феникс, 2011. - 604 с. 400
15. Карагод В.С., Трофимова Л.Б. Международные стандарты финансовой отчетности: Учебное пособие для бакалавров. Гриф УМО. Москва: Юрайт, 2012. - 310 с. 138
16. Комиссарова И.П., Безруких П.С. Бухгалтерское дело: Учебное пособие Москва:Юнити-Дана, 2012. – 544 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
17. Поленова С.Н. Теория бухгалтерского учета. Учебник Москва: Дашков и К0, 2012. – 464 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
18. Керимов В.Э. Бухгалтерский учет. Учебник. Гриф МО РФ. Москва: Дашков и К0, 2010. - 776 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
19. Лукьянова С.А. Бухгалтерский учет: учебное пособие Омск: Омский государственный университет, 2013. – 232 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
20. Натепрова Т.Я., Трубицына О.В. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебное пособие Москва: Дашков и К0, 2011. – 292 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г

**Омарова Г.Ш.
Труфанова В.Н.**

Филиал ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
экономический университет» в г. Кизляре

ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА И ОПЫТ ЕЕ РЕАЛИЗАЦИИ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Демографическая политика — это целенаправленная деятельность государственных органов и иных социальных институтов в сфере регулирования воспроизводства населения, призванная сохранить или изменить тенденции динамики его численности и структуры. Иными словами, это политика, воздействующая на процессы рождаемости, брачности, разводимости, смертности, на возрастную структуру населения. В широком смысле демографическую политику иногда отождествляют с политикой в области народонаселения, а в узком, более принятом, рассматривают как одну из ее составляющих. Она тесно связана с социальной и экономической политикой, но тем не менее имеет свои особенности. В качестве объекта такой политики могут выступать страны, отдельные их районы, а также отдельные группы (когорты) населения.

Демографическая политика обычно основывается на комплексе различных мер: экономических, административно-правовых, воспитательных и пропагандистских. К числу экономических мер, направленных на стимулирование рождаемости, относятся оплачиваемые отпуска и различные пособия при рождении детей, пособия на детей в зависимости от их количества, возраста и состава семьи — по прогрессивной шкале, различные ссуды, кредиты, налоговые и жилищные льготы и т. д.; на снижение рождаемости направлены меры, создающие преимущества для малодетных семей. Административно-правовые меры включают законодательные акты, регулирующие возраст вступления в брак, разводимость, отношение к абортам и применению контрацептивов, имущественное положение матери и детей в случае распада семьи, режим труда работающих женщин и др. Воспитательные и пропагандистские меры направлены на формирование общественного мнения, норм и стандартов демографического поведения, определение отношения к религиозным и другим традициям и обычаям воспроизводства населения и политике планирования семьи (внутрисемейное регулирование деторождения), к половому воспитанию и образованию молодежи и др.

В развивающихся странах, еще находящихся на стадии демографического взрыва, основная цель демографической политики заключается в снижении коэффициентов рождаемости и естественного прироста населения.

Наиболее яркий пример осуществления демографической политики являют собой развивающиеся страны Азии. Там она охватывает подавляющее большинство жителей. В первую очередь это относится к странам с самой большой численностью населения — Китаю, Индии, а также к Индонезии, Пакистану, Бангладеш, Малайзии, Таиланду, Филиппинам. Довольно активную демографическую политику проводят также в странах Латинской Америки, некоторых странах Северной Африки. Однако в остальных частях развивающегося мира, в особенности в мусульманских странах, она пока еще получила незначительное распространение.

В качестве одной из действенных мер демографической политики многие развивающиеся страны осуществляют законодательное повышение возраста вступления в брак. Например, в Китае он был повышен до 22 лет для мужчин и 20 лет для женщин, в Индии — соответственно до 21 года и 18 лет. В действительности же наблюдается еще

большее «старение» брака, которое объясняется тем, что значительная часть молодых людей стремится прежде получить образование, а затем пройти профессиональную подготовку, часто совмещая ее с трудовой деятельностью.

Среди стран Азии, Африки и Латинской Америки есть десятки очень небольших по численности населения, а зачастую просто карликовых государств, демографическая политика в которых направлена в первую очередь не на снижение, а на увеличение естественного прироста населения.

В большинстве экономически развитых стран, вступивших в полосу демографического кризиса, осуществляют демографическую политику, преследующую цель повышения коэффициентов рождаемости и естественного прироста. В первую очередь это относится к странам Европы. Основные меры в Восточной Европе: одновременные ссуды молодоженам, пособия в связи с рождением каждого ребенка — по прогрессивно возрастающей шкале, ежемесячные пособия на детей, длительные отпуска по беременности и родам, преимущественное право на приобретение квартиры, на устройство детей в детские учреждения. В странах Западной Европы система мер демографической политики в общем сходная, хотя, конечно, различается размерами разного рода выплат и других льгот.

Демографы считают, что политику поощрения рождаемости и естественного прироста наиболее активно проводят Франция и Швеция.

В США государственная демографическая политика в обычной ее трактовке фактически почти отсутствует. Гражданам в этой сфере предоставлена полная свобода выбора. Помощь семье оказывают, как правило, косвенную, в форме разных налоговых льгот.

Демографическая политика Российской Федерации направлена на постепенную стабилизацию численности населения, а также создание предпосылок для демографического роста.

Основными задачами демографической политики РФ являются:

- улучшение качества жизни и, как следствие, увеличение продолжительности жизни населения, снижения преждевременной смертности, среди лиц трудоспособного возраста, младенцев и подростков;
- улучшение репродуктивного здоровья населения;
- формирование предпосылок для повышения уровня рождаемости, пропаганда увеличения количества детей в одной семье;
- внедрение системы мер, направленных на укрепление института семьи;
- социальная защита и материальное поощрение многодетных семей.
- создание эффективного механизма миграций с целью замещения естественной убыли населения РФ иммигрантами;
- содействие притоку мигрантов в Россию и воспитание толерантности к ним.

Также определены такие важнейшие приоритеты демографической политики как:

- укрепление здоровья детей и подростков, а также сохранение репродуктивного здоровья населения за счет развития физической культуры, совершенствования профилактических мероприятий по борьбе с курением, алкоголизмом и наркоманией, обеспечения полноценного отдыха и оздоровления;
- улучшение состояния здоровья трудоспособного населения в возрасте и сохранение здоровья пожилых людей за счет повышения уровня медицинского обслуживания и возрождения системы массового санитарно-гигиенического просвещения граждан.

Решение важнейшей задачи по формированию здорового образа жизни у всех категорий населения заключается в организации и проведении работ, направленных на пропаганду здорового образа жизни и обеспечение доступности медицинского обслуживания.

Список литературы:

1. Алиев И.М. Экономика труда. Теория и практика: учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2014. – 670 с.
2. Лясников Н.В. Экономика и социология труд: учебное пособие. – 2-е изд., стер. – М. КНОРУС, 2014

В.А. Попов

Западный филиал РАНХиГС
г. Калининград

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В ГОРОДСКОЙ АГЛОМЕРАЦИИ

Формирование современных городских агломераций связано с действием процессов урбанизации. Вместе с тем, процессы, лежащие в основе роста агломераций, представляются в значительной степени управляемыми в рамках имеющихся законодательных возможностей и учета мирового опыта. Соответственно с учетом значимости данных урбанизированных комплексов в решении задач социально-экономического развития РФ, это объясняет мотивы властных структур использовать имеющиеся подходы к управлению процессами создания и роста современных городских агломераций - центров формирующейся инновационной экономики.

Под агломерацией в современной геоурбанистике принято понимать Комплекс урбанизированных поселений (вне зависимости от их общей или индивидуальной административно-территориальной принадлежности), расположенных в рамках единого социально-экономического и природно-ландшафтного пространства с функционально общей инфраструктурой (социальной, финансовой, дорожно-транспортной и т.д.). Соответственно система управления подобным комплексом и его развития должна строиться на тесном взаимодействии и координации отдельных административно-территориальных единиц, на территории которых расположен и развивается урбанизированный комплекс. Только в подобном случае возможно достижение синергетического эффекта городской агломерации как единого целого, отражающейся на всей социально-экономической системе урбанизированного комплекса.

В настоящее время агломерация характеризуется не столько целостностью экономического и расселенческого освоенного пространства, сколько целостностью рынков: труда, недвижимости, земли, а также уровнем функциональной связанности отдельных элементов урбанизированного комплекса. При этом, основным объединяющим отдельные территории элементом становится их общая инфраструктура.

Согласно положениям Градостроительного кодекса Российской Федерации, в современной градостроительной политике важным является обеспечение взаимодействия и учета интересов органов государственного управления различных уровней, органов местного самоуправления, государственных, муниципальных и частных компаний, населения. Решение этих задач в определенной мере способствует стимулирова-

нию новых процессов региональной и межтерриториальной экономико-технологической, социально-культурной, транспортно-инфраструктурной, политической самоорганизации. Эти процессы как раз и лежат в основе движущих сил развития агломераций, объединяя естественные и управляемые источники данного роста.

Следует отметить, что для России, имеющей очень высокий уровень урбанизации (согласно результатам последней Переписи населения, около 74% россиян проживает в городских условиях), развитие городских агломераций как основных центров экономического и социального роста является исключительно актуальным. Не случайно, в рамках «Стратегии – 2020» представлен прогноз, что почти 80% прироста ВВП будет обеспечено за счет функционирования социально-экономического комплекса городских агломераций.

Вместе с тем, для успешного развития российских агломераций и увеличения их вклада в экономику необходимо преодолеть ряд ограничений препятствующих развитию данных урбанизированных комплексов. Остановимся на некоторых из них.

Во-первых, отметим, что понятие агломерация отсутствует в российском законодательстве, в результате чего власти регионов и муниципальных образований, неизбежно вовлеченные в естественный процесс роста агломераций, вынуждены заниматься нормотворчеством в целях выработки документов, регламентирующих взаимодействие сторон в рамках данного процесса. Учет зарубежного многолетнего опыта в этой связи необходим, но его использование в настоящее время затруднено из-за существенных различий в нормативно-правовой базе, используемых методических подходах и даже терминологии.

Во-вторых, целесообразно отметить, что в настоящее время отсутствует надлежащая методической база для управления комплексом данных процессов, например, такой документ, как «Основополагающие принципы устойчивого пространственного развития Российской Федерации», составными частями могли бы быть «Консолидированные схемы градостроительного планирования развития территорий федеральных округов и субъектов РФ», позволяющие осуществлять разработку схем градостроительного планирования, используемых в решении задач развития, как отдельных регионов, так и территорий двух или более субъектов Федерации (то есть, агломерационных интегрированных комплексов). Вместе с тем, управление градостроительным комплексом должно строиться с учетом конкретной территориальной специфики.

В-третьих, в российской практике взаимодействия административно-территориальных единиц в недостаточной степени используется опыт применения так называемых административных договоров, позволяющих координировать усилия власти разных административно-территориальных единиц, как между собой, так и с бизнес-структурами.

В-четвертых, Бюджетный кодекс Российской Федерации имеет очевидные недостатки в плане возможности софинансирования проектов взаимодействия различных административно-территориальных единиц.

В-пятых, амбиции ряда руководителей административно-территориальных единиц не позволяют им выступать в качестве равноправных партнеров агломерационных проектов.

Несомненно, что разработка подобных документов в целом соответствовала бы продвижению идеологических принципов меморандума СЕМАТ «Основополагающие принципы пространственного развития в Большой Европе (Ганноверский документ)», согласно которому пространственное планирование позволяло бы:

- содействовать более высокому пространственному согласию (англ. –

«cohesion») через развитие эффективных городских систем и транспортно-телекоммуникационных сетей;

- стимулировать возрождение депрессивных зон конверсии («reconversion»);
- содействовать улучшению природного и культурного наследия способствует укреплению региональной самобытности («identity») и многообразия («diversity»);
- обеспечивать возможности для приграничного сотрудничества, ведущего к возникновению зон приграничной и транснациональной солидарности.

Отметим, что в российских условиях к эффектам агломерационного процесса следует отнести:

- формирование условий для гармоничного, сбалансированного развития периферии и центра за счет рационального разделения ряда функций, перераспределения материальных и трудовых ресурсов, целенаправленной диверсификации малых городов-спутников (в том числе с монопрофильной экономикой) и пр.;
- формирование единой транспортной инфраструктуры, построенной по сетевому принципу и включающей удобную схему транспортировки пассажиров и грузов, единую транспортно-логистическую сеть;
- снижение нагрузки на экологию единого природного каркаса совместно используемых территорий, за счет организации рационального движения транспорта, создания обходных проездов для большегрузовых транспортных средств (кольцевых трасс), удобного размещения полигонов и терминалов для комплексной переработки грузов;
- размещения объектов жилого, коммунального и рекреационного назначения с использованием современных концепций (Эко-сити, комплексное освоение территории и пр.);
- повышения эффективности деятельности (в том числе энергоэффективности) крупных объектов общей инфраструктуры для использования всеми административно-территориальными единицами, входящими в состав городской агломерации и т.д.

Использование зарубежного опыта для использования в российской практике развития городских агломераций важно в той связи, что этот опыт насчитывает десятки лет и он, при определенной адаптации к российским условиям, может быть полезен.

В США в качестве инструмента государственного софинансирования растущих агломераций на протяжении ряда лет используется деятельность специальных округов, обслуживающих обширную подведомственную территорию, которые предоставляют комплекс услуг по транспортному сообщению, водоснабжению, канализации и др., а для территорий, находящихся в депрессивном состоянии (в экономике и в социальной сфере), разрабатываются 5-летние программы преодоления кризиса, которые как отмечают сами американцы заимствованы из опыта СССР. Прогнозы развития урбанизации, согласно взглядам ученых, можно, в основном, свести к двум точкам зрения.

Согласно первой из них, процессы урбанизации должны в качестве последующего этапа цикла развития практически неизбежно смениться процессами деконцентрации и деурбанизации. Вторая из этих точек зрения акцентирует внимание на том, что в перспективе может произойти территориальная трансформация процесса урбанизации в направлении перехода в новое качество, характеризующееся стиранием существующих различий между городским и сельским укладами жизни в ходе прогрессирующей урбанизации сельской местности и постепенного распространения в ней стандартов городского уровня жизни, что в настоящее время подтверждается активной реа-

лизацией концепции «Малоэтажная Россия».

Средние города (50-100 тыс. жителей) в значительной степени зависят от социально-экономического развития близлежащих крупных городов и наиболее динамично развиваются в условиях агломераций. Эта зависимость приводит к существенным различиям в социально-экономическом состоянии и динамизме развития таких населенных пунктов. Наиболее значительным потенциалом развития обладают средние города, население которых постепенно растет и уже преодолело отметку в 75-80 тыс. чел. на пути перехода в вышестоящую категорию больших городов. Другую группу составляют средние города с нисходящей траекторией экономического и демографического развития.

Малые города (до 50 тыс. жителей) относятся к наиболее многочисленной категории городов России. Роль малых городов определяется их миссией выступать в качестве локальных центров, организующих жизнедеятельность местных сообществ на ограниченной территории, за счет выполнения сервисных, экономических, культурных и организующих функций. К основным особенностям малых городов относятся:

- ограниченный возможностями потенциала города и близлежащей социальной среды хозяйственно-экономический комплекс;
- как правило, присущая данным урбанизированным комплексам хозяйственная монофункциональность, ограничивающая возможности выполнения миссии города;
- недостаточно высокие темпы адаптации производства и установок местного сообщества (которому нередко присуща «провинциальная ментальность») к быстро меняющимся факторам внешней среды;
- наличие большого количества социальных проблем при преобразовании хозяйственно-экономического комплекса (например, реструктуризация предприятия с высвобождением персонала, спад добычи невозобновляемых ресурсов, разрушение традиционного уклада коренного населения и т.п.);
- недостаточно значительная организующая роль как центра межмуниципального развития;
- недостаточная инвестиционная привлекательность города, обусловленная наличием ряда рисков.

Следует отметить, что социальные особенности моногородов (что также можно отнести и к поселкам городского типа) обусловлены наличием следующих рисков: нестабильности экономико-демографической ситуации, неблагоприятной половозрастной структуры, невысокого уровня образования и профессионализма, высокого уровня безработицы, проблем с организацией досуга и удовлетворения культурных потребностей населения.

Представляют интерес результаты сравнительного исследования городов разных стран мира, проведенного Всемирным банком. Как отметила вице-президент Всемирного банка Ф. Лотье, на динамичное развитие городов наиболее значительное внимание оказывают три фактора: качество управления, реализуемое городской властью; вовлеченность города в процессы глобализации и общественная активность населения.

При этом, противоположный результат для судьбы того или иного города имеет слабость данных процессов.

Следует отметить, что в условиях глобализации усиливаются процессы «слияния» и «взаимопоглощения» городов разного масштаба. Данная тенденция может представлять стратегический интерес для судьбы моногородов, с точки зрения преодоления

негативных последствий подобного статуса. В рамках этой разновидности агломерационных тенденций, обозначаемой как конурбанизация, могут формироваться такие сложные многополисные метрополии, как диполисы, триполисы, тетраполисы и т.д.

В отличие от типичных агломераций речь идет не о слиянии, а о максимальной координации хозяйственных, технологических и социальных систем. Из европейского опыта создания таких урбанизированных комплексов можно, в частности, назвать польский триполис Гданьск-Гдыня-Сопот; датско-шведский диполис Копенгаген-Мальмё, а также формирующийся в Литве столичный диполис Вильнюс-Каунас (с учетом расстояния между этими городами равного 100 км). Так для реализации последнего из этих проектов (Вильнюс-Каунас), в основе которого учтен опыт создания диполиса Копенгаген-Мальмё, в декабре 2003 г. был принят стратегический план развития этого комплекса на 2003-2025 года, в котором приоритетными направлениями координации были утверждены: экономическое развитие, пути сообщения и туризм.

Для управления этими процессами были также созданы такие структуры, как: совет, выполняющий функции стратегического планирования развития комплекса; секретариат диполиса, занимающийся координацией деятельности; неправительственная организация «Диполис», занимающаяся аналитическими и стратегическими разработками, сопровождающими реализацию проекта.

Рассматривая данный опыт развития агломерации с учетом конурбанизационных процессов, следует отметить, что данные процессы позволяют находить решения для совместного пространственного развития территорий различной административно-территориальной принадлежности в условиях недостаточной нормативно-правовой базы.

Таким образом, можно выделить отдельные категории городских поселений не только по их отнесению к определенным классификационным типам (с точки зрения количества населения и уровня экономического развития), но и определить возможные сценарии их развития, в которых выделяются два полярных тренда:

(1) возможности дальнейшего устойчивого развития с перспективами перехода в разряд более крупных городов или своеобразного «поглощения» растущей агломерацией или образование межтерриториального партнерства в виде диполисов, триполисов и т.д.;

(2) депрессивный тренд развития, как правило, обусловленный издержками длительно существующей монопрофильности территориального хозяйства, в частности неизбежным спадом добычи невозобновляемых ресурсов, что ведет к высвобождению персонала, не находящего своего применения в других сферах деятельности, вынужденной миграции и депопуляции и т.п.

Вместе с тем, целевая база развития городских поселений должна включать, как минимум, два основных элемента. Первый, основанный на общих закономерностях геоурбанистики, ориентирует на установление общих для большинства городов перспективных факторов и тенденций развития. Второй, обозначаемый как «миссия» города, характеризует его перспективы, обусловленные специфическими особенностями, присущими данному урбанизированному комплексу.

3) Существует тесная многоаспектная взаимосвязь между урбанистическими тенденциями и социальной сферой, которая особенно заметна в условиях моногородов. Как правило, таким городам присущ депрессивный тренд развития, характеризуемый высокой динамикой оттока (миграцией населения в более благополучные регионы и города, снижением объемов нового строительства, ухудшением условий для проживания основной части населения).

Анализ исследований и источников по развитию городских агломераций показал, что агломерации можно классифицировать по следующим типам:

1. Моноцентрическая агломерация.
2. Полицентрическая
3. Рассеянная.
4. Лучевая:

Моноцентрическая агломерация, наиболее распространенная в мире и в России, появляется на базе крупного города, в котором сосредоточена практически вся инфраструктура и расширение агломерации происходит за счет концентрического центростремительного роста по всем возможным направлениям. К недостатку данного типа агломерации можно отнести практически полное доминирование центра над периферийными территориями, обуславливающее их существенное отставание в социально-экономическом плане от центральных районов урбанизированного комплекса («ядра агломерации»). В то же время, отметим, что развитие городской агломерации, как правило, начинается и практически всегда проходит через стадию моноцентрического развития.

Полицентрическая агломерация прирастает за счет параллельного с центром развития сети городов-спутников. Ее преимуществом является расширение инфраструктуры на более обширную территорию, выравнивание условий проживания в центре и на периферии, расширение возможностей более полного использования материальных, трудовых и рекреационных ресурсов территории.

Следует отметить, что в настоящее время Санкт-Петербургская агломерация находится на этапе перехода от моноцентрической к полицентрической стадии развития. В Москве данный переход наметился несколько раньше, хотя проект Большой Москвы (как моноцентрический по своей сути) является, скорее всего, реакцией на кризисные явления в данном мегаполисе (транспортные и энергетические коллапсы и блэкауты, резкое удорожание земли в центральных районах мегаполиса, отмеченное в статистических данных падение роста доходов населения и пр.), накопившиеся за счет чрезмерно долгого пребывания на моноцентрической стадии развития.

Рассеянная агломерация касается проектов, интегрирующих ранее не связанные поселенческими структурами административно-территориальные образования. Можно предположить, что данная форма агломерации как раз и касается рассмотренных выше конурбанизационных проектов, реализация которых в дальнейшем может привести к образованию новых видов агломераций.

Лучевая агломерация, которая в наибольшей степени соответствует естественному процессу развития агломераций, результаты которого достаточно четко видны на ночных спутниковых фотографиях Земли (освещенные поселения и транспортные артерии), осуществляется на основе развития урбанизированных поселений вдоль основных транспортных трасс («лучей»): автомобильных, железнодорожных, водных и прочих естественных направлений роста. Преимуществом подобного типа агломерации является естественная необходимость формировать общую транспортную инфраструктуру, развивающуюся по сетевому принципу, использующую в качестве центральных трасс ранее созданные и эксплуатируемые дороги регионального и федерального значения.

Литература

1. Агафонов Н.Т., Лавров С.Б., Литовка О.П. О современной урбанизации и оптимальных размерах советских городов // Известия ВГО, 1988, Т.3, Вып. 4, с. 227-232.
2. Ансофф, И. Стратегическое управление. Сокр. пер. с англ./Науч. ред. ® и авт.

предисл. Л.И. Евенко. М.: Экономика, 1989. - 519 с.

3. Болл С.В., Иванов С.В., Йованович Д., Лукин М.В. Фармацевтический кластер в России: особенности формирования и перспективы развития (монография) - М.: Инновационный фонд «Росиспытания», 2011.- 224 с.

4. Иванов, Д.А. Виртуальные предприятия и логистические цепи: комплексный подход к организации и оперативному управлению в новых формах производственной кооперации. СПб.: СПбГУЭФ, 2003. - 86 с.

5. Кристофер, М. Логистика и управление цепочками поставок. М.: Консульт, 2004. 320 с.

6. Меньшенина, И. Г. Кластерообразование в региональной экономике : монография/ И. Г. Меньшенина, Л. М. Капустина ; Федер. агентство по образованию, Урал. гос. экон. ун-т. – Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2008. – 154 с.

7. Саати, Т., Керне, К. Аналитическое планирование: организация систем /Пер. с англ. М.: Радио и связь, 1991.

Рабаданова А.Г.

ДГУНХ

фак. Финансово-экономический

напр. экономики, 2курс

г. Махачкала

Науч. рук.

Алиева З.Ш.

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ В БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Для учреждений бюджетной сферы бухгалтерский учет имеет очень большое значение. Ведь, благодаря ему, появилась возможность контролировать целесообразность проведения той или иной хозяйственной операции, соблюдать нормы и нормативы по расходованию денежных средств, трудовых и материальных ресурсов, утвержденных государственными или муниципальными органами.

В бухгалтерском учете бюджетными учреждениями принято считать такие организации, у которых основная деятельность в полном объеме или частично финансируется из бюджетных средств. Основанием для такого финансирования являются доходные и расходные сметы. На первый взгляд складывается впечатление, что бухгалтерский учет бюджетных организаций более сложный и трудоемкий, нежели учет в коммерческих структурах. Однако это не совсем верно, ведь бюджетники совершают значительно меньшее количество операций, отражающихся в учете, а значит, и объем работы у них меньший.

В настоящее время бухгалтерский учет бюджетных учреждений, равно как и бухгалтерский учет в государственных учреждениях, регламентируются нормативно-правовыми документами, среди которых бюджетный кодекс России, федеративный закон и положения по бухгалтерскому учету, инструкция по бюджетному учету, специальные нормативные акты. А еще, правила и указания, устанавливаемые в централизованном порядке МИНФИНОМ России, с помощью которых определяется бюджетный бухгалтерский учет, и которые подлежат обязательному исполнению.

Бухгалтерский учет в бюджетных учреждениях в отличие от используемого коммерческими организациями, наряду с общими требованиями и положениями, имеет свои исключительные моменты и особенности.

Принципы и суть бухгалтерского учета остаются в доведении правдивой и достоверной информации о деятельности бюджетными организациями до лиц, заинтересованных в ней. Однако отражение на счетах проводимых операций абсолютно другое.

В бухгалтерском учете бюджетные организации имеют специфические нюансы и особенности такие как: организация с исполнениями статей в бюджетной классификации, постоянный контроль над исполнением расходной сметы; расходы фактические и кассовые. Их выделение в учете в отдельную группу; отраслевые особенности учета в структуре отрасли; тщательное следование требованиям нормативных документов и их выполнение.

Бухгалтерский учет бюджетных учреждений предусматривает появление новых классов и счетов. Это связано не посредственно имеющимися особенностями работы самих учреждений. Здесь не ведется коммерческая деятельность, не получается прибыль, поэтому и нет счетов, «завязанных» на этом.

Так же ясно то, что и баланс бюджетников и баланс коммерсантов также отличаются друг от друга. Общая структура и его сущность остаются теми же самыми - активами с левой стороны. Глубокие изменения затронули и структуру основных и денежных средств, обязательств и финансовых активов.

Относительно отчетности, ее составления и представления вышестоящим органом можно отметить, что организации бюджетной сферы сдают их согласно своим спискам и графикам сдачи отчетов. Бухгалтерский учет в государственных, бюджетных и автономных учреждениях регулируется нормативными актами.

Приказом Минфина России от 01.07.2013 года №173и « Об утверждении указаний о порядке применения бюджетной классификации РФ». Приказом Минфина России от 30.03.2015 года №52н утвержден новый перечень унифицированных форм первичных учетных документов для государственных и муниципальных учреждений. Почему применяемые ранее в соответствии с приказом Минфина России от 15.12.2010 года №173и форму по учету нефинансовых активов и материальных запасов класса 03 « Унифицированная система первичной учетной документации ОКУД(общероссийский классификатор управленческой документации) новый перечень заменены формами класса 05 и унифицированная система финансовой учетной и отчетной документации организации государственного сектора? Это связано с тем, что в действующем с 1 января 2013 года федеральном законе о бухгалтерском учете от 06.12.2011 года №402 федерального закона, далее - закон №402- федеральный закон, более не содержится требование о составлении первичных учетных документов и регистров учета по формам, содержащимся в альбомах унифицированных форм первичной учетной документации.

Вместе с тем обязательными к применению продолжают оставаться формы документов, используемые в качестве первичных учетных документов, установленные уполномоченными органами в соответствии на основании других федеральных законов, кассовые документы.

На последок можно сказать, что учетная информация отражает состояние хозяйственного объекта или бюджетного учреждения. Полнота, достоверность и современность учетной информации определяет действенность управления производством, способствуют предотвращению принятия неопределенных решений. Это требует по-

стоянного совершенствования методологии бухгалтерского учета как основного поставщика информации.

Список использованной литературы

1. Анализ финансовой отчетности: Учебное пособие / Под ред. Л.В. Донцовой, Н.А. Никифоровой. – М.: Дело и Сервис, 2009.
2. Артеменко В.Г., Беллендир М.В. Финансовый анализ. - М.: ДИС, 2008.
3. Бернштейн Л.А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация. - М.: Финансы и статистика, 2008.
4. Бочаров В.В. Финансовый анализ: Учебное пособие. - СПб.: Питер, 2009.
5. Быкадоров В.Л., Алексеев П.Д. Финансово-экономическое состояние предприятия: Практическое пособие. - М.: ПРИОР, 2008.
6. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: составление и анализ / Под ред. П.И. Камышанова. - М.: Омега- Л, 2008.
7. Грачев А.В. Финансовая устойчивость предприятия: анализ, оценка и управление: Учебно-практическое пособие. - М.: Дело и сервис, 2010.
8. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Комплексный анализ бухгалтерской отчетности. - М.: Дело и Сервис, 2009.
9. Дыбаль С.В. Финансовый анализ: теория и практика: Учеб. пособие. - СПб.: Бизнес-пресса, 2008.
10. Ефимова О.В. Анализ финансовой отчетности. - М.: Омега - Л, 2009.
11. Анциферова И.В. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Дашков и К0, 2013. – 556 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
12. Бородин В.А. Бухгалтерский учет. Учебник Москва: Юнити-Дана, 2012. – 533 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
13. Богатая И.Н., Хахонова Н.Н. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Кнорус, 2011. -592 с.28
14. Лытнева Н.А. Бухгалтерский учет и анализ. Учебное пособие. Гриф УМО Ростов-на-Дону: Феникс, 2011. - 604 с. 400
15. Карагод В.С., Трофимова Л.Б. Международные стандарты финансовой отчетности: Учебное пособие для бакалавров. Гриф УМО. Москва: Юрайт, 2012. - 310 с.138
16. Комиссарова И.П., Безруких П.С. Бухгалтерское дело: Учебное пособие Москва:Юнити-Дана, 2012. – 544 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
17. Поленова С.Н. Теория бухгалтерского учета. Учебник Москва: Дашков и К0, 2012. – 464 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
18. Керимов В.Э. Бухгалтерский учет. Учебник. Гриф МО РФ. Москва: Дашков и К0, 2010. - 776 с.300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
19. Лукьянова С.А. Бухгалтерский учет: учебное пособие Омск: Омский государственный университет, 2013. – 232 с.11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.

20. Натепрова Т.Я., Трубицына О.В. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебное пособие Москва: Дашков и К0, 2011. – 292 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г

Рашидова С.А.

Труфанова В.Н.

Филиал ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
экономический университет» в г. Кизляре

ОСОБЕННОСТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ

Формой реализации государственной политики занятости на всех уровнях управления являются федеральные, территориальные и местные (городские, районные) программы. В современных условиях исходным постулатом стратегии занятости в российском обществе должно стать сохранение и до известных пределов повышение уровня занятости населения, одновременно не блокируя высвобождение лишней рабочей силы с предприятий.

В программе содействия занятости населения предусмотрена необходимость обеспечения в ближайшей перспективе взвешенности в политике занятости с тем, чтобы, с одной стороны, не допустить массовой безработицы, а с другой, - не препятствовать высвобождению излишней рабочей силы в связи со структурной перестройкой экономики.

Политика на рынке труда в ближайшем периоде будет направлена на:

- обеспечение прогрессивных сдвигов в отраслевой структуре занятости населения; переориентацию экономически активного населения на новые формы трудовых отношений;
- достижение сбалансированности предложения рабочей силы и числа рабочих мест;
- предупреждение массовой безработицы на местных рынках труда;
- создание новых и повышение эффективности существующих рабочих мест;
- развитие кадрового потенциала путём совершенствования системы обучения, переобучения, переподготовки и повышения квалификации кадров;
- рост мобильности трудовых ресурсов

К ключевым интегрированным направлениям действий Правительства РФ по решению проблем занятости относятся:

- преодоление дефицита рабочих мест посредством проведения сбалансированной инвестиционной и налоговой политики, стимулирующей более полное использование имеющихся рабочих мест, развитие малых предприятий, направление капитальных вложений, как в перспективные развивающиеся отрасли, так и в отрасли традиционной занятости;
- экономическое стимулирование развития предпринимательства, малого и среднего бизнеса, индивидуальной предпринимательской деятельности, прежде всего, в регионах с напряжённой ситуацией на рынке труда;
- оптимизация масштабов занятости в негосударственном секторе экономики, обеспечение государственного контроля за соблюдением трудового законодательства в этой сфере;

- разработка специальной программы по стабилизации занятости в регионах с напряжённой ситуацией на рынке труда;
- развитие гибких форм занятости;
- последовательная стабилизация уровня жизни, усиление адресной социальной поддержки населения, направленной в том числе на снижение потребности в работе, которая имеется у отдельных социальных групп населения;
- дальнейшее развитие системы непрерывного образования как наиболее прогрессивного средства формирования высокого качества рабочей силы;
- улучшение качества рабочей среды, включая вопросы условий труда, зарплаты и использования рабочего времени;
- сокращение кадрового потенциала высококвалифицированных работников, эффективное использование рабочих мест;
- проведение взвешенной миграционной политики, направленной на позитивное территориальное перемещение населения, обустройство мигрантов, защиту российского рынка труда;
- развитие и повышение эффективности программных услуг, реализуемых через государственную службу занятости населения и направленных на предотвращение безработицы и возвращение лиц, не имеющих работу, к активному труду

Государственное регулирование рынка труда целесообразно рассматривать как многоуровневый процесс. В обобщённом виде иерархию процесса можно представить в виде трёх уровней: макроуровня, регионального уровня и микроуровня.

На макроуровне высшие органы законодательной и исполнительной власти призваны решать следующие основные задачи:

1.Согласование финансово - кредитной, структурной, инвестиционной, внешне-экономических политик с системой целей регулирования рынка труда. К этой задаче относятся вопросы принятия решений о государственных заказах и закупках продукции, в первую очередь оборонного, инфраструктурного, экологического и социального назначения, о государственных инвестиционных программах, дотациях, субвенциях, кредитах и налоговых льготах, направленных на поддержание и развитие производства в приоритетных отраслях. Особая задача - регулирование внешнеэкономических связей в интересах занятости.

2.Согласование социальной, демографической, миграционной политик с целями и приоритетами регулирования рынка труда. В число задач этого блока входят минимизация оттока квалифицированных кадров за рубеж, ограничение нежелательных и нелегальных форм иммиграции, содействие занятости зарегистрированных беженцев и вынужденных переселенцев, регулирование доходов, рассматриваемых в данном контексте как цена труда.

3.Политика трудоустройства и социальной поддержки незанятого населения. В число задач данного блока входят организационное развитие Министерства труда и социального развития, в том числе службы занятости и других структур. Основой данного блока является политика Министерства труда и социального развития (службы занятости) на рынке труда.

На региональном уровне государственная политика занятости в основном осуществляется в тех же трех направлениях, что и на макро уровне. Перечень составных элементов политики занятости сужен на уровне регионов по сравнению с общегосударственным уровнем. Регионы должны включать содействие занятости в число основных приоритетов своей политики и в рамках своей компетенции - разграничения полномочий с федеральными органами и возможностей соответствующих бюджетов и внебюджет-

жетных фондов осуществлять социальную политику. На региональном уровне также в интересах политики занятости возможно осуществление программ:

1. Жилищного, транспортного и производственного строительства;
2. Государственных (в том числе муниципальных и других) закупок продукции для нужд транспорта, связи, экологических, социальных и т. д.;
3. Предоставление предприятиям кредитов и налоговых льгот (региональные налоги), направленных на поддержание и развитие производства (и рабочих мест) в приоритетных отраслях.

На региональном уровне во многих случаях более эффективны, чем на общегосударственном, меры поддержки фермерства, индивидуального, малого бизнеса. Задачи политики трудоустройства и социальной поддержки незанятого населения в регионах те же, что и на федеральном уровне. Поскольку задачи данного блока в основном выполняются органами службы занятости в регионах за счет региональных фондов занятости, то роль регионов здесь шире, чем центральных органов власти.

На местном уровне (микро) политика занятости включает финансовое, налоговое и иное стимулирование поведения на рынке труда предприятий, организаций, индивидуальных зарегистрированных (формальный сектор) и незарегистрированных (неформальный сектор) предпринимателей и домохозяйств (семей). На данном уровне ведется вся практическая работа, которую предусматривают мероприятия занятости: трудоустройство, обучение, выплата пособий и т.д.

Регулирование занятости на всех уровнях должно осуществляться на основе общеэкономической концепции социально-ориентированной рыночной экономики и отражать стремление общества к полной, эффективной, свободно избранной занятости.

Рассмотрев данную картину можно сделать определенные выводы по регулированию рынка труда и занятости по всей России.

Институциональная среда российского рынка труда способствует массовым злоупотреблением работодателей, реальная власть которых над работниками проявляется не только в занижении заработной платы, но и в консервации скверных условий занятости; в ухудшении положения работников по сравнению с правилами, зафиксированных в трудовом законодательстве.

Решение большинства сегодняшних проблем российского рынка труда связано с совершенствованием его институтов, улучшением их взаимодействия, повышения качества институциональной среды в целом. Настало время выработать концепцию и программу государственного регулирования в области занятости, в том числе и с учетом усиливающегося процесса международной миграции нашей рабочей силы.

Думается, что она должна включать, как минимум пять основных подпрограмм:

- стимулирование роста занятости в приоритетных отраслях экономики;
- создание общественных работ для безработных;
- содействие найму;
- социальная поддержка безработных;
- регулирование международной миграции кадров.

При этом важно, чтобы государственное вмешательство осуществлялось в основном с помощью экономических и правовых рычагов, с максимальным подключением предпринимательских структур, а не административных мер. Своеобразие российского рынка труда, заключается в том, что жесткое законодательство сочетается с крайне низкой эффективностью механизма принуждения к его исполнению. Элементами подобного механизма должны быть судебная система, надзорные органы исполнительной власти, профсоюзы, репутационные механизмы, привлечение работников к

участию в руководстве, средства массовой информации, протестная активность самих трудящихся и их готовность к увольнениям с предприятий, систематически нарушающих законы и контракты.

В целях дальнейшего развития повышения качества и эффективности обучения и роста профессиональной мобильности рабочей силы на рынке труда и быстрее трудоустройства будут использованы как традиционные, так и инновационные направления и формы работы, среди них:

- повышение статуса профессионального обучения, как преобладающего инструментария обеспечения социальной защищенности граждан на рынке труда;
- обеспечение возрастания роли работодателей в определении стратегии, направлений и форм профессионального обучения безработных граждан и незанятого населения по профессиям, требующимся на рынке труда и соответствующим заявкам работодателей под гарантированное трудоустройство;
- внедрение в профессиональное обучение безработных граждан и незанятого населения инновационных социальных и педагогических технологий, обеспечивающих повышение качества учебного процесса и конкурентоспособность граждан на рынке труда.

Список литературы:

1. Алиев И.М. Экономика труда. Теория и практика: учебник для бакалавров. – М.: Издательство Юрайт, 2014. – 670 с.
2. Лясников Н.В. Экономика и социология труд: учебное пособие. – 2-е изд., стер. – М. КНОРУС, 2014

Сафина А.А

Казанский государственный аграрный университет, г. Казань
Институт экономики, напр. Бухгалтерский учет, анализ и аудит, 4 курс
Науч. рук. к.э.н., доцент
Мухамедзянов К.З

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ НЕПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫХ РАСХОДОВ И ПОТЕРЬ В МОЛОЧНОМ СКОТОВОДСТВЕ

Современные рыночные отношения требуют от сельскохозяйственных предприятий, занимающихся молочным скотоводством, эффективное использование внутренних возможностей.

Снижение непроизводительных расходов и потерь позволяет снизить себестоимость молока и получить дополнительную прибыль, но в сельхозпредприятиях в настоящее время с помощью бухгалтерского учета и статистической отчетности учитывают только некоторые виды потерь. Эти показатели характеризуют в основном только уровень выполнения плана и не просчитывают потенциальные возможности и ресурсный потенциал предприятия, не учитывают непроизводительные расходы. Это требует совершенствовать методологию их учёта и анализа.

Для рациональной организации учета непроизводительных расходов на всех стадиях процесса производства и реализации молока, а также изыскания путей для их сокращения необходима их классификация.

Оплата непроизводительных затрат рабочего времени, затраты на производи-

тельное использование ресурсов, штрафы и пени за нарушение договорных обязательств по поставкам, за простой всех видов транспорта, проценты, уплаченные за просроченные кредиты – всё это непроизводительные расходы.

Отечественные ученые предлагают классификации непроизводительных расходов по ряду признаков. Из них нами отобран следующий перечень групп потерь:

1. Потери от снижения качества продукции.

2. Убытки от ликвидации не полностью использованных основных производственных фондов.

3. Потери от списания недостающих (похищенных) или полностью испорченных имущественных ценностей.

4. Непроизводительные потери продукции молочного скотоводства.

5. Уровень использования продуктивных коров.

6. Потери от несоблюдения (невыполнения) норм и нормативов.

Эта классификация имеет рекомендательный характер и каждое предприятие может его дополнять или сокращать в зависимости от того, какая цель стоит перед ним. Для устранения или сокращения непроизводительных расходов применяют различные методы в зависимости от причин их возникновения. Далее следует разработать программу мероприятий, позволяющих снизить непроизводительные расходы. Естественно, что у каждого предприятия эта программа своя, она уникальна, поэтому предложить универсальную программу невозможно, но существуют факторы, которые влияют на результативность программы:

1. Качественное планирование проекта сокращения потерь.

2. Принципиальность во внедрении изменений со стороны высшего руководства.

3. Понимание необходимости сокращения непроизводительных расходов.

4. Надежность источников финансирования мероприятий.

Предложенная классификация непроизводительных расходов и потерь в молочном скотоводстве обеспечивает полной информацией о них по видам ресурсов в соответствующих регистрах учёта. Использование в практике сельхозпредприятий, занимающихся молочным скотоводством, данной классификации была успешна применена. Во-первых, это повысит персональную ответственность руководителя за соблюдением и выполнением всех заложенных норм и заданий. Во-вторых, из-за соблюдения технологической дисциплины и укрепления режима экономии улучшится качество продукции и снизится расход материальных ресурсов. Все работники предприятия за допущенные потери должны понести материальную ответственность, стараться бережно относиться к имеющимся ресурсам, вследствие чего сократятся непроизводительные потери.

Все эти рекомендуемые мероприятия по снижению непроизводительных расходов и созданию устойчивого механизма регулярной оптимизации потерь помогут данному предприятию успешно конкурировать на рынке молочной продукции и получать прибыль.

Список использованной литературы:

1. Окрепилов, В. В. Управление качеством : учеб. для вузов. 2-е изд., доп. и перераб. / В. В. Окрепилов. М. : Экономика, 2013. 639 с.

2. Палагута, Г. А. Финансовый контроль за непроизводительными расходами на сельскохозяйственных предприятиях / Г. А. Палагута. М. : Финансы и статистика, 2014. 104 с.

А.А. Колмыкова
заместитель директора по учебной работе
АНОО СПО «Оренбургский колледж
менеджмента, туризма и гостиничного
сервиса»
Г. Оренбург

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА В ТУРИСТИЧЕСКОЙ ФИРМЕ

Функционирование системы управления финансами туристической фирмы осуществляется в рамках правового и нормативного обеспечения. Сюда относятся законы, указы президента, постановления правительства, положения об основах туристской деятельности в Российской Федерации.

Для эффективного функционирования системы оперативного управления финансами на туристском предприятии необходимо нормативно-организационное обеспечение - наличие положений о финансовой службе, финансовой структуре, регламенты, стандарты и схемы документооборота. Следует отметить, что работа финансового менеджера на туристской фирме, непосредственно является частью работы высшего звена управления фирмы, связана с предоставлением ему аналитической информации, необходимой и полезной для принятия управленческих решений финансового характера.

Управление финансами в туристской организации состоит в том, что менеджер осуществляет управление процессом движения финансовых средств в организации. Для этого осуществляется: составление бюджета и финансового плана; формирование денежных ресурсов; распределение денег между сторонами, определяющими жизнь предприятия; оценка финансового потенциала организации.

К методам управления финансами туристической фирмы относятся:

1) Кредитование, система кассовых и расчетных операций, система производства амортизационных отчислений, система страхования, система налогообложения и др. Общая логика подобных методов, их основные параметры, возможность или обязательность исполнения задаются централизованно в рамках системы государственного управления экономикой.

2) Финансовое планирование, налоговое планирование, методы прогнозирования, факторный анализ, моделирование.

3) Текущая и оперативная финансовая деятельность, которая в свою очередь базируется на планировании и анализе, организационный аспект - создание финансово-правовых условий для финансового менеджмента, выбор конечных финансовых показателей прибыли и рентабельности (относительной прибыли) в качестве критерия управленческих решений, перманентный контроль эффективности любой положительной деятельности турфирмы, информационное и техническое обеспечение.

Основой информационного обеспечения системы управления финансами на туристской фирме являются любые сведения финансового характера в частности, можно выделить бухгалтерскую отчетность, сообщения финансовых органов, информацию учреждений банковской системы, прочую информацию.

Финансы туристской фирмы - это финансы хозяйствующего субъекта. Задачами финансов туристской фирмы являются формирования денежных фондов и использова-

ние их на основе эффективного управления денежным потоком в целях осуществления своей производственно-обслуживающей и финансовой деятельности, получения прибыли, обеспечения финансовой устойчивости. В ходе производственно-обслуживающего процесса туристских фирм возникают финансовые отношения: турагента с туроператором по расчетам за полученные туристские путевки и по другим платежам; турагента с другим турагентом при реализации путевок данного турагента;

Особенности деятельности финансового менеджера на туристской фирме, зависят от специфики финансовых отношений в туризме. Эти отношения имеют свои особенности, которые обусловлены организацией финансов в туризме.

Для туризма характерна особая схема кругооборота оборотных средств. Она обусловлена тем что, во-первых, объектом деятельности туризма является человек (турист), который покупает туристские впечатления исходя из своего интереса; во-вторых, в туризме процессы производства, реализации и организации потребления туристского продукта соединены вместе в единый производственно-обслуживающий процесс. Эти факторы определяют своеобразие кругооборота оборотных средств в туризме которые значительно отличаются от кругооборота средств в промышленности, торговли и т.д.

Оборачиваемость оборотных средств - это продолжительность прохождения оборотными средствами отдельной стадии производства и обращения. Время в течении которого оборотные средства находятся в обороте, т.е. последовательно переходят из одной стадии в другую, составляют период оборота оборотных средств. Оборачиваемость оборотных средств исчисляется продолжительностью одного оборота в днях (оборачиваемость оборотных средств в днях) или количеством оборотов за отчетный период (коэффициент оборачиваемости).

Продолжительность одного оборота в днях представляет собой отношение суммы среднего остатка оборотных средств в сумме однодневной выручки от реализации туристского продукта за отчетный период.

Коэффициент оборачиваемости средств характеризует размер объема выручки от реализации туристского продукта на один рубль оборотных средств. Он определяется как отношение суммы выручки от реализации продукции к среднему остатку оборотных средств. Коэффициент оборачиваемости средств - это фондоотдача оборотных средств. Рост его свидетельствует о более эффективном использовании оборотных средств, одновременно данный коэффициент показывает число оборотов оборотных средств за отчетный период.

Важным показателем эффективности использования оборотных средств является коэффициент загрузки средств в обороте. Он характеризует сумму оборотных средств, авансируемых на один рубль выручки от реализации туристского продукта. Иными словами он представляет собой оборотную фондоемкость, т.е. затраты оборотных средств для получения одного рубля реализованного туристского продукта. Коэффициент загрузки средств в обороте есть величина, обратная коэффициенту оборачиваемости средств, и определяется как отношение среднего остатка оборотных средств к сумме выручки от реализации туристского продукта. Снижение этого коэффициента свидетельствует о повышении эффективности использования оборотных средств.

Особенность состава структуры финансовых средств, а также их источников обусловлено своеобразием потока денег и задолженности между субъектами туристского рынка, которое определяется, прежде всего тем, что между моментом продажи туристского продукта и актом его потребления имеется значительный разрыв во времени. Туры составляются и продаются обычно за несколько месяцев до начала отдыха,

поэтому одновременно возникает кредиторская и дебиторская задолженность у тур-агентов и туроператоров.

Для туристских фирм характерны особый состав и структура источников финансовых ресурсов. Финансирование туристской деятельности производится в основном за счет привлеченных средств (более 2/3) и частично за счет собственных средств. Заемных средств нет. Это связано с тем, что туристская фирма получает деньги за проданные путевки раньше, чем предоставляет услуги по этой путевке. Среди привлеченных средств основная доля (50 % и более) приходится на кредиторскую задолженность.

Туристские фирмы не пользуются кредитованием под оборотные средства. Это связано с тем, что источником финансовых ресурсов туристской фирмы являются собственные и привлеченные средства.

Привлеченные средства являются собственностью других экономических субъектов, но они постоянно находятся в распоряжении туристской фирмы, которая пользуется ими бесплатно и на долговременной основе. Поэтому все привлеченные средства можно назвать средствами, приравненными к собственным средствам.

Потребность в заемных средствах у турфирмы возникает при кредитовании инвестиций, необходимых для строительства гостиниц, приобретения туристских автобусов и т.п.

Литература

1. В.Г., Беллендир М.В. Финансовый анализ. [Текст]: Учеб. Пособие. -2-е изд., перераб. и доп. - М.: ДИС, 2013. - 318 с.
2. Баканов М.И., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа. [Текст]: Учебник. 4-е изд., доп. и перераб. М.: Финансы и статистика, 2012 - 503 с.
3. Балабанов И.Т. Основы финансового менеджмента. [Текст]: Учеб. Пособие. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Финансы и статистика, 2014. - 528 с.
4. Бланк И.А. Основы финансового менеджмента. [Текст]: В 2 т. - Киев: Ника-Центр, 2012. - 608 с.
5. Бланк И.А. Управление активами. [Текст]: в 3 т. - Киев: Ника-Центр, 2012. - 252 с.
6. Бриггем Ю., Гапенски Л. Финансовый менеджмент. [Текст]: Полный курс: В 2-Х т./ Пер. с англ. под ред. В.В. Ковалева. - СПб.: Экономическая школа, 2014 г. Т.1. - 497 с.

Наврузбекова З.Р.

Ст.преподаватель кафедры «ЭиБУ»

Филиал СПбГЭУ в г. Кизляр

Товсултанова А.С.

4 курс БУАиА

Филиал СПбГЭУ в г. Кизляр

ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ ТОВАРОВ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ

Определение товар дано в нескольких нормативных документах. Согласно пункту 1 ст. 454 ГК РФ под товаром понимают предмет договора купли-продажи[1]. В соответствии с пунктом 3 ст. 38 НК РФ товаром признается любое имущество реализуемое либо предназначенное для реализации[2]. Нормативные документы по бухгалтерскому

учету дают более узкую трактовку понятию товар. В соответствии с пунктом 2 ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов», товар является частью материально-производственных запасов приобретенных или полученных от других юридических или физических лиц и предназначенных для продажи [3]. Товар является неотъемлемой частью торговой деятельности и играет важную роль в торговле.

Все товары подразделяются на следующие группы:

- материальные товары – товары, которые имеют вещественную форму, это например: твердые материалы – сталь, древесина, уголь; жидкие – лак, нефть, бензин; газообразные – водород, углекислый газ, гелий.
- нематериальные товары – товары, которые не имеют вещественную форму, это например: информация – является самым необходимым о дорогом товаре; права и услуги.
- потребительские товары – служат для удовлетворения потребностей конечного потребления.
- товары производственного назначения – служат для использования в производстве, т.е. не для конечного потребления.

Товар имеет четыре основные характеристики: ассортиментную, качественную, количественную и стоимостную. Первые три удовлетворяют реальные потребности человека.

Классификация товаров по признакам:

- по назначению: товары конечного потребления, промежуточного потребления и товары промышленного потребления – предназначенные для производства других товаров;
- долговечности: товары длительного, краткосрочного и одноразового пользования;
- товары по сырьевому признаку: продовольственные и непродовольственные;
- в зависимости от сроков хранения: скоропортящиеся и товары длительного хранения;
- по частоте спроса: товары повседневного, периодического, редкого и сезонного спроса и т.д.

В соответствии с п. 3 ПБУ 5/01 единицей учета товаров может признаваться номенклатурный номер, партия, однородная группа и так далее.

Выбор единицы учета товаров осуществляется организацией самостоятельно. При решении данного вопроса организация должна исходить из того, чтобы применяемая ею единица учета позволяла формировать полную и достоверную информацию о товарах и обеспечивала организацию надлежащего контроля над их наличием и движением. Обычно в торговых организациях учет товаров ведется по их номенклатуре.

Для учета товаров предназначен Счет 41 "Товары" для обобщения информации о наличии и движении товарно-материальных ценностей, приобретенных в качестве товаров для продажи. Этот счет используется в основном организациями, осуществляющими торговую деятельность, а также организациями, оказывающими услуги общественного питания.

Организации, осуществляющие торговую деятельность, на счете 41 "Товары" учитывают также покупную тару и тару собственного производства (кроме инвентарной, служащей для производственных или хозяйственных нужд и учитываемой на счете 01 "Основные средства" или 10 "Материалы").

К счету 41 "Товары" могут быть открыты следующие субсчета:

- 41-1 "Товары на складах";
- 41-2 "Товары в розничной торговле";
- 41-3 "Тара под товаром и порожня";
- 41-4 "Покупные изделия" и другие.

Аналитический учет по счету 41 "Товары" ведется по ответственным лицам, наименованиям (сортам, партиям, кипам), а в необходимых случаях и по местам хранения товаров.

Список использованной литературы

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015)(с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015)
2. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 08.06.2015)(с изм. и доп., вступ. в силу с 08.07.2015)
3. Приказ Минфина РФ от 09.06.2001 N 44н (ред. от 25.10.2010)"Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет материально-производственных запасов" ПБУ 5/01"(Зарегистрировано в Минюсте РФ 19.07.2001 N 2806)

М.М. Джабраилова

ГАОУ ВО «ДГУНХ» факультет информационных технологий и управления направление «Менеджмент» второй курс

г. Махачкала

Науч. рук.

Цахаева Д. А.

к.э.н.

ИЗМЕНЕНИЯ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ В 2015 ГОД

Систематически бухгалтерский учет претерпевает различные изменения относительно порядка учета отдельного имущества или обязательств предприятий, налогообложения их деятельности и пр. 2015г. Тоже не стал исключением и отмечается нововведениями в составлении бухгалтерской финансовой и налоговой отчетности, порядке разрешения отсрочки по уплате страховых взносов, изменении сроков представления и способов подачи отчетности и плательщиков НДС.

НДС при продаже недвижимости надо начислить на день передачи объекта по акту (п. 16 ст. 167 НК РФ). Всем предприятиям рекомендовано завести журнал учета счетов-фактур посредниками, экспедиторами и застройщиками (п. 3.1 ст. 169 НК РФ), а для остальных налогоплательщиков журнал необязателен (п. 3 ст. 169 НК РФ).

В целях поиска противоречий между сведениями в декларациях по НДС, предприятия и ее контрагентов инспектор вправе запросить счета-фактуры и первичку, провести осмотр помещений, если в декларации по НДС заявлен налог к возмещению, либо будут противоречия с данными отчетности контрагента. (Федеральный закон от 28.06.13 № 134-ФЗ.).

В 2015 году глобальные изменения претерпели расчеты по страховым платежам. Так, если среднесписочная численность работников за 2014 год превышает 25 человек, отчетность по страховым взносам должна представляться только в электрон-

ном виде, на бумажном носителе можно отчитаться, если численность за 2014 год не превышает 25 человек.

Можно получить отсрочку (рассрочку) на уплату взносов на срок не более одного года, если для этого есть основания, коими могут являться: ущерб в результате обстоятельств непреодолимой силы; неполучение или несвоевременное получение бюджетных средств; сезонный характер работ.

Предполагается пени к начислению за каждый календарный день просрочки по день их уплаты или взыскания, что можно для наглядности рассмотреть на конкретном примере: взносы за март надо заплатить не позднее 15 апреля. Взносы перечислены 30 апреля, пени положены за 15 дней – с 16 по 30 апреля включительно.

Следовательно, страховые взносы являются обязательными платежами выплачиваемыми гражданам, работающим по трудовым договорам, которые следует выплачивать в указанные сроки, чтобы не обременять предприятия выплатой пени и штрафов.

В учете товаров и материалов для их оценки, как известно, уже не используется метод ЛИФО. Однако, оснастку и спецодежду можно списать равномерно на расходы на инструмент, оснастку и спецодежду или пропорционально объему выпущенной продукции, не используя общепринятые методы оценки запасов (используются методы ФИФО, средней цены и оценка по себестоимости каждой единицы).

Безвозмездно полученные сырье и материалы предлагается учитывать в расходах по рыночной стоимости активов, признанной в доходах.

Увеличился срок хранения наличных сверх лимита в кассе с 3-х до 5-ти, в выходные и нерабочие праздничные дни, дни выплаты зарплаты и стипендий, что актуально в наши дни.

С автоматизацией учета предприятиям разрешено кассовые операции оформлять как на бумаге, так и в электронном виде. При этом следует учесть, что документы в электронном виде надо визировать электронной подписью, исправлять электронные документы после их подписания запрещено и требует оформление нового заново подписанного электронной подписью экземпляра без ошибок.

Резюмируя вышеизложенное, отметим, что на сегодняшний день наиболее актуальным для оценки запасов является метод средней цены, не требующий затрат времени в использовании. Но более результативным в обработке бухгалтерской информации, на наш взгляд, является применение в работе бухгалтера автоматизированных средств, о которых мы будем рассуждать далее.

Уточняя нововведения по учету денежной наличности нельзя не вспомнить о подотчетных суммах, круге лиц, которым разрешено их выдавать. В этой связи данный список уточнен и включает следующих физических лиц:

- штатным сотрудникам, с которыми заключены трудовые договоры;
- контрагентам, с которыми заключен гражданско-правовой договор (договор подряда или оказания услуг).

Но определены и лица, которым строго воспрещается эти суммы выдавать: учредители, с которыми у компании нет ни трудового, ни гражданско-правового договора; сотрудники контрагента, так как с ними у предприятия нет договорных отношений.

Иными словами, наличные деньги предприятия для хозяйственных целей самого предприятия следует выдавать только лицам, работающим на предприятии и утвержденным в списке подотчетных лиц руководителем предприятия.

Список использованной литературы

1. Кондраков Н.П. Изменения в бухгалтерском учете. М., «Инфра-М», 2015г.
2. Волков Н.Г. Учет товаров и материалов и их налогообложение при расчетах с покупателями и заказчиками // Главбух, № 12, 2015г.
3. Макарова В.И. Порядок выплат страховых взносов // Главбух, №16, 2015г.

Наврузбекова З.Р.

Ст.преподаватель кафедры «ЭиБУ»
Филиал СПбГЭУ в г. Кизляр

Нурахмаева И.Г.

4 курс БУАиА
Филиал СПбГЭУ в г. Кизляр
Выполнила студентка 4 курса БУАиА

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАГРАНКОМАНДИРОВОК

При активном сотрудничестве российских компаний с иностранными партнерами предполагается наличие зарубежных командировок. Трудовое законодательство обязывает работодателя возместить командированному сотруднику суточные, расходы по проезду и по найму жилого помещения. С разрешения работодателя могут быть возмещены и другие расходы. Порядок и размеры возмещения каждая компания определяет самостоятельно и закрепляет в локальном нормативном акте[2].

За время нахождения в пути работника, направляемого в командировку за пределы территории Российской Федерации, суточные выплачиваются:

а) при проезде по территории Российской Федерации - в порядке и размерах, которые предусмотрены абзацем вторым пункта 11 настоящего Положения для командировок в пределах территории Российской Федерации;

б) при проезде по территории иностранного государства - в порядке и размерах, которые предусмотрены абзацем вторым пункта 11 настоящего Положения для командировок на территории иностранных государств[1].

При направлении работника в командировку на территории 2 или более иностранных государств суточные за день пересечения границы между государствами выплачиваются в иностранной валюте по нормам, установленным для государства, в которое направляется работник.

При направлении работника в командировку на территории государств - участников Содружества Независимых Государств, с которыми заключены межправительственные соглашения, на основании которых в документах для въезда и выезда пограничными органами не делаются отметки о пересечении государственной границы, дата пересечения государственной границы Российской Федерации определяется по проездным документам (билетам).

В случае вынужденной задержки в пути суточные за время задержки выплачиваются по решению руководителя организации при представлении документов, подтверждающих факт вынужденной задержки.

Работнику, выехавшему в командировку на территорию иностранного государства и возвратившемуся на территорию Российской Федерации в тот же день, суточные в иностранной валюте выплачиваются в размере 50 процентов нормы расходов на выплату суточных, определяемой в порядке, предусмотренном абзацем вторым пункта 11

настоящего Положения, для командировок на территории иностранных государств. [1]

Перед отъездом работнику выдается денежный аванс на оплату предстоящих расходов. По возвращении из командировки в течение трех рабочих дней сотрудник сдает в бухгалтерию авансовый отчет с приложенными к нему документами, подтверждающими расходы.

Так же при отчете могут возникнуть следующие проблемы: если аванс выдан наличными в рублях или в иностранной валюте.

Сотрудник обменивает рубли на иностранную валюту в обменном пункте банка перед поездкой. Или, наоборот, неизрасходованную валюту в рубли после поездки (при наличии такого остатка). В этом случае следует отразить командировочные расходы:

- на дату утверждения авансового отчета;
- на дату выдачи аванса под отчет;
- на дату обмена рублей на иностранную валюту.

Все операции по конвертации валютных средств, проводимые через обменные пункты банков, должны рассматриваться только как операции физических лиц. Далее при покупке валюты командированный работник истратит конкретное количество рублей на покупку конкретного количества валюты от имени физического лица. Затем на территории иностранного государства сотрудник потратит какое-то количество валюты на жилье, телефонные переговоры и иные расходы в интересах организации, что подтвердят первичные документы [4].

Если работнику в качестве аванса выдаются из кассы рубли и после командировки он возвращает в кассу остаток неизрасходованных средств также в рублях, то у организации отсутствуют операции в иностранной валюте.

Выплата аванса работнику в иностранной валюте в связи с командировкой, а также погашение неизрасходованного аванса осуществляются в соответствии с Законом N 173-ФЗ [4]. По общему правилу валютные операции между резидентами запрещены. Исключение предусмотрено для операций по оплате или возмещению расходов физического лица, связанных со служебной командировкой за пределы территории РФ, а также операций по погашению неизрасходованного аванса, выданного в связи со служебной командировкой [4]. Следовательно, выдача командировочных в иностранной валюте не является нарушением валютного законодательства [5].

Датой осуществления расходов на командировки признается дата утверждения авансового отчета. Расходы, выраженные в иностранной валюте, для целей налогообложения прибыли пересчитываются в рубли по официальному курсу Банка России на дату признания расхода [3].

Рассмотрим пример.

Сотрудник направлен в командировку в Бельгию с 18 по 21 мая 2015 г.

15 мая 2015 г. под отчет выданы:

- аванс наличными в размере 650 евро;
- авиабилеты общей стоимостью 28 000 руб. (приобрел работодатель).

Расходы на проживание составили 500 евро (счет гостиницы датирован 21 мая 2015 г.).

25 мая 2015 г. утвержден авансовый отчет, выплачен перерасход.

Положением о командировках по организации суточные при направлении в Бельгию установлены в размере 50 евро.

Компания отразит следующие расходы (табл. 1).

Таблица 1

Вид расхода	Сумма, евро	Курс Банка России	Сумма, руб.
Суточные за 4 дня по курсу на дату выплаты аванса (15 мая 2015 г.)	200 (50 x 4)	57,1383	11 427,66 (200 x 57,1383)
Остаток аванса	450 (650 - 200)	-	-
Проживание, в том числе:	500	-	-
- по курсу Банка России на дату выплаты аванса (15 мая 2015 г.)	450	57,1383	25 712,24 (450 x 57,1383)
- по курсу Банка России на дату утверждения авансового отчета (25 мая 2015 г.)	50 (500 - 450)	55,5508	2777,54 (50 x 55,5508)
Проезд	-	-	28 000
Сумма перерасхода к выплате работнику	-	-	2777,54

В бухгалтерском учете компании проведет следующие бухгалтерские записи:

Проводка	Операция
Д 71 - К 50 (51)	Работнику выдан аванс на командировку
Д 26 (08, 20, 23, 44) - К 71	Учтены командировочные расходы (без НДС на ОСН, с НДС на УСН)

Список использованной литературы:

1. Постановление Правительства РФ от 13.10.2008 N 749 (ред. от 29.07.2015) "Об особенностях направления работников в служебные командировки" {Консультант-Плюс}
2. Статья: За границу с банковской картой (Лазарева Я.) ("Практическая бухгалтерия", 2015, N 7; "Расчет", 2015, N 7) {КонсультантПлюс}
3. Статья: Загранкомандировка: налоговые сложности пересчета (Лазарева Я.) ("Российский налоговый курьер", 2015, N 12) {КонсультантПлюс}
4. Федерального закона от 10.12.2003 N 173-ФЗ "О валютном регулировании и валютном контроле"
5. Письмо Банка России от 30.07.2007 N 36-3/1381 и Постановление Президиума ВАС РФ от 18.03.2008 N 10840/07

Наврузбекова З.Р.
Ст.преподаватель кафедры «ЭиБУ»
Филиал СПбГЭУ в г. Кизляр
Элимханова К.А.
4 курс БУАиА
Филиал СПбГЭУ в г. Кизляр

УЧЕТ ДВИЖЕНИЯ МАТЕРИАЛОВ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Строительство это сложная отрасль народного хозяйства, т. к. является одной из наиболее материалоемких отраслей экономики. Для учета расхода материалов в строительстве составляется соответствующая сметная документация, в которой большую часть сметной стоимости составляют именно материалы. Поэтому учет материалов, используемых в строительстве, имеет свои особенности, что непосредственно влияет на методическое обеспечение бухгалтерского учета. Предприятию для получения достоверной, своевременной учетной информации, посредством которого будут приняты правильные управленческие решения необходимо наиболее верно вести учет материалов на всех его стадиях, а именно приобретения, хранения и использования.

Строительство предприятие может производить как за счет собственных средств, так и за счет той подрядной организации, которая осуществляет строительство. Если организации наняла подрядчиков для осуществления строительства, то заказчик принимает стоимость материалов по первичным документам оформляемых подрядной организацией. Это форма КС-2 «Акт о приемке выполненных работ», после чего составляется форма КС-3 «Справка о стоимости выполненных работ», в которой указана стоимость выполненных работ, подлежащая оплате. Но нужно учитывать, что по закону № 402-ФЗ «О Бухгалтерском учете» применение первичных документов кроме кассовых является не обязательным.[1] В настоящее время в связи с применением соответствующих бухгалтерских программ формирование информации о наличии и движении материалов не требует дополнительных затрат, поскольку их учет производится автоматически после ввода исходных показателей. Каждому наименованию материалов присваивается номенклатурный номер, а информация собирается в отчете по форме М-19а. В некоторых случаях применяется инвентарный способ учета движения материалов, его применяют из-за того, что непосредственно на строительной площадке отпуск материалов не оформляется первичными документами. А фактический расчет при этом методе учета материалов определяется расчетным способом. Списание фактического расхода строительных материалов на производство оформляется актом об остатках по форме М-22а. По окончании месяца составляется отчет о фактическом расходе материалов в сопоставлении с производственными нормами расходов по форме М-29а. Данный вид учета применяется при учете материалов открытого хранения, таких как песок, гравий и т.д. В остальных случаях следует оформлять каждую хозяйственную операцию при передаче в производство строительных материалов соответствующими первичными документами. В противном случае организация не будет получать достоверную информацию и соответственно будет лишена возможности принимать правильные решения[2].

Расход материалов по отдельным объектам строительства устанавливается исходя из объемов выполненных работ, по данным журнала учета выполненных работ, т.е. по форме КС-6. В конце стоимость материалов использованных при создании объектов капитального строительства указывается в форме КС-3 «Справка о стоимости вы-

полненных работ и затрат», получив от подрядчика эту справку и форму КС-2, заказчик включает стоимость израсходованных материалов в затраты.

Исходя из вышесказанного, получается что, для контроля над расходами материалов необходимо правильно построить учет строительных материалов, более тщательно следить за исполнением проектно-сметной документации. Эти меры позволят организации получать наиболее достоверную и оперативную информацию.[3]

Список использованной литературы:

- 1) Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014)"О бухгалтерском учете"
- 2) Бухгалтерский финансовый учет: учебное пособие / В.Г Ширококов, З.М. Грибанова, А.А. Грибанов.-2-е издание -2014г.
- 3) <http://www.audit-it.ru/articles/account/assets/a11/781507.html>-Учет строительных материалов.

Можарова И.В.

КГТУ

Фак. Финансы, денежное Обращение и кредит

Напр .финансы, аспирант

г. Калининград

Науч.рук.

Чаплыгин В.Г.

ПРИМЕНЕНИЕ ТЕОРИИ ФИБЭ К ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Философия – это основа
Биология – это сущность
Экономика – необходимость

Введение

В настоящее время, совершенно недостаточно рассматривать проблему внедрения инноваций лишь с точки зрения экономики. Тенденции последнего времени таковы, что четкие грани между дисциплинами стираются и появляются их различные объединения. Таким синтезом наук является и ФИБЭ, объединившая в себе такие науки как: философия, биология, экономика.

Необходимость внедрения ФИБЭ состоит в том, чтобы рассмотреть проблему внедрения инноваций с точки зрения философии и биологии и экономики.

В современном мире общественный и научный прогресс невозможен без инноваций. Они выступают своего рода обновлением на различных социальных уровнях общества. Инновации являются главным фактором обще социального развития, в котором исполняют роль одного из основных инструментов, способных решить возникающие общественные проблемы. В условиях мировой глобализации стран и увеличении конкуренции инновационный поток становится нацеленным на конкретную область, а степень развития мировых стран теперь оценивается по их способности к инновациям. Следствием этого является переход ключевых мировых держав к инновационному типу развития цивилизации.

Глубокое научное исследование сути инновационного процесса и его характер-

ных особенностей возникает из-за теоретической необходимости в дополнении философско-методологического анализа инноваций. При этом становятся актуальными научные разработки, в которых рассматривается не только природа инновационного процесса, но и социальные механизмы, благодаря которым эти процессы происходят в обществе, а также субъекты инновационной деятельности. {5;140}

Актуальный характер носит потребность в создании методологии инноваций, которая станет научной базой для решения экономических и общественных проблем. Методология позволит выявить объективные и субъективные условия обновления, составит критерии и оценки для выбора инновационных проектов и т.д. Для создания инновационной методологии необходимо проанализировать опыт отдельных направлений (естествознания, социологии, экономики и др.) в целях развития их наиболее продуктивных методологических идей. Интегрирование идей, в свою очередь, образует комплексный подход, который позволяет работать над становлением и разработкой методологии инноватики. Она формируется исходя из практического опыта переустройства современного общества.

В нашем государстве интерес к проблемам инноваций появился в связи со сменой приоритетов в управлении страной. Об этом свидетельствует огромное количество литературы, посвященной исследованиям появления, распространения, анализа инноваций в различных областях. Однако в научной среде исследования ведутся не сообща, поэтому знания о инноватике накапливаются медленно, следствием чего является отсутствие единой теории о становлении инновационного процесса.

Философия инноваций

Модернизация производства и инновационные нововведения являются одним из приоритетных способов решения экономических, общественных и экологических проблем. Модернизация включает в себя интенсивный путь развития, увеличения темпов роста экономики в целом. В нашем государстве развитие инновационной сферы имеет прямое отношение к будущему статусу России в мировом сообществе и росту национальной экономики.

Сокращение доступных трудовых ресурсов, низкая производительность труда и низкая энергоэффективность, сырьевая зависимость экономики – все это, безусловно, означает, что стимулирование инноваций (в широком смысле) действительно является сегодня ключевой задачей для экономики и общества. {6; 138}

Инновационная деятельность представляет собой один из важнейших вопросов общества большинства развитых государств. Каково обозначение термина «инновация»? Чем отличаются инновации от не инновации? Откуда берет корни «инновация»? И в чем заключается процесс создания инновации? {5;210}

Для получения ответов на эти и множество других вопросов требуются философское рассмотрение инновационной деятельности. Так в работе С.А. Лебедева и Ю.А. Ковылина авторы рассматривают необходимость развития идеи «философии инноваций». {6;97}

В «Парадигме» описан анализ понятия «инновация» и сделан акцент на философскую модель инновации. Выведены обоснования обязательных условий, например взаимосвязь науки с практикой, а также необходимость признания последовательности инновационного процесса инвестиций в науку. {6;157}

Термин «инновация» близок к понятиям «новое», «новация», «открытие». Инновация – это результат творческой и инвестиционной деятельности, главной целью которой, является коммерциализация научных исследований и разработок.

Развитие инновации ориентировано на создание, выпуск и распространение по-

явившихся видов изделий. Предметом инновации является повышение статуса компании, увеличение спроса на товары и услуги и увеличение за счет этого ее прибыли. {4;37}

В общем, смысл указанных определений остается актуальным при оценке инновационной работы, но во всех сферах следует искать разумные признаки того, что является инновацией. Признаками могут быть степень новизны, размах, характер и сущность целей и т.п. Ход развития инновации или результат этого процесса характеризуют:

- использование в какой-то мере или полностью охраноспособных результатов интеллектуальной деятельности;
- обеспечение выпуска конкурентоспособной продукции;
- обеспечение выпуска товаров или услуг, которые соответствуют или превышают мировой уровень качества;
- достижение высокой экономической эффективности при производстве или потреблении товара.

Иными словами, если новшество или патент на изобретение, в научной области появляется на рынке в массовом производстве, и дает при этом положительную экономическую отдачу, то такой процесс будет считаться инновационным, а товар, разработанный в ходе инновационного процесса на рынок, - инновацией.

Инновационная практика представляет собой совокупность мероприятий, затрагивающих совершенно разные сферы науки. Корни инновационной философии настоящего времени скрыты в классической философской теории, основоположниками которой являются ученые Древней Греции Платон и Аристотель.

Именно в работах Платона и Аристотеля философское учение приобрело цельный характер. Направление идей Платона и моделей Аристотеля – являются основой древней философии, касающейся как в общем науки так и философии инноваций. {1;279}

Платон – является одним из основоположников идеализма. В его представлении мир – это сочетание осязаемого мира вещей и невидимого мира идей.

Главная мысль абсолютного добра приносит в мир материальных вещей порядок и меру. Невзирая на большую отвлеченность теории идей Платона, выход научного мышления в сферу идеальных объектов должен расцениваться в философии инноваций как важнейшее достижение, что, собственно и происходит в философии науки в целом, когда она при необходимости возвращается к платоновской традиции. {10;253}

Аристотель выступал за бытие как некую живую субстанцию, которая характеризуется четырьмя основными условиями: материя, форма, причина, цель. Также он подчеркивал, что предметом анализа мыслителей являются четыре вида причин: материальная, движущая, формальные и целевые первоосновы. Более чем плодотворным для прогресса современных представлений об инновациях, является анализ Аристотелем динамики процессов, их движение и изменение, так называемого динамического подхода. {1;194}

Началом любой инновационной деятельности должна быть идея. Вложение финансирования в идею, дает готовый для сбыта продукт. Этот продукт, который будет приносить прибыль, и называться актуальным сегодня словом «инновация». При проведении тождества между данной мыслью и идеями платоновской теории, определением инновации является сочетание нематериальной идеи и вполне материальных денежных вложений (инвестиций) в эту идею.

Главные этапы инновационного процесса: идея – инвестиции – инновация. Они

и являются философией инновационной работы, которая состоит в том, что любая удачная идея, представленная в виде патента, в процессе коммерциализации, становится продуктом массового пользования.

Если рассматривать процесс: идея – инвестиции – инновация, с точки зрения философии Аристотеля, то представляется следующее сопоставление:

- идея - принадлежит к первой умозрительной теоретической части философии;
- инвестиции – однозначно, практическая философия, которая принадлежит к материальным мероприятиям инновационного процесса. Экономические мероприятия играют важную роль в развитии инноваций и являются зеркалом, происходящих общественных и политических изменений. Стоит различать практическую философию и философию творческую, которая направлена на производство. {1;1725}

- инновация - творческая часть философии, так как искусство создания и воплощения в жизнь задуманного - творческий процесс.

В Древней Греции термин «пойэсис» определялся как создание нового предмета. В древности процессом творчества и искусства, также называлось слово «технэ», напрямую указывающее не только на процесс создания, но и на технологию, в общем.

В настоящее время немало уделяется внимания процессу инновационного роста, так как благодаря ему предприятие может сохранять рыночную конкурентоспособность. Благодаря философским учениям, здесь представлена суть терминов «инновация» и «инновационный процесс».

Обзор базовых аспектов классической философии Платона и Аристотеля позволяет приоткрыть суть философии инновационной деятельности, которая в настоящее время скрыта от многих. В то же время, анализ сути инновационного процесса объединен с такими факторами античной философии: расширение представлений о концептах как понятиях; заложением положений динамического подхода; разработкой диалектического способа; формированием аксиоматического метода.

Сущность философии инноваций заключается в том, что тот, кто самый первый отреагирует на изменения в социуме и быстрее всех воплотит в жизнь задуманное – тот оказывается в лидирующем положении.

Одним из новых и необходимых для философии настоящего времени является направление научной праксиологии. Наличие в стране инновационного или не инновационного типа экономики представляется наиболее важным, чем ориентация, тем или иным государством на рыночную или государственно-плановую экономическую модель. Суть в том, что у инновационной экономики при государственно-плановой модели, есть конкурентные планы на будущее, в то время как у не инновационной экономики, зачастую основанной на частной собственности, такой перспективы нет. Напрашивается вывод – науку следует рассматривать как источник инноваций, а также основной критерий оценки эффективности экономических теорий и политических планов. Обращение к науке как главной причине национального прогресса подтверждается как необходимое условие практических социальных реформ, которые соответствуют современному историческому уровню всемирной глобализации.

В настоящее время немало написано о сути инновации, ее возникновении, составе и особенности. Однако недостаточно внимания уделяют, чаще всего, рефлексии понятия «инновация» - самому важному для философии измерению. Она способна раскрыть роль и место философии в общественном развитии с помощью устоявшиеся категориальной схемы философской методологии.

В книге К.Г. Кнашина «Основы организации инновационных процессов» подтверждение философской модели инновации возникает при двух обязательных для это-

го положений принятия связи процесса инноваций и увеличения финансирования инвестиций в научные открытия, при это научные исследования становятся достаточно дорогими. Следовательно, обязательным элементом изучения философии является экономический контекст представления инновации. {4;256}

Главными признаками философской оценки зачастую являются теоретические модели – категориальные и методологические, способные предложить исследуемому социокультурному факту универсальные функции, включая и праксиологические. В книге предложена система категорий, которая раскрывает разнообразные значения инновации. Она преподнесена философским способом – это понятие действия, предмета и цели деятельности, субъекты и средства, структура. Отдельная глава посвящена методологии научно-инновационной деятельности, рассматривающей различные положения эффективных инноваций, их ресурсов, моделей коммерциализации научных открытий, стандартов и рисков инновационной деятельности.

Философский вид инновационной деятельности можно измерить несколькими оригинальными идеями, которые являются одновременно и продуктами научной разработки и методами подтверждения. К ним можно отнести:

1. Особенное свойство инновации – это реальное олицетворение научного знания на стадии коммерциализации. Инновация должна быть запущена в массовое производство. Инновация является «началом коммерциализации изобретения посредством изготовления или продвижения нового товара или услуги на рынок».

2. Наличие характерных отличительных черт инновации, инновационной системы и инновационной практики. Инновационная система – это подвид социальной системы, первоначально экономической, которая нацелена на реконструкцию и развитие общества. Инновационная практика – это разработка научного изобретения и продуктов, необходимых на современном рынке.

3. Инновационная политика в размере страны в стремящемся к глобализации мире – это, прежде всего, политика государственная. От создания государством хороших условий для инновационной деятельности, с привлечением средств бизнеса, зависит не только форма развития страны (инновационная или не инновационная), но и будущая жизнь нации.

Важно указать, что анализ инновационной деятельности, держится на интересном и многообразном фактическом материале, изложенным точно и свободно, с адекватными комментариями. Довольно много в монографии М.М. Телемтаева под названием «Философия» данных из западных источников, с которыми читатель может лучше познакомиться с помощью не специализированных экономических работ, а благодаря философским трудам, имеющим мировоззренческий «тонус». {176;11}

Проблемы в сфере развития инноваций

Инновационная деятельность в научной литературе исследуется с различных позиций: в сообществе с технологией, общественными способами, экономическим прогрессом и построением политики. Также существует обширный список вариантов подходов к концептуализации инновационной деятельности

Для концептуального определения понятия «инновации» необходимо провести параллель с другими понятиями. Например, в научной литературе указывается, что термин «инновация» зачастую путают с понятием «изобретение», которое обозначает создание новой технической разработки или усовершенствование старой. К тому же, большинство усовершенствований продуктов и услуг точнее назвать «улучшение». Вместо термина «инновация» так же иногда употребляют слова «изменения» и «креативность», что тоже является ошибкой.

Для того чтобы различать «инновацию» от указанных выше понятий, часто дополняется, что ее особенность в том, что она связана с внедрением и позволяет инноватору получить дополнительные возможности от изобретения. Исходя из этого мнения инновационная деятельность не является таковой до того мгновения, пока ее внедрение не пройдет успешно и пока она не начнет приносить прибыль. Термин «экономической инновации» был упомянут Й. Шумпетером в работе «The Theory of Economic Development» (1934).

Э. Тоффлер в своем учении третьей волны, которая следует, за аграрной и индустриальной, также предполагает философское осознание данной темы.

В истории российской философии есть ученые, которые внесли вклад в философию инноваций. Н.Д. Кондратьев, который разработал практически классическую теорию длинных волн, воспринятую очень достойно Й. Шумпетером. Экономические проблемы научно-технического прогресса рассматривались учеными позднего советского времени академиком А.И. Анчишкиным и академиком Ю.В. Яременко. {13;287}

Самыми сформировавшимися в научной литературе определениями инноваций и инновационного процесса сводится к следующему. Инновация – нововведение, которое приносит достаток, товар или услуга улучшенный по своим потребительским или экономическим свойствам в сравнении с имеющимися аналогами на рынке. Инновационная деятельность – деятельность, приводящая к возникновению инновации, которая связана с изменением предмета интеллектуальной собственности в рыночный продукт или услугу. Инновационная политика – это функционирование органов государственной власти, направленное на рост инновационного развития.

В мировой практике нет единой системной модели создания инновационной экономики. Любая из стран останавливалась на своей модели развития экономики, сформированной на практике. «В Израиле мысль инновационной экономики фактически завершается на интеллектуальной собственности, в стране нет масштабных инновационных проектов. В Японии и Южной Корее совершенно противоположная модель – фактически нет малозначимых инновационных проектов. Есть модели, которые нацелены на технологии, в которых фактически нет фундаментальных научно-исследовательских работ, но имеется инновационная экономика самого мощного в мире уровня».

Для создания инновационной экономики требуется время. США принялись за выполнение задач создания инновационных моделей экономики в начале 1960-х и реализовали ее к началу 1980-х. Двадцать пять лет понадобилось этому государству для выполнения этой задачи. Тайвань, малознакомый, один из явных лидеров в инновационном мире, реализовал эту задачу за двадцать пять лет, начав с 1970-х. Израилю понадобилось почти двадцать лет, Южной Корее около двадцать лет. Также любопытны модели инновационной экономики Сингапура и Финляндии.

В настоящий момент не имеется ни одной успешного инновационного примера страны в мире, который бы возник и существовал без прямого государственного участия.

Глобальное переключение на инновационную, модернизированную экономику у нашего государства только впереди. По показателям, которые являются рейтингом инновационной эффективности, по информации исследования Мирового экономического форума, Россия находится на 51 месте из 130 стран мира.

В современной ситуации нестабильности сырьевых рынков, введением экономических и политических санкций против России, развитие инноваций становится ключевой задачей при модернизации экономики страны.

Как бы то ни было, в настоящей России нет ни единого экономического устройства, препятствующего пуску постройки инновационной экономики. Инновационная экономика в Российской Федерации может быть построена только на основе надежных рыночных ценностей, и с параллельным пересмотром положения государства. Формирование инновационной экономики в нашей стране – это тяжелая социально-экономическая цель, которая может и должна быть решена в ближайшие сроки.

В современной биологии есть много проблем, решение которых может иметь революционизирующее влияние на естествознание в целом и прогресс человечества. В их числе большое количество вопросов, которые изучают молекулярная биология, генетика, физиология и биохимия мышц, нервной системы и органов чувств; фото- и хемосинтез, энергетика и продуктивность природных сообществ и биосферы в целом; коренны философско-методологические проблемы (форма и содержание, целостность и целесообразность, прогресс) и т.п.

Основными проблемами современной биологии являются:

1. Строение и функции макромолекул.
2. Познание регуляторных функций одно- и многоклеточных организмов, клетки (молекулярный механизм включения генов, регуляция внутриклеточных, тканевых и внутриорганных процессов).
3. Рациональная организация жизнедеятельности человека и разработка проблемы продления жизни.
4. Изучение механизмов деятельности мозга с целью познания закономерностей процессов мышления и памяти.
5. Индивидуальное развитие организмов (выяснение механизмов наследственности; закономерности дифференцирования на стадии от синтеза белка до появления свойств клеток; направленная перестройка клеток, приводящая к формированию тканей, органов и организмов с заданными генетическими свойствами; создание теории онтогенеза).
6. Историческое развитие организмов/(раскрытие сложных зависимостей между приобретенными в процессе эволюции приспособлениями принципиального характера и частными приспособлениями).
7. Происхождение жизни (выяснение условий возникновения жизни на Земле и моделирование происходящих при этом процессов с экспериментальным восстановлением их последовательных этапов).
8. Биосфера и человечество (исследование биосферы как диалектического единства живой и неживой природы, наиболее существенными моментами которого являются круговорот веществ и превращение энергии; познание законов биосферы для характеристики ее современного состояния и прогнозирования будущего планеты и человечества. Современное состояние и перспективы хозяйственной деятельности человека в планетарном масштабе; необходимость охраны и приумножения богатств с целью сохранения равновесия в отношениях между природой и обществом).
9. Биология и проблемы техники — изучение биологических процессов и строения живых организмов с целью получения новых возможностей для решения научно-технических задач (техническая или промышленная биохимия, управляемый биосинтез, промышленная микробиология и другие виды биотехнологий). Воспроизведение, моделирование биологических процессов и отдельных функций организмов и конструирование на основе этих прототипов новых технических систем и приспособлений (бионика).
10. Биология и космонавтика (изучение непосредственного влияния и послед-

ствий действия на организм условий космического пространства, выяснение механизмов адаптации организмов к действию космических факторов).

11. Генная инженерия — новый и важный раздел молекулярной биологии, связанный с целенаправленным конструированием новых, не существующих в природе сочетаний генов с помощью генетических и биохимических методов. При этом одной из наиболее важных задач является предвидение отдаленных последствий такого конструирования.

Биология стремится решать обозначенные проблемы с применением различных инновационных разработок. Примером таких инноваций может служить 3D принтер — устройство, которое способно составлять из клеток органы. Эксперименты начались практически сразу: за пару лет трехмерная печать уже помогла в создании уха и модели почки. Биопринтер способен не только оперировать клетками, но и создавать коллагеновую поддержку, благодаря чему получается печать устойчивых трехмерных клеточных структур. Но биопечать не была бы такой перспективной без стволовых клеток.

Из этих клеток что-то стоящее пытаются сделать уже давно, но попытки сталкиваются с трудностями — нужно каким-то образом сделать так, чтобы стволовые клетки сложились в объемный орган. Тут становится понятно, почему эксперты по регенеративной медицине и стволовым клеткам увидели в биопринтерах спасение, ведь можно сделать работающий орган, только нужно убедиться, что такие клетки смогут перенести процедуру печатания.

В 2013 году у ученых получилось провести через биопринтер стволовые эмбриональные клетки человека: 89% уцелели через трое суток после печатания, не утратив плюрипотентности — способности превращаться в клетки другого типа.

Конечно, стволовые клетки упрощают задачу: органы, как правило, состоят из нескольких видов клеток, и можно просто "набросать" орган из стволовых клеток, а потом дать им указание превратиться в некоторый нужный вид в нужном месте. Правда, упрощение тоже имеет проблему — над получившимся "органом" нужно еще "колдовать": направлять развитие клеток и следить за этим процессом. И тут возникает проблема, которая формулируется следующим образом: где гарантия, что стволовые клетки начнут превращаться в то, что нужно?

Потому сегодня работа идет в основном над "печатными" биоструктурами из взрослых, уже дифференцированных клеток. Б. Лорбер с коллегами из Кембриджа удалось при помощи биопринтера напечатать на пьезоэлементах фрагмент сетчатки из достаточно зрелых клеток.

В эксперименте использовались только два типа клеток, но настоящая сетчатка содержит их намного больше. Т.е. пока воссоздано не десять слоев сетчатки, и заголовков — это некоторое преувеличение. Ученые использовали крысиные ганглионарные клетки сетчатки, переносящие зрительный сигнал в мозг, и глиальные клетки, занимающиеся поддержкой и защитой ганглионарных нейронов.

Сетчатка печаталась со скоростью в 100 клеток в секунду, и получившийся орган оказался достаточно жизнеспособным. В Biofabrication авторы пишут, что клетки после печати чувствовали себя как подобные частицы, никогда не бывавшие в принтере. Важно то, что ганглионарные клетки смогли сформировать отростки, чтобы соединяться с соседями. Правда, ученые говорят, что после печати клеток оказалось меньше, чем их ожидали увидеть, возможно, потому, что некоторые остались в печатающей головке принтера.

Практическое значение этого события, наверное, пояснять не стоит. Напечатанные сетчатки смогли бы стать спасением для людей, потерявших зрение по причине

дистрофии сетчатки и остальных заболеваний, связанных с ней. Но пока еще рано говорить о таком использовании, так как нужно еще проверить, функциональны ли клетки, прошедшие печать, смогут ли они передать сигнал, можно ли добавить к ним таким же способом другие виды клеток, к примеру, фоторецепторы. Учитывая сложность строения сетчатки, остается надеяться на принтер – выложить сложный клеточный узор с помощью устройства можно, только бы клетки при этом выжили.

Пока может сложиться впечатление, что еще рано о чем-либо говорить, но стоит еще раз заметить, что ученые впервые добились того, что клетки после печати остались в полном порядке.

Заключение

Подводя итог выше изложенному, можно сделать вывод, что ФиБЭ как синтез философии, биологии и экономики опираясь на накопленные этими науками знания и практический опыт имеет право на существование и способно консолидировать не только идеи и теории, но и финансовые ресурсы для поддержания и развития конкурентоспособности страны. Биология может решать вопросы, стоящие перед ней на современном этапе, только в тесном контакте с философией, химией, физикой, кибернетикой, экономикой и другими отраслями науки и техники. Много вопросов, трудностей и проблем современной биологии ждут своего решения. Век биологии только начинается и будущее тесно связано с ее успехами. Изыскивая финансовые ресурсы на развитие прикладной биологии, мы делаем вклад в наше будущее.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Аристотель. Соч. В 4 т. Т. 1, 4. М., 1983. – 2680 с.
2. Буркин С.П. Философия. - Новосибирск: ЮКЕА, 2012. - 235 с.
3. Кнашин К.Г. Основы организации инновационных процессов. – М.: Прогресс, 2010. – 389 с.
4. Колосов В.Г. Основы инноватики. – М.: Геотар-Медиа, 2009. – 260 с.
5. Лапин Н.И. Теория и практика инноватики. - М.: Прогресс, 2010. - 340 с.
6. Лебедев С.А., Ковылин Ю.А. Философия научно-инновационной деятельности. - М.: Парадигма, 2012. - 182 с.
7. Ломакина А.В. Философия. – М.: Академия, 2011. – 675 с.
8. Макина В.С. Управление инновациями. - М.: Высшая кола, 2013. – 155 с.
9. Маркин И.Л. Закономерности процесса инноваций. – М.: Просвещение, 2011. – 326 с.
10. Платон. Собрание сочинений в 4 т. Т. 2. М.: Мысль, 1993. – 346 с.
11. Телемтаев М.М. Философия. – М.: Прогресс, 2011. – 928 с.
12. Юсупов А.А. Управление инновациями. – М.: Наука, 2011. – 552 с.
13. Яковец Ю.В. Закономерности научно-технического прогресса и их планомерное использование/Ю.В. Яковец. –М.: Экономика, 2014.- 240с.
14. Яркина Т.В. Основы философии. - СПб.: Феникс, 2011. - 687 с.

Рубан А.А.
магистрант, Калининградский филиал
Аккредитованного образовательного частного учреждения высшего
профессионального образования «Московский финансово-
юридический университет»

НОРМОТВОРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЦБ РФ

Одним из основных принципов формирования и функционирования банковской системы Российской Федерации является принцип адекватного правового обеспечения. Значительная роль в реализации данного принципа принадлежит нормотворческой деятельности Центрального банка Российской Федерации. Особое значение для практической деятельности всех банков и кредитных организаций представляют правовые акты Центрального банка Российской Федерации, которые издаются им в силу его компетенции и в рамках целей защиты и обеспечения устойчивости рубля, а также развития и регулирования банковской системы РФ. Законодательство содержит ряд принципиальных требований в отношении этих актов, получивших на практике далеко не однозначное применение и развитие. Все это обусловило настоятельную необходимость определения понятия правовых актов Центрального банка Российской Федерации, которые составляют достаточно обширный перечень подзаконных правовых актов, регулирующих общественные отношения в банковской сфере.

Законотворческая деятельность органов законодательной власти и нормотворческая деятельность Центрального банка Российской Федерации стали актуальной задачей в аспекте реализации государственного регулирования в денежно-кредитной сфере Российской Федерации.

Наделение Банка России нормотворческими полномочиями является необходимой предпосылкой эффективного осуществления им своих функций и оперативного реагирования на изменения в условиях рыночной экономики. Вместе с тем, требования стабильности экономики и усиления гарантий защиты прав общества, граждан и государства делают необходимым повышение роли законодательных норм прямого действия в сфере денежно-кредитного регулирования. Совершенствование взаимодействия Центрального банка Российской Федерации с федеральными органами законодательной власти должно происходить по пути оптимального соотношения между федеральными законами и нормативными актами Банка России. Залогом стабильности экономического развития страны является сочетание законодательного регулирования денежно-кредитной сферы и контроля со стороны представительных органов власти с независимостью Банка России в процессе проведения денежно-кредитной политики и принятия банком оперативных решений, требуемых быстро изменяющимися условиями рыночной экономики.

Правовое регулирование в области денежно-кредитных отношений нормативными актами ЦБ РФ осуществляется на основе и во исполнение федерального закона. Поэтому нормативные акты Банка России не должны подменять закон. Основополагающее значение в правовом регулировании денежно-кредитных отношений должен иметь закон. Вместе с тем представляется важным исследование правовых актов ЦБ РФ с системных позиций, выявление их места в системе правовых актов, что будет принято в настоящем исследовании.

От принимаемых ЦБ РФ решений зачастую зависит судьба не только денежно-кредитной системы общества, но и экономики в целом, ее взаимодействие с мировой

экономикой, расширяющееся в современных условиях глобализации. Большие полномочия, в том числе и правотворчество, предоставленные ЦБ РФ, – это юридическое основание для его ответственности перед государством за состояние денежно-кредитной системы.

Правовым актам ЦБ РФ, которые являются одной из важнейших форм его деятельности, принадлежит важное место в правовой системе государства наряду с другими юридическими актами. Необходимость установления правовых норм непосредственно в процессе деятельности Банка России обусловлена тем, что законы содержат лишь общие нормы, которые не могут с должной полнотой регулировать все стороны общественной жизни, все отношения, возникающие в ходе реализации законов. Посредством правовых актов Банка России регулируются или непосредственно разрешаются наиболее важные вопросы текущей деятельности. Во многом это вызвано не только подвластностью банковской сферы, но и несовершенством российской законодательной базы и пробелами в законах, что «вынуждает» Банк России встать на путь нормотворческой активности. Отметим, что на сегодняшний день практически все отношения по кредитованию, расчетам, бухгалтерскому учету в банках и даже вопросы ответственности в банковской системе в части, не предусмотренной законом, регулируются на уровне нормативных актов ЦБ РФ.

Надзор и иные рычаги Банка России составляют единую систему мер по обеспечению стабильности национальной валюты, и поэтому выделение части из единого целого без ущерба для качества целостной категории невозможно.

Правотворчество ЦБ РФ представляет собой форму его деятельности, проявляющуюся в официальном выражении и закреплении правовых норм, которые составляют самостоятельную группу источников права, в большей степени являющихся источниками финансового права.

ЦБ РФ играет большую роль в финансовой деятельности государства. Им принимаются правовые акты в области банковского кредита, денежного обращения и расчетов, валютного регулирования и валютного контроля, обслуживания счетов бюджетов и внебюджетных фондов и по другим вопросам законодательно установленной компетенции в области финансовой деятельности как финансово-кредитным органом. Правовые акты Банка России являются финансово-правовыми актами.

Правовой акт ЦБ РФ – это документарное в определенных формах волеизъявление Банка России по вопросам его законодательно определенной компетенции в области регулирования денежно-кредитных отношений. Правовые акты ЦБ РФ составляют важнейшую правовую форму реализации компетенции Банка России по достижению его целей и задач в финансовой сфере. Они являются элементом правовой формы государственного регулирования денежно-кредитных отношений, средством финансово-правовой политики в этой области, основной формой проявления правовой жизни в банковской системе РФ. В зависимости от их природы (содержания) правовые акты-документы Банка России подразделяются на следующие виды: нормативные акты; правоприменительные акты; интерпретационные акты; договорные акты. Функции правовых актов ЦБ Российской Федерации выражают их сущность, характер воздействия на общественные отношения в денежно-кредитной сфере и направлены на достижение целей правовых актов Банка России как финансово-правовых актов.

Регулятивная функция правовых актов ЦБ РФ заключается в регулировании общественных отношений в денежно-кредитной сфере как с помощью правовых норм (применительно к нормативным актам ЦБ РФ), так и вспомогательных правил, которые позволяют применить норму права к конкретным правоотношениям (правопримени-

тельные акты ЦБ РФ), понять правильный смысл правовой нормы (интерпретационные акты ЦБ РФ), сформулировать волю участников конкретных правоотношений в денежно-кредитной сфере (договорные акты ЦБ РФ). Информационная функция правовых актов Банка России проявляется в том, что правовые акты Банка России информируют субъектов правоотношений о правилах поведения в области денежно-кредитных отношений, об их правах и обязанностях, запретах (применительно к нормативным актам ЦБ РФ), о применении нормы права к конкретным правоотношениям, например о выдаче и отзыве лицензии у кредитной организации (в отношении правоприменительных актов ЦБ РФ), о действительном смысле правовой нормы (применительно к интерпретационным актам ЦБ РФ), о воле автономных участников правоотношений (договорные акты ЦБ РФ).

Нормативным актам ЦБ РФ в сфере финансовой деятельности присущи следующие функции: регулятивная функция, охранительная функция, функция государственной ориентации участника общественной жизни в социальной действительности, функция государственной оценки разнообразных вариантов поведения субъектов права, целевая функция.

Правоприменительные акты Банка России в сфере финансовой деятельности наделяются следующими функциями: правообеспечительной, функцией индивидуального регулирования общественных отношений, функцией конкретизации норм в процессе применения права.

К специфическим функциям актов толкования в сфере финансовой деятельности относят косвенно-регулятивную и обеспечительную функции, которые характерны и для актов толкования права Банка России.

Договорные акты ЦБ РФ в сфере финансовой деятельности осуществляют правореализационную, структурно-организационную функции, функцию согласования интересов, государственно-обеспечительную, ориентационно-стимулирующую.

Разработку и осуществление ЦБ РФ Основных направлений единой государственной денежной политики предлагается рассматривать как доктринальную деятельность. Практика свидетельствует, что для выполнения конституционной функции по поддержанию стабильности национальной валюты Банку России необходимо право самостоятельного оперативного принятия решений и действий по использованию инструментов и методов денежно-кредитной политики. В связи с этим, принятие основных направлений единой государственной денежно-кредитной политики не должно проводиться в форме федерального закона. Длительная процедура законодательного процесса лишит Банк России оперативности и гибкости в воздействии на экономические процессы в области денежно-кредитных отношений и затруднит реализацию конституционной функции Банка России по обеспечению устойчивости национальной валюты.

Список использованных источников

1. Пастушенко Е.Н. Правовые акты Центрального банка Российской Федерации: финансово-правовые аспекты теории / Е.Н. Пастушенко; под ред. Н.И. Химичевой. – Саратов: ГОУ ВПО «Саратовская государственная академия права», 2006. – 372 с.;

2. Пастушенко Е.Н. Правовые акты Центрального банка Российской Федерации: процессуальные аспекты финансово-правовой теории / Е.Н. Пастушенко; под ред. Н.И. Химичевой. – Саратов: ГОУ ВПО «Саратовская государственная академия права», 2006. – 256 с.;

3. Шмонин А.В. Тенденции развития банковских технологий и их преступное использование во второй половине XIX – начала XX веков (продолжение) // Финансы.

Экономика. Безопасность. – 2006. – № 4 (21);

4. Котов В.В. Юридические факты в негосударственных финансово-контрольных правоотношениях // Современное право. 2009. № 3;

5. Рыбакова С.В. Постановка вопроса о разграничении финансового права и гражданского права с позиций проблемы коллизий в праве // Вестник Тамбовского университета. Сер. «Гуманитарные науки». Тамбов: ИД ТГУ им. Г.Р. Державина, 2009. Вып. 3 (71).

Сурина Е.

студентка 4 курса

кафедры бухгалтерского учета

Научный руководитель:

Раджабова М.Г.

к.э.н., доцент, ФГБОУ ВПО ДГУ

Россия, Махачкала

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ РФ

Налоги, как историческая категория, присущи каждому государству на любом этапе его развития. Более того, налоги появляются с возникновением государственности и являются главным источником финансирования государственных расходов, одним из инструментов государственного регулирования экономики. На разных этапах исторического развития общественных отношений менялись цели и формы государственного управления налогообложением, а на определенной стадии социально-экономического развития государства выделилась особая область государственной политики - налоговая политика, направленная на регулирование социально-экономических процессов и максимальную реализацию фискальной функции налогов.

Налоговая политика представляет собой деятельность государства, выраженная в комплексе мероприятий, осуществляемых уполномоченными на то органами государственной власти и государственного управления в области налогов и сборов, отражающих классификацию налогов, методы и принципы налогообложения, действующих на законной основе в налоговой системе данной страны [1].

Сегодня под воздействием налоговой политики развивается налоговая система. Налоговая политика государства оказывает влияние на формирование доходной части бюджета, на уровень налоговой нагрузки оказывающий непосредственное влияние на предпринимательскую активность, на темпы экономического роста. Налоговая политика тесно связана с бюджетной, социальной, финансовой и денежно-кредитной политикой государства.

Необходимость создания налоговой системы в России, отвечающей потребностям государства с рыночной экономикой, появилась с началом рыночных преобразований в конце 80-х годов 20 века.

В основном в экономической литературе выделяют следующие этапы формирования и развития налоговой политики:

1. 1991-2000 гг.
2. 2001-2005 гг.
3. 2006-2008 гг.
4. Конец 2008 – 2010 гг.

5. 2011 г. – настоящее время

Начальный этап формирования российской налоговой системы - принятие закона РФ от 27.12.1991 г. «Об основах налоговой системы» и учреждение Государственной налоговой службы (органа, на которого была возложена обязанность по контролю за соблюдением налогового законодательства).

Главная задача первого этапа развития российской налоговой системы заключалась в создании правовых, экономических и институциональных основ функционирования налоговой системы. Как таковая налоговая политика в этот период не проводилась, поскольку, по сути, в условиях отсутствия налогового законодательства и налоговых институтов сложно было реализовывать регулируемую составляющую налогов. Большое влияние на формирование налоговой системы в России в то время оказывал тяжелый и затяжной экономический кризис, утрата доверия населения к проводимым реформам, что не могло не сказываться на процессе формирования налоговой системы страны. Характерным был тренд в сторону гипертрофированного усиления фискальной функции, так как в условиях бюджетного дефицита, падения объемов производства, высокой инфляции велик был соблазн все экономические проблемы государства решить через налоги [2]. Соответственно в этот период возникло чрезмерное количество налогов, были установлены завышенные ставки и, как следствие, это повлекло появление такого феномена, как уклонение от уплаты налогов. Налоговая система того времени спровоцировала появление таких проблем, как развитие теневой экономики, бегство капитала за границу, формирование отрицательного инвестиционного климата в стране и, как следствие, снижение темпов экономического роста.

Государственная налоговая политика в период 2001 -2005 гг. также характеризовалась достаточно высокой налоговой нагрузкой, в особенности на предприятия промышленной сферы. Большое количество налоговых платежей, высокая налоговая нагрузка, запутанность налогового законодательства, неэффективная работа налоговых органов продолжали провоцировать массовое уклонение от уплаты налогов и рост задолженности по налогам и сборам в бюджетную систему.

Все эти проблемы потребовали от Правительства существенной корректировки налоговой системы и выявили основную задачу в области налоговой политики на предстоящий период – снижение налоговой нагрузки и упрощение налоговой системы, для чего были, в частности, предприняты такие меры, как:

- сокращение общего количества налогов и сборов с 54 до 15 к 2005 году;
- введение специальных налоговых режимов для предприятий малого бизнеса и сельскохозяйственных предприятий
- снижение нагрузки на фонд оплаты труда. Ставка ЕСН была снижена до 26%
- снижение налоговых ставок по налогу на прибыль с 35% до 24%
- переход к плоской шкале НДФЛ – 13%
- снижение налоговой ставки по НДС с 20% до 18% [2]

Вместе с тем, по-прежнему, в налоговой системе оставались нерешенными многие вопросы, в том числе не были решены проблемы уклонения от уплаты налогов, отсутствие мер стимулирования инновационной деятельности и т.п.

Основной задачей налоговой политики России в период 2006-2008 гг. стала задача создания условий для стимулирования инновационной деятельности и совершенствование налогового администрирования. На основе зарубежного опыта Минфин совместно с ФНС разработали основные направления совершенствования налогового администрирования в России, которые нашли отражение в Федеральном законе «О внесении изменений в часть первую и часть вторую налогового кодекса Российской Феде-

рации и в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с осуществлением мер по совершенствованию налогового администрирования» от 27.07.2006 г.

Принятие этого закона дало новое направление налоговой реформы в России - совершенствование функций налоговых органов; упрощение и облегчение налоговых процедур.

Государственная налоговая политика в 2008 – 2010 гг. носила антикризисный характер и проводилась в соответствии с Программой антикризисных мер Правительства РФ, разработанной в 2009 году и включающей налоговый компонент.

Мировой финансовый кризис, неблагоприятно отразившийся на работе хозяйствующих субъектов и финансовом положении домашних хозяйств потребовал от Правительства создания мер антикризисного характера, направленных на поддержание ликвидности и финансовой устойчивости предприятий и обеспечение финансового благосостояния граждан. В частности, была снижена налоговая ставка налога на прибыль с 24% до 20%, были увеличены социальные и имущественные налоговые вычеты по НДФЛ, по НДС был увеличен налоговый период, который стал составлять 1 квартал для всех налогоплательщиков и др.

Мировой финансовый кризис обнажил также проблемы бюджетной несбалансированности и сильной привязанности к сырьевому фактору. Повышение удельного веса нефтегазовых доходов в доходной части федерального бюджета продемонстрировало низкую собираемость других налогов, не зависящих от внешних факторов, таких как цены на экспортируемое сырье. В силу этого, в последующие этапы налоговая политика стала формироваться исходя из главной задачи: достижение сбалансированности бюджетной системы за счет совершенствования налогового администрирования [2].

Основными результатами проводимой налоговой политики в период 2010-2013 гг. стали:

- совершенствование налогового администрирования в части налогового контроля за трансфертным ценообразованием и введения института консолидированного налогоплательщика;

- было устранено двойное налогообложение имущества юридических лиц, за счет того, что транспортные средства, введенные в эксплуатацию организацией с 01 января 2013 года, перестали облагаться данным налогом.

- были приняты изменения в налоговое законодательство, направленные на повышение налоговых доходов в бюджет за счет:

- установления дополнительной фискальной нагрузки на газовую отрасль путем ежегодного увеличения, начиная с 2013 года, и дифференциации ставки налога на добычу полезных ископаемых, взимаемого при добыче газа горючего природного;

- индексации ставок акцизов;

- увеличения налоговой нагрузки на владельцев предметов роскоши и т.п.

- введены изменения в порядок применения специальных налоговых режимов. С 2011 года началась работа по разработке и принятию законопроекта о введении нового специального налогового режима – патентная система налогообложения, который до 2018 года полностью заменит действующую систему налогообложения в виде единого налога на вмененный доход. Патентная система налогообложения применяется по 47 видам деятельности, перечисленным в Налоговом Кодексе. Данный режим упрощает взаимодействие налогоплательщика с налоговыми органами, но имеет также и недостатки, связанные с возможным увеличением налоговой нагрузки в сравнении с применением ЕНВД, ввиду отсутствия возможности при применении первого уменьшать сумму налога на величину уплачиваемых страховых взносов во внебюджетные фонды.

И в настоящее время идет непрекращающийся процесс реформирования налоговой системы. Российская налоговая система сегодня является административно насыщенной, постоянно видоизменяющейся, и в основном, сосредоточенна на фискальной функции.

Характерными чертами налоговой системы в РФ сегодня являются:

-во-первых, несоответствие уровня налогообложения финансовым возможностям налогоплательщиков. Ярким примером может послужить высокий уровень налогового бремени, хотя это весьма относительно. Для таких отраслей, как нефте- и газодобыча, финансовая деятельность, металлургия — ставка единого социального налога 26 % весьма приемлема. Но для производственных предприятий, а также для предприятий легкой промышленности ставка является завышенной и обеспечить эффективное функционирование предприятия при таких условиях достаточно сложно;

- во-вторых, недостаточное использование возможностей налоговой политики в части стимулирования инноваций. Развитие инноваций государство может стимулировать при помощи:

1. Прямых государственных субсидий инновационным предприятиям
2. Субсидирования при уплате процентов по долгосрочным кредитам, полученным в рамках инновационных проектов
3. Налоговых льгот

Все эти инструменты используются в иностранных государствах с целью стимулирования инновационного развития экономики (например, в таких странах, как: Германия, Канада, Япония, Китай, основная доля государственного участия принадлежит косвенным инструментам стимулирования инноваций в форме предоставления налоговых льгот предприятиям, имеющим статус инновационных). И в российском налоговом законодательстве существует ряд мер, направленных на стимулирование инноваций, но пока они не приносят должного результатов, например:

- сокращен до 1 года срок принятия к вычету расходов на НИОКР независимо от результата для целей налогообложения прибыли;
- введена амортизационная премия;
- организациям предоставлена возможность применения нелинейного (ускоренного) метода начисления амортизации, позволяющего отнести на расходы до 50 % первоначальной стоимости основных средств в течение первой четверти срока их полезного использования;
- введены льготы по НДС, налогу на прибыль организаций, налогу на имущество организаций и др. для резидентов особых экономических зон;
- дана возможность применения инвестиционного налогового кредита, в том числе при проведении НИОКР, технического перевооружения и т.п.

- в-третьих, это неопределенность системы налогообложения. Законодательная и нормативная база очень запутана и сложна. Сложность составляет методика расчета взимания налогов. Очень часто возникают споры по поводу формулировок статей Налогового кодекса РФ, которые доходят до арбитражного суда. И в большинстве случаев суд принимает сторону налогоплательщиков, что говорит о том, что не все работники налоговых органов в состоянии правильно применять нормы налогового законодательства. Основной проблемой экономики страны является то, что хозяйствующие субъекты отказываются в полном объеме платить налоги. Это связано с тем, что у предприятий после уплаты всех налоговых платежей не остается достаточно средств для осуществления эффективной финансово-хозяйственной деятельности, и в связи с

этим многие предприятия стремятся всячески уклониться от уплаты всех налогов. Существующую проблему «теневой экономики» возможно решить в том случае, если добиться снижения налоговых ставок, преобразований в налоговой базе и перераспределения налогового бремени. С помощью этих мер можно вывести часть оборота из «тени». Для того, чтобы уменьшить оборот «теневой экономики», необходимо ужесточить дисциплинарные меры по отношению к нарушителям, совершенствовать налоговый контроль, а также использовать налоговое администрирование;

- в-четвертых - отсутствие принципа экономичности налоговой системы. Это сводится к сокращению расходов на налоговое администрирование, при этом сохраняя максимально возможный сбор налогов. [4]

В 2014 - 2015 годы приоритеты Правительства РФ в области налоговой политики остаются такими же, как и ранее. Это создание эффективной и стабильной налоговой системы, обеспечивающей бюджетную устойчивость в среднесрочной и долгосрочной перспективе. Главными целями налоговой политики при этом продолжают оставаться поддержка инвестиций, а также стимулирование инновационной деятельности. [5]

Главный посыл «Основных направлений налоговой политики Российской Федерации на 2013 год и на плановый период 2014 и 2015 годов» предусматривал реализацию налогового маневра. Он заключался в снижении налоговой нагрузки на труд и капитал, дополнительных льготах по уплате налога на доходы физических лиц, в переходе к новой системе налогообложения недвижимого имущества, а также в повышении налогов «на престижное потребление» и дорогую недвижимость стоимостью от 300 миллионов рублей, на доходы, возникающие при добыче природных ресурсов. [3]

Подводя итог вышесказанному, можно сказать, что в современных условиях налоговая политика и налоговая система России не соответствуют общепринятым международным принципам их формирования, а именно не выполняются следующие из них:

1. Справедливости, который направлен на перераспределение доходов между различными слоями населения, путем применения неравномерного налогообложения доходов

2. Соразмерности, направленный на установление такого уровня налогового бремени, при котором увеличение поступления налогов будет достигаться за счет увеличения налогооблагаемой базы, а не налоговых ставок;

3. Определенности, при котором налогоплательщик точно знает какую сумму налогов, когда и как он должен уплатить;

4. Экономичности, который определяет, что издержки по взиманию налога должны существенно превышать налоговые поступления

Основные проблемы, сложившиеся в данном направлении можно преодолеть, решая задачи по:

1. Постановке стимулов в экономике для увеличения поступлений налоговых платежей и сбалансированность бюджет.

2. Упрощению процесса администрирования путем сокращения видов налогов, документов, регламентирующих налоговые отношения.

3. Пересмотру принципов налогообложения доходов населения путем использования прогрессивной системы налогообложения с применением в качестве налогооблагаемой базы дохода семьи, а не гражданина.

4. Смещению к прямому налогообложению, то есть использованию налогов с оборота или прибыли и отказ от косвенного налогообложения - отказ от налога на добавленную стоимость.

Литература:

1. Алиев Б. Х., Абдулгалимов А. Н. / Теоретические основы налогообложения // учеб. пособие для вузов. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2008. - 240 с.
2. Аронов А.В., Кашин В.А. Налоговая политика и налоговое администрирование: учебное пособие. ИНФРА-М, 2013. - 462 с.
3. Зыкова Т. /Налоговые маневры// Российская газета от 02.05.2012. Режим доступа: <http://www.rg.ru/2012/04/28/nalogi-site.html>.
4. Мелкумян Э. Э. / Налоговая политика России на современном этапе// Сборник «Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки» г. Новосибирск, 31 января 2013 г.
5. «Основные направления налоговой политики Российской Федерации на 2013 год и на плановый период 2014 и 2015 годов». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_129118/.

Тимофеева О.В.

к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита
Санкт-Петербургского государственного экономического университета
Пестова Татьяна, магистрант первого года обучения Санкт-Петербургского
государственного экономического университета

СТРОИТЕЛЬСТВО КАК СЛОЖНЫЙ МЕХАНИЗМ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ УЧАСТНИКОВ РЫНКА

Строительство является одной из ведущих отраслей экономики. К ней относятся организации и предприятия, реализовывающие строительные, монтажные, проектно-изыскательские, буровые и ремонтные работы, тем самым, оказывающие существенное влияние на развитие большого количества других отраслей.

Особенности организации и управления строительного процесса, в виду специфического характера строительной продукции, оказывают существенное влияние на ведение бухгалтерского учета в строительстве. К наиболее важным из них можно отнести территориальную удаленность объектов строительства, временной характер процесса проектирования и непосредственного процесса строительства объекта, выполнение работ по срокам, множество видов строительного-монтажных работ при строительстве конкретного объекта, а так же природные условия и время года. Эти и многие другие особенности служат причиной специфического учета строительных работ и порядка ценообразования объекта строительства.

Помимо специфики производства, которая определяется видом деятельности предприятия, на ведение бухгалтерского учета строительного-монтажных работ оказывают существенное влияние принятая предприятием организационно-правовая структура управления и кем, как участник строительного процесса, является данная организация.

Строительство как отрасль материального производства напрямую связана с процессом создания основных фондов. Продукт деятельности строительства - это за-

конченные и сданные в эксплуатацию производственные мощности и объекты, готовые к производству продукции или оказанию услуг. Кроме создания новых объектов, к функциям строительства так же относятся реконструкция, расширение и техническое перевооружение уже действующих основных фондов, и поэтому главной задачей строительства является воспроизводство основных фондов всех отраслей национальной экономики, а так же их качественное обновление. Расшифровка данных видов строительной деятельности определяется в 1 главе Градостроительного кодекса РФ от 29.12.04г. N190-ФЗ.

Новое строительство - это возведение комплекса объектов, зданий, сооружений и предприятий на новых строительных площадках, специально отведенных под данное строительство и после ввода в эксплуатацию будут находиться на самостоятельном балансе.

Расширение действующих предприятий - это строительство новых отдельных цехов или осуществление расширения уже существующих цехов и объектов, дополнительных производств на территории предприятия, которые после ввода в эксплуатацию будут введены входить в состав данного предприятия.

Реконструкция действующих предприятий - это полное или частичное переустройство существующих цехов и объектов, связанное с повышением его технико-экономического уровня на основе достижений научно-технического прогресса, с целью повышения производственных мощностей и совершенствования производства. Такое переустройство производится по проекту на реконструкцию предприятия в целом, и, как правило, оно не влечет за собой расширения уже существующих зданий и сооружений.

Техническое перевооружение действующих предприятий – это комплекс мероприятий по увеличению технико-экономического уровня отдельных цехов и участков, в соответствии с передовыми технологиями, модернизация и замена устаревшего оборудования новым, компьютеризация, механизация и автоматизация производства.

Со строительством неразрывно связано понятие «капитальные вложения» - это инвестиции в основной капитал, в том числе затраты на новое строительство, реконструкцию и техническое перевооружение существующих предприятий, а так же проектно-изыскательские работы, приобретение строительных машин, оборудования, материалов, инвентаря, и другие затраты. В Федеральном законе от 25.02.1999 N 39-ФЗ "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений" определяются основные понятия инвестиционной деятельности такие, как инвестиции, субъект и объект инвестиционной деятельности, источники финансирования, а так же прописаны права и обязанности между субъектами инвестиционной деятельности.

Инвестиционный процесс является целостной системой взаимосвязанных элементов, действующих для достижения общей цели - создание объекта строительства в заданные сроки и в соответствии с экономическими показателями. Каждый участник инвестиционного процесса вносит свой конкретный вклад в создание объекта строительства.

В строительстве по традиционной форме организации процесса участвуют инвестор, заказчик и подрядчик.

Инвестор - это юридическое, физическое лицо или объединение юридических лиц, вкладывающих свой капитал в создание новых и поддержание уже действующих основных средств. Он самостоятелен в своих решениях. Инвестор сам определяет объемы и объект инвестирования. Он заключает договора с другими участниками инвести-

ционной деятельности, участвует в выборе проектировщика, подрядных организаций, поставщиков. Главной функцией инвестора является контролирование целевого использования собственных и заемных средств. Если инвестор является физическим лицом, то между ним и заказчиком заключается договор долевого участия в процессе строительства, который регламентируется Федеральным законом N214-ФЗ от 30.12.2004г. В этом случае обе стороны заключают договор долевого участия, а инвестор является участником долевого строительства. Инвестор в процессе строительства объекта так же может выполнять функции заказчика, кредитора или покупателя объекта.

Заказчиком являются уполномоченные инвестором физические и юридические лица, реализующие инвестиционные проекты, то есть планируют и организуют возведение объектов строительства и их эксплуатацию. Между инвестором и заказчиком заключается, как правило, агентский договор, в котором заказчик наделяется правами владения, пользования и распоряжения инвестиционными ресурсами на период времени и в пределах полномочий, установленных данным договором. В рамках агентского договора заказчик должен заключить договор с проектными организациями на составление проектно-сметной документации и с поставщиками строительного оборудования, техники и материалов для строительства объекта. Проектные организации при составлении проектно-сметной документации руководствуются методическими документами строительства (МДС) и строительными нормами и правилами (СНиП), утвержденные Госстроем РФ. В функции заказчика входит решение вопроса отвода земельного участка под строительство, составление титульных списков строек, обеспечение строящихся объектов строительными материалами и техникой, энергетическими ресурсами, кадровым составом производственных рабочих, а так же обслуживающий персонал и т.д. Заказчик должен вести обособленный бухгалтерский учет по объектам строительства, отражать в учете производимые в процессе строительства затраты, а так же определять инвентарную стоимость вводимых в эксплуатацию объектов.

Осуществление строительства ведется двумя основными способами: хозяйственный и подрядный. При хозяйственном способе заказчик является одновременно и подрядчиком, т. е. самостоятельно стоит объект строительства. При подрядном способе строительства объекта заказчик заключает договор, как правило, со строительной организацией, которая является генеральным подрядчиком. Генеральный подрядчик выполняет часть строительного-монтажных работ самостоятельно, а для выполнения специальных работ нанимает субподрядные организации на договорной основе. Он обязан координировать и организовывать совместную работу всех участников процесса строительства, следить за качеством выполненных услуг и следовать всем срокам строительства объекта. Договора строительного подряда и субподряда регламентируются параграфами 1 и 3 главы 37 ГК РФ от 26.01.96 N14-ФЗ (ред. от 06.04.15, с изм. от 07.04.15).

В сфере строительства прямо или косвенно взаимодействуют более 70 отраслей экономики, обеспечивающие отрасль строительства цементом, металлом и металлоконструкциями, строительными машинами, лесоматериалами, средствами транспорта и энергетическими ресурсами.

Около 34 видов строительных работ выполняются только с допуска Саморегулируемой организации. Строительная организация с 01.01.10 года обязана вступать в СРО в области строительства, капитального ремонта и реконструкции объектов строительства взамен лицензирования в соответствии с Градостроительным кодексом от 29.12.04 г. ФЗ-190 и «О саморегулируемых организациях» от 1.01.07г. ФЗ-315 (изменения были внесены в соответствии с ФЗ-148 от 22.07.08г.). Строительство зданий и

сооружений является таким видам деятельности, некачественное сооружение которых могут повлечь за собой нанесение ущерба правам и здоровью граждан, а так же национальной безопасности. СРО несет ответственность и осуществляет защиту прав своих участников, оказывает информационную и консультативную поддержку, тем самым увеличивает качество строительных работ, осуществляет помощь в повышении квалификации членов СРО и т.д.

Таким образом, заказчик в процессе строительства, владея капиталом инвестора, планирует и финансирует создание объекта и ответственен за его эксплуатацию. Проектные организации занимаются созданием проектно-сметной документации. Подрядные организации выполняют капитальные строительные-монтажные работы, сдают готовые объекты в эксплуатацию. Поставщики обеспечивают стройплощадку необходимыми строительными материалами и оборудованием, деталями, конструкциями. Пусконаладочные организации осуществляют пробный пуск, настройку на рабочий режим, наладку, расконсервирование и пробную эксплуатацию производственных мощностей и оборудования, транспортные организации осуществляют перевозки личного состава и строительные-материальные ресурсы.

Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.11г. N402-ФЗ определяет общий план и порядок ведения бухгалтерского учета и формирования отчетности. Более детальный подход к учету отдельных вопросов регламентируется Положениями по бухгалтерскому учету, утвержденными приказами Минфина РФ, а так же «Положением по бухгалтерскому учету долгосрочных инвестиций» от 30.12.93 №160г. Главная задача бухгалтерского учета является полное и достоверное отражение финансового состояния организации.

При выполнении строительных-монтажных работ (далее по тексту СМР) хозяйственным способом заказчик самостоятельно осуществляет строительство объекта, ведет бухгалтерский учет затрат на строительство и формирует фактическую себестоимость СМР. В то же время, заказчик должен вести отдельный учет текущих и капитальных затрат, то есть затрат, которые связаны с текущей деятельностью, и затрат на строительство объекта. К СМР относятся работы, выполненные собственными силами организации, в том числе работы, для которых организация выделяет рабочих из основного кадрового состава с выплатой заработной платы за проделанную работу при строительстве объекта. При подрядном способе строительства объекта подрядчики, специализированные строительные организации, ответственны за выполнение СМР. Между заказчиком и подрядной организацией заключается договор подряда на весь период строительства объекта. Если договор заключается с одной организацией, то она является генеральным подрядчиком, которая в свою очередь может привлекать на договор субподряда другие строительные организации для выполнения специальных работ. За выполнение всех СМР работ в ходе строительства перед заказчиком несет ответственность генеральный подрядчик, так как непосредственно с ним был заключен договор на строительство объекта. Поэтому он должен контролировать и организовывать совместную работу всех участников строительного процесса на стройплощадке.

Чаще всего в практике встречается смешанный способ строительства, когда организация основную часть строительства выполняет собственными силами, а для специальных работ нанимает подрядные организации. К таким работам относятся разработка проектно-сметной документации, узкоспециализированные СМР, на выполнение которых подрядчик должен иметь разрешение от СРО. Бухгалтерский учет СМР смешанным способом осуществляется: при выполнении работ собственными силами – на

счете 08.3 по фактическим затратам, при выполнении работ подрядными организациями – на счете 08.3 по договорной стоимости.

Для осуществления строительства заказчик оформляет в первую очередь все правовые документы на земельный участок. Это может быть или свидетельство о праве собственности, или договор долгосрочной аренды. Заказчик также нанимает проектную организацию для оформления исходно-разрешительной и проектной документации, организует проведение инженерно-технических изысканий, которые необходимы для получения разрешения на строительство в соответствии со статьей 51 Градостроительного кодекса РФ. Для строительства объекта также составляются локальные и объектные сметы на выполнение СМР. На основании смет определяется количество строительных материалов, конструкций, строительной техники, инженерно-технологического оборудования, энергоресурсов и других, необходимых для строительства данного объекта. Физические объемы работ, которые приведены в сметах, являются основанием для составления актов приемки работ, выполненных подрядными организациями, а также оценки целевого расхода материалов.

Зачастую срок строительства объекта превышает календарный год. В этом случае, заказчик заключает генеральный подрядный договор на выполнение всего объема СМР, которые предусмотрены в титульных списках, а так же заключаются годовые подрядные договоры на объемы работ, которые будут выполнены в данном году. Обязанностями заказчика, по договору подряда, являются финансирование строительства, оформление проектно-сметной документации и составление титульных, обеспечение строительства определенными видами строительной техники и материалов, приемка от подрядчика выполненных СМР и оплата их стоимости. К обязанностям подрядчика же относится при высоком уровне качества выполнения СМР обеспечить ввод в действие объектов строительства и производственных мощностей.

Учет СМР у заказчика ведется на счете 08 «Вложения во внеоборотные активы» субсчете 3 «Строительство объектов основных средств». Так как все строительные работы осуществляет подрядчик, то у заказчика их результат отражается в бухгалтерском учете как кредиторская задолженность. Важным условием договора подряда является порядок расчетов за осуществлённые работы. Расчеты могут производиться:

7. Поэтапно, за выполнение отдельных работ. Заказчик перечисляет денежные средства подрядчику на основании акта (справки) о выполненных объемах СМР.

8. Предоплатой. В этом случае заказчик перечисляет денежные суммы подрядчику и до окончания строительства они учитываются как авансы выданные. После окончания строительных работ осуществляется взаимозачет авансов.

9. Полном погашением стоимости СМР по завершению всех работ.

Также в договоре могут быть прописаны условия, при которых заказчик имеет право задержать оплату подрядчику. Такими случаями могут быть, причинение ущерба заказчику, не устранение дефектов в работах, отставание от сроков сдачи СМР и другие.

Строительство объекта может осуществляться строительными материалами и оборудованием как заказчика, так и подрядной организации. Это оговаривается в договоре подряда. При передаче материалов и оборудования подрядчику, в бухгалтерском учете заказчика делаются соответствующим записи по аналитическим счетам учета, то есть открываются субсчета по счетам 10 «Материалы» и 01 «Основные средства».

Так как у генерального подрядчика осуществление СМР является основным видом деятельности, то их учет ведется на счете 20 «Основное производство». Здесь кон-

центрируются все затраты, связанные со строительством объекта. При этом подрядчик должен вести обособленный учет по конкретным контрактам строительства. Для этого открываются различные субсчета к 20 счету.

Фактически произведенные расходы на строительство объекта отражаются в разрезе следующих статей затрат:

- Материалы;
- Основная заработная плата рабочих;
- Затраты на эксплуатацию строительных машин и механизмов;
- Накладные расходы.

Первые три группы статей являются прямыми расходами, представляющие собой расходы, которые могут быть сразу отнесены на себестоимость конкретного объекта строительства. Накладные расходы – это затраты, которые связаны с административным управлением и обслуживанием строительства. Организация может по необходимости выделять дополнительные статьи затрат, к примеру статья «Потери от брака».

В первой статье затрат «Материалы» отражается стоимость потребленных в ходе строительного процесса строительных материалов, деталей, конструкций, электроэнергии, топлива, горюче-смазочного материала, воды, пара и других видов материальных ценностей по фактической себестоимости их заготовления. В зависимости от вида материальных ценностей различен и порядок документного оформления отпуска материалов на СМР. Если это материалы открытого хранения, к примеру, песок, щебень, гравий, то их отпуск в строительство документально не оформляется, производится только под контролем прораба либо мастера. Величина расходования материалов открытого хранения определяются инвентарным методом. Таким образом, учитываются изменения начальных и конечных остатков за отчетный период. Если это материалы складского хранения, то их отпуск осуществляется на основании первичных документов. Такими документами могут быть: отчет о расходе материалов в строительстве, лимитно-заборные карты, накладные-требования на дополнительный отпуск.

Для обеспечения строительства объекта необходимыми строительными материалами и оборудованием, в том случае, если это прописано в договоре подряда, подрядчик заключает договора с поставщиками о поставке стройматериалов и техники. Они учитываются на бухгалтерских счетах организации, так как являются собственностью подрядчика. Поступившие материалы и оборудование от заказчика, учитываются на забалансовых счетах, при неиспользовании которых подрядчик обязан вернуть их законному владельцу по окончании строительства. В строительстве часто формируются вспомогательные участки для изготовления стройматериалов и конструкций, например, гидроизоляция, мелкая арматура, металлоконструкции, комплектующие материалы. В такие участки материалы отпускаются на основании накладных и рапортов. Текущий учет затрат ведется на счете 23 «Вспомогательное производство». Результатом такого производства являются собственные полуфабрикаты и материалы.

По статье «Основная заработная плата рабочих» включаются суммы основной заработной платы, которая начислена рабочим, непосредственно занятым на СМР. В состав расходов на оплату труда основных рабочих относятся:

6. Заработная плата основных производственных рабочих по установленным системам оплаты труда согласно коллективному договору и трудовым соглашениям;

7. Выплаты компенсирующего характера (работа в ночное время, сверхурочные, работа в праздничные дни, многосменный режим, тяжелые и вредные условия труда);

8. Выплаты, обусловленные районным регулированием оплаты труда (районные коэффициенты).

В составе прямых затрат учитывается только основная заработная плата рабочих. Социальные отчисления от оплаты труда и заработная плата других работников отражается в составе накладных расходов. В этом заключается специфика учета труда и заработной платы в строительном производстве.

Начисление заработной платы в строительстве и учет выполненных работ осуществляется на основании табелей-расчетов, нарядов на сдельные работы, актов о браке и других документов.

Очень широко в процессе строительства используются строительные машины и механизмы. Для поддержания их в рабочем состоянии необходимо производить различные расходы, которые возрастают пропорционально количеству используемой строительной техники. Из-за большого объема и значения строительных машин и механизмов в ходе процесса СМР затраты по их содержанию относятся к основным и являются обособленной группой. Они включают такие расходы, как:

1. Зарплата работников, занятых управлением строительной техникой (механиков, крановщиков, машинистов, мотористов и др.);
2. Расход материалов, включая топливо и энергию на эксплуатационные цели;
3. Амортизацию строительной техники;
4. Арендную плату, лизинговые платежи за пользование строительными машинами и оборудованием;
5. Затраты на техническо-диагностическое обслуживание строительной техники;
6. Расходы на проведение ремонта рельсовых и безрельсовых путей;
7. Затраты на перебазирование строительной техники;
8. Прочие затраты по содержанию и эксплуатации строительной техники.

Затраты по эксплуатации строительной техники зависят от объема выполненных работ и от времени их использования. Это отражается в первичной документации: рапорте о работе башенного крана, путевом листе строительной машины, рапорте о работе строительной машины, журнале учета работы строительной машины. Фактическая работа техники находит свое отражение в журнале в натуральном выражении и единицах измерения.

К выполнению СМР зачастую привлекается техника, которая используется в основной деятельности организации. Такие расходы учитываются на счетах 23 «Вспомогательные производства» и 25 «Общепроизводственные расходы». Расходы на содержание и эксплуатацию такой строительной техники списываются по окончании месяца в себестоимость СМР пропорционально времени, используемого на строительстве объекта.

По завершению строительства объекта, приемка законченных СМР может осуществляться на основании инвестиционного проекта в целом либо отдельными очередями и пусковыми комплексами. Поэтому передача законченных работ от генерального подрядчика заказчику может быть осуществлена:

- по завершению строительства объекта или отдельного пускового комплекса;
- по завершению отдельных технологических этапов и комплексом работ;
- через определенные промежутки времени.

Государственная приемка осуществляется в два этапа. На первом этапе заказчик принимает работы у генерального подрядчика, результатом которого являются акт при-

емки законченного строительством объекта и справка о стоимости выполненных строительных работ. При этом генеральный подрядчик выписывает счет-фактуру на выполненный комплекс работ, на основании которой заказчик может учитывать суммы НДС. Данный акт является подтверждением окончательного завершения строительных работ, является основанием для окончательного расчета с подрядными организациями, для проведения контрольных обмеров, соответствие объекта техническим документам и т.д. К этому акту также прикладываются документы, подтверждающие качество работ и заключения органов надзора и экспертизы за весь период строительства.

На втором этапе происходит непосредственная сдача государственной комиссии. Комиссию назначает орган местного самоуправления, который выдал разрешение на строительство данного объекта. Результатом проверки является разрешение на ввод в эксплуатацию. После получения разрешения собственники заявляют права на объект, направляя свои документы в Государственное бюро регистрации прав на недвижимое имущество, по решению которого выдается свидетельство о собственности. На основании этого свидетельства инвестор (собственник) вправе сделать запись в бухгалтерском учете по дебету 01 «Основные средства» и по кредиту 08 «Вложения во внеоборотные активы» субсчет «Строительство объектов основных средств».

Таким образом, при подрядном способе генеральный подрядчик является главным исполнителем строительства объекта. Он реализует большую часть СМР самостоятельно с помощью своих материальных средств и рабочего персонала, а на некоторые специальные работы, к примеру, для выполнения которых необходимо разрешение от СРО, нанимает субподрядчиков. Заказчик же обязуется предоставить земельный участок и проектную документацию, а так же, если это предусмотрено договором, некоторые виды стройматериалов и техники. Преимуществом данного метода строительства является то, что заказчик не несет ответственности за строительство объекта. Полную ответственность несет генеральный подрядчик, а заказчик только принимает законченные работы. Но в то же время, за этот перенос ответственности и работы надо платить, поэтому подрядный способ дороже обходится заказчику нежели хозяйственный.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ (редакция, действующая с 1 октября 2015 года);
2. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 190-ФЗ (ред. от 13.07.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 19.10.2015);
3. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014);
4. Федеральный закон «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» от 21.07.1997 N 122-ФЗ (ред. от 13.07.2015);
5. Афанасьева Л.К., Крюкова А.П. «Особенности бухгалтерского учета в строительных организациях» Учебное пособие. СПб.: СПбГИЭУ, 2004.
6. Садыкова Н.В. «Особенности бухгалтерского учета в строительстве». Учебное пособие. Владивосток: Издательство Дальневосточного университета, 2003.
7. Н.Г. Сапожникова «Бухгалтерский финансовый учет». Учебник. Москва: ИНФРА-М, 2011.

Файзрахманова Л.Ф.

Казанский государственный аграрный университет, г. Казань
Институт экономики, напр. Бухгалтерский учет, анализ и аудит, 4 курс
Науч. рук. к.э.н., доцент
Исхаков А.Т.

УЧЁТ РАСЧЁТОВ ПО СОЦИАЛЬНОМУ СТРАХОВАНИЮ И ОБЕСПЕЧЕНИЮ

В последние годы в рамках перехода к рыночной экономике, методологии и организации бухгалтерского учета на предприятиях Российской Федерации произошли значительные изменения. Больше внимание стало уделяться изучению опыта организации учета на предприятиях в странах с развитой рыночной экономикой.

В статье 39 Конституции РФ описаны типы общественной безопасности населения Российской Федерации: каждому должна быть гарантирована социальное обеспечение в старости, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца, для воспитания детей и в других вариантах, предусмотренных законом. Муниципальных пенсий и государственных пособий устанавливаются законом. Поощряются добровольное социальное страхование, создание дополнительных форм государственных закупок, а также страхования [2].

Обязательное социальное страхование в России - это система организационных, экономических и правовых мер, направленных на уменьшение или компенсации последствия изменения социального и материального положения работников. Федеральный закон «Об основах обязательного социального страхования» содержит следующее определение «обязательное социальное страхование — часть государственной системы социальной защиты населения, осуществляемой в форме страхования работающих граждан от возможного изменения материального и социального положения, в том числе по не зависящим от них обстоятельствам» [1].

Категория социального риска подробно и глубоко исследованы в отечественной науке в начале и первой трети XX века. Так, известный специалист в этой области Н.А.Вигдорчик писал: "Страхованием называется такая организация взаимопомощи, при которой риск известного несчастья учитывается заранее и связанная с этим риском материальная тяжесть заранее же распределяется между всеми членами организации" [3].

Обязательного социального страхования, проводит страховщики, созданное Правительством РФ, в соответствии с федеральными законами на некоторые обязательные социальной защиты. Средства обязательного социального страхования являются собственностью государства. Страховщики осуществляют оперативное управление средствами обязательного социального страхования.

Профсоюзы и другие социальные имеют преимущество на паритетное представительство в органах, управления фондов определенных видов обязательного общественного страхования, бюджеты которых создаются за счет страховых вкладов.

Бюджеты фондов конкретных типов обязательного социального страхования в течение следующего бюджетного года утверждены федеральными законами. Они не входят в состав федерального бюджета, бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов. Средство бюджетов оснований обязательного социального страхования не подвергается отказу.

Учет расчетов проводится по счету 69 «Расчеты по социальному страхованию и социальному обеспечению. Этот счет предназначен для обобщения информации о рас-

чете социального страхования, пенсии и медицинское страхование для сотрудников организации. Счет 69 обобщает информацию о начислениях и удержаниях сумм по ЕСН.

К счету 69 открываются субсчета:

69-1 «Расчеты по социальному страхованию»;

69-2 «Расчеты по пенсионному обеспечению»;

69-3 «Расчеты по обязательному медицинскому страхованию».

При наличии у организации расчетов по другим видам социального страхования и обеспечения к счету 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению» могут открываться дополнительные субсчета.

Для налогоплательщиков – сельскохозяйственных товаропроизводителей, организаций народных художественных промыслов и родовых, семейных общин коренных малочисленных народов Севера, занимающихся традиционными отраслями хозяйствования, налоговые ставки установлены в пределах 20%, для организаций и индивидуальных предпринимателей, имеющих статус резидента технико-внедренческой особой экономической зоны, – в пределах 14%.

Сумма налога исчисляется налогоплательщиком отдельно для каждого фонда и определяется соответствующим процентом налоговой базы.

По кредиту счета 69 в корреспонденции с прибылях и убытках или выплатам работникам по прочим операциям (в части расчетов с виновными лицами) отражает количество оценки пеней за несвоевременный взнос платежа в корреспонденции со счетом 51 "Расчетный счет" - суммы, полученные в случаях избыточного расходов, связанных с оплатой.

По дебету 69 отражаются перечисленные начисление платежей и суммы, выплаченные в отношении социальных выплат, пенсий, обязательного медицинского страхования.

Расчетной базой для начисления страховых вкладов считаются выплаты заработной платы. Страхователи начисляют страховые вклады на плату труда, начисленную по всем причинам, и на остальные источники заработков, установленные федеральными законами о определенных видах обязательного социального страхования. Страховые вклады работников, величина заработной платы которых ниже величины прожиточного минимума, не взимаются и вносятся за них страхователем-работодателем. Виды выплат, на которые не начисляются страховые вклады, определяются Правительством РФ.

Суммы страховых взносов, заплаченных рабочими, сохранены страховщиками-работодателями при выплате зарплаты и перечислены страховщику в то же время со страховыми взносами страховщика-работодателя.

Основание для назначения и оплаты страхового обеспечения застрахованному человеку - наступление документально подтвержденного страхового случая.

Государственная гарантия стабильности обязательного социального страхования - система грантов от федерального бюджета.

Инвестиции временно свободных фондов обязательного социального страхования выполнены только в соответствии с обязательствами правительства Российской Федерации.

Итак, бухгалтерский учет для расчета социального обеспечения и благосостояния осуществляется на счете 69 "Расчеты по социальному обеспечению и страхованию" и затрагивает интересы каждого сотрудника. Постоянно меняющиеся законы и нормативные акты обязывают бухгалтеров следить за происходящими изменениями. Многие

вопросы, связанные с этой темой, остаются открытыми и требуют решения в нормативных актах .

Обобщая все выше описанное нужно отметить, что учет расчетов по социальному страхованию и обеспечиванию считается обязательной составляющей бухгалтерского учета в любой организации.

Литература

1. Федеральный закон от 16.07.1999 N 165-ФЗ (ред. от 01.12.2014) "Об основах обязательного социального страхования"
2. Конституция РФ от 12.12.1993 N 11-ФКЗ (ред. от 21.07.2014)
3. Вигдорчик Н.А. Социальное страхование в общедоступном изложении // Вопросы труда. М., 1927. С.10.
4. Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет: Учебное пособие. — М.: ИНФРА-М, 1998. - 560 с.
5. Расчетная ведомость по средствам Фонда социального страхования РФ // Главбух. 2000. - 5. – С.88-94.

Ж. Н.Шайманова

ДГУНХ

фак. Финансово-экономический напр. экономики, 2курс

г. Махачкала

Науч. рук.

Алиева З.Ш.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Стабильный успех предприятия зависит от четкого и эффективного планирования им своей деятельности, регулярного сбора и аккумулирования информации о состоянии рынков и собственных перспективах и возможностях, что позволяет ему вырабатывать стратегию и тактику финансово-хозяйственной деятельности.

Изучение всего вокруг происходит с помощью анализа. Анализ – расчленение явлений на части или элементы для изучения их как частей целого. Этот прием помогает заглянуть внутрь исследуемого предмета или явления (определить его внутреннюю сущность и определить роль каждого этапа в случайном порядке).

Анализ и оценка финансово-экономического состояния организации предполагает не только оценку структуры отдельных разделов, статей имущества организации и источников его финансирования, но и соотношение разделов и статей активов и пассивов между собой, а также проверку соблюдения правила финансирования деятельности организации, отражающего экономическую оправданность и целесообразность использования источников организации в ее деятельности.

Возникновение экономического анализа как средства познания сущности экономических явлений и процессов связывают с возникновением и развитием бухгалтерского учета.

Значимость бухгалтерской отчетности для проведения анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия многоаспектна и может быть рассмотрена как в рамках теории бухгалтерского учета и финансов, так и с позиции практикующих

бизнесменов и специалистов. Чем же объясняется такое внимание к отчетности? Логика здесь достаточно очевидна. Любое предприятие в той или иной степени постоянно нуждается в дополнительных источниках финансирования. Найти их можно на рынках капитала. Привлечь потенциальных инвесторов и кредиторов возможно лишь путем объективного информирования их о своей финансово-хозяйственной деятельности, т.е. в основном с помощью отчетности своей деятельности. Насколько привлекательны опубликованные финансовые результаты, текущее и перспективное финансовое состояние предприятия, настолько высока и вероятность получения дополнительных источников финансирования. Цели бухгалтерской отчетности, как и анализа, определяются потребностями пользователей. Поэтому она должна содержать данные о результатах финансово-хозяйственной деятельности, а также о текущем финансовом положении и происшедших в нем изменениях за отчетный период. Связь бухгалтерии и финансов, вне всякого сомнения, может быть охарактеризована в различных аспектах. В частности, отметим, что, вероятно, не случайно бухгалтерскую отчетность в экономически развитых странах нередко называют финансовой.

С определенной долей условности можно утверждать, что в основе финансового анализа лежит умение работать с информацией финансового характера, в том числе и с бухгалтерскими данными - как с официальной отчетностью, так и с данными управленческого учета. В условиях рыночной экономики значение финансового анализа для выживания предприятия и улучшения результатов его работы трудно переоценить.

Так же невозможно представить себе анализ финансово-хозяйственной деятельности современного предприятия без использования компьютерной техники невозможно. Существует множество бухгалтерских, компьютерных программ, позволяющих довольно эффективно вести бухгалтерский учет, и формировать отчетность, от простых бухгалтерских систем типа "1-С Бухгалтерия", "Галактика", "Парус" и т.п. на небольших предприятиях, до наиболее развернутых информационных систем, таких, как ВААН или R-3, внедряющихся крупными производственными компаниями и позволяющие не только обобщать и систематизировать бухгалтерские данные, но и в реальном времени контролировать производственные процессы. Помимо финансовой информации такие системы обрабатывают и данные в натуральном измерении.

Во всех компьютерных информационных системах, функции анализа не являются основными. Целью их установки на всех предприятиях является оптимизация бухгалтерского учета и контроля за финансовыми потоками, реже - интересы эффективного планирования. Предполагается, что работать с этими системами будут сотрудники, в чьи обязанности развернутый анализ деятельности всего предприятия не входит. Поэтому сложных математических, статистических и эконометрических процедур и методов в самих бухгалтерских и управленческих информационных системах не предусмотрено. Для этого существуют специальные прикладные пакеты анализа.

За последние годы компьютер стал обязательным инструментом на каждом предприятии, однако многие его возможности еще недооцениваются руководителями и сотрудниками планово-аналитических служб. В случаях, когда требуется обработка большого количества информации, когда необходимо разрабатывать планы, модели, пути наиболее эффективного использования ресурсов и выработать оптимальные решения, компьютер является идеальным инструментом.

Анализ хозяйственной деятельности является научной базой принятия управленческих решений в бизнесе. Для их обоснования необходимо выявлять и прогнозировать существующие и потенциальные проблемы, производственные и финансовые риски, определять воздействие принимаемых решений на уровень рисков и доходов

субъекта хозяйствования. Поэтому овладение методикой бухгалтерского анализа является составной частью профессиональной подготовки экономистов, финансистов, бухгалтеров, аудиторов и других специалистов. Благодаря знанию техники и технологии анализа они смогут легко адаптироваться к изменениям рыночной ситуации и находить правильные решения и ответы. В силу этого освоение основ экономического анализа полезно каждому, кому приходится участвовать в принятии решений, либо давать рекомендации по их принятию, либо испытывать на себе их последствия.

Список использованной литературы

1. Анализ финансовой отчетности: Учебное пособие / Под ред. Л.В. Донцовой, Н.А. Никифоровой. – М.: Дело и Сервис, 2009.
2. Артеменко В.Г., Беллендир М.В. Финансовый анализ. - М.: ДИС, 2008.
3. Бернштейн Л.А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация. - М.: Финансы и статистика, 2008.
4. Бочаров В.В. Финансовый анализ: Учебное пособие. - СПб.: Питер, 2009.
5. Быкадоров В.Л., Алексеев П.Д. Финансово-экономическое состояние предприятия: Практическое пособие. - М.: ПРИОР, 2008.
6. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: составление и анализ / Под ред. П.И. Камышанова. - М.: Омега- Л, 2008.
7. Грачев А.В. Финансовая устойчивость предприятия: анализ, оценка и управление: Учебно-практическое пособие. - М.: Дело и сервис, 2010.
8. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Комплексный анализ бухгалтерской отчетности. - М.: Дело и Сервис, 2009.
9. Дыбаль С.В. Финансовый анализ: теория и практика: Учеб. пособие. - СПб.: Бизнес-пресса, 2008.
10. Ефимова О.В. Анализ финансовой отчетности. - М.: Омега - Л, 2009.
11. Анциферова И.В. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Дашков и К0, 2013. – 556 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
12. Бородин В.А. Бухгалтерский учет. Учебник Москва: Юнити-Дана, 2012. – 533 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.
13. Богатая И.Н., Хахонова Н.Н. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник Москва: Кнорус, 2011. -592 с.28
14. Лытнева Н.А. Бухгалтерский учет и анализ. Учебное пособие. Гриф УМ Ростов-на-Дону: Феникс, 2011. - 604 с. 400
15. Карагод В.С., Трофимова Л.Б. Международные стандарты финансовой отчетности: Учебное пособие для бакалавров. Гриф УМО. Москва: Юрайт, 2012. - 310 с.138
16. Комиссарова И.П., Безруких П.С. Бухгалтерское дело: Учебное пособие Москва:Юнити-Дана, 2012. – 544 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
17. Поленова С.Н. Теория бухгалтерского учета. Учебник Москва: Дашков и К0, 2012. – 464 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г
18. Керимов В.Э. Бухгалтерский учет. Учебник. Гриф МО РФ. Москва: Дашков и К0, 2010. - 776 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г

19. Лукьянова С.А. Бухгалтерский учет: учебное пособие Омск: Омский государственный университет, 2013. – 232 с. 11000 в соответствии с договором № 114-05/14 на оказание услуг по предоставлению доступа к электронным изданиям от 27 мая 2014г.

20. Натеева Т.Я., Трубицына О.В. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебное пособие Москва: Дашков и К0, 2011. – 292 с. 300 в соответствии с гражданско - правовым договором №01 от 23 сентября 2014г

Шарифуллин И.Г.

Казанский государственный аграрный университет, г. Казань
Институт экономики, напр. Бухгалтерский учет, анализ и аудит, 4 курс
Науч. рук. к.э.н., доцент

Фасхутдинова М.С.

ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ НАЛОГОВ

Любое современное государство, независимо от формы правления, государственного устройства, вида осуществляемой государственной политики, не может обходиться без собственных финансовых средств, позволяющих осуществлять возложенные на него функции. Необходимо, чтобы государство располагало финансовыми средствами, которые достаточно осуществляют им свои необходимые функции, очевидно, существование источников формирования этих государственных финансовых ресурсов, и которые могут позволить покрыть возникающие у государства расходы. Мировой опыт и российская практика показывает, что свыше 70% доходов государственной казны составляют налоги.

Налоги, с одной стороны, это отражение уровня политических и экономических развитий государства, а с другой - непосредственно в ходе взимания оказывающее воздействие на политическую и экономическую жизнь общества. Исходя из этого, следует, что, налоги, являются частью культурной жизни человека, могут являться предметом исследования в экономической области, и политологии, и социологии. Однако, следует иметь ввиду, что только в рамках права, как такового, возможное изучение определенного института, имеющего при этом нормативное закрепление.

Слово «налог» имеет системообразующее значение. На его основе скрепляется все налоговое право. Кроме того, понятие «налог» принимает активное участие и в других отраслях законодательства: в гражданском законодательстве, уголовном, административном и т.д. Но все же, всестороннее изучение данного явления возможно только в рамках налогового права.

Категория «налог» в российском законодательстве последнего десятилетия имеет очень сложную эволюцию от «широкого» понимания к дифференцированному. Здесь конечно, речь идет о налоговых платежах в широком, так и в узком смысле слова. До принятия части первой налогового кодекса РФ фактически все обязательные платежи в бюджеты и внебюджетные фонды объединялись законодателем в понятие «налоговая система». В налоговом кодексе РФ проведено четкое разграничение понятий налогов и сборов.

В налоговом кодексе Российской Федерации дано конкретное следующее определение налога: «Налог это обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на

праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований».

Следует отметить, что основное различие между налогом и сбором состоит в том, что налог является безвозмездным платежом, а сбор - возмездным (государственная пошлина, таможенная пошлина и т.д.).

Отсюда следует, что понятие определения налога позволяет выявление следующих его признаков:

- 1) обязательность платежа налога;
- 2) индивидуальная безвозмездность;
- 3) налоги оплачиваются в денежной форме;
- 4) отчуждение принадлежащего на праве собственности имущества в пользу публичного субъекта (государства);
- 5) цель бывает публичная, значит это финансовое обеспечение деятельности государства и муниципальных образований.

Налоговые платежи должны обеспечить не конкретные расходы государства, а их общую совокупность. В этом смысле бюджет имеет собой своеобразный "единый котел", где приходящие доходы суммируются и обезличиваются на едином бюджетном счете. Основной причиной такого положения является гарантия на случай катастрофического недобора отдельных доходов. Другие расходы государства не могут полностью быть зависимы от конкретного доходного источника.

Также, важно помнить, что налоговый кодекс РФ имеет определенность налога как исключительно денежного платежа, который взимается с организации и физических лиц. Как мы знаем, налоги уплачиваются в наличной или безналичной форме.

Средством платежа является валюта Российской Федерации. В качестве исключения согласно п. 3 ст. 45 НК РФ иностранными организациями, физическими лицами, не являющимися налоговыми резидентами Российской Федерации, а также в иных случаях, предусмотренных федеральными законами, обязанность по уплате налога может исполняться в иностранной валюте.

Законодательная база устанавливает определенность сбора и показывает, его содержание, где происходит объединение юридического признака взносов за оказание государством возмездных услуг или совершением определенных действий, которые используются налоговым кодексом Российской Федерации, что понятия сбора включает в себя и понятия пошлины.

Однако, необходимо отметить, отнесение пошлины к разновидности сбора это не означает ее исключения из системы налогово-правовых категорий.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (с изменениями)
2. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (с изменениями)
3. Клычова Г.С., Садриева Э.Р., Закиров З.Р. Бухгалтерский финансовый учет: Учебное пособие. – 2015. – часть 1,2.
4. Фасхутдинова М.С. Налоговое планирование и получение необоснованной налоговой выгоды/ М.С.Фасхутдинова // Инновационное развитие агропромышленного комплекса: Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Часть 1. – Казань: Издательство Казанского ГАУ, 2011.- 500с. – С.405-408.

Эльбулатова С.Х.
ГАОУ ВО «ДГУНХ»
факультет информационных
технологий и управления
направление «Менеджмент» третий курс
г. Махачкала
Науч. рук.
Цахаева Д. А.
к.э.н.

ЭВОЛЮЦИЯ МЕТОДОВ УЧЕТА ЗАТРАТ В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ УЧЕТЕ

На современном этапе развития экономики функционирует огромное количество предприятий, каждое из которых имеет свои особенности производства продукции, а, следовательно, для каждого предприятия важно выбрать такой метод калькуляции себестоимости продукции, который подходит данному типу производства и объемам выпускаемой продукции. Правильно выбранный метод калькуляции позволяет точно проследить как формируется себестоимость, а также оптимизировать затраты предприятия.

В настоящее время классификация методов учета производственных затрат и калькулирования себестоимости продукции все еще является предметом дискуссий, поэтому считаем возможным предложить следующую классификацию:

1. традиционные (позаказный, попроцессный, попередельный) методы.
2. новые (нетрадиционные) методы (ABC-метод или учет по бизнес- процессам, учет по системе «точно в срок», учет по последней операции).

Традиционные методы учета затрат появились в 80-х годах XX в. Что было связано с возросшей конкуренцией, усилением неопределенности внешней среды и рисками хозяйствования. К ним относятся:

Позаказный метод учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции используется в производствах с механической сборкой деталей, узлов и изделий в целом: технологический процесс между цехами тесно взаимосвязан; готовую продукцию выпускает только один, последний в технологической цепочке цех. Производственные затраты собирают вначале по цехам, затем суммируют по предприятию в целом и производят расчет себестоимости единицы продукции по сумме затрат всех цехов.

При позаказном методе объектом учета и калькулирования является отдельный производственный заказ, создаваемый на заранее определенное количество продукции.

Попроцессный метод учета затрат обычно применяют на предприятиях с массовыми объемами производства, выпускающих один или несколько видов продукции с кратким периодом технологического процесса. Примером могут служить предприятия добывающих отраслей промышленности. Сущность попроцессного метода учета затрат на производство заключается в том, что прямые и косвенные затраты учитывают по статьям калькуляции на весь объем выпускаемой продукции. Использование этого метода учета затрат возможно при совпадении объектов учета затрат и объектов калькулирования.

Попередельный метод учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции применяется в отраслях промышленности, в которых обрабатываемое сырье последовательно проходит несколько отдельных, самостоятельных фаз обработки - переделов. Каждый передел, за исключением последнего, представляет собой

законченную фазу обработки сырья, в результате которой предприятие получает не конечный продукт обработки, а полуфабрикат собственного производства. Полуфабрикаты собственного производства используются не только в следующих переделах своего производства, но и реализуются на сторону другим предприятиям, как покупные комплектующие изделия и полуфабрикаты.

Традиционные системы калькулирования себестоимости были созданы в период, когда большинство предприятий производили ограниченный ассортимент продукции и основными затратами были затраты на основные материалы и заработную плату основных производственных рабочих. Расходы на обслуживание производства и управления, являющиеся в большинстве своем косвенными, были относительно невелики, поэтому искажения производственных затрат вследствие их распределения пропорционально заработной плате на продукцию были незначительными. Стоимость обработки информации, напротив, была достаточно высокой, поэтому применение более сложных методов распределения накладных расходов было неоправданно. В этой связи назрели предпосылки для изменения метода распределения накладных расходов:

- расширился ассортимент выпускаемой продукции;
- в результате автоматизации производственных процессов уменьшилась доля прямых трудовых затрат в структуре себестоимости продукции и увеличились косвенные расходы;
- автоматизация учетных процессов позволила применять более сложные методы распределения накладных расходов.

Все это способствовало развитию новых методов учета затрат, возникновение которых выпадает на вторую половину XX в. К ним относятся:

1) АВС-метод (АВ-костинг, учет затрат по функциям, бизнес-процессам) – это калькуляционная система, рассматривающая операции в качестве основных объектов учета затрат и калькулирования в целях исчисления себестоимости продукции и определения эффективности бизнес-процессов. Используется метод для поэтапного распределения косвенных расходов на себестоимость продукции.

2) Метод «Точно в срок» - основан на концепции управления, направленной на устранение бесполезных затрат и непрерывное совершенствование производственного процесса.

Система управления «Точно в срок» характеризуется тремя ключевыми аспектами:

1. организацией бизнес-процессов, способствующей приближению совокупных затрат к величине затрат на обработку;
2. сплошным контролем качества;
3. организацией материального потока, исходя из ориентации на спрос покупателя.

методы калькулирования включают в себя следующие их виды:

3) «Стандарт-кост», смысл которого заключается в том, что в учет вносится то, что должно произойти, а не то, что произошло, учитывается не фактическое, а должное, и обособленно отражаются возникшие отклонения.

Основная задача, которую ставит перед собой данная система, учет потерь и отклонений в прибыли предприятия. В ее основе лежит четкое, твердое установление норм затрат материалов, энергии, рабочего времени, труда, заработной платы и всех других расходов, связанных с изготовлением какой-либо продукции или полуфабрикатов. Причем установленные нормы нельзя перевыполнить. Выполнение их даже на 80%

означает успешную работу. Превышение нормы означает, что она была установлена ошибочно.

4) «Директ-костинг» относится к методам исчисления сокращенной себестоимости, что означает включение в себестоимость произведенной продукции (работ, услуг) не всех затрат, а только их определенной части (так называемые затраты на продукт). Не включенная часть признается расходом периода и списывается на уменьшение дохода в периоде их возникновения. Это предполагает необходимость разделения затрат и определения того вида, который целесообразно отнести на себестоимость.

5) «Абзорпшен-костинг» традиционно применялся в России во времена плановой экономики и назывался калькулированием полной себестоимости единицы продукции.

Суть системы «Абзорпшен-костинга» состоит в следующем: все затраты на производство продукции собираются на счете 20 «Основное производство», затем они делятся на два этапа: затраты между незавершенным производством и готовой продукцией; затраты между остатками готовой продукции на складе и реализованной продукцией.

6) Системы калькулирования себестоимости «Таргет-костинг» и «Кайзен-костинг» возникли в Японии во второй половине 1980-х годов. Использование Кайзен-костинга возможно практически в любой отрасли производства и, что немаловажно, в совокупности с другими методами управления затратами.

Кайзен-костинг (в переводе с японского «усовершенствование маленькими шагами») - это процесс постепенного снижения затрат на этапе производства продукции, в результате которого достигается необходимый уровень себестоимости и обеспечивается прибыльность производства. Он используется в японской модели управленческого учета параллельно с «Таргет-костинг». Обе системы имеют одинаковую цель - достижение целевой себестоимости: «Таргет-костинг» - на этапе проектирования нового изделия, «Кайзен-костинг» - на этапе производства изделий.

Также в российской практике учета затрат нашли применение и другие методы. Например, с полным распределением затрат, по переменным затратам и фактический, нормативный. Рассмотрим их сущность.

Система учета и калькулирования по полным затратам предусматривает включение в себестоимость продукции всех затрат, связанных с процессом производства: прямые материалы, прямая заработная плата, прочие прямые затраты, накладные общепроизводственные затраты. Калькулирование себестоимости продукции с полным распределением затрат может осуществляться согласно заказам (проектами), согласно процессам и на основе производственной деятельности.

Система учета и калькулирования по переменным затратам основана на распределении всех затрат на переменные и постоянные и предполагает, что себестоимость продукции определяется только по переменным затратам. Так, в производственную себестоимость продукции относятся прямые материалы, прямая заработная плата и часть общепроизводственных расходов, которые являются переменными. По переменным затратам оценивают также остаток готовой продукции. Данный метод схож с западным методом учета затрат «Директ-костинг»

Учет фактических затрат — это метод последовательного накопления данных о фактически произведенных издержках без отражения действующих нормативных величин.

Нормативный же метод учета предполагает предварительное определение нормативных затрат по операциям, процессам, объектам с выявлением в ходе производства

отклонений от нормативных затрат. Фактические затраты определяются алгебраическим сложением затрат по нормам и отклонений от них. Пользуясь этим методом, бухгалтер имеет дело с нормативной себестоимостью и отклонениями от нее.

И фактический и нормативный методы направлены на выявление и отражение в конечном счете фактической себестоимости продукции, но первый — путем непосредственного учета затрат, а второй — через отклонения от норм.

Каждый метод пригоден для своей отрасли и конкретных особенностей предприятия, но на наш взгляд для каждой производственной структуры наиболее подходит метод «Директ-костинг», который мы позаимствовали у запада. Его превосходство и преимущество состоит в том что при учете считаются только прямые затраты, а те затраты которые связаны с перевозкой, доставкой, хранением будут списываться только тогда, когда продукция будет реализовываться. Мы не будем искусственно занижать нашу прибыль на начале хозяйственной деятельности и наши затраты не будут заранее завышены. Это наиболее подходящий метод и его можно унифицировать для всех предприятий.

Итак, мы рассмотрели общие положения, касающиеся калькуляции себестоимости продукции в управленческом учете. Очевидно, что в состав себестоимости продукции входят все виды затрат предприятия, поэтому в управленческом учете необходимо детализировать статьи затрат для наиболее полного понимания, каким образом складывается себестоимость продукции и что можно предпринять, чтобы изменить ситуацию в лучшую сторону.

Анализируя вышеизложенное, еще раз отметим, что все методы калькулирования можно разделить на используемые в российской и используемые в зарубежной практике. Но на основе нашего исследования можно сделать вывод что российские предприятия смело могут использовать и зарубежные методы расчета затрат, учитывая превосходство некоторых из них. К примеру, метод «Директ-костинг», ранее нами рекомендованный к использованию.

Список использованной литературы:

1. Иванов, В.В. Управленческий учет для эффективного менеджмента / В.В. Иванов, О.К. Хан. - М.: ИНФРА-М, 2013. - 208 с.
2. Горелик О.М., Парамонова Л.А, Низамова Э.Ш. Управленческий учет и анализ. / Учебное пособие. – М.: КНОРУС, 2011. — 256 с.

СЕКЦИЯ: ИНФОРМАТИЗАЦИЯ ВСЕХ СФЕР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Куринная В.С.

студентка 4 курса направления «ПивЭ»
филиал СПбГЭУ в г.Кизляре
научный руководитель

Абдулаева З. Л.

к.э.н., доцент

ИНТЕГРИРОВАННОЕ РЕШЕНИЕ ВНЕДРЕНИЕ ОБЛАЧНОЙ ИНФОРМАТИЗАЦИИ В ЗДРАВООХРАНЕНИИ

В настоящее время информационные системы и технологии, используемые в здравоохранении, создаются и функционируют на протяжении уже более трёх десятков лет. С бурным развитием телекоммуникационных сетей, информационных систем, облачных технологий, привело к тому, что общество нуждается в защищенных безопасных каналах как передачи так и хранения данных. Облачными технологиями интересуется как ИТ-специалисты, так и пользователи медицинских организаций, что на самом деле является перспективным направлением.

Информационные технологии на основе компьютерного облака помогут медицинским работникам в точной и быстрой диагностике, а также выборе тактики лечения пациента.

Облачные технологии обладают большим потенциалом для резких революционных изменений в области ведения медицинской документации, результатов клинических анализов и исследований проведенных с помощью разных медицинских аппаратов.

Облачные технологии базируются на трех ключевых компонентах:

Консолидация – объединение вычислительных ресурсов либо структур управления в едином центре обработки данных.

Виртуализация – процесс представления набора вычислительных ресурсов или их логического объединения, дающий какие-либо преимущества перед оригинальной конфигурацией.

Программное обеспечение как сервис – модель развертывания приложения, подразумевающая предоставление приложения конечному пользователю как услуги по требованию посредством сети, а чаще всего посредством Интернет-браузера.

Облачные приложения отличает экономичность, доступность, удобство совместной работы.

«Облачные технологии» – хорошее решение для мелких и средних медицинских организаций, не имеющих возможности содержать инфраструктуру силами собственных специалистов.

Для крупных организаций созданные медицинские информационные системы дают огромное преимущество – они уже созданы и существуют, и все, что нужно делать, – это поддерживать их работоспособность.

В республике Дагестан функционируют медицинские учреждения как: ЛПУ. Каждое учреждение оснащено аналогичными одинаковыми информационными системами, технологиями.

После проведения анализа информационных систем по обработке аналитической информации выяснилось, что медицинские учреждения имеют следующие информационные системы и ресурсы:

- SOS – система.
- Электронная регистратура.
- Терминальная служба.
- Сайты Web-fer и fer.
- Сайт АРМ врача
- 1С-Предприятие

Основной проблемой в активном использовании перечисленных систем – это сложность в документообороте, обработки и хранении информации и обеспечение безопасного доступа информации и защита его от несанкционированного доступа.

Разрозненное хранение информации, документов, формирующиеся на различных системах, структурах, приводит к дублированию информации, несовершенства взаимодействия и интеграция с другими информационными продуктами.

Программа 1С – Предприятие 8.2 – самый распространённый информационный российский продукт. Время от времени платформа ресурса подвергается обновлению, данный ПП не обеспечивает создание безопасных и защищенных бэкапов, появляется вероятность угрозы потери данных, информации, создается в своем роде информационная угроза. Главное преимущество пакета 1С –Предприятие 8.2 - это интероперабельность, а именно это возможность синхронизироваться и интегрироваться с любыми программными продуктами, с облачными технологиями.

В заключении хотелось бы отметить, что создании репозитория документации на основе интеграции облачной информатизации в ЛПУ обеспечит бесперебойную передачу данных в хранилище и безопасное и надежное хранение информации и данных.

Список литературы.

1. По материалам онлайн журнала Advance for Imaging & Radiation Oncology. Облачные технологии в здравоохранении [Электронный ресурс] / URL: <http://medexim.ua/blog/cloud-it.html>. (дата обращения 10.12.2015).

2. Калининченко В.И. Особенности «облачных» технологий в здравоохранении. Больше вопросов, чем ответов [Электронный ресурс] / URL: <http://www.infosib.com.ru/doclad36> (дата обращения 08.12.2015).

3. Дегтерева М. И. Облачные сервисы в здравоохранении Владимирской области [Электронный ресурс] / URL: http://www.cloudmobility.ru/sites/default/files/13.50-14.10_ispolzovanie_oblachnyh_tehnologiy_v_zdravoohranenii_vladimirskoy_oblasti_degtereva_m.i.pdf (дата обращения 10.12.2015).

4. Рейнгольд Е. А., Рейнгольд Л. А. Концептуальные вопросы внедрения ИТ на региональном уровне [Электронный ресурс] / URL: <http://www.isa.ru/proceedings/images/documents/2005-15/56-71.pdf> (дата обращения 10.12.2015).

5. Проблемы информатизации и пути их решения [Электронный ресурс] / URL: http://edulib.pgta.ru/els/_/disk/38.03.02%20%20Менеджмент/Информационные%20технол

Ладунова Т.

студентка 4 курса специальности
«Прикладная информатика»
факультета «Информатики и финансов»
филиала СПбГЭУ в г.Кизляре.

Научный руководитель:
ст.преподаватель кафедры ИСвЭ

Магомедова М.Н.

ПРАКТИКА ВНЕДРЕНИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ СИСТЕМ НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА КИЗЛЯРА

Электронные системы полностью изменили сегодняшний мир. Интеллектуализация производства сегодня – неотъемлемый атрибут движения по пути прогресса. Даже обычные дома сегодня наделяются интеллектуальными функциями для защиты, удобства и комфорта.

Данная тема является наиболее актуальной на сегодняшний день, потому что, замена ручного труда машинным, позволило улучшить производительность, сократить время. Внедрение интеллектуальных систем позволяет доверять принятие решений системе, экономить время и деньги. Прогресс в сфере экономики немыслим без применения современных информационных технологий, представляющих собой основу экономических информационных систем. [4]

Что же представляет собой интеллектуализация и интеллектуальная система? Термин «интеллект» происходит от латинского *intellectus* – что означает ум, рассудок, разум; мыслительные способности человека. Соответственно - искусственный интеллект обычно толкуется как свойство автоматических систем брать на себя отдельные функции интеллекта человека, например выбирать и принимать оптимальные решения на основе ранее полученного опыта и анализа внешних воздействий. [2]

Следовательно, интеллектуальные информационные системы (ИИС) - комплекс программных, лингвистических и логико-математических средств для реализации основной задачи – осуществления поддержки деятельности человека и поиска информации в режиме продвинутого диалога на естественном языке. [1]

ИИС способны диагностировать состояние предприятия, оказывать помощь в антикризисном управлении, обеспечивать выбор оптимальных решений по стратегии развития предприятия и его инвестиционной деятельности. [4]

В настоящее время интеллектуальные системы доступны каждому, охранные и световые системы, системы «Умный дом», позволяющие поставить жилье и прилегающие территории под охрану, прямая связь с охранными службами, обеспечивает быстрое реагирование на вызов и немедленное прибытие на место сигнала, не зависимо от того где находится хозяин, система сама подает сигнал. Датчики света, самовыключающиеся разъемы электропитания, электро-замки, ворота и шлагбаумы – это экономия электроэнергии, спокойствие и безопасность.

На основе проведенного исследования были выявлены задатки интеллектуализации в городе Кизляре. Были рассмотрены такие предприятия как: «Кизлярский конь-

ячный завод», КИЗЛЯРАГРОКОМПЛЕКС «Дарман», «Концерн КЭМЗ». Так же были проанализированы системы внутри каждого предприятия и дана каждой интеллектуальной системе оценка.

Интеллектуализация вышеперечисленных предприятий представлена в таблицах – 1, 2, 3.

Таблица -1

Федеральное государственное унитарное предприятие «Кизлярский коньячный завод»

Установленные интеллектуальные системы	Степень развитости системы (на предприятии)	Полезность системы	Автоматизированная	Полуавтоматизированная
1. Контрольно-пропускная система (карточная система пропуска)	Начальный этап развития, установлена не-большой период времени.	Ведется четкий контроль посещаемости, отклонения от рабочих обязанностей, время пребывания на рабочем месте, улучшает безопасность.	+	
2. Система световых датчиков движения (по периметру завода и в ангарах)	Система отлично развита, практикуется большой период времени, отвечает всем требованиям.	Обеспечение безопасности, экономия электроэнергии, удобство сотрудникам.	+	
3. Наружное и внутреннее видеонаблюдение (со встроенными датчиками движения)	Применимость системы полностью оправдывает затраты.	Обеспечение безопасности, контроль.	+	
4. Система автоматических шлагбаумов	Работа данной системы - четко налаженный механизм действий, возможны доработки и улучшения.	Экономия времени, обеспечение безопасности.		+
5. Система автоматических ворот	Была внедрена давно, отлично зарекомендована, возможна модернизация данной системы.	Удобство в обращении. Открытие доступно определенным уполномоченным, экономит время и затрачиваемую силу.		+

Таблица -2
ОАО «Концерн КЭМЗ»

Установленные интеллектуальные системы	Степень развитости системы (на предприятии)	Полезность системы	Автоматизированная	Полуавтоматизированная
1. Контрольно-пропускная система (карточная система пропуска)	Практикуется длительный период времени, улучшена и доработана. Полностью автоматизирована.	Ведется четкий контроль посещаемости, отклонения от рабочих обязанностей, время пребывания на рабочем месте, улучшает безопасность.	+	
2. Наружное видеонаблюдение	Внутреннее видеонаблюдение отсутствует. Работа системы стабильна и давно применяется.	Обеспечение безопасности, контроль. Обзор прилегающей территории и автостоянки.	+	
3. Система автоматических шлагбаумов	Система хорошо налажена и отработана.	Экономия времени, обеспечение безопасности. Удаленный доступ к шлагбаумам.		+
5. Система автоматических ворот	Высокий уровень развитости.	Удобна. Экономит время. Имеется доступ как изнутри, так и снаружи, с помощью специальных пультов управления.		+

Таблица -3
КИЗЛЯРАГРОКОМПЛЕКС «Дарман», ОАО

Установленные интеллектуальные системы	Степень развитости системы (на предприятии)	Полезность системы	Автоматизированная	Полуавтоматизированная
1. Наружное и внутреннее видеонаблюдение	Работа налажена хорошо.	Обеспечение безопасности, контроль. Обзор входа.	+	
2. Система автоматических шлагбаумов	Система хорошо налажена и отработана.	Экономия времени и дополнительное обеспечение безопасности.		+

3. 2. Система световых датчиков движения (внутренних и внешних)	Внедрена короткий промежуток времени. Возможно улучшение системы.	Экономия электроэнергии. Дополнительная безопасность.		+
---	---	---	--	---

При анализе и глубоком рассмотрении интеллектуальных систем города Кизляра было выявлено что данные системы установлены только на крупных предприятиях, некоторые требуют доработки и интеграции. Использование данных систем выводит предприятие на более высокий уровень, помогает в выполнении задач и ведении контроля. В учебных заведениях города и мелких предприятиях системы введены частично и не везде.

Список использованных источников

1. Андрейчиков А.В., Андрейчикова О.Н. Интеллектуальные информационные системы: учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Прикладная информатика в экономике», Москва «Финансы и статистика», 2004г – 424с.
2. Боженюк А.В. Интеллектуальные интернет-технологии: учебник/А.В. Боженюк Э.М., Котов А.А. Целых.-Ростов-на-Дону: Феникс, 2009.-384с.: ил.-(Высшее образование).
3. Гагарина Л.Г., Кокорева Е.В., Виснадул Б.Д. Технология разработки программного обеспечения: учебное пособие/Под ред. Л.Г. Гагариной.М.: ИД «Форум»: ИНФРА-М, 2008.-400с.: ил.
4. Мигас С.С. Интеллектуальные информационные системы: конспект лекций. Санкт-Петербург, 2009.-160с.
5. Интернет ресурсы.

Рабаданова М.Н.
студентка 4 курса «ПИВЭ»
филиала СПбГЭУ в г.Кизляре

К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ

Под информационной технологией понимается процесс, использующий совокупность средств и методов сбора, обработки и передачи данных (первичной информации) для получения информации нового качества о состоянии объекта, процесса или явления (информационного продукта).

В настоящее время все более возрастает роль информационно-социальных технологий в образовании, которые обеспечивают всеобщую компьютеризацию учащихся и преподавателей на уровне, позволяющем решать, как минимум, три основные задачи:

- обеспечение выхода в сеть Интернет каждого участника учебного процесса, причем, желательно, в любое время и из различных мест пребывания;
- развитие единого информационного пространства образовательных индустрий и присутствие в нем в различное время и независимо друг от друга всех участников образовательного и творческого процесса;

– создание, развитие и эффективное использование управляемых информационных образовательных ресурсов, в том числе личных пользовательских баз и банков данных и знаний учащихся и педагогов с возможностью повсеместного доступа для работы с ними.

Исходя из сложившихся темпов компьютеризации отрасли непрерывного образования, а также учитывая неравномерность технологического компьютерно-сетевого обеспечения населения на дому, можно ожидать, что в самое ближайшее время указанные задачи в полном объеме и комплексно решены не будут [1].

Вместе с тем, возрастает понимание того, что традиционная схема получения образования в первой половине жизни морально устарела и нуждается в замене непрерывным образованием и обучением в течение всей жизни. Для новых форм образования характерны интерактивность и сотрудничество в процессе обучения. Должны быть разработаны новые теории обучения, такие как конструктивизм, образование, ориентированное на студента, обучение без временных и пространственных границ. Для повышения качества образования предполагается также интенсивно использовать новые образовательные технологии [2].

Различные подходы к определению образовательной технологии можно суммировать как совокупность способов реализации учебных планов и учебных программ, представляющую собой систему форм, методов и средств обучения, обеспечивающую достижение образовательных целей. Различие образовательных технологий специалисты обычно выводят из различия применяемых средств обучения. Информационные образовательные технологии возникают при использовании средств информационно-вычислительной техники. Образовательную среду, в которой осуществляются образовательные информационные технологии, определяют работающие с ней компоненты:

- техническая (вид используемых компьютерной техники и средств связи);
- программно-техническая (программные средства поддержки реализуемой технологии обучения);
- организационно-методическая (инструкции учащимся и преподавателям, организация учебного процесса) [3].

Сегодня одной из характерных черт образовательной среды является возможность студентов и преподавателей обращаться к структурированным учебно-методическим материалам, обучающим мультимедийным комплексам всего университета в любое время и в любой точке пространства. Помимо доступности учебного материала, необходимо обеспечить обучаемому возможность связи с преподавателем, получение консультации в он-лайн или офф-лайн режимах, а также возможность получения индивидуальной «навигации» в освоении того или иного предмета. “Студенты будут стремиться к гибкому режиму обучения, модульным программам с многочисленными поступлениями и отчислениями, которые позволят накапливать зачетные единицы, свободно переводиться из одного вуза в другой с учетом предыдущего опыта, знаний и навыков. По-прежнему важной для студентов останется возможность личного развития и профессионального роста; программы получения степени и короткие курсы, возможно, будут пользоваться одинаковым спросом; резко возрастет потребность в программах профессионального обучения и аспирантских программах” [4].

Благодаря Интернету различные стороны глобализации (научная, технологическая, экономическая, культурная и образовательная) оказали весьма значительное влияние как на традиционные очные учебные заведения, так и на развитие разнообразных образовательных новшеств, таких как дистанционное обучение и виртуальные университеты. Во всех этих организациях глобализация требует глубоких и радикальных пе-

ремен структуры, методики преподавания и исследований, а также подготовка управленческого и преподавательского персонала

По мнению экспертов, новые информационные технологии обучения позволяют повысить эффективность практических и лабораторных занятий по естественнонаучным дисциплинам не менее чем на 30 %, объективность контроля знаний учащихся — на 20-25 %. Успеваемость в контрольных группах, обучающихся с использованием образовательных ИТ, как правило, выше в среднем на 0,5 балла (при пятибалльной системе оценки). В частности, скорость накопления словарного запаса при компьютерной поддержке изучения иностранных языков повышается в 2-3 раза [5].

Сфера образования, без сомнения, оказывает решающее влияние одновременно и на экономическую, и на социальную систему. С одной стороны, будучи важнейшим элементом формирования инфраструктуры новой экономики, она является постоянно растущим рынком услуг. С другой стороны, развитие образования – это долгосрочный приоритет социальной политики, поскольку в условиях экономики, основанной на знаниях, система образования предоставляет всем гражданам равный доступ к возможностям обучения.

Упрочение социального мира и преодоление информационного неравенства среди граждан относится к числу важнейших задач, которые призвана решать современная система образования. Важно подчеркнуть, что экономическая и социальная функции образования органично дополняют друг друга: равенство в доступе к образованию и высокое качество самого образования повышают качество интеллектуального потенциала страны в целом.

Информатизация – это стратегически важный аспект современного образования. Она является необходимым условием решения важнейших задач, стоящих сегодня перед российской системой образования, – фундаментализации образования, повышения его доступности, опережающего характера образовательных усилий с целью подготовки людей к условиям жизни и деятельности в новой информационной среде обитания.

Обучение открывает людям новые горизонты, помогает сформировать целостную картину мира, увидеть свое место в этом мире и проложить собственный путь в успешное будущее.

Список используемой литературы

1. А.С. Сигов, В.А. Мордвинов. Мобильные информационные технологии в учебном процессе школы и вуза. Магистр, № 5-6, 2001.
2. Арменголь М. Влияние глобализации на деятельность ибероамериканского виртуального университета // Высшее образование в Европе. Том XXVII, №3, 2002.
3. Образование и 21 век. Информационные и коммуникационные технологии. М. 1999. С.21
4. Mason, Robin. Globalizing Education: Trends and Applications. New York: Routledge, 1998. P. 40-41.
5. Образование и 21 век. Информационные и коммуникационные технологии. М. 2011. С.138

Мидиев З.Х.

Студент 4 курса «ПШВЭ»
Филиала ФГБОУ ВО «СПБГЭУ» в г.Кизляре

ИНФОРМАЦИОННЫЕ БАНКОВСКИЕ СИСТЕМЫ

Информационная банковская система (ИБС) представляет собой программно-технологический комплекс, охватывающий совокупность взаимосвязанных автоматизированных банковских операций и задач [1].

Совокупность автоматизированных банковских систем утверждает об отсутствии унификации и стандартизации банковских технологий. Выполняемые одноименные банковские операции в различных банках - разные. Что, собственно, и способствовало появлению на рынке информационных технологий программных средств, способные обеспечивать различную степень автоматизации банковской деятельности.

Наиболее популярными фирмами-разработчиками ИБС признаются «Диасофт» (которое находится на первом месте), затем - «R-Style», и на третьем - ПрограмБанк.

Программные продукты 5NT© компании «Диасофт» ориентированы на автоматизацию деятельности кредитных и финансовых организаций, инвестиционных компаний, паевых инвестиционных фондов, депозитариев, регистраторов.

Финансовое ядро 5NT© содержит в себе базовую для всех бизнес-модулей системы нормативно-справочную информацию и бухгалтерские учетные механизмы.

Система 5NT© реализована в традиционной архитектуре «клиент-сервер». «Серверная» часть системы функционирует под управлением реляционной СУБД MS SQL Server или Sybase ASE. В первом случае в качестве «серверной» платформы могут использоваться аппаратная платформа Intel и операционная система MS Windows NT или Windows 2000, во втором - широкий набор аппаратно-системных решений: от Intel-серверов и операционных систем семейства MS Windows до мощных многопроцессорных RISC-серверов, работающих под управлением ОС UNIX. «Клиентская» часть системы разработана с использованием инструментальной среды Borland Delphi 5.

Среди разработок компании «R-Style Softlab» наиболее распространенным является продукт RS-Bank V.5.0.

Компания «ПрограмБанк» предлагает на рынке две системы: интегрированные банковские системы «Гефест» и «Центавр Дельта»[1].

Ранее банковские информационные системы практически не отличались друг от друга. И с появлением персональных компьютеров банки стали вкладывать деньги в усовершенствование своих ИС. И сейчас банковские системы отличаются друг от друга по своим функциям, архитектуре, реализации. Специфику ИС определяет предметная область банковского бизнеса. В банковском бизнесе не требуется массивных расчетов, и основной его проблемой являются объемы информации, которые необходимо собирать, хранить и обрабатывать.

Поэтому в основе автоматизации банковской системы лежит среда хранения и доступа к данным. Среда обеспечивает надежность хранения и эффективность доступа. Соответствующим областям информации очень важно иметь максимальную защищенность от несанкционированного доступа.

Пользователями систем являются банковские служащие. Для них терминал, персональный компьютер является лишь орудием для осуществления своей деятельности. Потому информационная система должна обладать простым, удобным, легко осваиваемым интерфейсом, благодаря которому пользователь будет получать все необходимые

для его работы функции, но в то же время не даст возможности осуществлять лишние действия.

Основой банковской информационной системы является информация. Поскольку в банках происходит долгое накопление ценной информации, то должны существовать способы ее надежного хранения.

Главными составляющими АБС являются:

- аппаратные средства;
- программное обеспечение;
- математическое обеспечение;
- информационное обеспечение;
- функциональное обеспечение;
- технологическое обеспечение.

Все компоненты АБС взаимосвязаны между собой, и невозможно точно определить чёткую границу между ними [2].

Различают три уровня АБС: уровень предметной области, прикладной уровень, и уровень системно–технической среды.

Самый верхний уровень представляет собой предметную область банка область чистой экономики, управления и финансов. Эта составляющая наиболее важна для функционирования банка.

Нижний уровень представляет системно–техническую среду организации, отражает программно – аппаратную инфраструктуру АБС. Инфраструктура имеет долговременный характер, создается на многие годы вперед и требует значительных капитальных затрат на ее создание.

Системно–техническая составляющая стабильна, а ее развитие является прогнозируемым и управляемым.

Прикладная программная составляющая эксплуатируемых АБС представляет взаимосвязанные функциональные подсистемы, обеспечивающие решение задач организации и достижение ее целей. Она отражает прикладную область и сильно привязана к организационно–управленческой структуре банка, распределению функций, финансовым технологиям и схемам документооборота. Эта составляющая представляет центральную часть автоматизируемой системы [2].

Список использованных источников

1. Банковские информационные системы <http://www.coolreferat.com>
2. Информационные системы в банковском деле <http://www.bibliofond.ru/view>

Ахмедова А.И.

студентка 4 курса направления «ПивЭ»
Филиала СПбГЭУ в г.Кизляре

ОПИСАНИЕ ДАННЫХ В СРЕДЕ ПРОГРАММИРОВАНИЯ

C++ - универсальный язык программирования, задуманный так, чтобы сделать программирование более приятным для серьезного программиста. Построенный на твердом фундаменте C, C++ помимо ООР поддерживает множество других полезных инструментов, не жертвуя при этом ни мощностью, ни элегантностью, ни гибкостью C. C++ уже стал универсальным языком для программистов всего мира. Это высокоуровневый

язык. Однако Си содержит много низкоуровневых средств, для непосредственных операций с памятью компьютера. Поэтому язык Си отлично подходит для написания эффективных "системных" программ. Но программы других типов на Си могут оказаться довольно сложными для понимания, и есть ряд ошибок, которым программы на Си особенно подвержены. Дополнительные объектно-ориентированные возможности Си++ были добавлены в Си, в частности, для устранения этих недостатков [2].

Переменная в языке С++ является основой. Переменную можно представить, как небольшой контейнер, в которой хранятся вещи для использования, при этом использование этих вещей происходит очень часто.

Чтобы объявить переменную используется синтаксис тип <имя>. Вот некоторые примеры объявления переменных:

1. int num;
2. char character;
3. float num_float;

Допустимо объявление нескольких переменных одного и того же типа в одной строке, для этого каждая из них должна быть отделена запятой.

Таблица 1 – Переменные в языке С++

Имя	Описание
char	Символьное или малое целое число
short int	Короткое целое
int	Целое число
long int	Длинное целое
bool	Булево значение. Это может принять одно из двух значений: истина или ложь
float	Число с плавающей точкой
double	Число двойной точности с плавающей точкой
long double	Длинное число двойной точности с плавающей точкой
wchar_t	Широкий символ

Это один из вариантов объявления переменных. В языке С++ объявление может происходить на любом участке программного кода.

Переменные типа int имеет ограниченный диапазон возможных ее значений. Максимальным значением обычной целочисленной переменной является число 2 147 483 647, минимальным — -2 147 483 648, т.е. общий диапазон — около 4 млрд. чисел.

Как известно, переменные типа int делают невозможными их использование в приложениях. Но, к счастью, С++ умеет работать и с действительными числами, которые могут иметь ненулевую дробную часть. Используя действительные числа, можно избежать

большинства перечисленных проблем. Заметьте, что десятичные числа могут иметь ненулевую дробную часть, а могут и не иметь, оставаясь действительными. В С++ число 1.0 является таким же действительным числом, как и 1.5. Эквивалентным им целым числом является просто 1. В С++ действительные числа определены как числа с плавающей точкой. Тип данных float тоже ограничен, диапазон чисел намного обширнее диапазона целочисленных переменных. Максимальное значение переменной типа float приблизительно равно 1 с 38 нулями. Представляя переменные в стандартном виде,

C++ учитывает после десятичной точки только первые шесть разрядов, а остальные округляются. Поэтому действительная переменная может хранить значение 111 000 000 без потери точности из-за округления, а значение 111 234 532 приведет к ошибке округления.

В случае двойной точности, задаваемой с помощью ключевого слова `double`, для хранения значений используется 64 бита. Все трансцендентные математические функции, такие, как `sin`, `cos`, `sqrt`, возвращают результат типа `double`.

Тип `long` предназначен для представления 64-битовых чисел со знаком. Его диапазон допустимых значений достаточно велик даже для таких задач, как подсчет числа атомов во вселенной.

Тип `long` предназначен для представления 64-битовых чисел со знаком. Его диапазон допустимых значений достаточно велик даже для таких задач, как подсчет числа атомов во вселенной [1].

Постановка задачи

Условие задачи.

Имеются две сумки с мячами, в каждой по 5 мячей, пронумерованных от 1 до 5. Наугад вынимается по одному мячу из каждой сумки. какова вероятность того, что это будут мячи с номерами 2 и 5 (безразлично, какой из них из какой сумки вынут)?

Программа должна выполнять следующие действия:

1. Найти вероятность выпадения 2 или 5;
2. Осуществлять ввод переменных в соответствии с условием задачи;
3. Выводить на экран результат задачи.

Математическая модель решения задачи

Вероятность выпадения мяча под номером 2 с первой сумки $1/5$, под номером 5 $1/5$. Вероятность выпадения, из второй сумки мяча под номером 5 и 2, составит $1/5$.

Решение

$$1/5 * 1/5 + 1/5 * 1/5 = 0,08$$

Таблица 2 – Описание входных и выходных данных

Обозначение	Наименование	Применение
a	Количество шаров в первой сумке	Входные данные
b	Количество мячей во второй сумке	Входные данные
s11	Вероятность выпадения мяча под номером 2 с первой сумки	Входные данные
s12	Вероятность выпадения мяча под номером 5 с первой сумки	Входные данные
s13	Вероятность выпадения мяча под номером 2 со второй сумки	Входные данные
s14	Вероятность выпадения мяча под номером 5 со второй сумки	Входные данные

m	Вероятность выпадения того что это будут мячи под номер 2 и 5	Выводные данные
---	---	-----------------

Данная разработанная программа находится на автоматизированном уровне и является законченным продуктом готовым к использованию на C++. Благодаря уникальному сочетанию удобства разработки пользовательских интерфейсов, компонентной архитектуры, однотипности доступа к разнообразным базам данных было проще программировать. При создании программы были использованы знания языка C++, которые были получены в ходе обучения в университете.

Список использованных источников

1. Партыка Т.Л., Попов И.И. Информационная безопасность: учебное пособие для студентов учреждений среднего профессионального образования/Т.Л. Партыка, И.И. Попов. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ФОРУМ, 2011. – 432 с.
2. Румянцева А.Л. Слюсарь В.В. Информационные технологии: учеб. пособие/Под ред. проф. Л.Г. Гагариной. – М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА –М, 2011. – 256 с.

Абдулгалимова Ш.М.

Студентка 4 курса направления
«Прикладная информатика»
СПбГЭУ, филиала в г. Кизляре
Научный руководитель

Магомедова М.Н.

ст. преподаватель

«ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МУЛЬТИАГЕНТНЫХ СИСТЕМ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ РЕСУРСАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ В РЕАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ»

В нынешних условиях, когда развитие информационных технологий достигает новых высот и движется стремительно, охватывая новые области знаний, создаются все более сложные ситуации, которые требуют нового подхода. Одним из них является развитие интеллектуальных информационных технологий. Сейчас мы находимся на стадии, когда интеллектуальные информационные системы стали применяться почти во всех отраслях общества, доказывая положительными результатами, свою эффективность на практике.

Развитием в области интеллектуальных информационных систем являются мультиагентные информационные системы.

Это системы, образованные несколькими взаимодействующими интеллектуальными. Агентами [1].

В системе основными элементами выступают агенты и их взаимодействие. Агент, говоря на языке программиста, представляет собой сущность, способную действовать в интересах достижения целей, поставленных перед ним владельцем и/или пользователем. Агенты взаимодействуют между собой и выбирают лучшее решение, если произошел сбой, проблема решается в режиме реального время и в любом случае подходят к цели с наилучшим результатом.

Принцип работы мультиагентных систем можно сравнить с интеллектом роя, когда один муравей (агент или программа) не обладает интеллектом и не в силах осуществить поставленную задачу, в то же время, рой муравьев может действовать как целостный интеллект и достигать поставленной цели.

На рисунке 1 представлен механизм работы агента.

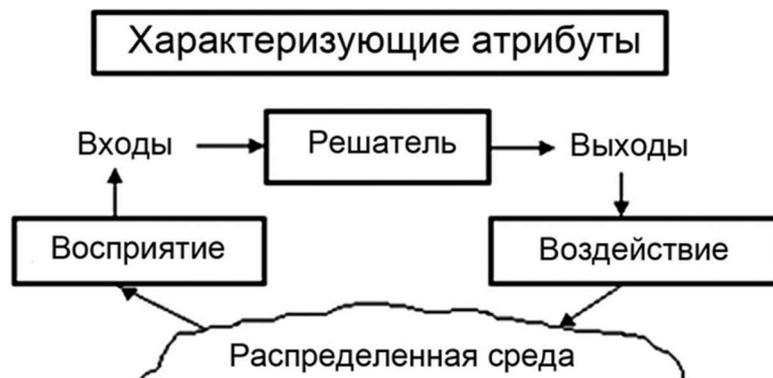


Рисунок 1 – Механизм работы интеллектуального агента

В крупных предприятиях, когда встает вопрос об обороте крупных денежных средств, всегда присутствуют сложные ситуации, которые необходимо решать мгновенно и оперативно, при этом выбирать самый оптимальный вариант решений сложившейся ситуации, с целью минимизации затрат и увеличения прибыли.

Мы все замечаем, как стремительно мир вокруг нас и наша жизнь становятся все более сложными, нелинейными и динамичными.

Растущая сложность меняет парадигмы современной науки, бизнеса и технологий.

Новыми понятиями в сложных системах становятся самоорганизация и эволюция, порядок и хаос, неустойчивые равновесия и т.п.

Для решения новых сложных задач, которые в этих условиях не могут быть решены классическими методами и средствами, и появляются мультиагентные технологии.

Итак, изучив развитие данных технологий и их сфер применения, наиболее актуальным, на наш взгляд, показалось использование систем в управлении и планирование ресурсов предприятия в реальном времени.

Требуется учитывать непредвиденные события и менять планы «на лету»

- Поступают срочные заказы на продукцию или услуги
- Меняются приоритеты у уже запланированных заказов
- Исполнители опаздывают с выполнением работ или не выходят на работу
- Оборудование ломается или встает на профилактический ремонт
- Изменения в организации или технологии выполнения заказов
- Смежники опаздывают с поставкой комплектующих и другие

Управление ресурсами - сложная многокритериальная задача, требующая ситуационного решения с учетом индивидуальных особенностей заказов, технологии их реализации, возможностей ресурсов, экономики предприятия и ряда других предпочтений и ограничений.

- Обеспечить качество выполнения работ
- Обеспечить изготовление заказов в срок

- Минимизировать стоимость исполнения заказов
- Равномерная загрузка ресурсов
- Минимизировать риски

Растет сложность принятия решений по управлению предприятиями

- Неопределенность: трудно предсказать изменения спроса и предложения.
- Событийность: часто случаются события, которые меняют планы.
- Ситуативность: решение надо принимать по ситуации
- Многофакторность: много разных критерий, предпочтений
- Индивидуальность: потребители требуют все более индивидуального подхо-

да.

-
- Высокая связность: принятие одного решения вызывает изменение других
- Конфликты: все больше участников с противоречивыми интересами
- Трудоемкость: слишком много опций, чтобы просчитать последствия

Усиливается динамика принятия решений в ходе управления

- Требуется высокая оперативность для принятия решений
- Надо непрерывно считать экономику вариантов и менять цены динамически
- Нужны постоянные взаимодействия с клиентами и поставщиками

Эти вызовы требуют методов и средств для поддержки принятия решений в реальном времени.

Такие системы помогут организациям сократить время на решение задач благодаря целенаправленности агентов, что так же подтверждается д.т.н., профессора Петра Олеговича Скобелева, который является специалистом в области сложных систем и мультиагентных технологий, говоря, что: «Система должна иметь цель, каждый агент должен иметь свою цель... Система в каком-то смысле, глядя на текущее положение каждого из них и идеал, меря вот эту разницу помогает, как бы системе фактически минимизировать отклонения от идеала и их текущих состояний. В каком-то смысле система пытается добиться счастья для всех агентов, которые у нее есть...».

На рисунке 2 представлена типовая архитектура МАС управления ресурсами.

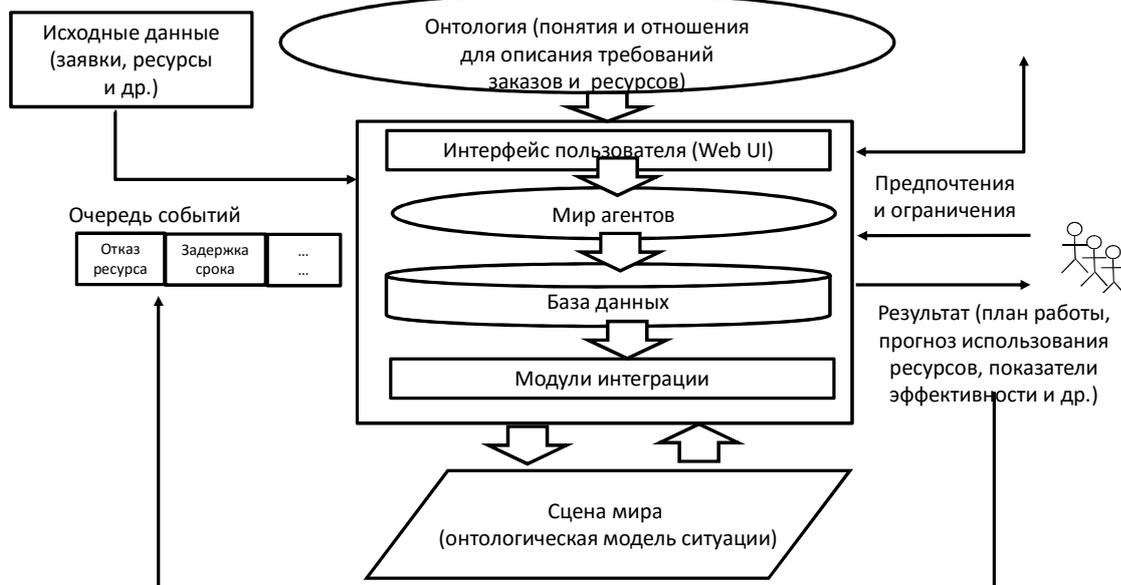


Рисунок 2 – Типовая архитектура МАС управления ресурсами

Рассмотрим пример (рис.3) [2].

Имеются мобильные ресурсы, имеющие GPS / ГЛОНАСС датчики на борту. В реальном времени поступают заказы и любые другие события(задержки, поломки), которые необходимо планировать, учитывая текущие планы, индивидуальные предпочтения и ограничения заказов и ресурсов. Изменения вносятся в планы ресурсов без остановки и перезапуска системы. В результате:

Должен быть реализован полный цикл управления

Реакция «на лету»

Динамическое планирование (перепланирование)

Мониторинг и контроль

Согласование планов может осуществляться через сотовый телефон

В случае расхождения плана требуется автоматическое перепланирование и согласование с пользователем

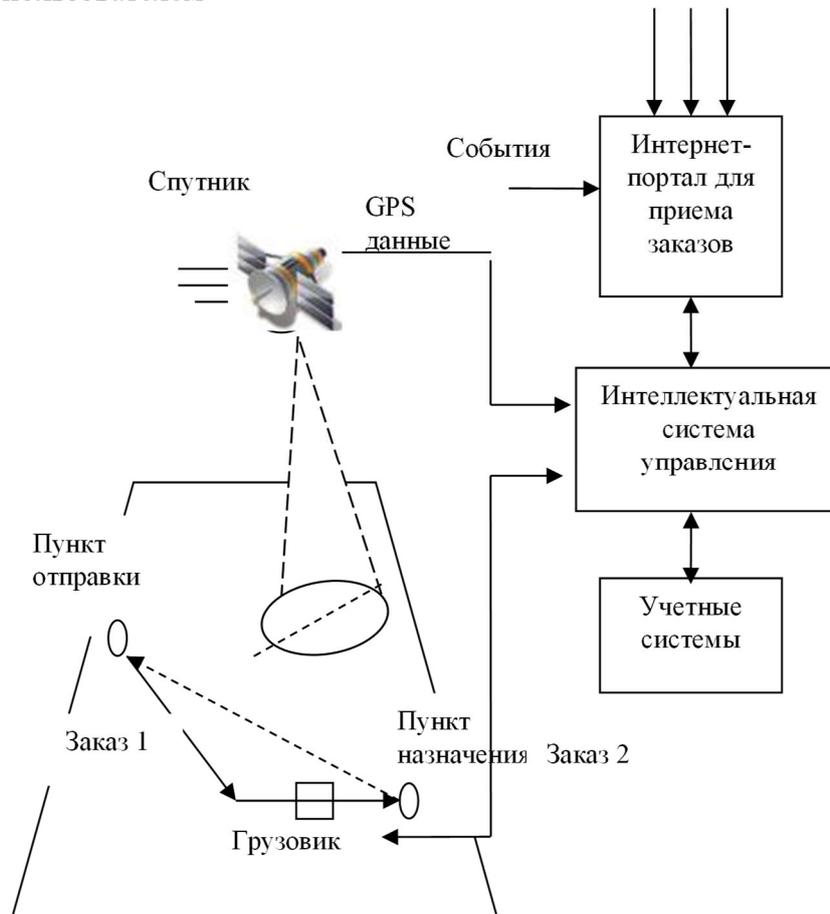


Рисунок 3 – Пример практического использования МАС

Преимущества решения:

- индивидуальный подход к каждому заказу;
- снижение трудоемкости построения сложных расписаний;
- интерактивный характер доработки расписаний в диалоге с диспетчером;
- возможность формализовать знания диспетчеров и снизить зависимость от человеческого фактора;
- автоматизировать критическую для бизнеса задачу управления ресурсами;
- высокая скорость адаптивной обработки событий.

Главная задача – построение планов грузопотока с учетом множества противоречивых факторов, ограничений и предпочтений, включая изменяющиеся потребности в топливе, воде и продовольствии, баллистику и солнечную активность, типы кораблей и стыковочных модулей и др.

При этом любое событие, как например изменение дат запусков, стыковок или отстыковок кораблей, потеря грузового корабля, изменение состава экипажа или внеплановые работы на борту станции ведет к цепочке изменений многих других связанных работ, которые должны быть пересчитаны.

Характеристики сложности задачи:

- К станции ежегодно стыкуются свыше десятка кораблей шести различных типов от четырёх космических агентств;
 - Доставляемые грузы исчисляются тысячами наименований и десятками тысяч отдельных единиц;
 - Система инвентаризации грузов постоянно отслеживает положение и статус имеющихся на борту запасов;
 - Необходимо своевременно обеспечивать экипаж запасами воздуха и еды, продовольствия и топлива на пропущенный цикл доставки и т.д.
 - Имеются как стратегические планы, так и посуточные тактические планы;
 - Постоянные конфликты между грузами различных приоритетов (топливо, воздух, научное оборудование, расходные материалы, дооснащение станции и др.);
- Требуется отслеживать грузы с истекающим сроком годности для их утилизации и высвобождения пространства под размещение грузов очередной поставки и т.д.
- Сведено практически к нулю число ошибок в выпускаемой документации;
 - Стало возможным вести контроль за излишним или недостающим оборудованием.
 - Время создания грузопотока снизилось с 176 до 8 часов, согласование – с 264 до 88 часов;
 - Сотни извещений об изменениях в год формируются автоматически, ранее каждое составлялось не менее 1-2 часа;
 - Экономия времени на автоматической актуализации грузопотока составила до 200 часов в год;
 - Перепланирование грузопотока (например, при угрозе потери грузового корабля) выполняется за 8 часов, ранее требовался 1 месяц;
 - Экономия времени на формировании резервных Программ Полёта на случай аварийных ситуаций – 320 часов в год;
 - Время составления плана размещения для одного корабля снизилось с 264 до 128 часов;
 - Экономия при расчётах балансов продовольствия, воды, топлива и времени экипажа – от 10% до 15% по каждому модулю, что в общей сложности составляет 270 часов в год.
 - Решается сложная задача автоматизации распределения, планирования, оптимизации и контроля производственных ресурсов;
 - Повышается продуктивность и эффективность работы предприятия;
 - Обеспечивается оперативная реакция на непредвиденные события в реальном времени;
 - Планы работы становятся более качественными, поскольку строятся на основе детального расчета, анализа и сопоставления вариантов;

▪ План работы является гибким и открытым к любым изменениям по событиям «на лету», учитывающим индивидуальные особенности заказов и ресурсов;

Мультиагентные технологии уже сегодня используются для построения промышленных интеллектуальных систем управления ресурсами предприятий в реальном времени;

Разработанные мультиагентные технологии обеспечивают возможность перехода предприятий к экономике реального времени, позволяя поднять эффективность использования ресурсов до 15-40%;

Одновременно, мультиагентные технологии – новое поле для интенсивных передовых научных исследований в области создания самоорганизующихся систем «эмерджентного» («вспыхивающего») интеллекта.

Результаты говорят о больших перспективах мультиагентной технологии для создания интеллектуальных систем широкого круга применений.

Список использованных источников

1. Многоагентная система [Электронный ресурс] -/ Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Многоагентная_система - Загл.с экрана

2. Мультиагентные системы для управления ресурсами предприятий [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.csedays.ru/application2011/program/skobelev/multy> - Загл.с экрана

СЕКЦИ: ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА, ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССА, ЗЕМЕЛЬНОГО И МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА

Джалилов А.
ст-т 3к. курса фак. «ПиЭБ»
СПбГЭУ г.Кизляр

ЗАЩИТА ЖИЛИЩНЫХ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ (НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ)

Основой любого современного государства, ячейкой общества, несомненно, является семья. Главной же ценностью семейной жизни считаются дети. Именно забота о них является залогом процветания государства и общества. Причем забота эта должна исходить в равной степени и от родителей, и от государства.

Исходя из норм семейного и гражданского законодательства Российской Федерации несовершеннолетние являются особыми субъектами жилищных правоотношений.

В соответствии с пунктом 2 ст. 54 Семейного кодекса РФ несовершеннолетний имеет право жить и воспитываться в семье и право на совместное проживание с родителями. Пункт 2 ст. 20 Гражданского кодекса РФ конкретизирует названные права: местом жительства несовершеннолетних, не достигших 14 лет, признается место жительства их законных представителей - родителей, усыновителей, опекунов. На основании пункта 1 ст. 20 ГК РФ местом жительства гражданина признается место, где он постоянно или преимущественно проживает.

Следовательно, место жительства несовершеннолетних определено самим законом, так как несовершеннолетний постоянно (преимущественно) проживает вместе со своими родителями (законными представителями).

В жилищных правоотношениях значение слова "проживает" вместе с законными представителями равнозначно значению слова "пользуется" жилым помещением законных представителей. Таким образом, представляется, что каждый несовершеннолетний, реализуя свое право на совместное проживание с законными представителями, имеет право пользования жилым помещением законных представителей.

На основании пункта 3 ст. 65 СК РФ место жительства детей при раздельном проживании родителей определяется соглашением родителей.

При отсутствии такого соглашения спор между родителями разрешается судом исходя из интересов детей и с учетом их мнения.

В соответствии с пунктом 1 ст. 55 СК РФ расторжение брака родителей, признание его недействительным или раздельное проживание родителей не влияют на права ребенка. При наличии названных обстоятельств право несовершеннолетнего на совместное проживание с законными представителями не утрачивается, а видоизменяется. Постоянно проживать несовершеннолетний в указанных случаях может только с одним из законных представителей. Но нужно учитывать, что в соответствии с нормами семейного и гражданского права законными представителями несовершеннолетнего являются оба родителя, они равны в правах и обязанностях по отношению к своим детям (п. 1 ст. 26, п. 1 ст. 28 ГК РФ, п. 1 ст. 61 СК РФ). Названные в пункте 1 ст. 55 СК РФ обстоятельства не обрывают юридическую (а кровную - тем более) связь между ребен-

ком и каждым из родителей. Ребенок вправе воспитываться обоими родителями, общаться с ними, совместно проживать с любым из них. Главное - чтобы

это соответствовало интересам ребенка. По нашему мнению, и при раздельном проживании родителей ребенок сохраняет право пользования жилыми помещениями обоих родителей. Полагаем, что в жилищных правоотношениях с участием несовершеннолетних вышеназванные нормы семейного и гражданского законодательства должны обязательно учитываться.

На основании пункта 1 ст. 64 СК РФ защита прав и интересов детей возлагается на их родителей, но с условием, что между интересами родителей и несовершеннолетних детей нет противоречий. Органы опеки и попечительства контролируют, насколько при этом соблюдаются права (имущественные и жилищные в том числе) несовершеннолетних.

Как правильно отмечает Л.Ю. Михеева, "контроль органов опеки и попечительства за сделками с жилыми помещениями, в которых проживают несовершеннолетние, является проявлением публичного интереса, "одной из внутренних социальных функций государства" по охране и защите прав несовершеннолетних и служит определенной гарантией соблюдения жилищных прав детей".¹

В соответствии с пунктом 4 ст. 292 ГК РФ отчуждение жилого помещения, в котором проживают находящиеся под опекой или попечительством члены семьи собственника жилого помещения либо оставшиеся без родительского попечения члены семьи собственника, допускается с согласия органа опеки и попечительства. На наш взгляд, в силу приоритетности защиты прав и интересов детей названная деятельность органов опеки и попечительства необходима во всех случаях проживания детей в жилом помещении независимо от того, правом

собственности или правом пользования жилым помещением они обладают. Иначе данная норма может быть интерпретирована так, что "отчуждение жилого помещения, в котором проживают дети, по общему правилу теперь согласия органов опеки и попечительства не требует". Но это в определенной степени будет противоречить пункту 2 ст. 37 ГК РФ, который содержит императивное правило об обязательности предварительного разрешения органа опеки и попечительства "на совершение сделок по отчуждению, в том числе обмену или дарению имущества подопечного, сдаче его внаем (в аренду, в безвозмездное пользование или в залог), сделок, влекущих отказ от принадлежащих подопечному прав, раздел его имущества или выдел из него долей, а также любых других сделок,

влекущих уменьшение имущества подопечного"². Таким образом, получается, что эти две правовые нормы противоречат и даже исключают друг друга.

В итоге действующее законодательство, вопреки основным началам СК РФ о преимущественной защите прав и интересов несовершеннолетних, содержит потенциальную угрозу лишить ребенка в одночасье средств к жизни и крыши над головой, потребность в которых, как известно, является наиглавнейшей для жизнеобеспечения всякого человека.

¹Михеева Л.Ю. Опека и попечительство: теория и практика / Под ред. Р.П. Мананковой. М.: ВолтерсКлувер, 2004. С. 173.

²Филиппова С.Ю. Новый Жилищный кодекс Российской Федерации о праве собственности на жилое помещение // Цивилист. 2005. N 3.

Пункт 1 ст. 31 ЖК РФ к членам семьи собственника жилого помещения относит проживающих совместно с данным собственником в принадлежащем ему жилом помещении его супруга, детей и родителей. Другие родственники, нетрудоспособные иждивенцы и в исключительных случаях иные граждане могут быть признаны членами семьи собственника, если они вселены собственником в качестве членов своей семьи. Таким образом, Жилищный кодекс не относит к безусловным членам семьи собственника жилого помещения детей и родителей супруга собственника, которые будут признаны таковыми в случае вселения их собственником в качестве членов своей семьи. Данное положение подтверждается разъяснениями Пленума Верховного Суда РФ от 2 июля 2009 г.³.

Хотелось бы остановиться также на реализации пункта 4 ст. 31 ЖК РФ по делам с участием несовершеннолетних детей, поскольку среди цивилистов и судей нет единства в толковании данной нормы закона. По общему правилу пункта 4 ст. 31 ЖК РФ в случае прекращения семейных отношений с собственником жилого помещения право пользования

данным жилым помещением за бывшим членом семьи собственника этого жилого помещения не сохраняется. Что касается судьбы ребенка, он не может быть выселен ни при каких обстоятельствах, поскольку в силу семейного законодательства оба родителя в равной мере несут обязанность обеспечить его материальное благополучие, содержание и воспитание даже после развода.

В этом контексте Верховный Суд РФ, изложил в Ответах на вопросы о практике применения судами Административного, Жилищного и Земельного кодексов, утвержденных Постановлением Президиума Верховного Суда РФ от 23 ноября 2005 г.⁴ следующее: что если собственником жилого помещения заявлен иск о выселении бывшего члена его семьи, то суд решает только вопрос о сохранении права на жилое помещение, но не о порядке пользования указанным помещением.

Практика выселения детей из жилых помещений (в некоторых случаях выступали ответчиками малолетние дети) после развода родителей вызывает в обществе чрезвычайно негативную реакцию. Требования изменить антисемейное жилищное законодательство и судебную практику выселения детей, противоречащие общественной нравственности, понудили законодателей признать свою ошибку, а Верховный Суд РФ - изменить позицию. В Обзоре законодательства и практики Верховного Суда РФ за третий квартал 2007 г., утвержденном Постановлением Президиума Верховного Суда РФ от 7 ноября 2007 г., изложено прямо противоположное суждение о том, что "право пользования жилым помещением, находящимся в собственности одного из родителей, должно

сохраняться за ребенком и после расторжения брака между его родителями"⁵.

³Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 2 июля 2009 г. N 14 г. Москва от "О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении Жилищного кодекса Российской Федерации"

⁴Постановление Президиума Верховного Суда РФ от 23 ноября 2005 г. "Ответы на вопросы о практике применения судами Кодекса РФ об административных правонарушениях, жилищного и земельного законодательства, иных федеральных законов" // СПС "КонсультантПлюс".

⁵Обзор судебной практики Верховного Суда РФ от 7 ноября 2007 г. "Обзор законодательства и судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за третий квартал 2007 г." // СПС "КонсультантПлюс".

Раздел ЖК РФ "Жилые помещения, предоставляемые по договорам социального найма" также затрагивает реализацию прав несовершеннолетних. В соответствии с подпунктом 2 п. 2 ст. 57 ЖК РФ вне

очереди жилые помещения по договорам социального найма предоставляются "детям-сиротам и детям, оставшимся без попечения родителей, лицам из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, по окончании их пребывания в образовательных и иных учреждениях, в том числе в учреждениях социального обслуживания, в приемных семьях, детских домах семейного типа, при прекращении опеки (попечительства), а также по окончании службы в Вооруженных Силах Российской Федерации или по возвращении из учреждений, исполняющих наказание в виде лишения свободы".

На основании статьи 69 ЖК РФ к членам семьи нанимателя жилого помещения по договору социального найма относятся проживающие совместно с ним его супруга, а также дети и родители данного нанимателя. Дети другого супруга не являются членами семьи нанимателя жилого помещения. Здесь проведем аналогию с Жилищным кодексом РСФСР, исходя из статьи 53 которого к членам семьи нанимателя жилья относились супруг нанимателя, их дети и родители, т.е. дети и нанимателя, и его супруга являлись членами семьи нанимателя. Таким образом, изменения в данной части, внесенные в новый Жилищный кодекс РФ, ухудшают положение несовершеннолетних детей другого супруга.

В отличие от Жилищного кодекса РСФСР в разделе "Жилищные и жилищно-строительные кооперативы" ЖК РФ установлено право на вступление в жилищные кооперативы граждан, достигших возраста 16 лет.

По нашему мнению, данное нововведение в Жилищный кодекс значительно улучшает положение несовершеннолетних, так как статья 111 ЖК РФ приведена в соответствие с пунктом 1 ст. 26 ГК РФ "дееспособность несовершеннолетних в возрасте от 14 до 18 лет".

Несовершеннолетние дети могут быть вселены в жилое помещение наймодателя без его согласия и без согласия нанимателя жилого помещения как постоянно с ним проживающие. Данное право дает несовершеннолетним статья 679 ГК РФ, Жилищным кодексом эта ситуация не регулируется. Ранее право на вселение несовершеннолетних детей определяла статья 132 ЖК РСФСР, на основании которой наниматель, арендатор жилого помещения в доме, квартире, принадлежащих гражданину на праве личной собственности, имеет право вселить в нанятое, арендуемое им помещение независимо от согласия собственника дома своих несовершеннолетних детей, а если он занимает изолированное помещение - также супруга и нетрудоспособных родителей.

Таким образом, можно сделать вывод, что Жилищный кодекс РФ в большей степени защищает права собственников жилого помещения. В сравнении с Жилищным кодексом РСФСР некоторые нововведения в Жилищный кодекс РФ ухудшают положение и отчасти ущемляют права несовершеннолетних детей как особых субъектов жилищных правоотношений, некоторые, наоборот, улучшают их положение.

Библиографический список.

1. Конституция РФ. М.: Приор, 2015.
2. Жилищный кодекс РФ от 29 декабря 2014 г. N 188-ФЗ (с изм. и доп.).
3. Постановление Президиума Верховного Суда РФ от 23 ноября 2005 г. "Ответы на вопросы о практике применения судами Кодекса РФ об административных пра-

вонарушениях, жилищного и земельного законодательства, иных федеральных законов" // СПС "Консультант-Плюс".

4. Обзор судебной практики Верховного Суда РФ от 7 ноября 2007 г. "Обзор законодательства и судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за третий квартал 2007 г." // СПС "Консультант-Плюс".

5. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 2 июля 2009 г. N 14 г. Москва «О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении Жилищного кодекса Российской Федерации» СПС "Консультант-Плюс".

6. Михеева Л.Ю. Опекa и попечительство: теория и практика / Под ред. Р.П. Мананковой. М.: ВолтерсКлувер, 2004.

7. Филиппова С.Ю. Новый Жилищный кодекс Российской Федерации о праве собственности на жилое помещение // Цивилист. 2005. N 3.

Абдулазизова Л.Б.

студентка 3 курса

Филиала СПбГЭУ в г. Кизляр

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ УНИТАРНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Унитарное предприятие - коммерческая организация, у которой нет права собственности на имущество, закрепленное за ней собственником. В форме унитарных предприятий могут быть созданы только государственные и муниципальные предприятия.

Основы деятельности унитарных предприятий определены в Гражданском кодексе Российской Федерации, в Бюджетном кодексе Российской Федерации и в Федеральном Законе РФ "О государственных и муниципальных унитарных предприятиях" от 14.11.2002 N 161-ФЗ.

К принципиальному изменению в правовом регулировании деятельности унитарных предприятий относится – запрет на создание дочерних предприятий.

Унитарное предприятие теперь не вправе создавать в качестве юридического лица другое унитарное предприятие (дочернее) путем передачи ему части своего имущества (п.1 ст.2 Закона N 161-ФЗ). В соответствии с пунктом 3 статьи 37 Закона N 161-ФЗ дочерние предприятия должны быть реорганизованы путем присоединения к материнским унитарным предприятиям в течение шести месяцев со дня вступления в силу данного Закона⁶. Одновременно с этим внесены соответствующие изменения в статьи 48 и 114 Гражданского кодекса РФ, откуда исключены нормы о дочерних предприятиях.

Однако реализация этой нормы Закона N 161-ФЗ на практике создает целый ряд правовых и хозяйственных проблем. Что же делать с такими дочерними предприятиями? Предлагаю рассмотреть два варианта разрешения данной ситуации, которые позволят продолжить дочерним предприятиям вести хозяйственную деятельность.

Первый вариант. Унитарное предприятие присоединяет к себе дочерние предприятия и приходит на свой баланс их имущество. Затем унитарное предприятие создает филиалы с обособленным балансом и расчетным счетом. На баланс этих филиа-

⁶ ГК РФ// СПС Консультант-Плюс.

лов передается имущество, которое до реорганизации принадлежало дочерним предприятиям.

Второй вариант. Унитарное предприятие присоединяет к себе дочерние предприятия и приходит на свой баланс их имущество. В это же время трудовые коллективы дочерних предприятий учреждают юридические лица в форме хозяйственных обществ или товариществ⁷. [3]. Эти юридические лица арендуют на долгосрочной основе у унитарных предприятий имущество, которое ранее принадлежало на праве хозяйственного ведения дочерним предприятиям. Договор аренды имущества в этом случае обязательно заключается с согласия собственника имущества унитарного предприятия

В соответствии со статьей 58 Гражданского кодекса РФ и пунктом 3 статьи 31 Закона N 161-ФЗ при присоединении дочернего предприятия к унитарному предприятию к нему переходят права и обязанности дочернего предприятия в соответствии с передаточным актом.

Библиографический список

1. ГК РФ// СПС Консультант-Плюс.
2. ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» от 14.11.2002 N 161-ФЗ. // СПС Консультант-Плюс.
3. Суханов А.Е. Актуальные проблемы гражданского права» Т. 1. М., 2013.

Магомедов Т.

студент 3 курса

Направления Юриспруденция
Филиала СПбГЭУ в г. Кизляре

ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

В России появился и активно развивается рынок ипотечного капитала. Среди различных направлений рынка ипотечного капитала кредитование под залог жилой недвижимости является для экономики наиболее значимой и перспективной формой ипотечного кредитования. Жилье в силу особой его характеристики - недвижимого характера является идеальным средством обеспечения обязательств.

Ипотека формирует у человека, взявшего ипотечный кредит, новую мотивацию, направленную на повышение уровня доходов, заинтересованность в устойчивом развитии общества и стабильности права собственности.

В ныне действующем Гражданском кодексе РФ содержится ряд статей, регулирующих залоговые обязательственные правоотношения, однако хотелось бы отметить ряд факторов не указанных в кодексе, присущие банкам или иным кредитным организациям, которые могут быть вызваны разными причинами: экономическими, инфляционными, рисками неполучения прибыли, неплатежеспособностью клиента и т.д.

Как правило, большая часть ипотечных кредитов выдается на срок более 20 лет. В связи с этим, в экономике происходят большие изменения, а так же в кредитной и

⁷ Суханов А.Е. Актуальные проблемы гражданского права. Т. 1. М., 2013.

банковской системе, системе налогообложения, в стоимости имущества и т. д., и все это порождает системные причины так же влияющие на степень риска.

Банки зачастую не располагают надежно разработанным процессом управления кредитным риском, что ставит перед ними ряд проблем, которые характеризуются:

- долгосрочным характером кредита;
- обеспечением возвратности кредитных средств, осуществляемых в виде залога жилого помещения, приобретенного на средства кредита;
- способом погашения кредита.

В этой связи представляется актуальным рассмотреть вопросы и способы минимизации последствий этих рисков. Наиболее действенным и эффективным средством избежать неблагоприятных последствий, порождаемых как системными, так и субъективными причинами, на исполнение ипотечных обязательств является страхование.

Ипотечное страхование позволяет распределить риски между страхователем и субъектами ипотечного рынка и тем самым повысить надежность системы ипотечного кредитования в целом, уменьшить размер начального взноса при приобретении жилья в кредит, что обеспечит доступность ипотечных кредитов для широких слоев населения⁸.

Основой для осуществления ипотечного страхования в Российской Федерации являются нормы ст. 334 и 343 ГК РФ, а также ст. 31 Федерального закона «Об ипотеке (залоге недвижимого имущества)»⁹.

Современное ипотечное страхование в России осуществляется на основании комплексного договора страхования, сочетающего в себе как имущественные, так и личные виды страхования. Договор ипотечного страхования предусматривает следующие виды страхования:

1. Страхование имущества, являющегося предметом ипотеки. На данный момент банки, предоставляющие ипотеку, значительно ограничили перечень имущества, рассматриваемого в качестве залога. В большей степени подвержены материальному ущербу дома из бруса, квартиры в малоэтажных жилых домах. Следовательно, данное жилье банки предпочитают не брать в ипотеку. Застраховать данное жилье также крайне проблематично ввиду высокой степени вероятности страхового риска (при том, что в силу п. 1 ст. 9 Закона РФ «Об организации в страховом деле в РФ» застраховать можно только на случай наступления события, имеющего среднюю степень вероятности). Квартиры в панельном или кирпичном доме меньше подвержены ущербу, поэтому их кредитуют охотнее, в отличие от деревянных строений.

2. Страхование титула, т. е. риска утраты права собственности на имущество, являющееся предметом ипотеки. Целью данного страхования является защита прав добросовестного приобретателя от финансовых потерь, связанных с требованиями третьих лиц, в случае наличия дефектов в правовом титуле.

3. Личное страхование заемщика. В первую очередь банки акцентируют внимание на страховании жизни и здоровья самого заемщика, особенно от болезней, так как согласно статистике именно заемщики более подвержены риску, нежели имущество,

⁸ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 14.06.2012) // СПС-Консультант-Плюс.

⁹ Федеральный закон от 16.07.1998 N 102-ФЗ (ред. от 06.12.2011) "Об ипотеке (залоге недвижимости)" // СПС-Консультант-Плюс.

являющееся предметом залога. Таким образом, банк уберегает себя от предполагаемых убытков из-за смерти заемщика, полной или частичной утраты трудоспособности.

4. Страхование ответственности заемщика за непогашение кредита. Целью данного вида страхования, с одной стороны, является защита прав кредитора в случае заключения договора ипотеки с недобросовестными должниками, которые не способны ежемесячно осуществлять платежи по ипотечному кредиту (в случае ненадлежащего исполнения своих обязательств заемщик (страхователь) обращается в страховую компанию для выплаты остаточной задолженности по кредиту). С другой — защита интересов заемщика. Благодаря появлению данного страхового продукта стала возможной практика выдачи ипотечных кредитов при наличии у заемщика малого первоначального взноса, ведь главным условием в кредитных отношениях с конкретным заемщиком служит то обстоятельство, что первоначальный взнос, уплачиваемый по кредиту, составляет менее 20 % от стоимости недвижимости, приобретаемой по договору ипотеки¹⁰.

Проанализировав тактику проведения ипотечного страхования в России на правовом уровне, можно выделить несколько проблем правового регулирования:

Во-первых, существуют некоторые расхождения между положениями законодательства и правоприменительной практикой при толковании норм. Согласно ст. 945 ГК РФ «Право страховщика на оценку страхового риска», при заключении договора страхования имущества страховщик вправе произвести осмотр страхуемого имущества, а так же вправе провести обследование страхуемого лица для оценки фактического состояния его здоровья и оценка страхового риска страховщиком на основании статьи 945 ГК РФ необязательна. Что касается судебной практики, она фактически подразумевает обязанность страховщика на проведение предстрахового осмотра и предстраховой оценки, возлагая риск негативных последствий их неосуществления на страховщика. В то же время страховщики, даже имеющие собственные службы безопасности, не могут реализовать в полном объеме весь комплекс мероприятий, направленных на оценку страхового риска, поскольку действующее законодательство не наделяет их правом осуществлять оперативно-розыскную деятельность.

Во-вторых, существующее законодательство не предусматривает страхования заемщика кредита на случай потери им работы по независящим от нее причинам, которые не связаны с утратой им здоровья. Оно акцентирует внимание именно на страховании жизни и здоровья страхователя, а помимо этого существуют и другие факторы, повлекшие за собой не оплату займа.

В-третьих, во многих договорах ипотеки имеются условия, обязывающие залогодателя (заемщика кредита) страховать не только имущество, но и риск утраты права собственности на предмет ипотеки, а также страховать себя от несчастных случаев и болезней в пользу залогодержателя (банка). Ст.31 Федерального закона «Об ипотеке (залоге недвижимого имущества)» говорит, что «при отсутствии в договоре об ипотеке иных условий о страховании заложенного имущества залогодатель обязан страховать за свой счет это имущество в полной стоимости от рисков утраты и повреждения»¹¹. Это не соответствует ч. 2 ст. 16 Закона РФ от 7 февраля 1992 г. № 2300-1 «О защите прав потребителей», которое не допускает навязывания потребителю товаров (работ, услуг).

¹⁰ Страховые организации: бухгалтерский учет и налогообложение. 2012. N 2

¹¹ Федеральный закон от 16.07.1998 N 102-ФЗ (ред. от 06.12.2011) "Об ипотеке (залоге недвижимости)" // СПС-Консультант-Плюс.

В-четвертых, в первую очередь банки акцентируют внимание на страховании жизни и здоровья самого заемщика, так как согласно статистике именно заемщики более подвержены риску, нежели объект — заложенного имущества. Таким образом, банк оберегает себя от предполагаемых убытков из-за смерти заемщика, полной или частичной утраты трудоспособности, связанной, например, с алкогольной зависимостью или хроническим заболеванием. Вместе с тем это одновременно означает риски для страховых компаний, поскольку им придется выплачивать страховое возмещение в полном объеме. Данное обстоятельство не внесено в ст. 964 ГК РФ.

В связи с выявленными проблемами, можно предложить некоторые пути решения:

1. Что касается проведения предстрахового осмотра и предстраховой оценки страховщика, то в данной проблеме как минимум два решения. Во-первых, в ст. 945 ГК РФ можно внести поправку, в связи с которой страховщик будет обязан осуществлять оперативно-розыскную деятельность. Во-вторых, можно указать в законе об обязательном образовании группы в страховых компаниях, которые бы занимались оценкой страхового рынка. Главной обязанностью такой группы был бы осмотр страхуемого имущества.

2. Если заемщик потерял работу по независящим от него причинам и не может выплачивать займ, то это достаточно веская причина, которая должна быть указана и четко регламентирована в законодательстве. Действительно довольно часто в жизни бывают такие ситуации и, возможно именно в данном случае, стоит давать рассрочку кредитору.

3. Согласно ст. 16 ФЗ «О защите прав потребителя» не допускается навязывание товаров и услуг. Этот факт не согласуется со ст. 31 ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимого имущества)»¹². Нарушение прав потребителя должно быть наказуемо, и внесено изменение в ст. 31 ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимого имущества)», где бы говорилось о добровольном, а не обязательном страховании за свой счет имущества в полной стоимости от рисков утраты и повреждения¹³. Пример из судебной практики: Залогодержатель застраховал заложенное недвижимое имущество за свой счет, хотя соответствующая обязанность была возложена договором на залогодателя. Должны ли залогодержателю возмещаться расходы по страхованию предмета ипотеки из его стоимости? Согласно п. п. 1, 2 ст. 31 Федерального закона от 16.07.1998 N 102-ФЗ "Об ипотеке (залоге недвижимости)" (далее - Закон об ипотеке) страхование имущества, заложенного по договору об ипотеке, осуществляется в соответствии с условиями этого договора. При отсутствии в договоре об ипотеке иных условий о страховании заложенного имущества залогодатель обязан страховать это имущество за свой счет. Подпункт 1 п. 1 ст. 343 ГК РФ предусматривает, что залогодатель или залогодержатель в зависимости от того, у кого из них находится заложенное имущество, обязан, если иное не предусмотрено законом или договором, страховать заложенное имущество за счет залогодателя. Однако в одном из дел арбитражный суд разрешил поставленный вопрос иначе. Согласно п. 2 ст. 351 ГК РФ залогодержатель вправе потребовать досрочного исполнения обеспеченного залогом обязательства, а если его требование не будет удовлетворено, обратиться с иском на предмет залога в случае невыполнения залогодателем обязанно-

¹² РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 28.07.2012) «О защите прав потребителей»// СПС-Консультант-Плюс.

¹³ Инструкция Банка России от 10.03.2006 N 128-И (ред. от 02.06.2010) "О правилах выпуска и регистрации ценных бумаг кредитными организациями на территории Российской Федерации" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 13.04.2006 N 7687) // СПС-Консультант-Плюс.

сти, предусмотренной п. 1 ст. 343 ГК РФ, а именно обязанности по страхованию заложенного имущества. Суд посчитал, что, заключая в данном случае договоры страхования заложенного имущества по договору ипотеки и неся расходы по его страхованию, залогодержатель действует самостоятельно на свой риск (ст. 2 ГК РФ). Учитывая, что обязанность по страхованию заложенного имущества по договору об ипотеке залогодателем залогодержателю не передавалась, суд сделал вывод, что расходы залогодержателя по страхованию заложенного имущества в соответствии со ст. 4 Закона об ипотеке возмещению не подлежат¹⁴. По мнению суда, расходы, понесенные залогодержателем по добровольному страхованию заложенного имущества не являются расходами, предусмотренными ст. 4 Закона об ипотеке.

4. В качестве выхода из сложившейся ситуации, а именно риски страховых компаний в связи со смертью заемщика, имевшего хронические заболевания или алкогольную зависимость, необходимо внести дополнение в ст. 964 ГК РФ. Установить такие основания освобождения страховых компаний от выплаты страхового возмещения, как смерть или тяжкий вред здоровью, наступившие в результате хронического заболевания или алкогольной зависимости, о которых не было заявлено при заключении договора.

Можно сделать вывод, что ипотечное страхование, несмотря на все пробелы в законодательстве, остается индивидуальным видом страхования и продолжает развиваться во всех направлениях.

Библиографический список

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 14.06.2012) // СПС-Консультант-Плюс.
2. Федеральный закон от 16.07.1998 N 102-ФЗ (ред. от 06.12.2011) "Об ипотеке (залоге недвижимости)" // СПС-Консультант-Плюс.
3. Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 25.12.2012) "Об организации страхового дела в Российской Федерации" // СПС-Консультант-Плюс.
4. Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 28.07.2012) "О защите прав потребителей" // СПС-Консультант-Плюс.
5. Инструкция Банка России от 10.03.2006 N 128-И (ред. от 02.06.2010) "О правилах выпуска и регистрации ценных бумаг кредитными организациями на территории Российской Федерации" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 13.04.2006 N 7687) // СПС-Консультант-Плюс.
6. "Страховые организации: бухгалтерский учет и налогообложение", 2012, N 2 // СПС-Консультант-Плюс.
7. Постановление Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 19.03.2008 по делу N А48-3564/07-7 // СПС-Консультант-Плюс.
8. Постановление Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 02.11.2012 по делу N А53-23022/2011 // СПС-Консультант-Плюс.

¹⁴ Постановление Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 19.03.2008 по делу N А48-3564/07-7
постановление Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 02.11.2012 по делу N А53-23022/2011 // СПС-Консультант-Плюс.

9. <http://www.consultant.ru/search/>
10. <http://ahml.ru/ru/participants/IpStrax/>
11. <http://www.insurance-info.ru/>
12. http://www.rusipoteka.ru/ipoteka_statistika_ipotechnoe_kreditovanie

Чубанов М.

студент 3 курса

Направления Юриспруденция
Филиала СПбГЭУ в г. Кизляре

ДОГОВОР КУПЛИ-ПРОДАЖИ В ГРАЖДАНСКОМ ОБОРОТЕ

Купля-продажа – один из важнейших институтов гражданского права. Известная история правового регулирования этого договора насчитывает почти четыре тысячи лет. Договор купли-продажи регулируется нормами гражданского, земельного, коммерческого и международного частного права. В новых условиях хозяйствования сфера применения существенно расширилась за счет пополнения экономического оборота новыми видами имущества. Сегодня купля-продажа – это самый распространенный договор гражданского права. Особое значение данного института заключается в том, что в нем содержится в наиболее чистом виде перемещение материальных благ в товарной сфере. Это обуславливает гибкое и широкое применение договора купли-продажи в современном праве. Актуальностью, практической значимостью договора купли-продажи является прогресс науки, техники, усложнение экономической жизни общества, что ведет к появлению новых правовых форм и развитию традиционного института гражданского права – договора купли-продажи. Данная цель конкретизируется с помощью основных задач: изучение правовой литературы; сопоставление различных позиций ученых-правоведов, касаемых договора купли-продажи; рассмотрение основных положений и существенных условий договора купли-продажи; выявление основных моментов правового регулирования купли-продажи; выяснение отличительных и сходных черт отдельных видов договора купли-продажи. Объект изучения – купля-продажа. Договор купли-продажи является древнейшей формой товарно-денежных отношений между равноправными участниками имущественных отношений. Это типовой договор по регулированию обязательств по передаче имущества в собственность. Купля-продажа представляет договор, по которому одна сторона, покупатель или покупатель, приобретает право требовать, чтобы другая сторона, продавец, передала ей в собственность определенную вещь, и обязуется уплатить за то известную сумму денег, именуемую ценой. Это основной вид гражданско-правовых обязательств в имущественном обороте. Договор купли-продажи является консенсуальным, поскольку считается заключенным с момента достижения сторонами соглашения по его существенным условиям, а момент вступления договора в силу не связывается с передачей товара покупателю. Купля-продажа возмездна – продавец за исполнение своих обязанностей по передаче товара покупателю должен получить от последнего встречное предоставление в виде оплаты полученного товара. Договор купли-продажи является двусторонним, то есть каждая сторона данного договора (покупатель и продавец) несет обязанности в пользу другой стороны и считается должником другой стороны в том, что обязана сделать в ее пользу, и одновременно кредитором в том, что имеет право от нее требовать. Договор купли-продажи является родовым понятием по отношению к некоторым другим дого-

ворам (то есть отдельным видам договора купли-продажи), суть которых заключается в том, что одно лицо обязуется передать в собственность другого лица какое-либо имущество, а последнее обязуется принять это имущество и уплатить за него определенную денежную сумму, именуемую ценой. Российское законодательство к числу договоров, признаваемых в качестве отдельных видов договора купли-продажи относит договоры: розничной купли-продажи, поставки товаров, поставки товаров для государственных нужд, контрактации, энергоснабжения, продажи недвижимости, продажи предприятия. Так, квалифицирующими особенностями выделения договора розничной купли-продажи в отдельный вид договора купли-продажи являются: во-первых, в качестве продавца по данному договору выступает юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, осуществляющие предпринимательскую деятельность по продаже товаров в розницу; во-вторых, купля-продажа – это публичный договор, по которому покупатель приобретает товары, предназначенные для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью; в-третьих, в качестве покупателя зачастую выступают граждане, пользующиеся правами не только стороны договора розничной купли-продажи, но и правами, предоставленными законами и изданными в соответствии с ними иными правовыми актами. Экспорт и импорт товаров, составляющие значительную часть торговли, осуществляются на основании договора купли-продажи, который занимает центральное место среди внешнеэкономических сделок, заключаемых организациями и фирмами разных стран. Договор международной купли-продажи имеет ряд отличительных черт: разная государственная принадлежность сторон (либо нахождения их коммерческих предприятий в разных государствах); предмет сделки – операции по экспорту или импорту товаров (движимых вещей); использование в качестве средств платежа валюты, которая является иностранной для обеих или, по крайней мере, для одной из сторон договора. Процесс заключения договора международной купли-продажи состоит из трех этапов: направление одной стороной оферты другой стороне; рассмотрение стороной оферты и ее акцепт; получение стороной, направившей оферту, акцепта. Акцепт должен быть, во-первых, безусловным, то есть независимым от каких-либо дальнейших действий сторон; во-вторых, безоговорочным (его условия должны полностью совпадать с условиями оферты). Договор купли-продажи является одним из самых распространенных гражданско-правовых договоров, с ним в повседневной жизни встречается каждый из нас. При обычных сделках купли-продажи (например, покупка одежды, продуктов) нам не требуется знание гражданского права, поскольку какие-либо письменные договора не составляются и действуют привычные для нас правила. Купля и продажа происходит одновременно, покупатель сразу получает товар, продавец – денежный эквивалент. Особая роль договора купли-продажи в рыночной экономике заключается в том, что эта сделка является последним звеном отдельных видов предпринимательства и именно при ее исполнении продавец получает доход. Значительно усилилась праворегулирующая роль договоров купли-продажи, что отражает тенденцию развития в гражданском праве принципов дозволенности и диспозитивности. В условиях перехода к рыночным отношениям в экономике России и сложившейся в данный момент кризисной экономической и политической ситуации, договор купли-продажи играет не последнюю, а одну из основополагающих ролей. Особенностью договора купли-продажи товаров в кредит является также то, что товары с момента их передачи и до их фактической оплаты покупателем признаются находящимися в залоге у продавца. Важнейшей проблемой стала приватизация частной собственности, в результате которой появились естественные монополии. В России наиболее мощными являются четыре естественные монополии:

энергетическая система (РАО «ЕЭС РОССИИ»), добыча и транспортировка газа (РАО «Газпром»), железнодорожный транспорт (МПС РФ) и связь. Монопольное положение этих структур выводит их из конкурентной среды и позволяет, не заботясь о снижении себестоимости продукции и услуг, диктовать потребителям цены и тарифы, которые растут быстрее цен в остальных отраслях. Договор купли-продажи - основной вид гражданско-правовых обязательств, применяемых в имущественном обороте. Отношения купли-продажи регулируются положениями действующего на территории России гражданского законодательства и договорами купли-продажи, заключенными между сторонами сделки. Купля-продажа – это договор по которому, одна сторона (продавец) обязуется передать вещь (товар) другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму (цену). Договорами купли-продажи (товара) является сделка, в соответствии с которой продавцом передается товар в собственность покупателя за установленное договором вознаграждение. Исходя из обзора судебной практики, объектами договоров считают действия продавца, связанные с передачей права собственности на товар и самого товара непосредственно, а также действия покупателя, которые свидетельствуют о его принятии и оплате товара (ст. 129 ГК РФ). Наиболее распространенным видом сделок в гражданском обороте является договор розничной купли-продажи, который осуществляют граждане каждый день. В соответствии с гражданским законодательством (ст. 168 ГК РФ) запрещено заключение договоров розничной купли-продажи, а также и других видов сделок, предметом которых являются товары, ограниченные в обороте, а также запрещенные к продаже. Сделки, которые нарушают вышеизложенные требования закона, могут быть признаны в судебном порядке недействительными. Вывод из судебной практики: Продавец должен передать документы, подтверждающие согласие владельца товарного знака на введение товара в гражданский оборот на территории Российской Федерации. Таким образом, договор купли-продажи всегда является консенсуальным, поскольку считается заключенным с момента, когда стороны достигли соглашения по всем существенным условиям. Купля-продажа возмездна: основанием исполнения обязательства по передаче товара является получение встречного удовлетворения в виде покупной цены, и наоборот. Единственное условие, которое стороны должны во всех случаях обязательно сами определить при купле-продаже, ее предмет. По закону вопрос о том, что продается и покупается, считается согласованным сторонами, если из их договора можно установить наименование и количество товара. Остальные условия, включая цену и качество передаваемых товаров, в принципе являются определяемыми на основе критериев, введенных законом, и могут особо не оговариваться сторонами.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.). Текст Конституции опубликован в "Российской газете" от 25 декабря 1993 года.
2. Конвенция ООН О договорах международной купли-продажи товаров от 11 апреля 1980 года. Документ опубликован в Вестнике Высшего арбитражного суда Российской Федерации, 1994, N 1.
3. Часть первая Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ
4. Часть вторая Гражданского кодекса Российской Федерации от 26 января 1996 г. N 14-ФЗ. Принята Государственной Думой 22 декабря 1995 года Текст части

второй опубликован в "Российской газете" от 6, 7, 8 февраля 1996 г., Собрании законодательства Российской Федерации от 29 января 1996 г. N 5, ст. 410.

5. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 14 ноября 2002 г. №138-ФЗ (в ред. от 28.06.2009 г. №128-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2002. №46. Ст. 4532; Собрание законодательства РФ. 2009. №7. Ст. 771.

6. О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним. Федеральный закон от 21 июля 1997 г. № 122-ФЗ (в ред. от 08.05.2009 г. №93-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1997. №30. Ст. 3594.

Материалы судебной практики

1. Обзор практики разрешения споров, связанных с применением Федерального закона «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним». Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 16 февраля 2001 г. №59 // Вестник ВАС РФ. 2001. № 4.

2. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за первый квартал 2009 года. Постановление Президиума Верховного Суда РФ от 29 мая 2009 г. // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. – 2009 г. - №10.

СЕКЦИЯ: КОНСТИТУЦИОННОГО, АДМИНИСТРАТИВНОГО И МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА

Абдулаев А. З.

Студент 1 к. СПбГЭУ фил. В г. Кизляр

ДЕМОКРАТИЯ: ИДЕАЛЬНАЯ ЛИ ФОРМА ПОЛИТИЧЕСКОГО РЕЖИМА?

Споры о демократии ведутся со времён Древней Греции. Может быть идеальным демократическим государством были Афины времён Салона, но это тоже государство, чьи граждане были противниками демократии. Такие мыслители, как Платон и Аристотель говорили, что демократия может перерасти в диктатуру, а затем в свою противоположенность - тиранию.

Споры о демократии существуют также и в наше время. Является ли демократия универсальной формой правления? Сформировавшаяся на Западе, может ли она пригодиться во всех странах мира?

Для понимания данной проблемы нужно сначала разобраться в самом термине «демократия». Понятие демократии в современном политическом языке одно из наиболее распространенных. Первоначальный смысл демократии как народовластия существенно расходился с многообразием практических форм её реализации, что и привнесло известную путаницу в понимании данного термина. Назначение лидеров управляемыми ими людьми происходит путём честных и состязательных выборов. Народ является честным легитимным источником власти. Общество осуществляет самоуправление ради общего блага и удовлетворения общих интересов.

Перикл писал: «У нас государственный строй таков, что не подражает чужим законам; скорее мы сами служим примером для других. И называется наш строй властью народа ввиду того, что соображается не с меньшинством, а с интересами большинства; по законам в частных спорах все пользуются одинаковыми правами; не бывает также и того, чтобы человек, способный принести пользу государству, лишен был к той возможности, не пользуясь достаточным уважением вследствие бедности. Мы живем свободными гражданами, как в государственной жизни, так и во взаимных отношениях, потому что мы не высказываем недоверия друг к другу в повседневных делах, не возмущаемся против другого, если ему нравится что-нибудь делать по-своему. Мы особенно боимся противозакония в общественных делах, повинuemся лицам, стоящим в данное время у власти, и законам, особенно тем из них, которые созданы в интересах обиженных. Богатством мы пользуемся скорее как условием для работы, чем как предметом для хвастовства; что же касается бедности, то ее сознание в ней позорно для человека, - позорнее не прилагать труда, чтобы выйти из нее»¹⁵.

Но в последующем европейский гуманизм внес значительные осложнения в простоту греческих определений. Древний мир знал только непосредственную народную власть, к которой народ (рабы, разумеется, за народ не считались) сам правит государством через общее народное собрание. Понятие народного правления совпало здесь с понятием демократической формы правления, с понятием непосредственного «народоправства». Хотя Руссо также воспроизводил это греческое словоупотребление,

¹⁵ Краткий философский словарь – «Народная власть» – стр.130-132 – В.Викторова

однако именно он создал теоретическое обоснование более широкому пониманию народной власти, которое утвердилось в наше время. Мыслитель допускал, что с верховенством народа могут быть совместимы различные формы государственной власти - и демократическая, и аристократическая, и монархическая. Тем самым он открыл путь для нового понимания народовластия как формы государства, в котором верховная власть принадлежит народу, а формы правления могут быть разные. Руссо считал народную власть возможной только в виде непосредственного «народоправства», соединяющего законодательство с исполнением. Те формы государства, в которых народ оставляет за собой только верховную законодательную власть, а исполнение передает монарху или ограниченному кругу лиц, он признавал законными с точки зрения «народного суверенитета», но не называл их демократическими. Позднее понятие народоправства было распространено на все формы государства, в котором народу принадлежит верховенство в установлении власти и контроль над нею. При этом допускалось, что свою верховную власть народ может проявлять как непосредственно, так и через представителей. В соответствии с этим власть народа определяется, прежде всего, как форма государства, в которой верховенство принадлежит общей воле народа. Это есть самоуправление народа, без его различия на «черных и белых», «пролетариев и буржуазию», т.е. всей массы народа в совокупности. Следовательно, демократической идее одинаково противоречит всякое классовое владычество, всякое искусственное возвышение одного человека над другим, какими бы людьми они ни были. Таким образом, классовая демократическая теория, воспринятая большевиками, являлась противоречием самой себе.

Каждая историческая эпоха вносила свои признаки в понятие народоправства и расставляла свои акценты на их значимости.

В этом смысле современная политическая мысль пришла к гораздо более сложному представлению о власти народа, чем то, которое встречается в античности. Но в другом отношении она не только подтвердила, но и закрепила греческое понимание существа народного правления. Выдвинув в качестве общего идеала государственного развития идеал правового государства, мы зачастую рассматриваем народную власть как одну из форм правового государства. А так как с идеей правового государства неразрывно связано представление не только об основах власти, но и о правах граждан, правах свободы, то древнее определение народной власти как формы свободной жизни здесь органически связывается с самим существом народовластия, как формы правового государства. С этой точки зрения народная власть означает, возможно, полную свободу личности, свободу ее исканий, свободу состязания мнений и систем. Если Платон существо народоправства усматривал в том, что каждый человек получает здесь возможность жить, в соответствии со своими желаниями, то это определение как нельзя лучше подходит к современному пониманию власти народа. И сейчас идее народного правления соответствует, возможно, полное и свободное проявление человеческой индивидуальности, открытость для любых направлений и проявлений творчества и т.п. И хотя практически власть народа представляет собой управление большинства, но, как метко сказал Рузвельт, «лучшим свидетельством любви к свободе является, то положение, в которое ставится меньшинство. Каждый человек должен иметь одинаковую с другими возможность проявить свою сущность». Многие ученые называют народную власть свободным правлением. Это еще раз показывает, в какой мере понятие свободы неразрывно сочетается с представлением о демократической форме государства и, казалось бы, исчерпывает его. Однако, не упомянув о свойственном народной власти стремлении к равенству, мы могли бы упустить из виду один из наиболее важных при-

знаков демократической идеи. Де Токвиль отмечал, что народная власть более стремится к равенству, чем к свободе: “люди хотят равенства в свободе, и, если не могут ее получить, они хотят его также и в рабстве”.¹⁶

Изучив поподробней данную тему, мы задались вопросом: Является ли Россия демократической страной?¹⁷ Можно привести одно интересное высказывание, которая, перефразировав, гласит: Является ли Россия феодальной страной? По крайней мере, глядя на то, как народ из периферии, уже давно оставшись без работы после закрытия заводов, занимается натуральным хозяйством, чтобы хоть как-то прокормиться, а излишки урожая продать на рынке и купить прочие вещи первой необходимости, глядя на то, что большая часть предпринимательской деятельности сводится к банальной перепродаже, начиная от догнивающих заводов, продолжая тряпьем из Турции и электроникой из Китая, и заканчивая ржавыми гвоздями из дедушкиного сарая. В последнее время граждане России очень часто сталкиваются с ограничением; на тот, или иной досуг, будь то просмотр фильма, или же прочтение книги.¹⁸

Подводя итог выше сказанного, стоит отметить, что современная Россия представляет собой какое-то иное государство, которое отличается от провозглашенного в Конституции. И действительность России такова, что демократия – не больше чем формальность, которая не выражает интересов большинства, как это есть в моей любимой стране Нидерланды. Но чтобы двигаться к идеалу Нидерландской демократии, России нужно построить гражданское общество.

Библиографический список.

1. Алексис де Токвиль. Народная власть в Америке. М., «Прогресс - Литера», 1994.
2. Краткий философский словарь/ под ред. В.Викторова. М.,2014.
3. Новгородцев П.И. Об общественном идеале. М., «Наука», 1991.

Абдулгалимов К.

студент I курса

Филиала СПбГЭУ в г. Кизляре

НЕКОТОРЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛИСТИЧЕСКОГО ТИПА ГОСУДАРСТВА

Социалистическое государство, которое в лице Советского Союза было установлено в 1917 году в результате победы Советской власти в Великой Октябрьской социалистической революции является классическим образцом социалистического государства, в большей степени живым воплощением марксистско-ленинского учения о диктатуре пролетариата¹⁹.

Теоретические основы социалистического государства и права были заложены в трудах основоположников научного коммунизма К. Маркса и Ф. Энгельса и развиты в

¹⁶ Алексис де Токвиль. Народная власть в Америке. М., «Прогресс - Литера», 1994.

¹⁷ Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) ст. 1 «Российская Федерация - Россия есть демократическое федеративное правовое государство с республиканской формой правления».

¹⁸ Новгородцев П.И. Об общественном идеале. М., «Наука», 1991.

¹⁹ Кулапов В. Л. Малько А.В. Теория государства и права – Издательство НОРМА, М., 2009.

трудах В. И. Ленина, а также в документах коммунистических партий и научных исследованиях ученых, стоящих на марксистско-ленинских позициях.

Перед тем, как раскрыть некоторые экономические особенности социалистического типа первоначальным выступает рассмотрение некоторых принципов присущих данному типу. К таким, в частности относятся:

1. Наличие диктатуры пролетариата, главным признаком которой является управленческий труд.
2. Фундамент социалистического государства образуют производственные отношения.
3. На первое место выдвигаются созидательные цели и функции, главная задача которой является выражение воли и интересов трудящихся через государство.
4. Социалистическое государства и право возникают не эволюционным путем, путем постепенного перерастания буржуазного государства в социалистическое, а путем совершения социалистической революции.
5. форма правления социалистического государства – республика.
6. преобладание общественной собственности на средства производства при планомерном развитии всего народного хозяйства.
7. отсутствие эксплуататорских классов и эксплуатации человека человеком²⁰.

Но, к сожалению, многие теоретические положения в Социалистических государствах так и остались только в теории. На практике же происходил государственный контроль над многими сферами общественной и экономической жизни. Государственные аппараты служили не широким слоям трудящихся, а партийно-государственной верхушке.

Хоть экономика в Советском союзе развивалась в целом прогрессирующими темпами, но на наш взгляд в данном аспекте были допущены определенные ошибки. В частности строительство гигантских производственных комплексов приводило к монополизации в отрасли. Это в свою очередь обуславливало низкое качество продукции и отсутствие выбора у потребителей. Введение показателей для оценки качества по цене товара привело не только к удорожанию, но и к значительному снижению производственного объема. В результате возник дефицит продукции. Однако, справедливости ради надо отметить, что руководство страны начало понимать необходимость перехода к прогрессивным производственным методам. В результате в 4 раз сократилось количество строящихся каждый год крупных предприятий. Вместо этого стали создавать НПО(научные производственные объединения) в итоге появились новые отрасли(атомное машиностроение микроэлектроника и т.д.)

Синтезируя вышеуказанные тенденции социально-экономического кластера можно предположить, что период Социалистического государства на территории России это период, носящий прогрессивный характер. Данное суждение объясняется тем, что за короткий исторический срок Советское социалистическое государство несмотря на наличие чуждого капиталистического окружения добилась уничтожение эксплуататорских классов, победы социализма, установление морально-политического единства народа. Превращение нашей, в прошлом отсталой, страны в одну из самых передовых стран в мире. Советский Союз превратился в могучую индустриальную державу с передовым коллективным сельским хозяйством²¹.

²⁰ Понятие и признаки социалистического государства. (Электронный ресурс).

²¹ Тимошина Т.М. Экономическая история России: Учебное пособие / Под ред. проф. М.Н. Чепурина. — 15-е изд., перераб. и доп. — М.: ЗАО Юстицинформ, 2009.

Достижение Советского Социалистического государства в области хозяйства, культуры, в деле повышения материального уровня нашего народа показывают всему миру доказательства преимуществ социалистического общественного и государственного строя.

Библиографический список.

1. Березин И.С. Краткая история экономического развития. Учеб. пособие. М., 1998.
2. Кулапов В. Л. Малько А.В. Теория государства и права – Издательство НОР-МА, М., 2009.
3. Тимошина Т.М. Экономическая история России: Учебное пособие / Под ред. проф. М.Н. Чепурина. — 15'е изд., перераб. и доп. — М.: ЗАО Юстицинформ, 2009.
4. Понятие и признаки социалистического государства. (Электронный ресурс).

Абдурахманов Г.М
Студент 1 курса СПбГЭУ
Филиал в г.Кизляре

К ВОПРОСУ О СИСТЕМЕ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ

Право охранительные органы - это специальные государственные и не государственные органы, основным предназначением которых является осуществление правоохранительной деятельности путем применения мер правового воздействия в целях защиты прав и законных интересов граждан организаций, общества и государства от противоправных посягательств.

Система правоохранительных органов - это внешнее построение правоохранительных органов, связанное с федеративным и административно - территориальным устройством Российской Федерации

Что еще раз подчеркивает данную работу так это то что Актуальность её обусловлена тем, что государство и его органы в различной степени регулируют и охраняют различные стороны общественной жизни.

Однако одна из главных задач правоохранительных органов заключается в защите прав и свобод человека, обеспечение правопорядка и законности, борьба с различными правонарушениями и преступностью.

Согласно статье 28 ФЗ "О полиции" От 30.10.2011г №342-ФЗ (Редакция от 05.10.2015г) "О дисциплинарном уставе органов внутренних дел"

Сотрудник органов внутренних дел должен принять присягу в торжественной обстановке перед Государственным флагом Российской Федерации.

Именно на данных принципах работы правоохранительных органов я и хочу акцентировать внимание в данной статье, ибо не всегда они соответствуют тому, что написано в законодательстве и тому, с чем сталкиваемся порой и на практике в жизни.

В 2009 году был принят закон о противодействии коррупции согласно этому закону определение **Коррупция** - это злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп, либо иное не законное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества государства в целях получения личной выгоды,

в виде денег, ценностей имущественного характера , и не их имущественных прав для себя или же этих лиц.

Что есть коррупция- в данном случае это для многих переводится как подкуп то есть, Определённые соотношения между лицами один из которых имеет властные полномочия в широком смысле который действует корыстно в ущерб государства , а другой который от этого имеет выгоду.

Преступность среди сотрудников Правоохранительных Органов!

Превышения должностных полномочий с применением насилия. ЧЗ. ст5 ФЗ от 7.02.2011г.№3-ФЗ "О полиции" (Сотруднику полиции запрещается прибегать к пыткам, насилию, другому жестокому или унижающему человеческое достоинство. Сотрудник полиции обязан пресекать действия, которыми гражданину умышленно причиняются боль, физическое или нравственное страдание.).

Бездействие сотрудников Правоохранительных Органов, т.е сотрудник Правоохранительных Органов пользуясь полномочиями не заводит уголовное или же административное дело. Тем самым мы имеем искаженную систему преступности не выполнения собственно говоря функции по борьбе с преступностью.

Сотрудники Правоохранительных Органов пользуясь своим служебным положением нарушают правила дорожного движения.

Сотрудники Правоохранительных Органов пользуясь своим удостоверением позволяют себе много лишнего в обращении относительно гражданскому населению.

И это все приветствуется с их же стороны, их же начальником. И все это существует на Данный момент в республике, и не только в республике ну и в каждом городе Российской Федерации!

Сотрудник Правоохранительных органов также может шантажировать т.е вот я заведу уголовное дело, или же не заведу! И это тоже имеет место быть!

Однако главная проблема Правоохранительных Органов заключается в должном обращении к гражданам. В основном в частности не представляются и исходя из этого практически каждый потенциальный нарушитель своих должностных полномочий.

В соответствии с, п1, ч4, ст5 ФЗ от 7.02.2011г.№3 - ФЗ "О полиции" при обращении к гражданину сотрудник полиции обязан назвать свою должность, звание, фамилию, предъявить по требованию гражданина служебное удостоверение, после чего сообщить причину и цель обращения."

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. // Российская газета. – 1993. – 25 декабря. - № 237.

2. О Конституционном суде Российской Федерации: Федеральный конституционный закон от 21 июля 1994 г. № 1-ФКЗ // СЗ РФ. - 1994. - № 13. - Ст. 1447.

3. О судебной системе Российской Федерации: Федеральный конституционный закон от 31 декабря 1996 г. № 1-ФКЗ // СЗ РФ. - 1997. - № 1. - Ст. 1.

4. О судах общей юрисдикции: Федеральный конституционный закон от 7 февраля 2011 г. № 1-ФКЗ // СЗ РФ. - 2011. - № 7. - Ст. 898.

5. О Верховном Суде Российской Федерации: Федеральный конституционный закон от 5 февраля 2014 г. № 3-ФКЗ // СЗ РФ. – 2014. - № 6. - Ст. 550.

6. Правоохранительные и судебные органы: учебник для СПО / под общ. ред. В.П. Божьева, Б.Я. Гаврилова. - 5-е изд. - М.: Издательство Юрайт, 2015.

7. Гриненко А.В. Правоохранительные и судебные органы: учебник для СПО / Гриненко А.В. - М.: Издательство Юрайт, 2015.

8. Правоохранительные органы: учебник и практикум / под общ. ред. М.П. Полякова. – М.: Издательство Юрайт, 2015.

Студент 1 курса 3 группы
РПА МЮ РФ
Гапаров С.Р.

К ВОПРОСУ О ФОРМЕ ГОСУДАРСТВА

Любое государство представляет собой единство сущности, содержания и формы. Категория формы государства раскрывает особенности его внутренней организации, порядок образования и структуру государственных органов и населения, а также методы, способы и приёмы, используемые для организующей и управленческой деятельности. Более коротко форму государства можно определить как способ организации и осуществления государственной власти. Ещё со времён античности понятие формы государства придавалось важное значение, римские юристы говорили: «Форма даёт бытие вещи». Наиболее полное представление о форме конкретного государства дают три её составляющие: Форма правления, государственное устройство и государственно-правовой (политический) режим. Форма государства зависит от многих факторов, среди которых определяющее значение имеют конкретно-исторические традиции, территориальные размеры страны, национальный состав населения и др. В мире не существует абсолютной одинаковых стран и народов, следовательно, нет одинаковых форм государства. Тем не менее теория государства и права выработала модели форм правления, государственного устройства и государственно-правовых режимов.

22

Вроде две страны похожи друг на друга по форме правления, но всё равно у них есть свои различия. Например Россия и Украина. В обеих странах форма правления в данный момент идёт президентско-парламентской республика. К тому же политический режим у обеих стран идёт демократический. Но в Украине одновременно идёт борьба за власть, которая показывает что у народа нет действительной власти. Всё решают коррумпированные олигархи.

Под формой правления государство подразделяется на монархии и республики. Монархии – это такая форма правления, при которой вся верховная власть сосредоточена в руках единоличного главы государства (монарха), передаётся по наследству, или династически. Республика – это такая форма правления, при которой высшие органы власти избираются народом на основе всенародного голосования, т.е. источником власти выступает суверенный народ.²³

В наше время в многих стран демократическая форма правления. Но также есть страны с монархической формой. В Европе основными странами с формой правления монархия являются – Великобритания, Бельгия, Голландия, Испания, Швеция. В Азии – ОАЭ, Саудовская Аравия, Таиланд, Япония. В Африке – Лесото, Марокко, Свазиленд. Этого говорит о том что ещё остались множество стран с формой правления монархия, но не во всех странах осталась абсолютная монархия, в многих странах она ограничена или парламентарная.

²² Морозова. Л.А.. Теория государства и права. Можайск. 2015. С.75

²³ Абдулаев М.И.. Теория государства и права. М., 2014. С.44-46

Множество стран есть и с демократической формой правления . Одной из основных является Россия .По Конституции Российская федерация – Россия есть демократическая федеративное правовое государство с республиканской формой правления²⁴

Россия демократическое государство , так как «Носителем суверенитета и единственным источником власти в Российской Федерации является её многонациональный народ»²⁵ Это говорит о том что все основные вопросы согласовываются с народом .На основе референдумов или выборов .

Одной из основных моментов нам кажется нужно отдельно сказать о форме территориально-государственного устройства . Оно определяет на какую форму будет делиться государство , простое (унитарное) или сложное (федерация) .

Форма государственного устройства выражается в политико-территориальном (национально – государственном и административно-территориальном) устройстве государства , которое раскрывает характер взаимоотношений между составляющими его территориальными частями , между центральными и местными органами государственной власти . Унитарные – единые , централизованные государства , состоящие из административно-территориальных единиц , которые подчиняются центральным органам власти и признаками суверенитета не обладают (Франция , Финляндия , Норвегия и др.) Федерация – добровольное объединение нескольких ранее самостоятельных государств в одно государства (РФ , США , Канада , ФРГ и др.)²⁶

Россия федеративное государство, это значит что она :

-Россия состоит из равноправных субъектов (самостоятельно действующих субъектов). Федерация – республик, краёв, областей, городов федерального значения;

-каждая республика имеет свою конституцию и законодательство, а остальные субъекты – устав и законодательство;

-Россия имеет государственную целостность, то есть она как государство едина и неделима;

-конституция РФ и федеральные законы имеют верховенство на всей территории России;

-государственную власть в субъектах Федерации осуществляет образуемые ими органы государственной власти;

У России множество субъектов, и с недавними обстоятельствами связанные с Крымом и Севастополем их число увеличилось ещё на два субъекта . Они присоединились не по воле других ,а по своему желанию путём референдума . Это доказывает что в стране основном все глобальные вопросы согласовываются с народом. Теперь в России три основных города федерации: Москва, Санкт Петербург , Севастополь . В данный момент в стране 85 субъектов .

По нашему мнению государство правильно решило сделать Севастополь Федеральным городом . Этот город был гордостью Российской империи когда она только расцветала . Сделав этот город федеральным , Россия показала что ценит свою историю и гордиться ею .

Российское государство определяется Конституцией РФ как правовое . Правовым государством называется такое государство , которое во всей своей деятельно-

²⁴ Конституция РФ 1993//СПС Консультант-Плюс.

²⁵Конституция РФ 1993//СПС Консультант-Плюс.

²⁶ Кулапов В.Л.Теория государства и права..Саратов 2011. С.144

сти подчиняется праву функционирует в определённых законом границах . Смысл правового государства раскрывается в статье 2 Конституции Российской Федерации , согласно которой человек , его права и свободы являются высшей ценностью , а признание , соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина представляет собой обязанность государства . для правового государства характерна взаимная ответственность государства и личности : нарушитель закона , независимо от его личности , должно быть привлечён к юридической ответственности . В правовом государстве последовательно проводится в жизни принципы верховенства права во всех сферах жизни общества , а также принцип разделения властей.

Однако, не смотря на то, что Россия правовое государство не все подчиняются закону и часто нарушают его. Нам кажется нужно достичь того , чтоб все соблюдали законы , для этого необходимо вести пропаганду правовых знаний среди населения , и строго наказывать за нарушения законов .У Российской Федерации много не решённых вопросов, но больше положительных моментов . Что государство согласовывается с народом при помощи референдума , и соблюдаются их права чем , не зависима от их национальности и не имея значения на каком субъекте он проживает , даёт возможность их решить политически. В интересах народов России, во внутренней и внешней политике .

Библиографический список.

1. Конституция РФ 1993. //СПС Консультант-Плюс.
2. Абдулаев М.А Теория государства и права. М., 2004.
3. Кулапов В.Л. Теория государства и права. Саратов 2014.
4. Морозова Л.А. Теория государства и права. Можайск.,2014.

Ирасханов И.

1 курс.

Студент ФГБОУ ВПО СКФ РПА МЮ

МУСУЛЬМАНСКОЕ ПРАВО

Мусульманское право - важный фактор, оказывающий большое влияние на развитие права, а также на культуру, искусство, мораль африканских народов. Роль мусульманского права обусловлена тем, что наряду с анимизмом и христианством одной из наиболее распространенных в Африке религий является ислам. Утвердившийся либо вследствие арабских завоеваний в VII в. либо в результате торговли с арабскими странами и миссионерской деятельности мусульман ислам распространился на значительной части африканского континента.

Мусульманское право в своей основе сложилось в VII X веках в Арабском халифате. Границы халифата определились уже к середине VIII века, просуществовал же он до XIII века. В него в разное время входили Аравия, Сирия, Ирак, Испания, Северная Африка, Египет, Иран, Афганистан, Средняя Азия, Северная Индия, Азербайджан, Армения. Грузия, острова Сардиния, Сицилия ну и другие. Образование Арабского государства было связано с возникновением новой религии – ислам. Основателем её стал пророк по имени Мухаммед. Одновременно с возникновением Арабского халифата формировалось и его право. Уже изначально оно стало важнейшей частью религии ислам, который включает теологию и шариат, то есть предписаний верующим о том,

что они должны делать и что не должны, чтобы попасть в рай. Шариат стал сводом правил поведения для правоверного мусульманина от его рождения до смерти, то есть своеобразным сводом законов мусульманского права. Он содержит религиозные, нравственно-этические и правовые нормы, не разделяя их отдельно на религию, мораль и право.

По шариату у каждого мусульманина существует 4 вида обязанностей: во первых, обязанности перед Аллахом; во вторых, обязанности перед самим собой; в третьих, обязанности перед рабами Аллаха; в четвёртых, обязанности перед тем, кто принадлежит ему в этом мире.²⁷

Шариат состоит из двух частей: теологии, или принципов веры и права. Фихх как мусульманское право в свою очередь, делится на две части. Первая указывает мусульманину, каким должно быть его поведение по отношению к другим. Вторая предписывает обязательства по отношению к Аллаху. За шариатом закрепилось значение предписаний в Коране и Сунне – практической системе мусульманского права. Важную группу источников шариата составляют иджма и кияс. Основу мусульманского права составляют две группы источников. В первую и главную, безусловно, входят священный Коран и Сунна. Они являются идейной основой всего правотворческого процесса в исламе. Вторая группа источников мусульманского права состоит из второстепенных источников (иджма, кияс, шариат фикх, рай, фетва и др.), имеющих правоприкладное значение. Незыблемой основой шариата является главная священная книга мусульман – Коран. Он имеет различные названия: Китаб, Мубин, Карим, Калам, Нур, Худа и др. Он первый по важности источник шариата. Он содержит различные проповеди, обрядовые и юридические установления, молитвы и заклинания, назидательные рассказы и притчи. Вместе с тем священный Коран является одним из крупнейших памятников мировой культуры и человеческой цивилизации. Однако никто из мусульманских юристов его не воспринимает ни в качестве книги права, ни в качестве кодекса мусульманского права. Конкретными примерами положений Корана, трактуемых в юридическом смысле, являются предписания мусульманам ценить милосердие Аллаха и самим быть милосердными. Важно добавить, что в качестве источника мусульманского права не могут быть использованы Конституции и другие законодательные акты.²⁸

Иджма же рассматривается как "общее согласие мусульманской общины". Наряду с Кораном и Сунной она относится к группе авторитетных источников шариата. Большая роль иджмы в развитии шариата состояла в том, что она позволяла правящей религиозной верхушке Арабского халифата создавать новые правовые нормы, приспособленные к меняющимся условиям феодального общества, учитывающие специфику завоеванных стран. Одним из наиболее спорных источников мусульманского права, вызывающим острые разногласия между разными направлениями, является кияс - решение правовых дел по аналогии. Согласно киясу правило, установленное в Коране, Сунне или иджме, может быть применено к делу, которое прямо не предусмотрено в этих источниках права. Кияс не только позволил быстро урегулировать новые общественные отношения, но и способствовал освобождению шариата в целом ряде моментов от теологического налета.²⁹

²⁷ slam-today.ru/sharia (09.12.2015)

²⁸ http://www.e-reading.club/chapter.php/88841/22/Selyanin_-_Shpargalka_po_istorii_gosudarstva_i_prava_zarubezhnyh_stran.html (09.12.2015.)

²⁹ godsbay.ru/civilizations/musulmanskoie_pravo.html (09.12.2015.)

В качестве дополнительного источника права шариат допускал также и местные обычаи, не вошедшие непосредственно в само мусульманское право в период его становления, но не противоречившие прямо его принципам и норм. Наконец, следует иметь в виду и то, что в мусульманском праве под термином фикх понимается не только исламское право, но и правила поведения, регулирующие поступки и взаимоотношения мусульман, то есть то, что называется фикх-правом. Оно включает религиозные, юридические, нравственные нормы, обычаи, правила вежливости и этикета, являясь мусульманским правом в широком значении. При этом по шариату, по фикх-праву, существует пять критериев оценки действий дееспособного субъекта мусульманина.³⁰

1. Действие и поступки особой важности, то есть обязательные предписания. По этой причине они не заслуживают одобрения и поощрения, например, совершение намаза.

2. Рекомендуемые, положительно оцениваемые поступки. Хотя такие поступки совершать не обязательно, они одобряются и поощряются, например, совершение хаджра.

3. Поступки, которые не подлежат поощрению, но и не наказываются, например, заключение сделок, торговых соглашений.

4. Поступки, не подлежащие наказанию, но и не одобряемые. Например, употребление в речи бранных слов, неуважение к пожилым людям и т.д.

5. Совершение запрещенных поступков, то есть категорически запретные для мусульман действия, например, употребление в пищу свинины, питье вина, блуд, ростовщичество, азартные игры, убийство и др. За такие проступки, провинившийся подвергается суровому наказанию.

В мусульманском праве, процесс как правило носил обвинительный характер. Дела возбуждались не от имени государственных органов, а заинтересованными лицами (за исключением преступлений, направленных против государственной власти). Различия между уголовными и гражданскими делами (в самом судебном процессуальном порядке) практически отсутствовали. Судебные дела рассматривались публично, обычно в мечети, где могли присутствовать все желающие. Стороны должны были сами вести дело, не прибегая к помощи адвокатов. Нормы уголовного права представляли собой наименее разработанную часть шариата. Коран и Сунна содержат очень мало положений, относящихся к уголовному праву, уступая место обычаю и кровной мести. Поскольку мусульманское право является религиозной правовой системой, то, естественно преступление носит в нем также религиозный характер. Любое правонарушение рассматривается как не послушание воли Аллаха. Поэтому любое не правомерное в юридическом смысле поведение не просто представляет собой отклонение от предписаний мусульманского права, за которое следует соответствующая «земная» санкция, но в то же время выступает как религиозный грех, влекущий потустороннюю кару.

Этим определяется вся уголовно-правовая концепция мусульманского права, в которой широкое понимание преступления как тяжкого греха сочетается с его узким определением в формально – юридическом значении. В мусульманском праве нет как такового деления процессуального права на уголовнопроцессуальное и гражданско-процессуальное. Судебный процесс в западном его понимании крайне не структурирован.

30 [dic.academic.ru/dic.nsf/lower/16229\(09.12.2015.\)](http://dic.academic.ru/dic.nsf/lower/16229(09.12.2015.))

Итак, складывание государства и права у арабов происходило в тесной взаимосвязи с зарождением новой религии. Ислам наложил отпечаток на развитие государства и права. Это в свою очередь определило особенности развития последних. Юридическое положение лица обуславливалось его вероисповеданием. Так, мусульмане пользовались большими привилегиями и правами, чем иноверцы. Кроме этого особенность халифата было то, что государством управлял сначала пророк – посланник Бога на земле, а затем халифы – заместители пророка. При этом правитель обязательно должен быть мусульманином. Значительная часть полномочий главы государства носит религиозный характер, связанна с защитой интересов ислама и контролем за исполнением правоверными своих религиозных обязанностей. Это свидетельствует о его божественном происхождении, еще раз доказывает тесную связь религии и государственности.³¹

В исламе Священный Коран — это конституция которую Аллах ниспослал Своему посланику для того, чтобы каждый человек мог наладить взаимоотношения с Господом, с самим собой и обществом, в котором он проживает, и выполнить свою жизненную миссию так, как этого пожелал Господь миров(Коран, 2:185). Согласно исламской догматике является вечным чудом, которое нисколько не потеряет своей важности и актуальности вплоть до наступления «дня воскресенья».

Уверовавший в него избавляется от рабства перед творениями и начинает новую жизнь, поскольку его душа словно рождается заново для того, чтобы он смог служить Всевышнему и заслужить Его милость

Мусульмане принимают эту милость, придерживаются божественного руководства, следуют его предписаниям, подчиняются его велениям, избегают его запретов и не преступают его ограничений. Следование кораническим путем, по мнению приверженцев ислама — это залог счастья и преуспевания, тогда как отдаление от него — причина несчастья

Коран воспитывает мусульман в духе праведности, богобоязненности и благонравия

Пророк Мухаммед разъяснил, что лучшим из людей является тот, кто изучает Коран и обучает других людей этому знанию

Библиографический список

1. Жидков О. А. История государства и права зарубежных стран М.1998.
2. Климович Л.И. Книга о Коране его происхождении и мифологии) М.1998.
3. Беляев Е.А. Арабы, ислам и арабский халифат в раннее средневековье. М.1996.
4. Сюкияйен Л.Р. Мусульманское право: вопросы теории и практики М.1998.
5. slam-today.ru/sharia (09.12.2016)
6. <http://dic.academic.ru/dic.nsf/lower/16229> (09.12.2015.)
7. godsby.ru/civilizations/musulmansкое_pravo.html(09.12.2015.)
8. dic.academic.ru/dic.nsf/lower/16229(09.12.2015.)

³¹ <http://dic.academic.ru/dic.nsf/lower/16229> (09.12.2015.)

Короткова Ю.
ст. I курса, филиал
СПбГЭУ в г. Кизляр

СТРУКТУРА ПРАВОВОЙ НОРМЫ (НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ)

Структуры у правовой нормы сложились исторически, постепенно, и тоже представляют большую социальную ценность. Их происхождение идет из глубокой древности, из обществ с присваивающей экономики и даже с тех времен, когда человек еще как биологическое существо, как и другие биологические виды, научился связывать свое поведение с результатами этого поведения. Как пишут представители социологической школы права, человек соизмерял свои и чужие свои реакции на те или иные условия жизнедеятельности и старался закреплять все это в коллективном опыте, в коллективном сознании по критериям «благоприятно-неблагоприятно»³².

Структура правовой нормы есть логически согласованное ее внутреннее строение, обусловленное фактическими общественными отношениями, характеризуемое наличием взаимосвязанных и взаимодействующих элементов, реально выраженное в нормативно-правовых актах.

Будучи «клеточкой» права, норма в то же время есть сложное образование, имеющее собственную структуру. Структура правовой нормы – это его внутреннее строение.

Во-первых, названная структура – идеальная логическая конструкция, призванная регулировать взаимоотношения между людьми. Это своеобразная модель возможного поведения, сформировавшаяся в ходе общественного развития, отражающая стремление людей создать универсальные, долговременные «инструменты познания и освоения правовой деятельности. Норма права, как и любая социальная норма, конструируется по модели условного предложения: «если..., то..., иначе...». Элементы правовой нормы составляют ее логическую структуру. Это основывается на взаимосвязи и системности, являющихся одним из основных качеств права.

Традиционно считается, что норма права состоит из трех элементов: гипотезы, диспозиции и санкции.

Гипотеза указывает на конкретные жизненные обстоятельства (условия), при наличии или отсутствии которых и реализуется норма. Без гипотезы правовые нормы не могут существовать. Гипотеза может принимать различные нормы. Она может быть выражена или в общей абстрактной форме, или в конкретной, казуистической. В зависимости от качества обстоятельств, обозначенных в норме, гипотезы бывают простые и сложные. Альтернативной называют гипотезу, которая связывает действия нормы с одним из нескольких перечисленных в статье нормативного акта обстоятельств.

Диспозиция содержит само правило поведения, согласно которому должны действовать участники правоотношения. Диспозиция может состоять из одного действия или совокупности действий. Диспозиция адресована разуму и воле участников общественных отношений рассчитана на ситуацию, когда возможен выбор различных вариантов поведения и определяет тот вариант, который соответствует выраженной в праве государственной воле. По способу изложения диспозиция может быть прямой, альтернативной и бланкетной. Альтернативная диспозиция дает возможность участникам

³² Трофимов В.В. Правообразование в современном обществе: теоретико-методологический аспект / Под ред. Н.А. Придворова. — Саратов, 2009.

правоотношения варьировать свое поведение в пределах, установленных нормой. Бланкетная диспозиция содержит право поведения в самой общей форме, отсылая субъекта реализации к другим правовым нормам.

Санкция указывает на неблагоприятные последствия, возникающие в результате нарушения диспозиции правовой нормы.

Санкции в частности разнообразны, они состоят из: неблагоприятных последствий личного характера в частности возмещение убытков. Санкция должна выражать способность государства принуждать к соблюдению нормы, пресекать ее нарушение, восстанавливать нарушенное право. По степени определенности санкции подразделяются на абсолютно определенные (точно указанный размер штрафа), относительно-определенные (лишение свободы от 3 до 10 лет), альтернативные (лишение свободы на 3 года или исправительные работы на срок до одного года, или же штраф)³³. [

По способу охраны правопорядка санкции подразделяются на два основных вида – правостановительные санкции, они направлены на принудительное исполнение обязанностей или восстановление нарушенных прав. Они применяются для восстановления справедливости в отношении лиц (физических, юридических), пострадавших от противоправных действий. Штрафные или карательные санкции предусматривают возможность ограничения каких – либо прав правонарушителя, а так же возможность возложения на него в установленном законом порядке специальных обязанностей. Они применяются за совершение проступков (в отношении физических или юридических лиц). Это условие необходимо для того, чтобы при назначении наказания правоприменитель имел возможность учесть смягчающую и отягчающую вину обстоятельства. В Российском законодательстве действует следующее правило: при применении штрафных или карательных санкций менее строгое наказание поглощается более строгим.

Нужно научиться выделять такие структурные элементы правовой нормы, как гипотеза, диспозиция и санкция в нормах различных отраслей права – административно-го, гражданского, уголовного, уголовно-процессуального и др.

Деление нормы на гипотезу, диспозицию и санкцию называется логической формой.

Такое деление юридических норм впервые было предложено ---- . мнение указанных авторов получило наиболее широкое распространение. Не все правоведы были согласны с тем, что юридическая норма состоит из 3 структурных элементов.

Многие дореволюционные юристы исходили из двухчленного строения юридической нормы и в связи с этим признавали наличие норм, не обеспеченных санкциями.

А. Ф. Черданцев в своей работе защищает двухчленное строение юридической нормы. Он считает, что «каждой норме права, для того чтобы быть обеспеченной принудительной силой государства, совсем не обязательно иметь в качестве своего структурного элемента санкцию... . В первой части нормы устанавливаются факты, обстоятельства, при наличии которых данная норма действует, а во второй - юридические последствия, наступающие при наличии определенных гипотезой обстоятельств... В силу сложившейся традиции вторая часть регулятивных норм называется диспозицией»³⁴.

В современной юридической литературе до сих пор так же нет единства мнений о структуре правовой нормы. По прежнему мнения правоведов разделяются.

³³ Марченко М.Н. проблемы общей теории права. М.,2015.

³⁴Черданцев А. Ф. Специализация и структура норм советского права // Правоведение 1970.№.1. С.44.

С.С.Алексеев считает, что «...в результате обособления охранительных мер санкции оказываются обязательным элементом не всех, а только охранительных предписаний...»³⁵.

А.С. Пиголкин имеет по этому поводу иное мнение: «обеспечение и защита норм права указанными в нормативных актах мерами воздействия на правонарушителей является важнейшим моментом, отличающим правовые нормы от других социальных норм, действующих в обществе. Без санкций норма права потеряла бы свое специфическое, государственно-принудительное значение и растворилось бы среди других видов социальных норм...»³⁶.

Из приведенных выше мнений различных авторов нельзя точно определить, какой же из указанных подходов является правильным, потому что каждый автор приводит всякие аргументы в пользу своего мнения. Следует согласиться с мнением С.С. Алексеева по поводу того, что: «нельзя абсолютизировать только один из указанных подходов и представить двухчленную или трехчленную схему в виде единственно возможной... Только при параллельной характеристике элементов, логической нормы и нормы предписания обеспечивается всесторонний анализ интеллектуально-волевого и юридического содержания»³⁷.

Сторонники логической нормы рассматривают абстрактную норму права и берут логическую структуру нормы. Сторонники двухчленного строения рассматривают реальную норму права и берут фактическую структуру нормы.

Механизм образования структуры правовой нормы можно представить следующим образом. Законодатель, предполагая урегулировать то или иное общественное отношение «примеряет» к нему *a priori* – логическую модель нормы, выработанную на основе человеческой практики, достижений науки, опыта правового регулирования.[4] При этом он стремится направить развитие общественного отношения в нужном для него направлении, пытается установить его временные, пространственные характеристики, получить наибольшую эффективность от его правового урегулирования. Однако общественное отношение соответствует идеальной модели (логической структуре нормы) лишь в принципе. Оно вносит в модель коррективы, избирает в потенциальной логической структуре нормы те элементы и связи между ними, которые соответствуют его собственным элементам и связям. Иными словами, законодатель вынужден одновременно и приспособлять логическую структуру и соответствующему виду общественных отношения и учитывать необходимость внутренней и внешней логической согласованности юридических норм, используя все правовые средства, свойства права как системы. Результатом же выступает реальная структура нормы, всегда включенная в ее логическую структуру и структуры более высокого порядка (института, отрасли права в целом).

Структура сама по себе есть выражение устойчивости в различных процессах. Она относительно независима и от изменения элементов в целом. Данное свойство позволяет норме права сохранить статус единого и целостного государственно-властного веления во всех упомянутых случаях. Практика подтверждает, что выделение того или иного структурного элемента нормы происходит только при самостоятельном его функционировании в виде особого правила. Причем качество самого правила сохраняют и «усеченные нормы», и нетипичные нормативные положения.

³⁵ Алексеев С. С. Проблемы теории права. Т.1.М.,1971.

³⁶ Общая теория права и государства./ Под ред А.С. Пиголкина.М.,2005.С. 145.

³⁷ Алексеев С. С. Проблемы теории права. Т.1. С.128.

Таким образом, структура правовой нормы есть логически согласованное ее внутреннее строение, обусловленное фактическими общественными отношениями, характеризующее наличие взаимосвязанных и взаимодействующих элементов, реально выраженное в нормативно-правовых актах.

Библиографический список

1. Алексеев С. С. Общая теория права. В 2-х Томах. Т.2 М.,1982.
2. Алексеев С. С. Проблемы теории права. Т.1.М.,1971.
3. Марченко М.Н. проблемы общей теории права. М.,2015.
4. Общая теория права и государства./ Под ред А.С. Пиголкина.М.,2005.
5. Черданцев А. Ф. Специализация и структура норм советского права // Правоведение 1970.№.1. С.44.
6. Трофимов В.В. Правообразование в современном обществе: теоретико-методологический аспект / Под ред. Н.А. Придворова. — Саратов, 2009.
7. 4. Хрестоматия по теории государства и права./ Составители: В.В. Лазарев, В.Л. Липень.М.,2001.Т.2.

ст-т 1к. 7гр. СКФ РПА МЮ РФ
Магомедов Х.Г.

ПРОИСХОЖДЕНИЕ ГОСУДАРСТВА

Человек не всегда жил в условиях государственно-организованного общества. Большую часть своей истории человечество существовало в условиях безгосударственного первобытного общества. Поэтому, прежде чем приступить к непосредственному изучению государства, следует рассмотреть первобытный социум, в рамках которого человек впервые осознал необходимость создания этой высшей формы организации общества. Экономика первобытного общества была основана на общественной собственности.

Актуальность данной темы заключается в том, что государство и право являются стабильным образованием, которое образовывалось длительное время. Государство как особая организация власти, как самостоятельный институт жизни общества, находится в постоянном развитии. Несколько тысячелетий тому назад государства были совсем не такими, какими они являются в настоящее время. Рассмотрим основные вехи в историческом развитии государства для того, чтобы уяснить основные тенденции в совершенствовании данного института, разобраться в сущности современных государств.

Во второй половине XX века, используя новые научные методы, позволяющие устанавливать более точную хронологию, комплексно рассматривать природно-климатические, биологические и социальные процессы, больших успехов добились археология и этнография, непосредственно изучающие первобытное общество, что существенно обогатило знание о нём, этапах и тенденциях его развития. Кроме того, если для XIX – начала XX века был характерен в основном европоцентристский взгляд на историю, т.е. использовались знания истории Европы и некоторых прилегающих к ней регионов, а затем они искусственно распространялись на весь остальной мир, то в XX веке в орбиту научного осмысления оказалась вовлеченная история всех регионов

земного шара. Теория государства и права становится, таким образом, действительно логическим обобщением знаний о всепланетном государственном развитии общества³⁸.

Общество есть продукт взаимодействия людей, определенная организация их жизни, внутренне противоречивый организм, сущность которого заключается в многообразных связях и отношениях между людьми, их объединениями и общностями.

Это сложная, саморазвивающаяся система связей людей, объединенных экономическими, семейными, групповыми, этническими, сословными, классовыми отношениями и интересами. В обществе действуют, прежде всего, не биологические, а социальные законы³⁹.

Значимость проблемы происхождения и развития государства и права обусловлена, прежде всего, тем, что рассмотрение общества в качестве системы общественных отношений, основу которых составляют экономические (материальные) отношения, позволяет:

во-первых, подходить к нему конкретно-исторически, выделять различные общественно-экономические формации (рабовладельческие, феодальное, капиталистическое, социалистическое общество);

во-вторых, выявить специфику главных сфер общественной жизни (экономической, политической, духовной);

в-третьих, четко определить субъектов социального общения (личность, семья, нация и др.).

Государство - это такая форма организации общественной жизни, которая не может быть создана разрозненными усилиями отдельных лиц. Общество не может существовать на основе преходящих целей. Его объединяет общая, объективная цель, без которой оно не может ни возникнуть, ни развиваться. Такой целью является объединение людей под единой властью, координирующей, разнообразные интересы членов общества⁴⁰.

В течение многих веков и тысячелетий экономика носила присваивающий характер: производительность труда была крайне низкой, все, что производилось, потреблялось. Естественно, что в таких условиях не могли возникнуть ни частная собственность, ни эксплуатация. Это было общество экономически равных, но равных в бедности людей. Постепенно с совершенствованием орудий труда и способов производства росла производительность труда. Экономическое развитие общества все более убыстрялось. Экономический прогресс общества отражался на развитии общественных связей.

Родовые общины, т.е. объединения людей на основе родственных связей, ведущих совместную хозяйственную деятельность, перерастают во фратрии (группа наиболее близких родов, в пределах которой запрещены браки), племена (объединения родов) и союзы племен. Такое укрупнение общественных структур было выгодно обществу: оно позволяло более эффективно противостоять силам природы, использовать более совершенные приемы труда (например, охоту загоном), создало возможности для специализации управления, позволяло успешнее отражать агрессию соседей и самим нападать на них. Вместе с тем укрупнение способствовало более быстрому освоению новых орудий и приемов труда. Совместная деятельность

³⁸ Морозова Л.А. Основы государства и права России. Учебное пособие. – М.: 1997. С. 52

³⁹ Алексеев В.П., Першиц А.И. История первобытного общества. М, 1990.С.281

⁴⁰ Алексеев С.С. Государство и право. Начальный курс. – М.: 2003.С. 365

немыслима без управления. Поэтому формирование родов, племен и союзов племен шло параллельно с созданием простейших органов власти и управления⁴¹.

Все наиболее важные вопросы жизни рода решались общим собранием его членов. Каждый взрослый имел право участвовать в обсуждении и решении любого вопроса. Для осуществления оперативного управления избирался старейшина – наиболее уважаемый член рода.

Познание процесса происхождения государства следует начинать с вопроса о том, всегда ли в истории человеческого общества существовал этот социальный институт или же он появился на определенном этапе развития человечества. «Только такой методологический подход, реализующий принцип историзма, позволяет уяснить причины и формы появления государства, его характерные, сущностные черты, отличие от предыдущих организационных форм жизни общества»⁴².

Поэтому начать исследование процесса возникновения государства уместнее всего будет с характеристики первобытного общества. Его изучение «имеет не только познавательное, но и большое мировоззренческое значение. Данные первобытной истории проливают свет на происхождение частной собственности, социального неравенства и государственной власти, показывают, что эти основные институты общества вовсе не являются, как это пытаются представить многие...ученые, извечными, а следовательно, и неизменными устоями человеческого общежития». Здесь для того, чтобы понять, каким образом и в силу каких причин возникло государство, нужно выяснить 3 момента: 1) какой была власть, предшествующая государству; 2) в силу каких обстоятельств произошла смена этой власти государством; 3) что принципиально отличает государство от власти родового строя. По мнению большинства государствоведов, именно такая постановка проблемы даёт возможность наиболее полно отразить сущность рассматриваемого процесса.⁶

Библиографический список.

1. Алексеев С.С. Государство и право. Начальный курс. – М.: 2003.
2. Алексеев В.П., Першиц А.И. История первобытного общества. М, 1990.
3. Венгеров А.Б. Теория государства и права. – М.: 1998.
4. Морозова Л.А. Основы государства и права России. Учебное пособие. – М.: 1997.
5. Основы государства и права: Учебное пособие для поступающих в вузы./ И.А. Андреева, С.П. Бузынова, К.С. Бельский и др.; Под ред. О.Е. Кутафина. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: 1996.
6. Шершеневич Г.Ф. Общая теория права М., 2006.

⁴¹ Шершеневич Г.Ф. Общая теория права М., 2006. С. 21

⁴² Основы государства и права: Учебное пособие для поступающих в вузы./ И.А. Андреева, С.П. Бузынова, К.С. Бельский и др.; Под ред. О.Е. Кутафина. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: 1996. С. 258

Вердиханова С.Ю.
студентка 1 курса
Направление Юриспруденция
Филиала СПбГЭУ в г. Кизляр

ОСОБЕННОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО СУВЕРЕНИТЕТА В МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЯХ

Говоря о суверенитете первое, что приходит на ум, это: «верховенство и независимость» государства. По сути так оно и есть, однако термин «суверенитет» гораздо шире.

Суверенитет есть состояние полновластия государства на своей территории и его независимости от других государств⁴³.

Согласно ст. 4 Конституции РФ «Суверенитет Российской Федерации распространяется на всю ее территорию»⁴⁴.

Чаще всего для обозначения данного понятия используется также термин «государственный суверенитет» для отличия от понятий национального и народного суверенитета.

В литературе о суверенитете можно нередко встретить отождествление понятия суверенитета с совокупностью определенных прав властвования.

Однако, суверенитет состоит не только из прав, он является основанием прав, выражая вместе с тем и характер осуществления этих прав.

Суверенитет в международном праве означает полную право- и дееспособность государства. Довольно распространённый в международно-правовой литературе термин «полусуверенные государства» вряд ли можно считать вполне вразумительным⁴⁵.

Полновластие и независимость государства проявляются в осуществлении функций государства и предполагают поэтому, наличие соответствующих суверенных прав, юридически обеспечивающих осуществление данных функций. Сюда относят такие права, как право создания своих органов власти, право ведения внешних сношений, право считаться воюющей стороной, право законодательствования, право суда, право поддержания порядка на своей территории и другие. Однако наличие этих прав, являясь необходимым условием суверенитета, само по себе еще недостаточно для образования суверенитета. Ибо всеми этими правами может обладать и не суверенное государство.

Специфичной для суверенных государств является прежде всего полнота этих прав. Несуверенные государства, как правило, не располагают всеми государственными правами и лишены того или иного из этих прав, например, права внешних сношений или права рассматриваться как самостоятельная воюющая сторона. Однако основной существенной характеристикой суверенитета является полновластие и независимость в осуществлении этих прав, т.е. наиболее совершенное с точки зрения интересов господствующего класса в государстве обладание ими.

Содержание государственных прав изменяется в непосредственной зависимости от:

⁴³ Еллинек Г. Общее учение о государстве/ Вступительная статья докт. юрид. наук, проф. И.Ю. Козлихина. СПб.: Издательство «Юридический центр Пресс», 2004.

⁴⁴ Конституция РФ от 12.12.1993г. (в ред. От 21 Июля 2014г.) // СПС Консультант-Плюс.

⁴⁵ Международное частное право / Под ред. Г.К. Дмитриевой. М., 2002.

- 1) изменения функций государства;
- 2) изменения форм деятельности государств;
- 3) изменения характера международных отношений.

Все эти изменения непосредственно отражаются на объеме государственных прав.

Эти изменения в составе государственных прав в свою очередь отражаются и на конкретном осуществлении суверенитета. Итак, суверенное государство отличается от несuverенного полнотой и характером обладания государственными правами.

То же самое можно сказать о передаче государством, вступившим в федеративный союз, своих прав союзу, если за этим государством сохраняется право выхода из союза⁴⁶.

Таким образом, государство утрачивает суверенитет, если оно, хотя бы путем договора, отказалось от использования иначе как с согласия другого государства тех основных прав, которые необходимы для осуществления основных функций государства. В связи с этим возникает ряд сложных проблем. Ведь любой договор накладывает на государство обязательства, от которых оно не может освободиться своим односторонним актом. Этот аргумент нередко используется для обоснования тезиса о несовместимости суверенитета с международным правом. Всякое обязательство государства в известной мере затрагивает свободу государства в осуществлении им своих функций. Следовательно, можно было бы рассматривать любой договор как ограничение суверенитета. Так, исходя из этого германский политэконом Оппенгейм указывал, что «независимость – это вопрос степени, и точно так же вопросом степени является вопрос о том, уничтожается ли независимость государства или нет определенными ограничениями»⁴⁷. Стоит отметить, что данная теория поддерживается и другими специалистами, утверждавшими, что всякое государство, заключившее международный договор, уже не является независимым в строгом смысле слова.

Риторика данного суждения сводится к тому, что всякий договор означает отказ государства от известных функций своего суверенитета.

С нашей точки зрения, такая позиция не совсем верна, ибо заключение договоров и принятие на себя международных обязательств и есть признак суверенитета, его проявление.

Несомненно, что любое соглашение, порождающее обязанность подобного рода (т.е. обязанность произвести определенные действия или воздержаться от определенных действий), означает ограничение в осуществлении суверенных прав государства. Но способность заключать соглашения и принимать на себя обязательства как раз и является атрибутом суверенитета государства⁴⁸.

Таким образом, об ограничении суверенитета можно говорить в нескольких смыслах. В одном случае речь идет об изменении в содержании общего понятия суверенитета или в составе вытекающих из него прав в связи с развитием международного права. В других случаях, когда говорят об ограничении суверенитета, имеется в виду лишение (хотя бы на основании договора) какого-либо конкретного государства тех или иных прав, безусловно вытекающих из суверенитета. Эти ограничения в осуществлении суверенитета могут пойти настолько далеко, что от суверенитета остается лишь

⁴⁶ "Устав Организации Объединенных Наций" (Принят в г. Сан-Франциско 26.06.1945) п.7 ст.2
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_121087/

⁴⁷ Цит. из Левин И.Д. Суверенитет/ Предисловие докт. юрид. наук., проф. С.А. Авакьяна. – СПб.: Издательство «Юридический центр Пресс», 2003. – с.83

⁴⁸ Лазарев В.В., Липень С.В. Теория государства и права. М., 2004.

ть, ибо сам суверенитет исчезает, хотя он и продолжал бы фигурировать в словоупотреблении официальных актов.

В других случаях могут иметь место более или менее серьезные нарушения суверенитета, но если договорные обязательства не задевают самой субстанции суверенитета, если они не затрагивают существенным образом права на осуществление государством в качестве независимой и полновластной организации своих функций, если даже, к примеру, при наличии запрета возводить укрепления в той или иной части территории или содержать флот в том или ином море (статьи Парижского трактата 1856г. О русском черноморском флоте) полновластие и независимость государства не ставятся под вопрос, то, конечно, суверенитет сохраняется, несмотря на некоторые тягостные для суверенного государства ограничения в его осуществлении.

Однако в процессе повседневной жизни и деятельности государства доминирующую роль в содержании государственного суверенитета неизменно играет все же его практический, материальный аспект. Утрата государственным суверенитетом последнего фактически означает, что данный государственный феномен, проявляющийся в виде верховенства государства внутри страны и его независимости вовне, потерял свою практическую значимость и превратился из реального государственного суверенитета в формальный.

Библиографический список

1. Конституция РФ от 12.12.1993г. (в ред. От 21 Июля 2014г.) // СПС Консультант-Плюс.
2. "Устав Организации Объединенных Наций" (Принят в г. Сан-Франциско 26.06.1945) п.7 ст.2 http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_121087/
3. Еллинек Г. Общее учение о государстве/ Вступительная статья докт. юрид. наук, проф. И.Ю. Козлихина. СПб.: Издательство «Юридический центр Пресс», 2004.
4. Лазарев В.В., Липень С.В. Теория государства и права. М., 2004.
5. Левин И.Д. Суверенитет/ Предисловие докт. юрид. наук., проф. С.А. Авакьяна. – СПб.: Издательство «Юридический центр Пресс», 2003.
6. Международное частное право / Под ред. Г.К. Дмитриевой. М., 2002.

Выполнила: ст-т 1к. 7гр.

Шайихов К.Ш.

ФГБОУ ВПО СКФ РПА МЮ РФ

ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ФУНКЦИЯ СОВРЕМЕННОГО ГОСУДАРСТВА

Правоохранительная функция современного государства является одной из важнейших, так как она, прежде всего, обеспечивает выживание, или сохранение, общества как целостности.

Сегодня содержанием правоохранительной функции государства считается противодействие преступности и иным правонарушениям, или социальный контроль над преступностью и иными противоправными деяниями. Если не вдаваться в дискуссию по вопросу приемлемости того или иного термина, то наиболее обоснованной по данному вопросу представляется позиция Я. И. Гилинского, который под социальным контролем понимает совокупность средств и методов воздействия общества на нежела-

тельные (включая преступность) формы девиантного поведения с целью их элиминирования (устранения) или сокращения, минимизации⁴⁹.

Основными средствами социального контроля являются нормы, а методами — поощрение и наказание. В целом социальный контроль, по утверждению ведущего криминолога, сводится к тому, что общество через свои институты задает ценности и нормы; обеспечивает их трансляцию (передачу) и социализацию (усвоение, интериоризацию индивидами); поощряет за соблюдение норм (конформизм) или допустимое, с точки зрения общества, реформирование; упрекает (наказывает) за нарушение норм; принимает меры по предупреждению (профилактике, превенции) нежелательных форм поведения⁵⁰.

В связи с этим контроль над преступностью, будучи разновидностью социального контроля, включает в себя:

- установление того, что именно в данном обществе расценивается как преступление (криминализация деяний);
- установление системы санкций (наказаний) и конкретных санкций за конкретные преступления;
- формирование институтов формального социального контроля над преступностью (полиция, прокуратура, суд, органы исполнения наказания, включая пенитенциарную систему, и т. п.);
- определение порядка деятельности учреждений и должностных лиц, представляющих институты контроля над преступностью;
- деятельность этих учреждений и должностных лиц по выявлению и регистрации совершенных преступлений, выявлению и разоблачению лиц, их совершивших, назначению наказаний в отношении таких лиц (преступников), обеспечению исполнения назначенных наказаний;
- деятельность институтов, организаций, частных лиц по осуществлению неформального контроля над преступностью (от семьи и школы до общины, клана, землячества, «соседского контроля» — neighbourhood watch);
- деятельность многочисленных институтов, учреждений, должностных лиц, общественных организаций по профилактике (предупреждению) преступлений⁵¹.

По большому счету, в противодействии преступности и иным правонарушениям или контроле над ними в той или иной степени участвуют все государственные органы. Тем не менее не все из них могут быть названы правоохранными. Представляется, что главным критерием отнесения того или иного государственного органа к числу правоохранительных (а это достаточно серьезная теоретическая и практическая проблема) является их специализация или систематическое участие в осуществлении правоохранительных функций. Так, из приведенного выше перечня видов деятельности к правоохранительной в прямом смысле могут быть отнесены только три последних. Очевидно, что органы законодательной власти играют принципиально важную роль в формировании уголовной политики (криминализации отдельных видов деяний) и установлении полномочий государственных и иных органов в противодействии преступно-

⁴⁹ Гишинский Я. И. Криминология : теория, история, эмпирическая база, социальный контроль. 2-е изд. СПб., 2009. С. 389.

⁵⁰ О терминологии, относящейся к противодействию преступности, подробнее см.: Кудрявцев В. Н. Борьба с преступностью. Изд. 2-е. М., 2005. С. 36—38.

⁵¹ Соловей Ю. П. Правовое регулирование деятельности милиции в Российской Федерации. Омск, 1993. С. 154.

сти. Однако их, конечно, нельзя отнести к правоохранительным органам, тем более что сам термин «правоохрана» уже предполагает существование норм права и органов, в том числе государственных, призванных эти нормы применять.

Как утверждает Ю. Е. Аврутин, термин «правоохранительные органы» в российской юридической литературе получил распространение сравнительно недавно. Специальные научные исследования по проблемам понятия, классификации правоохранительных органов, их взаимодействия с другими органами государства появились только в начале 1980-х годов, хотя о правоохранительной деятельности стали писать несколько раньше — в конце 1950-х—начале 1960-х годов⁵².

Так, по мнению А. Г. Братко, критериями отнесения какого-либо органа государства к правоохранительным выступают осуществление правоохранительной деятельности и возможность применения государственного принуждения⁵³. Примерно такой же «набор» правоохранительных органов, за исключением товарищеских судов, содержится и в многочисленных учебниках по курсу «Правоохранительные органы», опубликованных в середине 1990-х годов. В. Л. Зеленко, соотнося правоохранительные органы с правоохранительной деятельностью, отмечает, что «...правоохранительная деятельность не тождественна правовому принуждению. Поэтому существуют такие правоохранительные органы, которые вообще не применяют государственного принуждения (конституционный суд, нотариат). Не применяют государственного принуждения общественные организации с правоохранительной функцией (адвокатура)». Наоборот, именно с возможностью принуждения связывает понятие правоохранительных органов Ю. П. Соловей, поскольку «...своим объединением под таким наименованием они обязаны имеющейся у них возможности действовать методом принуждения⁵⁴.

Это органы принудительного поддержания правопорядка». В последнее десятилетие, по мнению Ю. Е. Аврутина, в трактовке правоохранительных органов каких-либо заметных изменений не произошло, и практически во всех современных учебных изданиях по курсу «Правоохранительные органы» к их числу относят суд, прокуратуру, органы внутренних дел, обеспечения безопасности, налоговой службы, таможенные органы, органы предварительного расследования, юстиции, адвокатуру, нотариат, частные детективные и охранные структуры, а в отдельных случаях, кроме того, независимые средства массовой информации. Существующая доктринальная трактовка правовой природы правоохранительных органов не предлагает сколько-нибудь обоснованной и строгой системы критериев отнесения государственных и негосударственных структур к числу правоохранительных, что приводит к появлению исключительно широкого и аморфного спектра этих органов. Четкой позиции по этому вопросу не имеет и законодатель.

По мнению О. И. Бекетова и В. Н. Опарина, главным критерием отнесения тех или иных государственных органов к числу правоохранительных является принуждение. «Деятельность правоохранительных органов, — пишут они, — очевидно, немыслима без принуждения либо реальной возможности такого принуждения для достижения определенных целей (с точки зрения права — исполнения обязанностей), главной из которых, по нашему мнению, является пресечение правонарушений. Принуждение,

⁵² Аврутин Ю. Е. Государство и право. Теория и практика : учеб. пособие. М., 2007. С. 441.

⁵³ Братко А. Г. Правоохранительная система: понятие и основные элементы содержания // Проблемы развития правоохранительных органов. М., 1994. С. 8—23.

⁵⁴ Зеленко В. Л. Вопросы теории и практики применения милицией мер административного пресечения правонарушений : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Киев, 1975. С. 17.

безусловно, присутствует в природе полномочий правоохранительных органов, но характеризует оно прежде всего их права. Правами же данные органы наделяются в целях выполнения обязанностей, которые первичны⁵⁵.

Государственное принуждение применяют многие государственные органы, оно разнообразно по формам и методам осуществления, однако непосредственное (т. е. прямое, не опосредованное каким-либо управленческим или процессуальным решением) принуждение доступно только правоохранительным органам».

Должностные лица органов, относящихся к числу правоохранительных (полицейских), по их утверждению, должны обладать как минимум следующими правами, позволяющими им исполнять возложенные на них государством обязанности по пресечению правонарушений: а) доставлять, задерживать граждан. Производить досмотр (осмотр), изъятие; б) осуществлять производство по делам об административных правонарушениях, дознание; в) применять полицейскую силу (или, что одно и то же, меры непосредственного принуждения — физическую силу, специальные средства, огнестрельное оружие, боевую и специальную (полицейскую) технику). Тем самым постулируется, что правоохранительные органы — это такие органы, которые относятся к федеральным органам исполнительной власти и которые наделены полицейскими полномочиями.

Очерченные функции и перечень государственных органов представляются неполными, не охватывающими всех элементов процесса правоохраны. Если исходить из господствующего в теории и на практике представления о системе противодействия (контроля) преступности и иным правонарушениям, то к правоохранительным функциям следует отнести, во-первых, предупреждение преступлений и иных правонарушений, включающее, по меньшей мере, три разновидности этой деятельности: а) общее предупреждение преступлений, которое иногда называют социальным (так как речь идет об общегосударственных, региональных или местных мероприятиях, направленных на улучшение социально-политической ситуации в стране); б) индивидуальное предупреждение (воздействие на личность потенциального правонарушителя, включая и того, кто уже отбыл наказание за прошлые деяния); в) так называемое техническое, или ситуационное, предупреждение (иначе именуемое мерами безопасности), рассчитанное на предупреждение преступных действий со стороны неизвестных пока лиц. Таковы, например, превентивные меры против непредсказуемых акций террористов.

Во-вторых, пресечение преступлений и иных правонарушений. Но это не одно действие, а несколько: а) выявление (обнаружение) факта совершаемого или готовящегося преступления; б) собственно пресечение его; в) преследование и по возможности задержание преступника.

В-третьих, следует выделить также уголовное и административное преследование на постпреступной (постделиктной) стадии, которое будет состоять из следующих элементов: а) уголовное и административное преследование предполагаемого преступника (правонарушителя) — на всех стадиях уголовного процесса и процесса по делу об административном правонарушении; б) наказание виновного, которое, в свою очередь, складывается из ряда стратегических направлений; в) постпенитенциарная деятельность правоохранительных органов, которая отчасти совпадает с индивидуальной

⁵⁵ Бекетов О. И., Опарин В. Н. О понятии и системе правоохранительных (полицейских) органов Российской Федерации // Полицейское право. 2005. № 1. С. 46.

профилактикой, но включает и другие формы деятельности (например, административный надзор).

Если несколько конкретизировать эту справедливую позицию академика В. Н. Кудрявцева, то к правоохранительным функциям следует отнести выявление правонарушений (включая общий и специальный надзор), их пресечение, раскрытие, расследование, вынесение решения о наказании правонарушителя, исполнение такого решения и предупреждение (профилактика) правонарушений⁵⁶. Исходя из специфики правоохранительных функций и соглашаясь с мнением о том, что признаком правоохранительной деятельности является принуждение (или возможность принуждения), считаем, что к перечню правоохранительных органов, предложенному О. И. Бекетовым и В. Н. Опариным, следовало бы добавить прокуратуру, суд и адвокатуру.

Как уже говорилось, проблема выделения критериев правоохранительных функций и органов до сих пор остается дискуссионной. Сегодня нет достаточных теоретических и законодательных оснований для корректной в научном отношении классификации правоохранительных органов. Само понятие «правоохранительные органы» — это пока лишь собирательный операциональный служебный термин, которым обозначается определенная группа государственных субъектов реализации правоохранительной деятельности, располагающая близким арсеналом правовых организационных средств ее реализации».

Библиографический список.

1. Аврутин Ю. Е. Государство и право. Теория и практика : учеб. пособие. М., 2007.
2. Братко А. Г. Правоохранительная система: понятие и основные элементы содержания // Проблемы развития правоохранительных органов. М., 1994. С. 8—23.
3. Соловей Ю. П. Правовое регулирование деятельности милиции в Российской Федерации. Омск, 1993. С. 154. — Цит. по: Аврутин Ю. Е. Указ. соч. С. 443.
4. Бекетов О. И., Опарин В. Н. О понятии и системе правоохранительных (полицейских) органов Российской Федерации // Полицейское право. 2005. № 1. С. 46.

Студент 1 курса 3 группы ЮК(11)

Эсенбаев У.Н.

ФГБОУ ВПО СКФ РПА МЮ РФ

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ВЛАСТЬ И МЕТОДЫ ЕЕ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ

Государственная власть - это важнейший атрибут государства, наделённый властными функциями по управлению страной. В современном демократически ориентированном обществе государственная власть основывается на принципе народовластия. Её источник - не божественная воля и не харизматические свойства правителя, а суверенитет народа; его волей, выраженной в конституции страны, определяется характер государственной власти и формы её осуществления.

Многие мыслители обращались к исследованию данной темы, опираясь на многовековой опыт существования власти. Исследуя её в различных проявлениях, прогнозируя пути ее дальнейшего развития.

⁵⁶ Кудрявцев В. Н. Указ. соч. С. 43.

Политическая власть, как правило, получает свое выражение в государственной власти.

Лишь в редких случаях бывают другие формы политической власти.

Политической (но не государственной) властью была власть Советов в условиях двоевластия в феврале - июле 1917г. в России (она стала государственной в результате революции в октябре 1917г.).

Необходимым условием укрепления и развития государственной власти являются законность, единообразное и неуклонное исполнение законов которые издаются органами и должностными лицами государства, а также гражданами и общественными организациями. Таким образом, государственная власть относится к числу необходимых и специальных средств для управления страной, принятия и приведения в жизнь законов, предназначенных для урегулирования отношений, как в самом государстве, так и на международном уровне.

Аристотель в своей книге писал «... Там, где отсутствует власть закона, нет места и какой – либо форме государственного строя...»⁵⁷

Государственная власть – основная категория государства ведения, феномен общественной жизнедеятельности людей. В понятиях «государственная власть», «власти отношения» преломляются важнейшие стороны бытия человеческой цивилизации, отражается логика борьбы классов, социальных групп, наций, политических партий и движений. Не случайно проблемы власти волновали в прошлом, и волнуют ныне учёных, богословов, политиков, писателей. Проблеме государственной власти посвятили работы большое количество учёных: В.Е Чиркин, С.С. Алексеев, И.Н. Гомеров, В.Д. Перевалов и многие другие.

Основоположники марксизма характеризовали государственную (политическую) власть как «организованное насилие одного класса для подавления другого».⁵⁸ Для классово-антагонистического общества такая характеристика в целом и целом верна. Однако любую государственную власть, тем более демократическую, вряд ли можно сводить к «организованному насилию». Иначе создается представление, что государственная власть – естественный враг всему живому, всякому творчеству и созиданию. Отсюда неизбежно негативное отношение к органам власти. Так появился социальный миф о том, что всякая власть – зло, которое общество вынуждено терпеть до поры до времени. Этот миф является одним из разного рода проектов свертывания государственного управления, вначале уменьшения роли, а затем и уничтожения государства.

Между тем подлинно народная власть – великая созидательная сила, обладающая реальной возможностью управлять действиями и поведением людей, разрешать социальные противоречия, согласовывать индивидуальные или групповые интересы, подчинять их единой властной воле методами убеждения, стимулирования, принуждения.

Государственная власть может быть слабой или сильной, но, лишённая организованной силы, она теряет качество государственной власти, так как становится неспособной провести волю в жизнь, обеспечить законность и правопорядок в обществе. Государственную власть не без оснований называют центральной организацией силы.

Правда, любая власть нуждается в силе авторитета: чем глубже и полнее власть выражает интересы народа, всех слоев общества,

⁵⁷ Аристотель. Политика. М., 1911. С.165.

⁵⁸ Маркс К. Энгельс Ф. Соч.: В 6т. М. 1982. Том 4 С.447.

тем больше она опирается на силу авторитета, на добровольное и сознательное подчинение ей.

Но пока существует государственная власть, будут у неё и предметно-материальные источники силы – силовые учреждения (армия, милиция, органы государственной безопасности), а также тюрьмы и др.

Существует арсенал методов, направленный для осуществления и реализации Государственной власти. К общим, традиционным методам осуществления государственной власти, несомненно, относятся убеждение и принуждение. Эти методы, по-разному отличаясь, сопровождают государственную власть на всем ее историческом пути.

Убеждение - это метод активного воздействия на волю и сознание человека идейно-нравственными средствами для формирования у него взглядов и представлений, основанных на глубоком понимании сущности государственной власти, ее целей и функций. Механизм убеждения включает совокупность идеологических, социально-психологических средств и форм воздействия на индивидуальное или групповое сознание, результатом которого является усвоение и принятие индивидом, коллективом определенных социальных ценностей. Метод убеждения стимулирует инициативу и чувство ответственности людей за свои действия и поступки.

Государственное принуждение - это психологическое, материальное или физическое (насильственное) воздействие полномочных органов и должностных лиц государства на личность с целью заставить (принудить) ее действовать по воле властвующего субъекта, в интересах государства.⁵⁹

Само по себе государственное принуждение - острое и жесткое средство социального воздействия. Оно основано на организованной силе, выражает ее и потому способно обеспечивать безусловное доминирование в обществе воли властвующего субъекта.

Государственное принуждение ограничивает свободу человека, ставит в такое положение, когда у него нет выбора, кроме варианта, предложенного (навязанного) властью.

Посредством принуждения подавляются, тормозятся интересы и мотивы анти-социального поведения, принудительно снимаются противоречия между общей и индивидуальной волей, стимулируется общественно полезное поведение.

Государственное принуждение подразделяется на: правовые и неправовые.

Правовым, признается государственное принуждение, вид и мера которого строго определены правовыми нормами и которое применяется в процессуальных формах (четких процедурах). Законность, обоснованность и справедливость государственного правового принуждения поддается контролю, оно может быть обжаловано в независимый суд.

Уровень правового "насыщения" государственного принуждения обусловлен тем, в какой мере оно:

- а) подчинено общим принципам данной правовой системы,
- б) является по своим основаниям единым, всеобщим на территории всей страны,
- в) нормативно регламентировано по содержанию, пределам и условиям применения,
- г) действует через механизм прав и обязанностей,

⁵⁹ Лазарев В.В. Общая теория права и государства. М.: Юрист.2001. С.267.

д) оснащено развитыми процессуальными формами.⁶⁰

Чем выше уровень правовой организации государственного принуждения, тем оно в большей мере выполняет функции позитивного фактора развития общества и в меньшей - выражает произвол и своеволие носителей государственной власти.

Таким образом, можно сделать вывод что, государственная власть есть концентрированное выражение воли и силы, мощи государства, воплощенное в государственных органах и учреждениях.

Она обеспечивает стабильность и порядок в обществе, защищает его граждан от внутренних и внешних посягательств путём использования различных методов, в том числе и государственного принуждения и военной силы. Государство является главным институтом политической системы и основным субъектом политики как система органов власти.

Я считаю что в современном демократически ориентированном обществе необходимо добиться неуклонного исполнения законов государства. Для этого требуется чёткое разделение властей на законодательную, исполнительную и судебную ветви. Государственная власть позволяет чётко управлять страной, принимать законы и другие нормативные правовые акты, предназначенных для урегулирования отношений как в самом государстве, так и на международном уровне.

Государственная власть также обеспечивает свободу и равноправие граждан.

Библиографический список

1. Аристотель. Политика. М., 1981
2. Аристотель. Политика. М., 1911.
3. Комаров С.А. Общая теория государства и права в схемах и определениях. М.: Юрайт, 1998
4. Комаров С.А. Общая теория государства и права. М.: Юрайт, 1997
5. Маркс К. Энгельс Ф. Соч.: В 6 т. М. 1982. Том 4
6. Алексеев С.С. Государство и право. М., 1993.

⁶⁰ Алексеев С. С. Общая теория права. В 2т. Т.1. М., 1981. С.267-268.

СЕКЦИЯ: ИСТОРИИ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА

Абдулгалимов К.
студент 1 курса
Филиала СПбГЭУ в г. Кизляре
Научный руководитель (к.ю.н., доцент)
Гаджиев Р.М.

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО УНИВЕРСИТЕТА, ФИЛИАЛ В Г. КИЗЛЯРЕ

Образование является важнейшим фактором развития. Уровень образования обеспечивает достойное будущее и процветание страны.

Высшие учебные заведения являются ведущими центрами развития высшего образования, науки и культуры.

Одним из передовых и престижных вузов в этой области является Санкт-Петербургский государственный экономический университет. Одним из достойных филиалов ВУЗа является филиал СПбГЭУ в г. Кизляре, имеющий богатые традиции и устойчивый авторитет в системе российского образования.

История нашего филиала начинается с 1997 года, когда по ходатайству администрации города было открыто представительство Санкт-Петербургской государственной инженерно-экономической академии в г. Кизляре. В 1999 по ходатайству главы администрации города Вячеслава Степановича Паламарчука и ректора СПбГИЭУ, заслуженного деятеля науки РФ, доктор экономических наук, профессора Александра Ивановича Михайлушкина приказом №3058 от 20 мая 1999г. Министерства образования РФ был открыт филиал

Приказом Министерства образования Российской Федерации от 25 октября 2000 г. № 3058 Филиал Санкт-Петербургской государственной инженерно-экономической академии в г. Кизляре переименован в филиал Санкт-Петербургского государственного инженерно-экономического университета в г. Кизляре, который приказом Федерального агентства по образованию от 8 октября 2009 г. № 1545 переименован в Филиал государственного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Санкт-Петербургский государственный инженерно-экономический университет» в г. Кизляре.

Возглавляет учебное заведение кандидат экономических наук, профессор, Заслуженный экономист РД, Почетный работник высшего образования РФ, член Общественной палаты РД Нагиев Р.Н.

В нелегких политических, социально – экономических условиях проходило становление учебного заведения. Приходилось завоевывать авторитет в Северной столице России и параллельно переживать жесткую конкуренцию на образовательном рынке региона.

А также постоянный поиск и стремление к новым рубежам. А иначе нельзя. Необходимо соответствовать и держать марку престижного вуза России. Именно поэтому за плечами филиала за 15 лет 5 Всероссийских научно - практических конференции по актуальным проблемам социально- экономического и правового развития Рос-

сии на федеральном, региональном и местном уровнях, региональные семинары по бухгалтерскому учету, победы в Международном молодежном фестивале информационных технологий, во Всероссийской олимпиаде по проектированию информационных систем.

Открытие филиала СПбГИЭУ в Кизляре позволило сотням юношей и девушек получить престижное высшее профессиональное образование, не покидая родной город. За эти годы ИНЖЭКОН стал своеобразной кузницей молодых кадров для города и нашей страны в целом.

Данный вуз также, это более 100 рабочих мест, широкие возможности для профессионального и научного роста. 60% преподавательского состава – кандидаты, доктора наук и армия квалифицированных выпускников, востребованных в органах государственной и муниципальной властей, адвокатурах, судах, правоохранительных и финансовых органах, серьезных предприятиях, организациях с российским и мировым именем.

В настоящее время филиал СПбГИЭУ в г.Кизляре способен предложить: «системные решения, инновации в области экономики, социальной сферы, государственного управления».

В 2012 году филиал отметил 15-летний Юбилей.

Филиал ВУЗа в г. Кизляре стал обособленным структурным подразделением ВУЗа согласно приказу Министерства образования и науки Российской Федерации от 1 августа 2012 г. № 581 с наименованием «филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Санкт-Петербургский государственный экономический университет» в г. Кизляре» в связи с объединением трех вузов. Санкт-Петербургский государственный экономический университет (СПбГЭУ) является преемником двух старейших российских экономических вузов – Санкт-Петербургского государственного инженерно-экономического (ИНЖЭКОН, 1906 г.) и Санкт-Петербургского государственного университета экономики и финансов (ФИНЭК, 1930 г.). Также в состав Университета вошел молодой вуз – Санкт-Петербургский государственный университет сервиса и экономики (СПбГУСЭ, 1999).

В состав университета входят два факультета.

- Права и экономической безопасности,
- Факультет информатики и финансов.

В состав факультета информатики и финансов входят следующие кафедры:

1. Кафедра финансов,
2. кафедра бухгалтерского учета и аудита,
3. кафедра информационных систем в экономике.

В состав факультета права и экономической безопасности входят:

1. Кафедра гражданского права и экономической безопасности,
2. кафедра общеправовых дисциплин,
3. юридической психологии и правоведения,
4. кафедра уголовно-правовых дисциплин

На рисунке 1 представлена организационная структура филиала СПбГЭУ в г. Кизляре

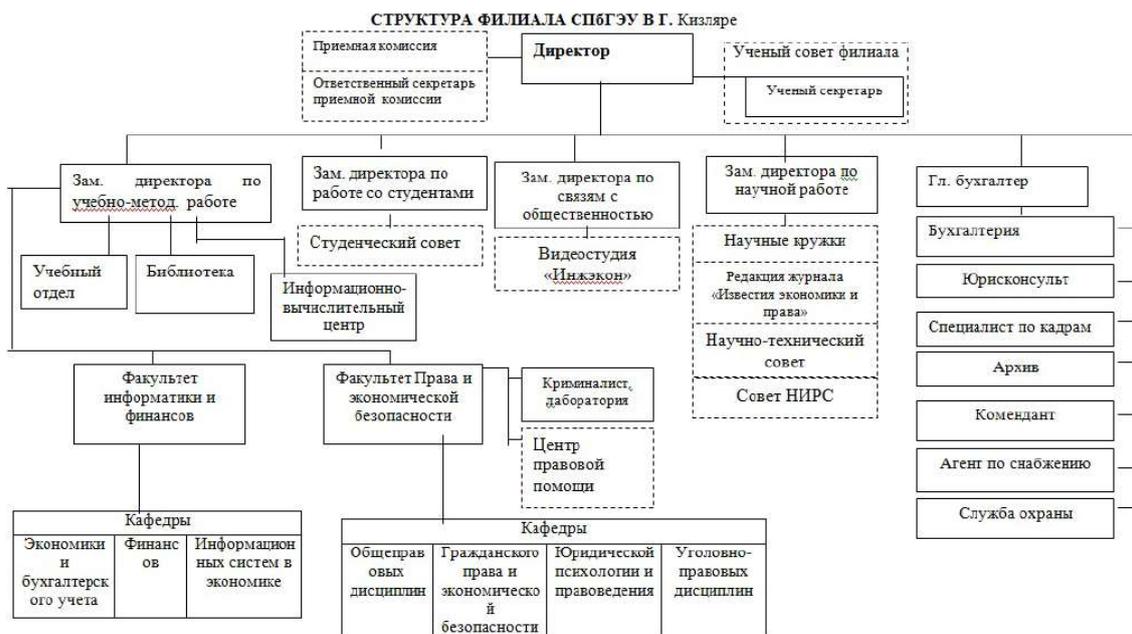


Рисунок 1 – Организационная структура филиала

Учредителем ВУЗа является Российская Федерация. Функции и полномочия учредителя ВУЗа осуществляет Министерство образования и науки Российской Федерации.

В настоящее время филиал имеет:

2 направления подготовки, 3 профили обучения, 9 Мультимедийных аудиторий, 2 факультета, 7 кафедр, Зал судебных заседаний, Копировально-множительный центр, 2 актов зала, центр по оказанию правовой помощи населению (Юридическая клиника), Современная библиотека, 5 компьютерных классов, лингафонный кабинет, Хореографический зал.

В ходе своего развития филиал совершенствовал учебный процесс внедрял инновационные формы проведения учебных занятий. Коллектив филиала занимался поиском форм и методов, направленных на повышение качества обучения студентов.

Также одной из важнейших задач представлялась создание прочной учебной и материально – технической базы. На сегодняшний день существование филиала является предметом особой гордости. Филиал имеет большую специализированную библиотеку с читальным залом способным вместить до ста студентов одновременно электронную библиотеку. Также имеется спортивный комплекс, где имеются тренажерные и борцовские залы, зал для занятия боксом, а также большая волейбольная и баскетбольная площадка.

Одним из приоритетных направлений образовательного процесса на современном этапе в филиале ИНЖЭКОНа является научно-исследовательская работа. Эта работа ведется в различных форматах: проведение научно-исследовательских конференций, научно-методических семинаров, организация и участие в круглых столов, в различных конкурсах и олимпиадах, публикация монографии, учебных пособий, научных статей, издательство научных сборников и журналов, защита диссертаций и т.д.

Филиал обладает достаточно хорошей научно-технической базой для осуществления научной деятельности.

В результате защищена одна докторская диссертация и 15 кандидатских, издано 10 монографий, 7 учебных пособий, более 50 различных научно-методических рекомендаций для преподавателей и студентов, организовано и проведено 5 Всероссийских, 4 Региональных, 2 Международных конференций по различным аспектам социально-экономического и правового развития России.

В филиале с 2008 года издается научно-аналитический журнал «Известие экономики и права»

Университет поддерживает тесные научные контакты с Саратовской государственной академией, Нальчикским филиалом Краснодарского университета МВД РФ, Северо-Кавказским филиалом Российской правовой академии, с Южным федеральным университетом, ДГУ, Чеченским государственным университетом и др. учебными заведениями. Стало хорошей традицией в Филиале проводить недели студенческой науки. Таким образом, подводя итог нашей научно-исследовательской деятельности за 18 лет мы можем с уверенностью сказать, что это только небольшая часть наших успехов. Впереди у нас еще большая интересная и творческая жизнь в науке.

В настоящее время в целях развития корпоративной культуры, совершенствования учебно-воспитательного процесса и адаптации студентов в университете функционирует строго определенная организационная структура. Заместитель директора по связям с общественностью и работе по студентам опирается на следующие подразделения:

- Творческую студию «К-ИНЖЭКОН»
- Музей истории университета
- Пресс-центр «К-ИНЖЭКОН»
- Спортивный центр
- Студенческий совет
- Совет кураторов
- Общественную организацию
- «Молодежь Кизлярщины»

На гражданско-правовое воспитание направлена работа студенческой телестудии «ИНЖЭКОН», которая создана в 1998 г.

В период становления филиала большое значение имела творческая активность и инициатива, целеустремленность и работоспособность администрации и преподавателей.

Учебное заведение сегодня по праву может гордиться своими многочисленными успехами:

Мы завоевали 8 призовых мест в республиканском этапе Всероссийского открытого конкурса научно-исследовательских и творческих проектов молодежи «Меня оценят в 21 веке грант на Всероссийском форуме «Селигер».

Телестудия «К - ИНЖЭКОН» стала призером конкурса «Волшебный мир 2011», коллектив редакции газеты «ИНЖЭКОН в Кизляре» одержал победу во Всероссийском конкурсе молодых журналистов и студенческих изданий «Хрустальная стрела», студенческая газета «ENGEC-ON» - в номинации «Дебют года» в конкурсе Молодежных СМИ «Москва Молодежная - 2011», коллектив художественной самодеятельности победил в номинации «Прорыв года» в фестивале «Студенческая весна» и получил приз от РГВК Дагестан, студенческий совет стал лучшим в номинации «Лидер и его команда» во Всероссийском конкурсе «Студенческий актив», студенты ИНЖЭКОНа стали участниками Ломоносовских чтений в г. Москве, заняли первое место в Респуб-

ликанской олимпиаде по русскому языку, завоевали пьедестал почета во Всероссийской олимпиаде по ВЭБ-технологиям, титул «Мисс очарование» во Всероссийском конкурсе «Мисс студенчество России 2011», вошли в десятку лучших в Международной олимпиаде по предпринимательству, являются лучшими в республике по теннису. Команда КВН «ХА-ХА Эффект» завоевала популярность далеко за пределами Дагестана, вокальная студия, ансамбль национального танца также являются победителями конкурсов различного уровня.

Также отличились в спорте. Студенты филиала являются Олимпийскими призерами, чемпионами мира, Европы, победителями соревнований по волейболу, баскетболу и футболу.

Директор филиала признан «Лучшим учредителем студенческого издания», а также победителем в номинации «Наш ректор – друг студентов» Всероссийских конкурсов, организованных Московским студенческим центром и другие.

Все эти достижения являются ярким подтверждением того, что существование филиала СПбГЭУ – дает достойное образование и возможность сегодня решить многие проблемы. А также перспективой развития является открытие новых направлений подготовок, совершенствование методов образования и достижения новых высот.

Список использованной литературы

1. Администрация городского округа «Город Кизляр», Кизлярское образование: история и современность, 2012 г – 400 с
2. Под общей редакцией В.А.Лимонова, В.В. Коломинова, История университета Инжэкон, 2006 г – 198 с
3. Журнал Инжэкон
4. Организационная структура филиала, материал из сети Интернет [Электронный ресурс] /- Режим доступа: <http://kiz-engec.ru/download/structure2.pdf>

Абдуллаев Р.Р.

студент I курса направление «Экономика»

руководитель:

Гаджиев Р.М.

КИЗЛЯР: ПОЛИТИЧЕСКОЕ, СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ И КУЛЬТУРНОЕ РАЗВИТИЕ ГОРОДА С 1735Г. ДО НАШИХ ДНЕЙ

Вступление.

Проблеме русско-кавказских взаимоотношений в целом и важнейшей ее составляющей - русско-дагестанским отношениям в отечественной историографии традиционно уделялось пристальное внимание в силу ее неоднозначности, многогранности и неослабевающей актуальности. Эта тема в различные периоды истории приобретала различной степени актуальность и звучание и как никогда предельно остро стоит сегодня, после дискредитации прежних идеологических ценностей, обеспечивавших целостность России в недавнем прошлом.

Пагубный процесс дезинтеграции, глубоко пронизывающий наше общество, на первый план выдвинул вопрос о научном обосновании особой модели межнациональных отношений, равноправного исторического партнерства, которая бы более всего со-

ответствовала кавказским жизненным реалиям сегодняшнего дня и, главное, имела бы исторические перспективы.

Ярким конкретным воплощением эволюции русско-кавказского взаимодействия явился со дня своего основания город Кизляр - южный форпост российской государственности, "русская столица" на Северо-Восточном Кавказе.

Указанная проблема приобретает особую значимость в условиях новой геополитической обстановки на Кавказе, сложившейся после распада СССР, что привело к возрастанию политической роли Дагестана и его отдельных регионов, особенно Кизляра и Кизлярского района.

История Кизляра развивалась под влиянием процессов, обусловленных рядом исторических, естественно-географических и политических факторов. Являясь важнейшим звеном в осуществлении кавказской политики России, Кизляр в XVIII - первой половине XIX в. сыграл особую роль в экономическом и культурном развитии региона. Представляя собой весьма сложный социально-экономический организм, сложившийся в специфических геополитических условиях, Кизляр в 4 изучаемое время представлял собой своеобразный полиэтнический конгломерат различных народов Северного Кавказа, Закавказья и России, объединенных общими интересами и потребностями, многообразными формами сотрудничества и добрососедства.

Кизляр - город яркой исторической судьбы, крупный военно-административный центр, на протяжении длительного исторического периода контролировавший важнейший стратегический путь из Европы в Азию, а также всю политическую ситуацию на Северо-Восточном Кавказе. В ходе своего исторического развития город-крепость превратился в крупный торгово-экономический центр, важнейший узел крупномасштабной транзитной торговли России со странами Кавказа и Закавказья и центр региональной торговли, куда стекались товары со всего Северо-Восточного Кавказа, а также в центр культуры и духовности для народов региона.

Период XVIII - первой половины XIX вв. был определяющим этапом в истории Кизляра, начавшийся со строительства крепости Кизляр, продолжившийся подъемом политического и экономического значения "Русской столицы на Кавказе" - единственного города во всем Предкавказье, и завершившийся превращением его в заштатный уездный город, утративший свое былое величие.

Отдельные аспекты исследуемой проблемы разрабатывались в отечественной исторической науке в основном в связи с освещением тех или иных вопросов истории многогранных русско-кавказских, русско-дагестанских в частности, взаимоотношений, а также истории терского казачества.

Основание крепости Кизляр, XVIII век.

Основание Кизляра относится к 1735 году. Город начал свою историю с небольшой военной крепости, основанной на юго-западной границы Российской империи. Место, на котором было построено укрепление, находилось под влиянием чеченцев, что не мешало Кизляру оставаться экономическим и политическим центром для народов Северо-Восточного Кавказа.

Ещё до основания крепости, в 1723-1725 годы, границы Российской империи на Кавказе значительно сдвинулись, что вызвало негодование иранского правителя Надиршаха, потребовавшего восстановления прежних границ. Российское правительство долго отказывалось реагировать на требования Надиршаха. Однако в 1733 году крымско-чеченское войско нанесло поражение русским войскам. Это событие наводило

на мысль о том, что Российская империя не в состоянии обеспечить необходимую защиту приграничных территорий.

Правительство императрицы Анны Иоанновны было вынуждено немедленно заключить мирный договор с Надиршахом в 1735 году, согласно которому Российская империя должна была пересмотреть расположение государственных границ. После основания крепости Кизляр (официальной датой считается 27 октября 1735 года) в неё были переведены казаки из укрепления Святого Креста. В крепости жили не только русские, но и армяне, чеченцы, грузины, с незапамятных времён состоящие на службе у Российской империи. Чтобы сохранить национальную идентичность, представители одной национальности отделялись от остальных земляным валом и строили свою слободу. Каждая слобода на территории крепости имела право на относительную автономию. Это подразумевало, прежде всего, свободу вероисповедания. Слободы управлялись старейшинами, имевшими право вершить правосудие по национальным законам.

Через несколько лет после своего появления Кизлярская крепость начала перестраиваться в соответствии с нуждами проживавших в ней людей. Строительный проект для крепости был создан инженером Люберасом. В своём окончательном виде крепость напоминала пятиугольник. Она была окружена земляным валом и высокими стенами. В бойницах укрепления были установлены пушки.

Город в XIX веке.

К концу XVIII века Кизлярская крепость была упразднена. По указу Екатерины II крепость получила статус уездного города, относившегося к новой Кавказской губернии. Границы уезда были намечены в 1786 году. После упразднения крепости основным занятием жителей города становится производство. Ещё в 1718 году недалеко от Кизляра была основана фабрика по производству шёлковой пряжи. К 1800 году в самом Кизляре и его окрестностях действовал уже целый ряд фабрик. Наибольшее количество предприятий в Кизляре занималось изготовлением винно-водочной продукции. Правительство не могло оставить без внимания местное виноделие, имевшее огромное значение для российской экономики. По указу императора Александра I в 1806 году в окрестностях Кизляра было основано винодельческое училище, при котором находился собственный опытный сад. Для преподавания в учебном заведении император пригласил специалистов из Германии. Специалисты привезли с собой новые сорта винограда. В первой половине XIX столетия площадь виноградников в окрестностях Кизляра резко увеличилась. Кизлярские вина стали известны по всей России.

Политическим и экономическим центром Кизляр становится в XIX веке. К тому времени город значительно вырос. По площади и количеству населения он был значительно больше таких городов, как Симферополь, Одесса, Харьков, Полтава и Таганрог. Кизляр считался своеобразной «русской столицей» на Кавказе. Большую часть населения города составляли русские. Кизлярским комендантам принадлежала власть над всеми народами Центрального и Северо-Восточного Кавказа. В городе находилось огромное количество правительственных учреждений. При комендантском управлении содержался целый штат переводчиков с тюркских, кавказских и других языков. Кизлярские коменданты считались официальными представителями императорской власти на Кавказе, в связи с чем имели широкие полномочия. Они имели право на ведение переговоров и деловой переписки от имени российской власти с местными князьями. Кизлярская власть была уполномочена не только на мирную деятельность. Очень часто из города отправлялись карательные экспедиции.

Культурные и духовные традиции Кизляра были весьма разнообразны. Благодаря многонациональности города здесь всегда мирно сосуществовали различные религии. На территории города было несколько христианских храмов, 3 монастыря, 7 мечетей, костёл и синагога.

Во второй половине XIX века Кизляр утратил прежнее влияние из-за смещения торговых путей. Руководство города уже не имело прежнего влияния на жителей Кавказа. В Кизляре наступает экономический кризис. Ухудшается и демографическая ситуация. Смертность значительно превышает рождаемость, начинается отток населения. Тем не менее, город продолжает оставаться центром Кизлярского округа. Город попадает в экономическую и географическую зависимость от Астрахани и Грозного. По сведениям «Списка населенных мест Терской области» за 1883 год в Кизляре проживало 8 778 человек обоего пола – 4 904 мужского и 3 874 женского. Мужское население значительно превышало женское, на 100 мужчин (не считая войск) приходилось всего 79 женщин.

Кизляр в XX веке.

В «Списке населенных мест Терской области» за 1914 год Кизляр значится как город Кизлярского отдела в 239 верстах от Владикавказа. Землевладение города составляло 7 824 десятины 2 326 квадратных саженой, в том числе удобной земли – 7 778 десятин, леса – 46 десятин. В городе числилось 1 255 дворов (домов), коренных жителей – 6 885 человек (3 520 мужского пола и 3 365 женского), пришлых оседлых – 1 770 человек (1 035 мужского пола и 735 женского), временно проживающих – 3 475 человек (2 395 мужского пола и 1 080 женского). По национальности и вероисповеданию коренное население составляли русские православные и армяне-григориане. В Кизляре действовали: полицейское управление, 3 православных церкви, 3 армянских церкви, 4 мечети, Кресто-Воздвиженский женский монастырь, городское училище, женская прогимназия, лазарет, камера пристава, нотариус, мировой судья, городская управа, сиротский суд.

Город Кизляр в годы Великой Отечественной войны и в послевоенные годы.

Город Кизляр с прилегающими колхозами и совхозами являл собой уникальный хозяйственный комплекс, в котором сосредотачивалось свыше 45 % всей площади виноградарства области, комплекс нетипичный для других малых городов СССР послевоенного периода.

Это обстоятельство и достаточно благоприятные, по сравнению с остальной территорией СССР, климатические условия, позволили городу и его окрестностям избежать такого массового бедствия, как голод 1946–1947 гг., и в дальнейшем выполнять планы по восстановлению и развитию хозяйства.

По современным меркам население Кизляра влачило жалкое существование. Государство старалось выявить и взять на учет все малоимущее население, но помощь ему оказывало символическую. В то же время, при самых скудных средствах, огромное внимание уделялось развитию образования, здравоохранения, культурного уровня населения, и в этой сфере были достигнуты впечатляющие результаты.

Окончание Великой Отечественной войны ознаменовалось, помимо других известных тенденций, усилением контроля государства за всеми сторонами жизни людей. Так, количество обложенных налогом в Кизляре увеличилось в три раза. Взаимоотношения между властью и трудовыми коллективами приняли форму мелочной опеки.

С другой стороны, «недостатками» трудовых коллективов, которые требовалось «изжить», постоянно назывались небрежность, недобросовестность работников, низкое качество производимой продукции. В партийных документах все время критиковалось формальное отношение людей к новой советской «обрядности» – социалистическому соревнованию, борьбе за переходящие знамена и прочее.

Восстановление хозяйства города и его окрестностей и дальнейшее его развитие шло за счет внутренних ресурсов, за счет трудового героизма значительной части трудящихся.

Годы первой послевоенной пятилетки были чрезвычайно тяжелыми для всего советского государства, потерявшего около 30 % национального богатства. Огромный урон был нанесен сельскому хозяйству. Большая часть квалифицированных сельскохозяйственных кадров и техники была отвлечена для нужд войны. Ввиду перевода промышленности на выпуск военной продукции во много раз сократилось производство сельскохозяйственных машин, запасных частей к ним, удобрений. Сократились посевные площади, снизилась урожайность сельскохозяйственных культур, резко снизилось поголовье скота в колхозах. Большой урон был нанесен садоводству и виноградарству.

К концу войны четверть колхозов Грозненской области не имела садов, остальные в большинстве своем имели сады площадью от 1 до 5 га. Площадь под виноградниками сократилась с 570 до 65 га. Из 21 МТС 7 были разрушены, и их надо было создавать заново, остальные требовали серьезных восстановительных работ, в том числе и Кизлярская МТС.

Но не только разруха, вызванная войной, определяла трудности развития сельского хозяйства Грозненской области. До 30 % колхозов здесь были переселенческими. Переселенцы не имели навыков ведения хозяйства в новых, непривычных для них условиях. Это создавало дополнительные затруднения в восстановлении и развитии сельского хозяйства. В этом плане Кизлярским коллективным хозяйствам было легче, так как эти хозяйства не были переселенческими, тем не менее, они также пострадали в годы войны, рабочий скот и имеющийся транспорт был экспроприирован для нужд фронта.

Окончание войны мало улучшило жизнь колхозников. Был отменен военный налог, но осенью 1945 года государство отменило льготы по сельхозналогу для членов семей погибших военнослужащих и для инвалидов. Колхозники продовольственных пайков не получали и продукты питания производили на своих приусадебных участках.

Основные направления развития сельского хозяйства в послевоенный период были определены четвертым пятилетним планом, постановлением Совета Министров СССР и ЦК ВКП (б) от 19 сентября 1946 г. «О мерах по ликвидации нарушений Устава сельскохозяйственной артели», Февральским (1947 г.) Пленумом ЦК ВКП (б) и другими партийными и правительственными решениями. Главная задача заключалась в том, чтобы достичь довоенного уровня развития сельского хозяйства, а затем в значительной мере превзойти его.

Областное руководство большое внимание уделяло подготовке колхозных кадров массовой квалификации, так как от решения этой задачи в значительной степени зависел успех восстановления и дальнейшего развития сельского хозяйства. За осенне-зимний период 1946 г. было подготовлено 330 бригадиров-полеводов, 1287 звеньевых-полеводов, 124 бригадира-овцевода, 702 доярки, 103 садовода и т. д. На курсах при МТС готовились кадры механизаторов.

План первого года пятилетки, несмотря на трудности, вызванные войной и засухой 1946 г., был выполнен. Председатель облисполкома Старчак на пленуме Грознен-

ского обкома ВКП (б) (29–30 мая 1946 г.) отметил, что план посева яровых колхозниками выполнен на 100,4 %, посеяно больше чем в прошлом году на 19,5 тыс. га. Годовой план развития общественного животноводства был выполнен на 116 %. Колхозы и совхозы досрочно сдали хлеб государству и вывезли на элеватор 200 тыс. пуд. зерна сверх плана. В том же году в колхозах было восстановлено и построено 1000 домов, много животноводческих и других хозяйственных построек, открыто 18 новых клубов, 37 школ, 13 детских садов и яслей, 6 изб-читален, восстановлены все МТС и совхозы, сдано в эксплуатацию 11 электростанций.

Между тем, в целом по стране урожай 1946 года был на 16 % ниже, чем урожай 1945-го и в 2,4 раза ниже, чем урожай 1940-х годов. Эти успехи были достигнуты благодаря самоотверженному труду работников сельского хозяйства. Методы стимулирования трудовой активности людей оставались прежними. В 8 % колхозов по стране оплата по трудодням хлебом вообще прекратилась, а в остальных выдавали не более 1 кг зерна за трудодень.

Ставка была сделана на моральное поощрение, на социалистическое соревнование. Все колхозы Грозненской области принимали участие в соцсоревновании за выполнение хозяйственных планов 1946 г. Переходящее Красное знамя Совета Министров СССР завоевал Сунженский район. За высокие урожаи пшеницы и кукурузы Указом Президиума Верховного Совета СССР от 25 марта 1947 г. 18 передовиков сельского хозяйства области были награждены орденом Ленина, а 61 – орденом Трудового Красного Знамени.

Вместе с тем в феврале-мае 1947 года среди колхозников были принудительно размещены облигации государственного займа. Широкою программу восстановления и дальнейшего развития сельского хозяйства разработал Февральский (1947 г.) Пленум ЦК ВКП(б) в своем постановлении «О мерах подъема сельского хозяйства в послевоенный период». В принятом постановлении ставилась задача создания в кратчайшие сроки достаточного количества продовольствия для населения, сырья для легкой промышленности и накопления необходимых продовольственных и сырьевых резервов. Особое внимание обращалось на увеличение производства зерна. Для достижения этой цели подчеркивалась необходимость решительного улучшения руководства сельскохозяйственным производством со стороны партийных, советских органов, ликвидации уравниловки в оплате труда в колхозах, улучшения работы МТС, повышения их ответственности за результаты колхозного производства, организации массовой подготовки и переподготовки кадров для сельского хозяйства, улучшения партийной и политической работы на селе и т.д.

Эти указания ЦК ВКП (б) были в центре партийно-организационной работы обкома ВКП (б) и всех парткомов. Вопросы развития сельского хозяйства обсуждались почти на всех пленумах обкомов партии. Обком и райкомы партии провели совещания передовиков сельскохозяйственного производства, собрания партийного актива, где обсуждалось постановление февральского Пленума ЦК ВКП (б) и были намечены конкретные мероприятия по дальнейшему развитию сельского хозяйства в каждом районе.

Все эти мероприятия проходили на фоне голода, обрушившегося на страну. По некоторым данным, в это время в стране от голода умерло от 1 до 1,5 млн. чел.. Однако по материалам истории г. Кизляра каких либо катастрофических последствий голода здесь не просматривается. Поскольку поставленные задачи решить за счет сил самих колхозов и совхозов было невозможно, Грозненский обком партии организовал шефство городских предприятий над МТС, совхозами, колхозами. Шефы помогали восстанавливать общественные постройки и жилые дома колхозников, ремонтировали сель-

скохозяйственную технику, электрифицировали колхозы, вели политико-воспитательную работу, направляя в районы квалифицированных пропагандистов и агитаторов. Так как в колхозах не хватало рабочих рук, особенно в горячую пору уборочной страды, в июле 1947 г. облисполком принял постановление об оказании колхозам и совхозам помощи рабочей силой и транспортом во время уборки урожая.

Основные направления в развитии промышленности города

В период Великой Отечественной войны материально-техническая база промышленности Грозненской области, в составе которой находился г. Кизляр, в связи с эвакуацией части ее оборудования на Восток была значительно ослаблена, и выпуск продукции резко сократился. После окончания войны была поставлена цель, не только восстановить производственную базу ведущих отраслей промышленности, но и обеспечить их дальнейшее развитие.

В заключительный период войны уже начался переход экономики на мирные рельсы. Однако в полной мере этот процесс получил развитие после опубликования 26 мая 1945 г. ГКО СССР постановления «О мероприятиях по перестройке промышленности в связи с сокращением производства вооружения». Этим постановлением были определены первоочередные мероприятия по перестройке индустриальных отраслей экономики.

4-й пятилетний план на 1946–1950 гг. был принят сессией Верховного Совета СССР в марте 1946 г. В качестве основной экономической задачи он предусматривал возродить пострадавшие районы страны, восстановить, а затем превзойти довоенный уровень развития промышленности и сельского хозяйства.

Пятилетний план Грозненской области намечал рост производства электроэнергии, строительных материалов, продукции машиностроительных предприятий. Чтобы обеспечить развитие народного хозяйства области, Советское государство значительно увеличило капиталовложения. За годы 4-й пятилетки они составили 193,6 млн. руб., тогда как за 1-ю, 2-ю и 3-ю пятилетки, вместе взятые, было отпущено лишь 184,7 млн. руб.

Главные задачи в области промышленности и транспорта заключались в максимальном использовании имеющихся производственных мощностей, в расширении ассортимента продукции и улучшении ее качества, в дальнейшем развитии областной и районной промышленности, работающей на местном сырье и отходах крупной промышленности, а также производства строительных материалов для удовлетворения потребностей капитального строительства, в значительном увеличении выпуска предметов широкого потребления, роста производительности труда, повышении квалификации рабочих кадров и большей четкости в работе транспорта.

Послевоенный период отмечен бурным ростом и развитием Грозненского промышленного района. В Грозном началось строительство новых предприятий нефтяной, перерабатывающей, машиностроительной, химической, строительной промышленности. Первые значительные успехи в выполнении пятилетки Грозненской промышленностью были достигнуты уже в 1947 г. Главными отраслями промышленности области были нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая. К концу этого года среднемесячная добыча нефти достигла довоенного уровня, была восстановлена мощность электростанций.

В то же время промышленность Кизляра в отличие от областного центра не была связана с нефтью и была представлена в основном перерабатывающими пищевыми предприятиями. Местную промышленность города Кизляра в 1945 г. составляли: горместпром, горпищекомбинат, торглегпром, хлебозавод, молокоперерабатывающий завод

«Райсырпром», спиртоконьячный завод, производственно-заготовительная контора с убойным пунктом. Говоря о промышленности г. Кизляра в рассматриваемый период, следует отметить два периода, в каждом из которых решались важные вопросы. В первый период (1946–1950 гг.) главной задачей было восстановление промышленности и доведение её мощности до уровня довоенных лет, во второй (1951–1955 гг.) – проводилась большая работа по введению новых производственных мощностей, обновлению основных фондов и капитальному строительству в городе. Первый период был для промышленности города самым тяжелым. За годы войны руководители многих предприятий местной и кооперативной промышленности свыклись с выпуском продукции низкого качества, большинство руководителей проявляли безответственное и бюрократическое отношение к нуждам и запросам населения. Такое отношение к качеству выпускаемой продукции и бесконтрольность торгующих организаций привело к тому, что в торгующей сети города не находила реализации продукция на сумму 35000 руб. Вопросами снижения себестоимости продукции, регулирования отпускных цен на продукцию местной промышленности ни руководители предприятий, ни плановый отдел Горсовета, ни Горторготдел по серьезному не занимались, а ориентировались на то, что при имеющихся трудностях и недоброкачественные изделия будут реализованы. Не смотря на ряд указаний, выпуск недоброкачественной продукции не сократился. Трудовая дисциплина в большинстве предприятий находилась на низком уровне. Организацию труда, планирование производства руководители предприятий в своем большинстве передоверяли заведующим цехами и бригадирам.

С переходом народного хозяйства на мирное строительство отдельные руководители местной промышленности г. Кизляра недостаточно развернули работу по выпуску продукции и снижению её себестоимости. Нужно отметить, что большинство руководителей ссылались на недостаток специалистов, но партийные органы обвиняли их самих, указывая, что, ни один из них не проводил нужной работы с людьми, не старался создать условия для рабочих. Помещения мастерских были полуразваленными и находились в антисанитарном состоянии, в таком же плохом состоянии были и жилищные условия, не говоря уже о местах проведения отдыха трудящихся.

Для того чтобы поднять работу местной промышленности, некоторых руководителей приходилось заменять, подбирая на их место более квалифицированные и опытные кадры. Перед действующим же руководством ставились следующие задачи: всем руководителям местной промышленности нужно не надеяться на поступление материалов и сырья из вне, а добиваться изыскания его на местах. Всем артелям надо было заниматься выпуском разнообразной продукции, начиная от корзин, ковров, камышитовых мат, и кончая черепицей и кирпичом, тем более что в кирпиче в 1945 г. потребность была огромна. Главным препятствием к выполнению плана считались местные «недостатки», которые надо было «изживать».

Было так же решено, что работникам милиции надо обратить особое внимание на борьбу со спекуляцией, в чем им должны помочь финансовые органы, а председатели артелей должны вести решительную борьбу с взяточниками и бракоделами. И думать надо было не о формальном выполнении плана, а о нуждах населения. В связи с этим, зампредседателя горисполкома Бабаянц отмечал: «На местную промышленность возлагаются большие задачи в области обеспечения нашего населения товарами ширпотреба. Если мы посмотрим по нашим артелям в отношении выполнения плана, то увидим, что план выполняют они в финансовом отношении, а если рассмотреть в отношении выпуска товаров, то имеем обратное. Каждая артель старается выпустить то, что легче».

Исторически сложившаяся область виноградарства и виноделия – кизлярщина, являлась также сырьевой базой для коньячного производства. Первое упоминание о появлении отечественного коньяка в виде напитка из виноградного спирта относится к октябрю 1885 г. и был этот напиток из Кизляра. Начало промышленной выкурке положил предприниматель Сараджев Д.З. В 1904–1905 гг. Сараджев построил в Кизляре коньячный завод. Коньячным производствам занимались и другие предприниматели.

Развитие промышленных предприятий г. Кизляра 1951–1956 гг.

К началу 1950-х гг. было успешно завершено восстановление разрушенного народного хозяйства, достигнуты некоторые успехи в его развитии. Страна получила возможность взять курс на дальнейший подъем экономики.

Завершив программу 4-й пятилетки в области промышленности, трудящиеся приступили к выявлению возможностей для создания материально-технической базы нового общества. Пути дальнейшего подъема народного хозяйства были намечены ЦК КПСС. Особое внимание уделялось развитию и увеличению производства пищевых продуктов за счет переработки фруктов и овощей, лову рыбы, росту производства товаров массового потребления.

В «Очерках истории Чечено-Ингушетии» (Т. 2, 1970) (а в изучаемый период Кизляр, Кизлярский район входили в состав Грозненской области) отмечается, что к выполнению заданий пятой пятилетки грозненская нефтяная промышленность пришла с большими достижениями, и весь раздел посвященный рассматриваемым годам освещает только развитие нефтяной промышленности. О местной промышленности Кизляра не сказано ни слова. Конечно, промышленность Кизляра по объему производимой продукции ни в какое сравнение не шла с предприятиями «Грознефти», но, тем не менее, она играла большую роль в социально-экономическом развитии города и окружающих его сельскохозяйственных районов. В документах Кизлярского горкома партии отмечалось, что сообщение ЦК партии о созыве XIX съезда партии вызвало новый трудовой и политический подъем среди трудящихся города. Как было принято в изучаемую эпоху, предприятия откликнулись на проведение съезда новыми производственными обязательствами. Так, коллектив спиртоконьячного завода решил производственный план девяти месяцев выполнить на 116 %, увеличить производительность труда на 16 %, снизить себестоимость выпускаемой продукции на 1,5 %. Многие коллективы промышленных предприятий настойчиво боролись за выполнение взятых на себя социалистических обязательств.

Местная промышленность г. Кизляра в 1950г. состояла из следующих предприятий: 3 артелей: «Октябрьская революция», «Новый путь», им. 1 мая, горместпрома, горпищекombината, торглегпрома, хлебозавода, молокоперерабатывающего завода «Райсырпром», спиртоконьячного завода, учебно-производственного предприятия общества слепых – УПП ВОС, производственно-заготовительной конторы с убойным пунктом, мельницы, строительного управления № 5. Все они были с небольшими производственными мощностями. И именно в 1950-е годы происходит постепенное качественное улучшение их работы, строительство на базе старых предприятий, новых с более высоким уровнем техники. Развитие промышленности в городе шло с большими трудностями. Но труженики Кизляра старались выполнять поставленные перед ними производственные планы. Так за 1951 г. легпромкомбинат, артель имени 1Мая, УПП ВОС, горместпром, артель «Октябрьская революция» выпуск валовой продукции увеличили по сравнению с 1950 г. в 2 раза.

Однако следует отметить, что в работе промышленных предприятий имелось много недостатков. В числе отстающих предприятий в начале 1950-х гг. являлись: хле-

бозавод, выполнявший план производства валовой продукции в 1950 году на 60–70 %; артель «Новый путь», выполнявшая план на 50–65 %; артель «Октябрьской революции» – на 70–80 % . Основные причины невыполнения плана состояли в том, что руководители перечисленных предприятий слабо заботились о работниках, не создавали условия рабочим для выполнения социалистических обязательств, мирились с фактами нарушения трудовой дисциплины.

Горком партии и горисполком не добились полного устранения недостатков, отмеченных IX-й городской партийной конференцией в области промышленности и транспорта. Несмотря на то, что годовой план по городу был выполнен на 101 %, промышленные предприятия работали рывками, а такие предприятия, как автобаза, хлебозавод, артель «Новый Путь», Общество слепых из месяца в месяц не выполняли плана по выпуску продукции.

На предприятиях Кизляра была низка трудовая дисциплина и производительность труда, слабо механизировалось производство, социалистическое соревнование на ряде предприятий было развернуто формально. Предприятия местной промышленности и промысловой кооперации выпускали продукцию низкого качества и не выполняли плана в ассортименте.

Серьезным недостатком в работе городской промышленности являлось и то, что ни одно предприятие, за исключением легпромкомбината и мастерских общества слепых, план по ассортименту не выполнили. Так, например, горпище-комбинат из 7 планируемых наименований выполнил план только по трем. Такие изделия, как кондитерские, безалкогольные напитки, выпускались мало. В г. Кизляре не производилась рыбная продукция, несмотря на то, что город находился недалеко от моря и рыболовецких хозяйств. Артель «1 мая» из 14 планируемых наименований выполнила только 4, артель «Новый Путь» из 16 выполнила всего 4, а артель «Октябрьская революция» также не выполнила план.

Таким образом население города Кизляра не получило большое количество нужной для него продукции, из 93 наименований продукции, которую должны были выпускать предприятия города, выполнено было только 43 наименования. В то же время, в городе в результате внедрения механизации местная промышленность снизила себестоимость выпускаемой продукции. Перед промышленностью ставились в новой пятилетке конкретные производственные задачи. В целях улучшения качества хлебобулочных изделий и снижения себестоимости и ритмичности предприятия на хлебокомбинате намеревались установить автоматическую бочку, оборудовать отстойную камеру; перевести своими силами цех на дневное освещение путем установки специально-смонтированных 40 электроламповых точек; изготовить своими силами передвижные десять тележек для перевозки хлеба внутри цехов. В результате внедрения новой техники планировалось поднять производительность труда и снизить себестоимость на хлебокомбинате. На мельнице, в целях улучшения качества помола ставились следующие задачи: вынести из мукомольного цеха зерноочистительные агрегаты в отдельный цех, заменить пришедшие в негодность вальцовые станки на новые стенки. Перед горпищекомбинатом ставились такие задания: механизировать процесс просеивания муки, приобрести и установить мукопросеиватель «Пионер», малогабаритную антенну, для ускорения производственного процесса своими силами установить пастеризатор, а в безалкогольном цехе установить компрессор, насос для перекачки соков; построить емкости под квашение капусты на 50 тонн, что дало бы возможность увеличить переработку капусты .

В целях облегчения труда рабочих и повышения производительности труда на легпромкомбинате намеревались заменить примитивный способ увлажнения тканей при утюжке пульверизаторами, изготовить колодки для утяжки брюк, рукавов, плечиков и для головных уборов; организовать бригадный метод индивидуального пошива одежды; организовать комбинированный более экономичный раскрой тканей.

Перед членами артели им. Октябрьской революции были поставлены задачи: закончить строительство кирпичного завода и пустить его в эксплуатацию, а также организовать дополнительно при новом заводе выпуск кирпича-сырца; построить на территории нового завода напольные печи емкостью по 80 тыс. штук каждая, что увеличило бы обжиг кирпича на 120 тыс. штук. Нами приведен только ряд производственных задач, которые ставились перед местной промышленностью Кизляра, все они были направлены на механизацию, оптимизацию, развитие экономичности производственных предприятий. В рассматриваемый период продолжал свое развитие Кизлярской коньячный завод – одно из старейших предприятий региона. В 1950–51 гг. на предприятиях коньячного комбината была проделана большая работа по расширению существующих цехов, вводу в эксплуатацию новых мощностей. В результате проделанной работы были пущены в эксплуатацию 2 железобетонных ви-нохранилища, емкостью 80 тыс. дл. Эти винохранилища позволили освободить 1660 шт. дорогостоящих дубовых бочек, снизили потерю вина в 3 раза, уменьшили в 5 раз количество рабочих, обслуживающих винохранилища.

Развитие образования и культуры. 1951–1956 гг.

Восстановление и развитие экономики, улучшение материального благосостояния народа благоприятствовали культурному строительству, духовному прогрессу общества. В послевоенных пятилетках намечалась обширная программа социально-культурного строительства. Она предусматривала дальнейшее развитие системы общего и профессионального образования, подготовку рабочих кадров непосредственно на производстве, совершенствование народного здравоохранения, культуры и искусства.

В пятой пятилетке началась в полном объеме реализация «Положения о переводных и выпускных экзаменах на аттестат зрелости» 1950 г. Теперь учащиеся 6–8 классов освобождались от сдачи экзаменов по некоторым предметам, а 10-тиклассникам, не выдержавшим экзамена на аттестат зрелости по 1-му или 2-м предметам, разрешалось повторно держать экзамен по этим предметам. Минпрос РСФСР разработал ряд новых нормативных актов по организации педагогического процесса в школе, деятельность школьных библиотек и др. Заметно увеличилось количество часов физико-математического и естественного цикла за счет сокращения объема часов гуманитарного цикла, вводились преподавание ручного труда в 1–4 классах, практических занятий в мастерских и на учебно-опытных участках в 5–7 классах, и практикумы по сельскому хозяйству, машиноведению и электротехнике в 8–10 классах. Новые учебные программы определяли минимум практических знаний, умений, навыков, которые должна давать средняя школа. С 1954–55 учебного года во всех городских школах было восстановлено совместное обучение детей обоих полов. Как известно, в годы войны в областных, краевых и окружных центрах были организованы отдельные мужские и женские школы. Раздельное обучение привело к появлению в стране двух систем обучения – совместного и раздельного и создавало дополнительные трудности в обучении и воспитании подрастающего поколения. Постановление Совета Министров СССР и ЦК КПСС от 1 июля 1954 г., восстановило с 1954–55 учебного года объединение учащихся мужских и женских школ .

В пятой пятилетке в Кизляре и пригородных колхозах функционировали 18 школ, 3 специальных учебных заведения, в которых работало более 300 преподавателей, из них 102 чел. с высшим образованием, 86 – незаконченным высшим, 86 – среднепедагогическим образованием. Подготовка и опыт их работы позволяли успешно решать ответственные задачи. Заслуженным уважением пользовались: педагоги начальных классов Лавренко, Джевахилова, Жабская, Чернова, Трещева, Калинина; средних классов – Балдин, Печенкин, Винницкая, Войцеховский, Гридина и другие, обеспечивавшие высокое качество обучения. Кизлярское ГорОНО регулярно проводило курсовые мероприятия по повышению квалификации. 56 учителей обучались заочно, 51 чел. прошли семинары при Грозненском институте усовершенствования учителей. В 5-й пятилетке число учителей, не имевших полного среднего образования, сократилось с 31,3 % в 1950 г. до 10 % в 1955 г. Благодаря этим мерам в школах повысилось качества обучения учащихся: 90,4 % учащихся успевали по всем учебным дисциплинам, и это был самый высокий показатель в области. Наилучших результатов добились коллективы учителей Кизлярским школ №№ 1, 4, 13, 15. Высокой уровень успеваемости – 98–99 % достигли средние специальные учебные заведения города. В 1953 г. самую низкую успеваемость имели: мужская средняя школа № 1 – 73,5 %, школа № 18 – 73 %, школа № 3 – 76,4 % . Снижение успеваемости в школах города происходило в основном за счет русского языка и математики. По этим дисциплинам из 4935 учащихся не успевали 643 чел. по русскому языку и 746 чел. по математике. В следующем учебном году положение усугубилось еще больше и в первой четверти 1953–1954 учебного года из 4935 учащихся не успевало 1034 чел. или 20,5 % . Анализируя причины неуспеваемости, следует признать, что горно ослабило руководство делом народного образования. Проверка школ показала, что «заведующий горОНО – тов. Балаянц занимался, главным образом решением организационно-хозяйственных вопросов. Эти вопросы, конечно, немаловажные, но не могут являться исключительными в деятельности гор ОНО». С 1951 гг. большинство школ и учителей не подвергалось глубокой проверке Гор ОНО. О том, насколько гор отдел народного образования утратил связь со школами, говорит такой факт, что в мужской средней школе № 1 после проверки орфографического режима, там больше никто не появлялся, хотя эта школа находилась рядом с Гор ОНО. В школе № 3 разовые посещения не дали коллективу ничего поучительного. Это вызывало справедливые нарекания руководства этих и других школ. Большим местом в деле образования в городе был всеобуч. По данным Гор ОНО на октябрь 1954 г. в школах не обучалось 13 чел., в первой четверти учебного года прекратили посещать школу еще 8 чел. Особенно плохо выполнялся закон о всеобуче в школах № 14, 15, 18, 2 и др.. Имели место случаи, когда директора школ отчисляли учащихся из школ за болезнь в течение 2-х месяцев, за «малолетние», когда фактически учащимся исполнилось 7 лет. В 1950-е гг. экономика страны позволяла увеличить ассигнования на развитие и укрепление материально-технической базы общеобразовательной школы, приобретение учебного инвентаря и наглядных пособий. Большую материальную помощь школам оказывали колхозы, профсоюзные и комсомольские организации и многочисленные шефы.

Вопросы школьного строительства, повышения качества учебной, воспитательной работы в общеобразовательной школе рассматривали на заседаниях парткомов и сессиях Советов, съездах, совещаниях и семинарах работников образования всех уровней .

В первой половине 1950-х гг. активно застраивается затеречная часть Кизляра. Население быстро росло, и возникла необходимость в строительстве школы. В сентяб-

ре 1956 г. открылось новое двухэтажное здание школы № 7. Позитивно сказалось на работе школы введение с 1954–1955 учебного года новых учебных планов и новых программ, устранившие перегрузку школьников учебными занятиями. В программах увеличился объем практических занятий, в процессе которых учащиеся должны были приобретать трудовые навыки. К концу пятилетки успеваемость в школах города впервые за десять лет перешагнула 70 %-ый рубеж. Необходимость подготовки кадров, рост престижа учителя и квалификационных требований к специалистам всех сфер деятельности, на наш взгляд, стимулировали в послевоенные годы поступление студентов в вузы и техникумы.

Последние 20 лет XX века стали самыми печальными и противоречивыми в истории Дагестана в целом и Кизляра в частности. После смены политического строя между некогда дружественными народами начались острые конфликты. В духовной и политической жизни появились кризисные моменты. Но, несмотря на религиозный экстремизм, межнациональную вражду и борьбу за власть, Кизляр остаётся русским городом. Тенденция сохранения дружбы между народами также не исчезла. Многочисленные трудности не смогли остановить культурного и духовного возрождения города, начавшегося в конце XX века. В Кизляре появились филиалы высших учебных заведений, был построен храм в честь святого Георгия Великомученика. С некоторых пор город стал центром межрегиональных религиозных конференций.

Значительный вклад в духовное возрождение города внёс местный краеведческий музей имени П. И. Багратиона, ведущего пропаганду национальной культуры Дагестана. Работа музея была отмечена в 1987 году дипломом I степени Центрального Совета Всероссийского общества охраны памятников истории и культуры. К 270-летию города в Кизляре был открыт новый музей – музей «Современной истории Кизляра».

В течение последних двадцати лет органы местного самоуправления Кизляра проводят работу, направленную на сохранение неповторимой и разнообразной культуры города. Современный Кизляр, как и много лет назад, считается перекрёстком русской и кавказской культур. Комплексное развитие города помогает ему жить в бездотационном режиме. В 2002 и 2003 годах город занимал второе место в республиканском соревновании социально-экономического развития дагестанских городов. В 2004 году Кизляр занял в этом соревновании первое место. Руководство города ставит перед собой цели укрепления дружбы между народами, живущими на территории Кизляра.

Список литературы и источников:

1. <http://cheloveknauka.com/kizlyar-v-xviii-pervoy-polovine-xix-veka-problemy-politicheskogo-sotsialno-ekonomicheskogo-i-kulturnogo-razvitiya>
2. <http://www.dissercat.com/content/kizlyar-v-xviii-pervoi-polovine-xix-veka-problemy-politicheskogo-sotsialno-ekonomicheskogo-i>
3. http://miristorii.ru/publ/istorija_gorodov/istorija_gorodov_rossii/istorija_goroda_kizljara/3-1-0-365
4. <http://www.dslib.net/istoria-otechestva/socialno-jekonomicheskoe-i-kulturnoe-razvitie-kizljara-v-poslevoennye-gody.html>

Ахмедова Х.
Студентка 1 курса
Направления Юриспруденция
Филиала СПбГЭУ в г. Кизляре
Научный руководитель (к.ю.н., доцент)
Гаджиев Р.М.

ЖЕНЩИНЫ КИЗЛЯРА В ГОДЫ ВОВ.

22 июня 1941 года стало самой зловещей датой в истории нашего государства. Раннее утро было разбужено ревом моторов боевой техники, бомбовыми ударами и лавиной огня. Нарушив договор о ненападении, фашистская Германия вероломно, без объявления войны начала боевые действия против нашей страны. В течение первых трех недель советские войска оставили Литву, Латвию, значительную часть Белоруссии, Украины и Молдавии. Советские воины сражались очень храбро.

Героическая оборона Брестской крепости началась в первый день войны. Почти месяц герои крепости сковывали целую немецкую дивизию. В течение двух с половиной месяцев (июль – сентябрь 1941 года) советские войска героически обороняли Киев, среди них и наши кизлярцы.

11 апреля 1942 года из города Кизляра Ставропольского края, добровольно ушли на фронт 40 человек девушек-комсомолок.

Молодежь Кизляра все шла и шла в военкомат с просьбой отправить их на фронт. 11 апреля 1942 года кизлярцы провожали 40 добровольцев, девушек-комсомолок. Суровые лица родных, переживших тяжелые годы гражданской войны, отправляли их на фронт. Провожали и работники Кизлярского горвоенкомата с наказами и пожеланиями стойко защищать великую Родину. Тогда, садясь в вагоны, не представляли себе всех ужасов войны, но, приближаясь к городу Ростову, все отчетливее слышался грохот артиллерийской канонады.

Боевая задача заключалась в следующем: обнаружить вражеские самолеты, опознать марку самолета по шуму моторов, их количество, скорость, курс, высоту и незамедлительно, по телефону объявить сигнал «Воздух», и дать срочно данные о вражеских самолетах в средства ПВО (противовоздушная оборона): авиацию, зенитную артиллерию, прожекторную службу.

Наблюдательные посты и штаб 46 отдельного батальона дислоцировались в городе Ростове, наблюдательные посты располагались вокруг города – в 15 км друг от друга на боевых позициях. Они рыли землянки, окопы, котлован для подслушивания шума моторов, траншеи для обороны против вражеского десанта, который часто сбрасывали фашисты. Опыт обороны Москвы, Ленинграда показал, что девушки и женщины могут отлично нести службу в ПВО и не только.

В период войны наряду с мужчинами в боевых действиях участвовало около миллиона женщин и девушек. Создавались женские авиационные полки и соединения, женщины были летчиками, снайперами, пулеметчиками, танкистами, врачами, разведчиками, партизанами, регулировщиками на дорогах России. Женщины наравне с мужчинами несли тяготы войны, проявляя в боях стойкость, мужество, отвагу.

Вклад женщин в качестве медицинского работника был огромен и велик. Медицинские работники, оперировавшие раненных бойцов, медсестры, которые выносили раненных бойцов с поля боя – это десятки тысяч женщин-героинь, имен которых мы сегодня почти не знаем. В Красной армии женщин-медицинских работников было бо-

лее 100 000 человек. Этим женщинам обязаны жизнями миллионы советских солдат и офицеров.

По словам многих бойцов Красной армии, во многих полках были женщины разведчицы, которых отправляли в боевое задание с малой надеждой, что они вернуться...

Кизлярские женщины-снайперы безупречно действовали на передовой и уничтожали немецких солдат и офицеров. К слову сказать, только в СССР были женщины – пулеметчицы и женщины – водители танков. Ни в какой другой стране мира такого явления не было. Между прочим, после того, когда эти славные женщины гибли, Коммунистического правительство с удвоенной силой призывали советских женщин заменить их. Конечно, на западе женщины принимали активно участие в войне, но они служили в войсках ПВО (противовоздушная оборона), в частях связи и на других тыловых работах. К концу Великой Отечественной войны, $\frac{3}{4}$ всех работающих работников в колхозах и совхозах были женщины.

Нередко женщинам - бойцам партизанских отрядов приходилось участвовать в выполнении заданий по совершению диверсионных актов. Собирая сведения о противнике, они распространяли подпольную литературу, листовки, вели политическую работу среди населения оккупированных врагом районов.

Неоценимый вклад в борьбу с фашистами внесли женщины и молодые девушки, которым не было и 18 лет в тот момент, когда они ушли на фронт. Исправно несли советские патриотки и службу связи в отрядах партизан. Особенно много девушек работало радистками. Они принимали и передавали боевые задания.

Это было, безусловно, насилие над женской сущностью и насилие над советскими женщинами. По статистике, в годы войны в ряды Красной Армии было призвано более 980 000 женщин. К примеру: после 1943 года, когда мужской резерв был исчерпан, в Германии призывали женщин, но их призывали порядка 10 000 человек. Но женщины-немки не участвовали в боевых действиях. Только в СССР привыкли к тому, что женщина служит в армии плечом к плечу с мужчинами. Это стало чудовищной реальностью.

Во Второй мировой войне женщины и дети стали заложниками тех человеконенавистических амбиций, которые были присущи нацистам и Гитлеру в частности. В Германии, как уже отмечалось к концу войны женщин-немок стали привлекать к службе. Существовал даже специальный отряд СС женского состава для работы в концентрационных лагерях (безусловно, по собственному желанию). В Германии даже существовала трудовая повинность, но эти женщины охотно служили.

Для советских женщин жизнь в тылу была борьбой за выживание, тем более, когда приходилось по 16 часов работать, а потом ухаживать за своими детьми и стариками. Кизлярские женщины внесли неоценимый вклад в победу в борьбе с немецко-фашистскими захватчиками.

Список литературы:

1. «Фронтовая доблесть кизлярцев» Кизляр 2010г.
2. «У войны женское лицо» // Кизлярская правда – 1989г. – с. 9.
3. Федеральный портал. «Республика Дагестан. История Республики Дагестан». <http://kopilkaurokov.ru/geografiya/presentacii/kizliar-v-gody-vielikoi-otiechiestviennoi-voiny>.

Ашикмагомедов Ш.
студент 1 курса
Направления подготовки Экономика
Филиала СПбГЭУ в г. Кизляре
Научный руководитель (к.ю.н., доцент),
Гаджиев Р. М

БАГРАТИОН

Петр Иванович Багратион (1765-1812)

Пётр Иванович Багратион - потомок грузинского царского дома Багратионов. Ветвь картлийских князей Багратионов (предков Петра Ивановича) была внесена в число российско-княжеских родов 4 октября 1803 года при утверждении императором Александром I седьмой части «Общего гербовника».

Царевич Александр (Исаак-бег) Иессевич, побочный сын картлийского царя Иессе, выехал в Россию в 1759 году из-за разногласий с правящей грузинской семьёй и служил подполковником в кавказской дивизии.

Родился в 1765 в Кизляре (Терская область) в грузинской аристократической семье, происходившей от царской династии Багратионов. Учился в кизлярской школе обер- и унтер-офицерских детей. Свои детские годы Петр Багратион провел в родительском доме. К сожалению, об этой поре его жизни до нас не дошло каких-либо определенных сведений. Можно предполагать, что, воспитываясь в семье офицера, Петр Багратион часто слышал рассказы своего отца о проведенных боях и походах, о мужественной борьбе родного народа против общих врагов. Может именно поэтому он с ранних лет проявил большой интерес и любовь к военному делу, мечтая посвятить себя профессии военного.

Военную службу Пётр Багратион начал 21 февраля (4 марта) 1782 года рядовым в Астраханском пехотном полку, расквартированном в окрестностях Кизляра. Первый боевой опыт приобрёл в 1783 году в военной экспедиции на территорию Чечни. В неудачной вылазке российского отряда под командованием Пиери против восставших горцев шейха Мансура в 1785 адъютант полковника Пиери, унтер-офицер Багратион, был захвачен в плен под селением Алды, но затем выкуплен царским правительством.

В июне 1787 года ему было присвоено звание прапорщика Астраханского полка, который был преобразован в Кавказский мушкетёрский.

В Кавказском мушкетёрском полку Багратион служил до июня 1792 года, последовательно пройдя все ступени военной службы от сержанта до капитана, в которые был произведён в мае 1790 года. С 1792-го служил в Киевском конно-егерском и Софийском карабинерном полках. Участвовал в русско-турецкой войне 1787—92 и Польской кампании 1794. Отличился 17 декабря 1788 года при штурме Очакова.

Родственные связи в среде высшей имперской аристократии и личная храбрость молодого офицера способствовали взлету его быстрой воинской карьеры.

В 1797 году — командир 6-го егерского полка, а в следующем году произведён в полковники.

В феврале 1799 года получил чин генерал-майора.

Состояв под началом Суворова, за мужественный и честный характер заслужил большое уважение и симпатию полководца. «Князь Петр», как ласково называл Суворов Багратиона, стал его незаменимым помощником в Итальянском и Швейцарском

походах против французов (1799 г.). В Итальянском походе генерал-майор Багратион во главе авангарда русско-австрийской армии взял штурмом крепость Брешиа, овладел городами Бергамо и Лекко, отличился в трехдневном сражении на берегах рек Тидоны и Треббии; был дважды ранен, но не покидал войск. В сражении у Нови Суворов возложил на него проведение удара, решившего исход битвы. За участие в Итальянском походе фельдмаршал подарил князю Петру свою шпагу, с которой тот не расставался до конца жизни.

В легендарном Швейцарском походе через Альпы Багратион шел в авангарде армии Суворова, прокладывая путь войскам в горах и первым, принимая на себя удары противника. При атаке Сен-Готардского перевала сумел через скалы зайти в тыл французов, и перевал был взят. После преодоления Чертова моста боями проложил дорогу в долине Ключенталь. Командуя арьергардом, прикрывал выход русско-австрийской армии из окружения, 6-й егерский полк, составлявший бессменное ядро его отряда, окончил кампанию в составе всего шестнадцати офицеров и трехсот солдат. Этот поход прославил Багратиона как превосходного генерала, особенностью которого являлось полное хладнокровие в самых трудных положениях.

В Швейцарском походе Петр Иванович был в третий раз ранен.

После Швейцарского похода Суворова князь Багратион приобрел популярность в высшем свете. В 1800 году император Павел I устроил свадьбу Багратиона с 18-летней фрейлиной, графиней Екатериной Павловной Скавронской. Венчание состоялось 2 сентября 1800 года в церкви Гатчинского дворца.

В 1805 году легкомысленная красавица уехала в Европу и с мужем не жила. Багратион звал княгиню вернуться, но та оставалась за границей под предлогом лечения. В Европе княгиня Багратион пользовалась большим успехом, приобрела известность в придворных кругах разных стран, родила дочь (как полагают, от австрийского канцлера князя Меттерниха). После смерти Петра Ивановича княгиня вторично ненадолго вышла замуж за англичанина, а после вернула себе фамилию Багратион. В Россию она уже не вернулась. Князь Багратион, тем не менее, любил жену; незадолго до гибели он заказал художнику Волкову два портрета — свой и жены.

В высшем свете ходили слухи о любви сестры царя, великой княжны Екатерины Павловны, к Багратиону, что вызвало раздражение в императорской семье. Ковалевский Н. Ф. в «Истории государства Российского»: «Ему не дали передышки не столько из-за трудностей в борьбе с турками, сколько в силу привходящих обстоятельств: знаменитым „генералом-орлом“ увлеклась молодая великая княжна Екатерина Павловна (сестра Александра I), и члены императорской фамилии сочли необходимым побыстрее удалить от нее Багратиона.» Опала произошла незадолго до 1812 года.

Детей у Багратиона не было.

С открытием военных действий Австрии и России против Франции в 1805 г. ему был вверен авангард армии Кутузова. Из-за неудачных действий австрийцев русская армия дважды оказывалась перед угрозой окружения, и дважды авангард, становясь арьергардом, геройски прикрывал отход основных сил Кутузова. Особенно в трудном положении русская армия оказалась после сдачи австрийцами Вены, и Кутузов, уводя войска маршем от Кремса к Ольмюцу, приказал Багратиону: «Лечь всем, но задержать врага». Дав клятву устоять, доблестный генерал с 6-тысячным отрядом весь день 4 ноября под Шенграбенем сдерживал натиск впятеро превосходившего его противника. Лишь получив сведения о благополучном отходе русских войск, он штыками проложил себе путь через кольцо окружения и присоединился к Кутузову, при этом привел еще пленных и принес захваченное знамя. За этот блистательный подвиг он был удостоен

чина генерал-лейтенанта, а 6-й егерский полк, вновь составлявший основу его отряда, первым из полков русской армии получил в награду серебряные трубы с Георгиевскими лентами. В несчастном для союзников Аустерлицком сражении (20 ноября) его отряд, действуя на правом фланге союзной армии, смог устоять перед натиском французов, а затем прикрывал отступление расстроенной армии. За Аустерлиц Петр Иванович был пожалован орденом святого Георгия 2-й степени.

В ноябре 1805 года получил чин генерал-лейтенанта.

В кампаниях 1806—07 годов Багратион, командуя арьергардом российской армии, отличился в сражениях у Прейсиш-Эйлау и под Фридландом в Пруссии. Наполеон составил мнение о Багратионе как о лучшем генерале российской армии.

В русско-шведской войне 1808—09 командовал дивизией, затем корпусом. Руководил Аландской экспедицией 1809 года, в ходе которой его войска, преодолев по льду Ботнический залив, заняли Аландские острова и вышли к берегам Швеции.

Весной 1809 года произведён в генералы-от-инфантерии.

Во время русско-турецкой войны 1806—12 годов был главнокомандующим Молдавской армией (июль 1809 — март 1810), руководил боевыми действиями на левом берегу Дуная. Войска Багратиона овладели крепостями Мачин, Гирсово, Кюстенджа, разгромили у Рассавета 12-тысячный корпус отборных турецких войск, нанесли крупное поражение противнику под Татарицей.

С августа 1811 года Багратион — главнокомандующий Подольской армией, переименованной в марте 1812 во 2-ю Западную армию. Предвидя возможность вторжения Наполеона в пределы России, выдвинул план, который предусматривал заблаговременную подготовку к отражению агрессии.

В начале Отечественной войны 1812 года 2-я западная армия располагалась под Гродно и оказалась отрезанной от основной 1-й армии наступавшими французскими корпусами. Багратиону пришлось с арьергардными боями отступать к Бобруйску и Могилёву, где он после боя под Салтановкой перешёл Днепр и 3 августа соединился с 1-й западной армией Барклая-де-Толли под Смоленском.

Багратион выступал сторонником привлечения к борьбе с французами широких слоёв народа, был одним из инициаторов партизанского движения.

При Бородино армия Багратиона, составляя левое крыло боевого порядка российских войск, отразила все атаки армии Наполеона. По традиции того времени к решающим сражениям всегда готовились как к смотру — люди переодевались в чистое белье, тщательно брились, надевали парадные мундиры, ордена, белые перчатки, султаны на кивера и т. д. Именно таким, каким он изображен на портрете — с голубой андреевской лентой, с тремя звездами орденов Андрея, Георгия и Владимира и многими орденскими крестами — видели полки Багратиона в Бородинском сражении, последнем в его боевой жизни. Осколок ядра раздробил генералу большеберцовую кость левой ноги. От предложенной врачами ампутации князь отказался.

Полководец был перевезён в имение своего друга, также участвовавшего в Бородинской битве генерал-лейтенанта князя Б. А. Голицына (его жена приходилась четвероюродной сестрой Багратиону, а их сын, Н. Б. Голицын, был его ординарцем), в село Сима Владимирской губернии. От него долго скрывали печальную весть о сдаче Москвы. Когда один из гостей проговорился об этом, состояние Багратиона резко ухудшилось.

После мучительной, но безуспешной борьбы с гангреной 25 сентября 1812 года (согласно сохранившейся надписи на могиле в селе Сима — 23 сентября) Пётр Иванович Багратион скончался.

Память о Багратионе

В 1839 году по инициативе поэта-партизана Дениса Давыдова прах князя Багратиона был перенесён на Бородинское поле. В торжественной церемонии перезахоронения принимали участие многие видные государственные и военные деятели, включая императора Николая I. В 1932 году был уничтожен монумент на батарее Раевского, могила Багратиона была разрушена, а его останки выкинуты. В 1985—1987 годах памятник восстановили, среди мусора были обнаружены фрагменты костей Багратиона, которые были перезахоронены 18 августа 1987 года незадолго до празднования 175-летия Бородинского сражения (церемония была весьма скромной, руководил ею полковник Иван Федорович Лаптев, начальник политотдела дивизии, расположенной недалеко от Бородино). Склеп полководца расположен рядом с монументом на месте батареи Раевского. Пуговицы и фрагменты мундира полководца стали экспонатами Бородинского военно-исторического музея-заповедника

7 сентября 1946 года прусский город Прёйсиш-Эйлау, оказавшийся в Калининградской области, был переименован в честь Петра Ивановича в Багратионовск, ныне административный центр муниципального образования Багратионовский район Калининградской области.

В честь Багратиона названа улица в г.Кременчуг.

В Великом Новгороде на Памятнике «1000-летие России» среди 129 фигур самых выдающихся личностей в российской истории (на 1862 год) есть фигура П. И. Багратиона.

В Можайске ледовый центр был назван "Багратион", внутри находится его бюст, а в самом городе существует еще и улица Багратиона.

Памятник Багратиону (Москва), установлен в 1999 году, скульптор Мераб Мерабишвили.

Памятник Багратиону (Санкт-Петербург), установлен и торжественно открыт в Багратионовском сквере 7 сентября 2012 года к юбилею Бородинского сражения. 4,5-метровая фигура героя войны выполнена из бронзы, скульптор Ян Нейман.

В Кизляре есть музей Багратиона, а также улица им. П. И. Багратиона.

Использованные источники:

1. Багратион, Петр Иванович – Википедия [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org>.

2. Багратион Петр Иванович – биография, факты из жизни, фотография, справочная информация [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: <http://www.piplz.ru>.

3. Багратион Петр Иванович, Биография, история жизни, творчество, писатели, ЖЗЛ, музыка, биографии [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: <http://www.tonnel.ru>.

4. Шишов, А. В. Сто великих героев 1812 года [Текст] / А. В. Шишов. — М.: Вече, 2012. – 430 с. – (100 великих).

Вердиханова С.
Студентка 1 курса
Направления Юриспруденция
Филиала СПбГЭУ в г. Кизляре
Научный руководитель (к.э.н. доцент)
Гаджиев Р.М.

ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ СИСТЕМА ГОРОДА КИЗЛЯРА

Защищать справедливость, наказывать виновных, вершить правосудие нужно в строгом соответствии с принятыми юридическими нормами. Когда нарушены права и свободы, когда возникает необходимость пресечения противоправных действий, когда необходимо восстановить нарушенные права, в действие вступают *правоохранительные органы* - органы, основной целью деятельности которых является защита прав и свобод граждан, прав и законных интересов юридических лиц.

В правоохранительную систему объединены многие органы. Мы познакомимся с несколькими из них:

- 1) судами (судебная система);
- 2) органами прокуратуры;
- 3) органами внутренних дел;
- 4) адвокатурой;
- 5) нотариатом.

Способы, с помощью которых правоохранительные органы защищают наши права и свободы, разные. Например, суды защищают права граждан и юридических лиц путем отправления правосудия (т.е. разрешая конкретные гражданские, уголовные и иные дела и вынося по этим делам решения и приговоры, постановления и определения), прокуратура - путем осуществления надзора за неуклонным и точным соблюдением законов, нотариусы - путем совершения нотариальных действий, и т.д.

Суд - это орган государственной власти. Он создан для того, чтобы устанавливать справедливость при разрешении гражданских и хозяйственных споров, а также уголовных дел, другими словами, чтобы *осуществлять правосудие*. В системе судебной власти России отчетливо видны три ветви судов, это: Конституционный суд, суды общего назначения и хозяйственные суды. Все эти три ветви вырастают из одного основания, одного корня - закона.

Что касаясь *судебной системы Кизляра*, то корни ее уходят в историю 18 века. В связи с изданием Указа Екатерины II за 1785 год об образовании Кавказского наместничества были учреждены семь уездов и в качестве первой инстанции был создан Кизлярский уездный суд.

После становления молодой Российской Федерации, после победы в годы гражданской войны уже было очевидно, что правосудие начало выступать наиболее надежным и цивилизованным способом разрешения возникающих в обществе конфликтов, защиты прав и свобод граждан, интересов гражданского общества и государства не только в силу независимости судей, но и преимущественно благодаря самой судебной системе.

Кизлярский окружной суд образовался в 1938 году (более точных данных об образовании суда нет) и подчинялся Управлению Народного Комиссариата юстиции РСФСР. Переименований в названии не было, за исключением территориальных:

- с 1938 по 1942г.г. Кизлярский Окружной суд Управления Народного Комиссариата Юстиции РСФСР, г. Кизляр, Кизлярского округа Орджоникидзевского края.

- с 1942 по 1944г.г. Кизлярский Окружной суд Управления Народного Комиссариата Юстиции РСФСР г. Кизляр, Кизлярского округа Ставропольского края.

Первым председателем окружного суда тогда был Булатов Дмитрий Петрович вместе с ним, отправлял правосудие в Кизлярском окружном суде судья Бабаян Владимир Антонович. Суд находился в ветхом здании по улице Советской. После войны в начале 50 годов суд переехал на новое место, на улицу Коммунистическую дом 20. Затем в 1969 году Окружной суд разделился по принципу работы город и район. Городской суд остался на прежнем месте по ул. Коммунистической 20, а районный суд переехал на улицу Московскую дом 20.

С уходом на пенсию по возрасту Булатова Дмитрия Петровича, назначается председателем Лыков Георгий Алексеевич, инвалид Великой Отечественной войны.

С 1972 года по 1982 год суд возглавляла Сумичева Лариса Анатольевна.

С 1982 года по 1985 год председателем суда являлся Замятин Николай Александрович.

С 1985 года по 1998 год - Бочкова Татьяна Леонтьевна.

Уже в апреле 1971 года решением Исполкома выделяется участок земли размером 750 кв.м по улице Фрунзе 1 «а», под строительство нового типового здания для Городского суда. А в 1975 году, суд справил свое новоселье.

В настоящее время судом руководит Судолова Лариса Анатольевна.

Судьи независимы и в своей работе подчиняются только закону. Ни президент, ни какое-либо другое должностное лицо не могут указывать судье, как он должен разрешить то или иное дело. В этом проявляется принцип разделения и независимости власти.

Слушание дела происходит в судебном заседании в специально отведенном для этого помещении - зале суда. В судебном заседании заслушиваются истец, ответчик, свидетели и эксперты, исследуются документы. По результатам рассмотрения гражданского дела суд выносит *решение*. Любая из сторон дела может обжаловать вынесенное решение в вышестоящем суде. Приговора и решения Кизлярского городского суда Республики Дагестан обжалуются в судебную коллегия по уголовным и гражданским делам Верховного Суда Республики Дагестан

Помимо Кизлярского городского суда в Кизляре также функционирует такая молодая самостоятельная судебная инстанция, называемая - *Мировые судьи*.

Согласно Закону Республики Дагестан от 12 Января 2000 года № 3 «О Мировых судьях в Республике Дагестан» Мировые судьи в городе Кизляр функционируют с 2000 года по улице Первомайская, 13.

Деятельность мировых судей осуществляется в пределах судебного района на судебных участках. Мировой судья в соответствии с федеральным законодательством рассматривает в первой инстанции:

- 1) уголовные дела о преступлениях, за совершение которых максимальное наказание не превышает трех лет лишения свободы;
- 2) дела о выдаче судебного приказа;
- 3) дела о расторжении брака, если между супругами отсутствует спор о детях;
- 4) дела о разделе между супругами совместно нажитого имущества при цене иска, не превышающей пятидесяти тысяч рублей;
- б) дела по имущественным спорам, за исключением дел о наследовании имущества и дел, возникающих из отношений по созданию и использованию результатов ин-

теллектуальной деятельности, при цене иска, не превышающей пятидесяти тысяч рублей;

9) дела об административных правонарушениях, отнесенные к компетенции мирового судьи Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях, и законами Республики Дагестан.

В уголовном процессе от имени государства обвинение поддерживает **прокурор**. Точное и единообразное исполнение законов - основа стабильности любого государства и неотъемлемый признак, характеризующий его в качестве правового. В связи с этим для каждого государства, независимо от строя и формы правления, правозащитная (отсюда и надзорная) функция является одной из главных.

Согласно ФЗ «О прокуратуре Российской Федерации» и в соответствии с Конституцией Российской Федерации прокуратура осуществляет надзор за исполнением действующих на территории Российской Федерации законов, принимает меры по устранению их нарушений и привлечению виновных к ответственности, выполняет иные виды деятельности.

В соответствии со ст.1 Закона целями прокурорской деятельности являются: 1) обеспечение верховенства закона, единства и укрепления законности;

2) защита прав и свобод человека и гражданина, а также охраняемых законом интересов общества и государства.

Прокуроры в соответствии с процессуальным законодательством Российской Федерации участвуют в рассмотрении дел судами, арбитражными судами (далее - суды), опротестовывают противоречащие закону решения, приговоры, определения и постановления судов.

Прокуратура Республики Дагестан входит в единую централизованную систему Прокуратуры Российской Федерации с подчинением нижестоящих прокуроров вышестоящим и Генеральному прокурору Российской Федерации. Прокурор Республики Дагестан назначается Генеральным прокурором Российской Федерации по согласованию с Народным Собранием Республики Дагестан.

Полномочия, организация и порядок деятельности Прокуратуры определяются законом.

В г. Кизляре прокуратура расположена по адресу: п. Кирова, Кизлярского района, Победенский переулок, 1.

Отдел Внутренних дел г. Кизляра

Первым упоминанием о Кизлярской, на тот момент еще милиции, согласно архивным документам МВД по РД, относится к 14.04.1994г., когда было образовано Управление НКВД Грозненской области, а официальное название Кизлярской полиции звучало так: Кизлярский городской отдел милиции Министерства Государственной безопасности Грозненской области. Первым начальником Кизлярского ГОМ МГБ Грозненской области был назначен капитан госбезопасности Дементьев Василий Федорович. В мае 1956г. Кизлярского ГОМ МГБ Грозненской области, в связи с реорганизацией в структурах НКВД – МГБ, стал называться Кизлярским городским отделом милиции МВД Грозненской области при Кизлярском городском Исполкоме депутатов и трудящихся.

В 05.02.1957г. Кизлярский городской отдел милиции МВД Грозненской области при Кизлярском городском Исполкоме депутатов и трудящихся вновь переименовывают как Кизлярский городской отдел милиции МВД ДАССР.

Отдельного внимания заслуживает и перечень должностей сотрудников того периода. Так наравне с нынешними должностями следователей, дознавателей и участко-

выми уполномоченными существовали и такие должности, как милиционер-конюх, старший сыщик отделения уголовного сыска, милиционер-шофер, проводник служебной собаки и т.д.

Начиная с 1992 года к характерным милицейским функциям добавились такие, как борьба с организованной преступностью и проявлениями экстремизма и терроризма.

Сегодня личный состав Отдела МВД РФ по г. Кизляру выполняет поставленные задачи в условиях новых вызовов в непростой криминальной обстановке. Все это требует более эффективны подходов в борьбе с преступностью, совершенствования стратегии и тактики противодействия криминалу, в том числе с использованием современных высокотехнологий.

Структуру отдела составляют, как подразделения полиции (отдел уголовного розыска, ГИБДД, отдел участковых уполномоченных полиции и по делам несовершеннолетних, дежурная часть, патрульно-постовая служба, изолятор временного содержания преступников и специальный приемник), так и подразделения внутренней службы (отделение по работе с личным составом, тыл, связь и т.д.).

В 2011 году милиция была переименована в полиция. 7 Февраля 2011г. закон «О полиции» был подписан президентом РФ Дмитрием Медведевым. Дата вступления нового закона в силу – 1 марта 2011г.

Закон определяет статус, права и обязанности сотрудника полиции; освобождает полицию от дублирующих и несвойственных функций, закрепляет партнерскую модель отношений между полицией и обществом.

Адвокатура

В современном обществе с каждым годом возрастают требования к правовой грамотности граждан. В идеале каждый человек должен обладать полным пониманием законов государства, однако на практике по причине сложности и изменчивости законодательства — это невозможно. Именно поэтому всё популярнее становятся организации, предоставляющие юридические услуги. Адвокаты в Кизляре, а также иные специалисты юридического профиля – нотариусы, юрисконсульты и прочие люди, владеющие пониманием устройства отраслей права и судебной практики, регулярно оказывают множество услуг гражданам, столкнувшимся с затруднениями правового характера.

Адвокаты в Кизляре говорят, что, несмотря на медленное снижение уровня преступности, их услуги становятся всё более востребованными; и это не удивительно. Закон даёт множество удобных инструментов для разрешения конфликтов, заключения договорённостей и достижения справедливости. Современное законодательство идёт в ногу со временем и в большинстве случаев обладает только одним недостатком: излишней сложностью.

Именно поэтому так важно использовать помощь организаций, оказывающих юридические услуги. Адвокаты в Кизляре и прочие специалисты помогут разобраться в могучем правовом механизме и заставить его работать на благо клиента. Такая помощь будет не лишней каждому гражданину.

Осуществление правосудия

При рассмотрении дел судья исходит из принципа равенства граждан перед судом и законом. Перед судом все равны независимо от пола, национальности, вероисповедания.

Разбирательство дел во всех судах открытое. Слушание дела в закрытом заседании допускается в случаях, предусмотренных законом.

Заочное разбирательство уголовных дел в судах не допускается, кроме случаев, предусмотренных законом.

Судопроизводство осуществляется на основе состязательности и равноправия сторон. В случаях, предусмотренных законом, судопроизводство осуществляется с участием присяжных заседателей.

Судопроизводство в Республике Дагестан ведется на русском языке или на языке большинства населения данной местности. Участвующим в деле лицам, не владеющим языком, на котором ведется судопроизводство, обеспечивается право полного ознакомления с материалами дела, участие в судебных действиях через переводчика и право выступать в суде на родном языке.

Для того, чтобы рассмотрение дела было более справедливым и беспристрастным, в судебном заседании могут участвовать народные заседатели. Они не являются профессиональными юристами. Ими могут быть граждане, которые вместе с профессиональным судьей принимают решение по делу. Народные заседатели во время рассмотрения дела пользуются всеми правами судьи в решении всех вопросов, возникающих при рассмотрении дела и постановлении приговора. Решение принимается большинством голосов, при этом профессиональный судья голосует последним.

Судебное разбирательство происходит на основе состязательности сторон. Каждая сторона - истец и ответчик при рассмотрении гражданских дел, обвиняемый и прокурор при рассмотрении уголовных дел, предъявляют свои доказательства в подтверждение своей правоты. По результатам состязания суд принимает решение или выносит приговор.

Решение суда должно быть обязательно исполнено в добровольном порядке. Если этого не происходит, в дело вступают **судебные приставы**. Судебный пристав - это лицо, состоящее на государственной службе. Он имеет право заставить любого гражданина или организацию исполнить решение суда. В Кизляре такой правоохранительный орган имеется, расположен по улице Первомайская, 1.

Таковы основные направления деятельности правоохранительных органов города Кизляра.

Список использованной литературы:

1. Закон Республики Дагестан от 12 Января 2000 года № 3 «О Мировых судьях в Республике Дагестан»;
2. Федеральный закон от 17.12.1998 №188-ФЗ (ред. от 21.07.2014) "О мировых судьях в Российской Федерации";
3. Федеральный закон от 17.01.1992 №2202-1 (ред. от 28.11.2015) "О прокуратуре Российской Федерации";
4. Федеральный закон от 21.07.1997 №118-ФЗ (ред. от 08.03.2015) "О судебных приставах";
5. Приказ МВД России от 17.10.2013 №850 "Об утверждении Регламента Министерства внутренних дел Российской Федерации" (Зарегистрировано в Минюсте России 12.11.2013 N 30359);
6. Конституция РФ от 12.12.1993г.//Российская газета от 25.12.1993г.;
7. Правоохранительные органы Российской Федерации: Учебник/ Под ред. В.П. Божьева, 3-е изд., ипр. и доп. – М.: Спарк, 1999. 414с.
8. Архив Кизлярского музея «Современности и культуры»;
9. http://kizljar-gs.dag.sudrf.ru/modules.php?name=info_court&rid=2 // «Кизлярский городской суд Республики Дагестан».

Гаджимагомедова А.Г.
Студентка 1 курса
Направления «Юриспруденция»
Филиал СПбГЭУ в г. Кизляре

«КИЗЛЯР В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ»

22 июня 1941 года фашистская Германия подло и вероломно вторглась в пределы Советского Союза.

На собраниях и митингах рабочие, колхозники, интеллигенция, единодушно заявили, что они все, как один, готовы вступить на защиту своей Родины.

Партия выдвинула лозунг: "Всё для фронта, всё для победы над врагом!"

Только в первые недели войны в Кизляре было подготовлено 72 пулемётчика, 42 автоматчика, 78 телефонистов, 65 телеграфистов, 80 ворошиловских всадников, 296 снайперов, а также 168 девушек-санитарок. Многие из подготовленных, не ожидая повесток из военкомата, написали заявления о желании добровольно идти на фронт. Таких заявлений в военкомат на 1 августа 1941 года поступило около двух тысяч.

Коммунисты и комсомольцы возглавили патриотическое движение по мобилизации трудовых резервов и денежных средств для победы над врагом. Только на строительство стратегически важной железнодорожной линии Кизляр-Астрахань было направлено более одной тысячи колхозников, рабочих и служащих, в том числе 400 комсомольцев.

По решению бюро городского комитета партии в артели "Кожкоопремонт" был налажен пошив полушубков, рукавиц, валенок. Изготавливаемая одежда и обувь отправлялась в воинские части.

За военные годы только трудящимися Кизляра, пригородных колхозов было собрано и отправлено защитникам Родины 1136 полушубков, 1096 пар валенок, 582 меховых жилета, 12366 пар рукавиц и перчаток, 12551 пара носков, 4625 пар белья, 420 пар сапог. Воины Красной Армии получили от трудящихся Кизляра много съедобных сухарей, кондитерских изделий, масла сливочного, масла растительного, мяса сушеного, колбасы, яиц, картофеля, фруктов сушеных. Особенно большая партия подарков воинам была отправлена к 1 мая 1943 года.

В начале 1942 года в городе в трех зданиях был организован госпиталь, в котором разместили раненных офицеров и бойцов.

Большое внимание уделялось созданию нормальных условий жизни инвалидам Отечественной войны. В доме инвалидов круглосуточно дежурили комсомольцы и несоюзная молодежь, помогали инвалидам писать письма, читали им художественную и политическую литературу, заботливо относились к их здоровью.

На протяжении всех военных лет в городе и округе проводилась большая работа по обеспечению Советской Армии техникой и вооружением. Трудящиеся Кизлярщины горячо поддерживали патриотическое движение, развернувшееся в Ставропольском крае по сбору средств на строительство танков, самолетов и других боевых машин.

Также, трудящиеся Кизляра организовали сбор продовольствия голодающим жителям города Ленинград, блокированного немецко-фашистскими захватчиками. В июне 1942 года было отправлено в Ленинград 10 тонн муки, 2 тонны пшеницы, 3 тонны кукурузы, тонна растительного масла, 4 тонны рыбы, 52 тысячи штук яиц, 12 500 рублей наличными деньгами.

По решению партийных и советских органов население Кизляра и Кизлярского

района в начале 1942 года приступило к строительству оборонительных укреплений. Председателем штаба по руководству работами был утвержден участник героической обороны Кизляра в 1918 году Н.Ананьев, его заместителем А.Логачев.

Участник строительства, рабочий совхоза "Пролетарий" И.М.Чернобривко рассказывает: "Помню, как я бывал на Талавском оборонительном рубеже. Сооружения строились по левому берегу реки, начиная от хутора Краснооктябрьского до Бороздиновки. Строители рыли окопы, противотанковые рвы, устанавливали меллические "ежи".

Несмотря на большие трудности, все участники строительства работали самоотверженно с тем, чтобы как можно быстрее построить рубежи и преградить путь противнику, стремившемуся захватить Кизляр и выйти к побережью Каспийского моря".

За годы войны в пригородных колхозах и совхозах значительно сократилось поголовье скота, погибла половина виноградных плантаций, сократился выпуск промышленной продукции.

23 марта 1943 года состоялось заседание бюро Кизлярского окружкома партии, на котором был обсужден вопрос "О ходе восстановления колхозов, совхозов, МТС, предприятий округа и налаживание работы партийных и советских организаций в районах Ачикулакском, Каясулинском и Караногайском, освобожденных от немецко-фашистских захватчиков". В районы были направлены опытные партийные и советские работники для организации населения на восстановление разрушенного войной народного хозяйства.

Город Кизляр и Кизлярский район дали более 14 тысяч защитников Родине, которые смело и самоотверженно сражались на всех фронтах Великой Отечественной войны.

Первыми приняли на себя удар фашистских войск наши пограничники. Они мужественно защищали каждую пядь родной земли. Среди них был кизлярец Джигарханянц. Более шести тысяч уроженцев нашего города награждены боевыми орденами и медалями.

Вот некоторые из них: Степан Алексеевич Симушкин, ветеран XI танковой Краснознаменной Армии, начал войну с обороны Москвы и с боями дошел до Берлина.

Уроженец Кизляра Яков Аронович Козлов. Участвовал в операции "Багратион", награжден многими орденами и медалями.

Владимир Исаевич Шляхов. Награжден двумя орденами Отечественной войны I и II степени, орденом Красной звезды, многими медалями, в том числе медалью "За оборону Ленинграда".

Многие кизлярцы участвовали в Сталинградской битве. В их числе Остапенко Иван Анатольевич, Кочубеев Тимофей Михайлович, Курбанов Илья Трофимович, Кретов Георгий Прокофьевич и многие другие.

За период Великой Отечественной войны летчик Огарков Борис Константинович совершил 86 боевых вылетов и вернулся с фронта в Кизляр. Погибли в боях братья Храпуновы Вадим и Юрий, Рогожников Семен Прокофьевич, кизлярские девушки Зинаида Даштемурова, Зинаида Варгафтик, Мария Варгазарова.

В освобождении Украины и Белоруссии участвовали кизлярцы Латвиенко Яков Павлович-командир роты партизанского отряда "За Родину", -Владимир Степанович Стецурин-батареинный комиссар 661 Краснознаменного ордена Александра Невского полка, Афиногенов Иван Демьянович, Скляр Андрей Максимович, Сазбаидов Рубен Мартынович и многие другие. Гвардии сержант Ганжин Владимир Павлович принимал участие в Параде Победы, проходившем 24 июня 1945 года в Москве на Красной пло-

щади. Также в рядах славного кавалерийского корпуса Доватора сражалась и кизлярская казачья сотня.

В Кизлярской сотне воевали Беликов из Александрии, Алисов и Мельников из Тарумовки и другие. Самыми юными бойцами были Мельников и Петя Беликин, впоследствии ставшей комсоргом полка. Не обошлось и без девушек, это - Люда Радова. бесстрашная разведчица, несолько раз отмеченная боевыми наградами, и выпускница мед. школы Мария Камнева, награжденная двумя медалями "За отвагу".

Кизлярцы вели переписку с земляками, проявляли заботу о них, посылая казакам посылки. Сотня с боями освобождала родные города и села, продвигаясь на Запад. Так впоследствии Кизлярская сотня дошла до Берлина.

Вадным событием в жизни трудящихся Кизляра и района в годы Великой Отечественной войны было строительство и эксплуатация железнодорожной магистрали Кизляр - Астрахань. Станция Кизляра была тупиковой, а Северный Кавказ до города Грозного в 1941-1942 годах находился в руках немецко-фашистских войск. Частям Красной Армии необходима была связь с центральной Россией. В отктябре 1941 года было принято постановление о строительстве дороги Кизляр - Астрахань протяженностью 348 км.

В строительстве дороги приняли участие воинские части, крупные строительные организации Украины, эвакуированные на Кавказ. Большая ответственность легла на жителей Кизляра и района. По решению Кизлярского окружкома партии предприятия, учреждения города, колхозы и совхозы районов направили на стройку только в октябре 1941 года 1800 пароконных подвод с двумя ездовыми на каждой, выделили много ломов, кирок, 50 000 квадратных метров камышитовых щитов. Всего на строительстве дороги было занято более 20 000 человек.

К середине января 1942 года первые 54 км от Кизляра покрылись стальными нитями. 2 августа 1942 года стальные магистрали всех трех участков линии сомкнулись, а через 2 недели - 18 августа 1942 года - по степной трассе Кизляр-Астрахань открылось движение поездов.

За короткий срок по дороге было отправлено в глубь страны 1291 паровоз, более 11 000 вагонов, на Кизлярском отделении погружено более 1200 вагонов различных грузов.

В августе 1942 года фашистские войска находились на подступах к Кизляру. Было тяжелое для родины время. Страна мобилизовала все свои силы, чтобы в Сталинграде и на Северном Кавказе, на всех фронтах разгромить обнаглевших гитлеровских головорезов.

Им было по 16-17 лет. Но о них нельзя было сказать, что они были детьми. Каждый, пройдя подготовку на лагерных сборах и в истребительных батальонах, владел всеми системами винтовок, автоматов, пулеметов, минометов, имел навыки санитарной и химической помощи.

13 и 14 августа двумя потоками мальчишки покинули родную Кизлярщину. В октябре 317-я дивизия заняла оборону под Моздоком и Малгобеком.

В конце октября начались тяжелые бои. Мальчишки 317-й дивизии стояли насмерть. Некоторым из Кизлярских мальчишек посчатливилось пройти через всю войну и вернуться с победой домой.

Кизлярцы никогда не забудут имена тех, кто не вернулся с поля боя. Это Палик Шкипиров и Володя Кудрявцев, Степан, Вартан и Абросим Барасаровы, Ваня Варваровкий, Александр Волобуев и другие.

Около 15 000 кизлярцев сражались с немецко-фашистскими захватчиками в го-

ды Великой Отечественной войны. Более 5400 человек награждены боевыми орденами и медалями. Героем Советского Союза вернулся Крутов Петр Максимович, член КПСС, призван в армию из села Большая Арешевка Кизлярского района в октябре 1942 года. Участвовал в боях на Сталинградском, Воронежском Степном фронтах. Воинское звание - страший сержант, командир отделения связи.

Баташов Николай Иванович, старший сержант, командир минометного расчета 128-го Краснознаменного минометного полка. Участвовал в финской компании и в Отечественной войне на Воронежском и Центральном фронтах.

Сидаренко Иван Михайлович - лейтенант. В рядах Красной Армии находился с 1939 года.

Бовт Василий Афанасьевич, член КПСС, гвардии сержант, командир пулеметного расчета 180-го стрелкового полка 60-й гвардейской Павлоградской Краснознаменной стрелковой дивизии.

Список литературы.

1. Кизляр победоносный;
2. <http://kopilkaurokov.ru/geografiya/presentacii/kizliar-v-gody-vielikoi-otiechiestviennoi-voiny>

Чубанов М.

студент 3 курса

Направления Юриспруденция

Филиала СПбГЭУ в г. Кизляре

Научный руководитель (к.ю.н., доцент)

Гаджиев Р. М

КИЗЛЯРСКИЕ МЕЖРАЙОННЫЕ ТРЕТЕЙСКИЕ СУДЫ

Мы все привыкли при решении споров обращаться в Федеральные и мировые суды для защиты своих законных прав и интересов, но мало кто знает, что наравне с Федеральными и мировыми судами в Российской Федерации и в Республике Дагестан образованы и действуют третейские суды. Так и в Кизляре образован и функционирует Кизлярский межрайонный третейский суд. Многих интересует деятельность третейского суда, его полномочия, отличие третейского суда от государственных. В связи с развитием рыночных отношений возникает немало вопросов, связанных с осуществлением правосудия в экономической сфере, в том числе посредством разрешения споров в третейском суде. Судебная защита в рыночных условиях развития экономики является важной частью задачи по созданию современной законодательной базы для развития российского предпринимательства, в том числе и в Республике Дагестан. Новые экономические условия и саморегулирования в бизнесе повысили спрос и на новые правила судопроизводства. К примеру, в странах Европы около 60% коммерческих споров рассматривается третейскими судами. Третейский суд – это альтернативная форма государственным формам правосудия, основанная на договорной подсудности между спорящими сторонами. Это, в частности, предусматривает развитие форм правосудия альтернативных государственным, основанным на договорной подсудности между спорящими сторонами, то есть развитие третейского разбирательства. Поэтому развитие третейской формы разбирательства споров стало необходимым следствием рыноч-

ных преобразований в стране. Правой основой зарождения и развития ТС является ФЗ от 24.07.2002 года № 102 ФЗ «О третейских судах в российской Федерации» и созданная на основании этих законов 31 мая 2012 г. Дагестанская региональная общественная организация «Третейская судебная палата Республики Дагестан». При Третейской судебной палате РД образован постоянно действующий третейский суд с наименованием «Кизлярский межрайонный третейский суд Республики Дагестан». Третейский суд – это способ защиты прав, когда сами стороны без вмешательства со стороны государства разрешают свой правовой конфликт посредством независимого лица третейского судьи. Конституционное право на судебную защиту своих интересов неотъемлемо, и каждое лицо в зависимости от ситуации, в которой находится, вправе выбрать подходящий именно ему способ разрешения споров. Так как государство признает принцип невмешательства в частные дела, то и решение третейского суда признается государством и может быть приведено в принудительное исполнение путем выдачи компетентным судом исполнительного листа на его принудительное исполнение. Третейский суд в отличие от государственных различается быстрой рассмотрением и вынесением объективного и справедливого решения. При обращении в третейский суд срок судебного разбирательства составляет в среднем от 10-20 дней, в то время как в государственных (арбитражных) этот срок может составить 6 и более месяцев только в первой инстанции. С учетом апелляционного и кассационного обжалования этот срок увеличится до года и более. Третейское разбирательство начнется подачей искового заявления, требования к которому обычные для всех судебных органов. Решение третейского суда является окончательным и обжалованию не подлежит. Решение третейского суда вступает в законную силу немедленно, если в самом решении не указан иной срок и порядок исполнения решения. Решение третейского суда исполняется сторонами добровольно в сроки, установленные в решении. В случае если решение третейского суда не исполняется ответчиком добровольно, истец имеет право в течении 3 лет обратиться в компетентный суд с заявлением о выдаче исполнительного листа на принудительное исполнение. Необходимо отметить, что решение третейского суда имеет особую правовую природу: не является общеобязательным актом, его принудительное исполнение не может быть осуществлено без процедуры его признания со стороны компетентного государственного суда. На это законом предусмотрено 30 дней для выдачи исполнительного листа. Возможность выбора истцом и ответчиком третейского судьи, время и место рассмотрения спора, что не предусмотрено в арбитражных судах по процессуальному законодательству. С точки зрения гарантии исполнения решения третейского суда практически не отличается от решения третейского суда, суд выдает исполнительный лист на его принудительное исполнение. Рассмотрение спора в третейском суде отличается конфиденциальностью третейской процедуры. Сотрудники третейского суда не вправе разглашать сведения, которые стали им известны при рассмотрении спора. Целью третейского суда является мирное урегулирование спора, а государственного определение и наказание виновного (возложение гражданско-правовой ответственности). При рассмотрении спора в третейском суде стороны могут сами согласовать дату рассмотрения, время и место. По соглашению сторон в третейский суд могут быть переданы споры, вытекающие из гражданско-правовых отношений между юридическими и физическими лицами, гражданами и предпринимателями, занимающимся предпринимательской деятельностью.

1. Взыскание задолженности, убытков, недополученной прибыли.
2. О неисполнении или недолжном исполнении сторонами взятых на себя обязательств.

3. Споры по договорам поставки и купли продажи товаров, различного движимого и не движимого имущества.
4. Споры, вытекающие из договоров займа.
5. Договоры аренды движимого и не движимого имущества.
6. Рассмотрение споров в рамках брачных договоров.
7. Споры о внесении изменения в действующие договоры, пролонгации или досрочного прекращения действия договоров.
8. Договоров на оказание услуг: строительных, юридических, консультационных, услуг по перевозке и транспортировке и других.
9. Установление права собственности на объекты недвижимости и транспортных средств, а также иное имущество.

Споры, вытекающие из налоговых, административных и других негражданских правоотношений, третейским судам не подведомственны.

Преимущество ТС перед государственным.

1. Срок рассмотрения от 10-20 дней с момента представления надлежаще оформленных документов, а в государственном суде затягивается на 5-6 месяцев.
2. Целесообразно рассматривать любые исковые заявления, начиная от 1000 руб.
3. Решения ТС обжалованию не подлежат и вступают в законную силу незамедлительно.

4. Возможность рассмотрения спора на всей территории Российской Федерации.

Передача дела на рассмотрение в Кизлярский межрайонный третейский суд – это простой и удобный процесс. Для того что бы пользоваться эффективным современным способом разрешения споров, необходимо включить в текст договора третейскую оговорку о рассмотрении возможного спора при исполнении условий договора в третейском суде. Третейский суд разрешает споры на основании Конституции Российской Федерации, Федерального закона РФ ОТ 24. 07.2002 года № 102 – ФЗ «О третейских судах в Российской Федерации», указов Президента РФ, постановлений Правительства РФ, нормативных правовых актов федеральных органов исполнительной власти, правовых актов местного самоуправления условиями договора и с учетом обычаев делового оборота. За рассмотрение спора в третейском суде истец оплачивает третейский сбор как и госпошлина в государственном суде. Третейский сбор зависит от цены иска, сложности рассматриваемого дела и затраченного времени. Обращаться в третейский суд можно, как и в государственный, путем подачи искового заявления с подтверждающими документами.

Список использованной литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном Референдуме 12 декабря 1993 г.) // «Российская газета» от 25 декабря 1993 г.
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24 июля 2002 г. N 95-ФЗ (с изм. и доп. от 28 июля, 2 ноября 2004 г., 31 марта, 27 декабря 2005 г.) // «Российская газета» от 27 июля 2002 г.
3. Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14 ноября 2002 г. N 138-ФЗ (ГПК РФ) (с изм. и доп. от 30 июня 2003 г., 7 июня, 28 июля, 2 ноября, 29 декабря 2004 г., 21 июля, 27 декабря 2005 г., 5 декабря 2006 г.) // «Российская газета» от 20 ноября 2002 г.
4. Федеральный конституционный закон от 31 декабря 1996 г. N 1-ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации» (с изм. и доп. от 15 декабря 2001 г., 4 июля 2003 г., 5 апреля 2005 г.) // «Российская газета» от 6 января 1997 г.

5. Федеральный закон от 24 июля 2002 г. N 102-ФЗ «О третейских судах в Российской Федерации» // «Российская газета» от 27 июля 2002 г.

Магомедов Т.
студент 3 курса
Направления Юриспруденция
Филиала СПбГЭУ в г. Кизляре
Научный руководитель (к.ю.н., доцент)
Гаджиев Р. М

ИНСТИТУТ МИРОВЫХ СУДЕЙ В РОССИИ: ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

Среди буржуазных реформ 60-70-х гг. XIX в., открывших России путь капиталистического развития, одно из центральных мест занимает судебная реформа. Суть ее состояла в коренном изменении процессуального законодательства и неразрывно связанного с ним судоустройства.

Мировой суд, по замыслу его создателей, должен был быть универсальным органом, разрешающим мелкие дела между сословиями, а не только конфликты между помещиками и крестьянами, стать по примеру стран Западной Европы низшей судебной инстанцией. Но реализовать эту идею оказалось невозможно, поскольку ее воплощение потребовало бы незамедлительной судебной реформы, к чему государственный аппарат не был готов. Поэтому единый институт мировой юстиции решили расчленить на два: мировых посредников, для разрешения споров между помещиками и крестьянами, и мировых судей как судебный орган с перспективой их слияния. О мировых посредниках официально заявлялось в высочайшем повелении 25 марта 1859 г.

Решение правительства отделить суд от полиции обуславливалось необходимостью упорядочить отношения между помещиками и крестьянами, выходящими из крепостной зависимости. Кроме того, низшие дореформенные суды строились исключительно по принципу сословности, производство в них представляло собой крайне медлительную процедуру, основными чертами которой являлось взяточничество и вседозволенность чинов полиции.

Тогда, в XIX в., мировой суд был создан для разрешения споров между крестьянами, вышедшими из крепостной зависимости, и их бывшими господами, а также между самими крестьянами, а эти дела как раз и составляли примерно половину всех дел, рассматриваемых в судах. Сейчас же институт мировых судей воссоздан лишь для того, чтобы разгрузить городские (районные) суды от нахлынувшего потока дел, связанного с изменением хода экономического развития страны.

Мировые судьи избирались уездными земскими собраниями и городскими думами. Достаточно высокий имущественный и образовательный ценз практически закрывали доступ на эту должность представителям низших классов. Кроме того, занимать должность почетного мирового судьи, которая не была оплачиваемой, могли позволить себе только состоятельные люди.

О необходимости введения в России полноценных мировых судей заговорили официально и открыто лишь в конце 1991 года, когда постановлением бывшего Верховного Совета РСФСР был одобрен документ под названием «Концепция судебной

реформы в РСФСР». В конце 1996 года был принят Федеральный конституционный закон «О судебной системе Российской Федерации». Из его содержания (ч. 4 ст. 4) видно, что в перечень судов Российской Федерации теперь включены и мировые судьи, являющиеся судьями общей юрисдикции субъектов Федерации. Должности этих судей «создаются и упраздняются законами субъектов Российской Федерации» (ч. 4 ст. 17).

Но необходимость воссоздания института мировых судей заставила наших политиков как следует поработать над проектом и после внесения необходимых изменений закон был подписан Президентом Российской Федерации 17 декабря 1998 года.

Федеральным конституционным законом «О судебной системе РФ» предусмотрено создание в субъектах РФ института мировых судей (ст. 4, 21, 28). Тем самым принято решение о возрождении и включении в судебную систему России нового звена - мировых судей.

Мировые судьи субъектов Российской Федерации являются судьями общей юрисдикции и входят в единую судебную систему Российской Федерации. Полномочия, общая организация деятельности мировых судей и порядок создания должностей мировых судей устанавливается Конституцией РФ, Федеральным конституционным законом «О судебной системе Российской Федерации», иными федеральными конституционными законами, Федеральным законом «О мировых судьях в Российской Федерации», а порядок назначения (избрания) и деятельности мировых судей устанавливается также законами субъектов Федерации.

Мировые судьи являются носителями судебной власти, обладают единым с федеральными судьями правовым статусом. При осуществлении правосудия они независимы и подчиняются только Конституции РФ, федеральным законам, конституции (уставу) и законам соответствующего субъекта Федерации. В своей деятельности по осуществлению правосудия они никому не подотчетны. Мировые судьи осуществляют правосудие именем Российской Федерации. Порядок осуществления правосудия мировыми судьями устанавливается федеральным законом, а в части, касающейся осуществления правосудия по делам об административных правонарушениях, может устанавливаться также законами субъекта Федерации.

Вступившие в силу постановления мировых судей, а также законные требования и распоряжения, поручения, вызовы и другие обращения, вынесенные в пределах их компетенции, обязательны для всех без исключения федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Федерации, органов местного самоуправления, общественных объединений, должностных лиц, граждан, юридических лиц и подлежат неукоснительному исполнению на всей территории Российской Федерации.

На мировых судей распространяются установленные Законом «О статусе судей в Российской Федерации» и иными федеральными законами гарантии независимости и неприкосновенности судей, их материального обеспечения и социальной защиты. Законодательством субъекта Российской Федерации могут быть установлены дополнительные гарантии материального обеспечения и социальной защиты мировых судей и членов их семей.

В соответствии с Федеральным законом «О мировых судьях в Российской Федерации» мировые судьи осуществляют свою деятельность в пределах судебных участков (п.1 ст.4). Общее число мировых судей и количество судебных участков субъекта Российской Федерации определяются федеральным законом по законодательной инициативе соответствующего субъекта Федерации

Что же изменилось в положении мировых судей за период более чем в сто лет? Что же осталось неизменным? На эти вопросы поможет ответить подробный анализ положения мировых судей в веке XIX и веке XX.

Как и в прошлом веке, сейчас мировые судьи являются государственными служащими, а их должность – выборной, причем выбираются мировые судьи сейчас по той же схеме, что и в прошлом веке. В XIX в. мировой судья имел особый знак отличия – золотую цепь с изображением закона. Сейчас мировой судья также должен иметь определенный знак отличия, вот только вопрос в том, какой? Этого, к сожалению, ни в федеральном законе, ни в областном не прописано.

Условия вступления в должность мирового судьи остались практически неизменными (российское гражданство, двадцатипятилетний возраст, отсутствие порочащих обстоятельств жизни), но кое-что и изменилось: не стало имущественного ценза и ценза оседлости, что касается образовательного ценза, то сейчас его ужесточили – высшее юридическое образование обязательно, а в XIX в. достаточно было иметь среднее образование и даже не юридическое, это объяснялось недостатком подготовленных кадров.

Сейчас, как и в прошлом веке, для мировых судей установлено изъятие из общего принципа несменяемости судей. Мировые судьи в нынешнее время избираются сроком на 5 лет с возможностью дальнейшего переизбрания на новый срок, в XIX в. мировые судьи избирались также на 3 года.

Составителями уставов XIX в. для должности мировых судей было сделано специальное запрещение: принимать на себя звание мирового судьи не могли священнослужители и церковные причетники. Сейчас такого ограничения не существует, потому что это было бы нарушением прав человека.

В России XIX в. мировые судьи подразделялись на участковых, почетных и почетных участковых. Сейчас же такого деления не существует, есть просто мировой судья.

В прошлом веке присутствовало такое звено мировой юстиции, как мировой съезд в качестве апелляционной инстанции и кассационной по делам меньшей важности. Сейчас же мирового съезда не существует, хотя областным законом предусмотрено, что «для выражения интересов мировых судей ими могут быть образованы самостоятельные органы судейского сообщества» (п.2 ст.10 областного закона «О мировых судьях в Ростовской области»). Однако мировой съезд мог бы существовать, если бы был принят проект ФКЗ «О мировых судьях в РФ», отвергнутый Президентом. В этом проекте предусматривалось, что съезд мировых судей создается для обсуждения и решения вопросов, имеющих значение для деятельности мировых судей, а также для обсуждения вопросов судебной практики. Съезд мировых судей по этому проекту мог выступать с законодательной инициативой в законодательных органах субъекта РФ (ст.10 проекта ФКЗ «О мировых судьях в РФ»). На самом деле, для решения перечисленных вопросов, но без права законодательной инициативы, создан Департамент по обеспечению деятельности мировых судей (в Ростовской области).

К компетенции мирового суда как в прошлом веке, так и в нынешнем, отнесены споры по маловажным гражданским делам, некоторым уголовным делам. В настоящее время в компетенцию мировых судей также входят дела об административных правонарушениях, отнесенные к компетенции мирового судьи кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях.

Сейчас мировой судья рассматривает дела единолично, так же как и его предшественник из прошлого века, вот только тогда для мирового судьи существовал особый

ускоренный порядок рассмотрения дел, а теперь мировые судьи рассматривают дела, руководствуясь общими положениями процессуального законодательства. Здесь можно выявить как положительные так и отрицательные стороны. Ускоренное рассмотрение дел приводило к тому, что обвиняемый в мировом суде имел меньший объем гарантий постановления справедливого приговора, чем в общем суде. Но и общий способ рассмотрения дел в мировом суде тоже негоден, все-таки дела должны рассматриваться быстро.

В настоящий момент существуют ограничения в деятельности мировых судей. Так мировой судья не вправе быть депутатом представительных органов государственной власти и органов местного самоуправления, принадлежать к политическим партиям и движениям, осуществлять предпринимательскую деятельность, а также совмещать работу в должности мирового судьи с другой оплачиваемой работой, кроме научной, преподавательской, литературной или иной творческой деятельности. Такие ограничения связаны с обеспечением независимости мировых судей. В прошлом веке мировой судья также имел ограничения в деятельности, так он не мог совмещать свою должность с другой должностью по государственной или общественной службе, за исключением почетных должностей в местных богоугодных и учебных заведениях. Однако такие ограничения были связаны с тем, что мировой судья должен был неотлучно находиться на своем рабочем месте.

В отношении увольнения мировых судей правила практически не изменились, то есть увольнение происходит по окончании срока полномочий, по собственному желанию судьи, по состоянию здоровья, при утрате дееспособности, при утрате какого-либо ценза и т. д. В случае временного отсутствия мирового судьи, дела, поступающие на его рассмотрение, передаются другому мировому судье. Это правило не изменилось и сейчас.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что положения о мировых судьях в большей степени заимствованы из уставов XIX века. Хотя в XIX веке положение мировых судей было гораздо более тщательно проработано.

Опыт проведения государственно-правовых реформ в России показывает, что наибольший эффект в обновлении форм и сущности институтов достигался в том случае, когда реформы проводились в комплексе, взаимозависимости, когда изменениям скоординировано подвергались различные сферы общественной и государственной жизни: социальной, духовной, экономической, культурной, политической.

Вместе с тем ясно и то, что, реформируя судебную систему, невозможно оставить без изменения судопроизводство, систему иных правоохранительных органов. Исход судебной реформы во многом будет зависеть и от успеха реформы самоуправления, органы которого должны участвовать в комплектовании судебных органов представителями общественности, и, наоборот, без сильной судебной власти не будет гарантирована самостоятельность органов самоуправления.

Позитивный результат этих реформ зависит, в свою очередь, от продвижения экономической реформы, без чего невозможно создать материальные, финансовые гарантии как судебной власти, так и местного самоуправления.

Необходимое условие для реализации реформ – установление конституционной законности.

Список использованной литературы

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.93 г.// Российская газета от 25.12.93 г.

2. ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации» от 31.12.96 г.//СЗ РФ от 06.01.97 г., №1, ст.1
3. ФЗ «О мировых судьях в Российской Федерации» от 17.12.98 г.//СЗ РФ от 21.12.98 г., №51, ст.6270
4. Правоохранительные органы Российской Федерации: Учебник / Под ред. В.П. Божьева. 3-е изд., испр. И доп. – М.: Спарк, 1999. 414 с.
5. Кононенко В. Мировой суд как зеркало судебно-правовой реформы// Российская юстиция. – 1998. - № 11
6. Шаркова И.Г. Мировой судья в дореволюционной России// Государство и право. – 1998. - №9
7. Ефремова Н.Н. Судебные реформы в России: традиции, новации, проблемы// Государство и право. – 1996. - №11
8. Сарычев А.Н. Мировым судьям предстоит большая работа// Юрист. – 1997. – № 4
9. Шаркова И.Г. На правовом поле появились мировые судьи// Российская юстиция. – 1999. - №1
10. Российское законодательство X-XX веков. Т. 8. Судебная реформа.– М.: Юрид. лит., 1991 – 496 с.

Абдулаев А.

Студент 1 курса

Направления Юриспруденция

Филиала СПбГЭУ в г.Кизляре

Научный руководитель (к.ю.н., доцент).

Гаджиев Р.М.

ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ КЭМЗа

Основанный в 1962 году. Концерн КЭМЗ представляет собой обледенение специализированный предприятий, филиалов и развитую сеть социальной инфраструктуры.

Начав свой путь как предприятие авиационной промышленности по производству контактов, блоков управления, самолетный маяков и различных электромеханизмов, завод <КЭМЗ> вырос в серьёзный концерн. По праву ставшим градообразующим предприятием и флагманом промышленности Дагестана.

В настоящее время Концерн КЭМЗ является одним из ведущих российских предприятий, занимающихся разработкой и производством средств эксплуатационного контроля летательных аппаратов военного назначения.

Средства наземного контроля летательных аппаратов с маркой КЭМЗ успешно эксплуатируется не только в нашей стране, но и за её пределами – в Индии, Китае, Малайзии, Венесуэле, Эфиопии, обеспеченная безопасностью эксплуатации летательных аппаратов

В этом заслуга всего коллектива Концерна КЭМЗ, всех тех, кто работал на предприятии, а также постоянных партнёров ОКБ Сухого, НИИП им. Тихомирова, ООО Радиоресурс, РСК МиГ, и другие велушие авиационные предприятия России.

На предприятии действует система качества, сертифицированная на соответствие требованиям ГОСТ Р ИСО 9001 и стандартов СРППВТ. Имеются лицензии на разработку, производства и ремонт в области авиационной техники.

Полученные патенты в области бортовых распределённых систем управления и наземных систем обслуживания, контроля и диагностики.

В московском представительстве ИПП Дозор занимаются новейшими разработками и внедрения электронного оборудования для бортовой и наземной авиационной аппаратуры на базе современной элементной базы. Одним из последних разработок является блок следящих систем (БСС), который обеспечивает управление, регулирования, контроль, диагностирование двигателя и агрегатов систем летящего аппарата.

В последние годы завод занимается техническим перевооружением. Внедрён парк токарных и фрезерных станков с числовым программным управлением. Большое внимание уделяется внедрению прогрессивных методов металаобработки.

На сегодня успешно идёт производство и освоение катапультных устройств и балочных держателей.

Много сделано и для других областей промышленности выпускаются широко ассортимент ТНП различные виды электроводонагревателей, газовые и универсальные отопительные котлы, изделия автомобильной тематики.

Концерн КЭМЗ и дальше расширяет своё производство проводится работы по пуску нового филиала г. Каспийску Авиамеханического завода.

Предприятие имеет достаточно мощностей и квалификационных специалистов для освоения и производства высокотехнологической машиностроительной продукции.

Филиалы и дочерние предприятия

- Южно-Сухокумский электромеханический завод
- Московский завод Пневмоинструмент(МЗПИ)
- ИПП Дозор, г. Москва
- ОКБ ТЕСТ, г. Москва
- ООО Озон Кочубей Тарумовский район РД
- ООО Заря сел. Мачада Шамильский район
- ООО Универсал с. Хебда Шамильский район
- ООО ЭЛЕКТРОТЭН, г. Кизляр
- ОХН СМП, г. Кизляр
- Завод АМЗ г. Каспийск

За последние годы на Концерне КЭМЗ были реализованы следующие инвестиционные проекты:

2011 г. Создан завод по производству энергосберегающих ламп ЗОТ с современным оборудованием и с количеством рабочих мест более 200 чел.

- Открыт новый современный Учебно-технический центр, где обучаются и готовят специалистов для работы на современном оборудовании не только для концерна КЭМЗ, но и для других организаций но и для других орг., и учреждений Республики Дагестан и Северного Кавказа. Здесь также проходят практику студенты и выпускники технических ВУЗов и СТУЗов.

2012г, создан цех по методической обработке корпусных деталей с современным прогрессивным оборудованием фирме НААС площадью 1200м².

Создан участок поверхностного монтажа печатных плат с оборудованием для изготовления электронных модулей.

Организована лаборатория для измерения линейных и угловых измерений с внедрением Швейцарского оборудования,

Создана производственная площадка для производства самолётов малой авиации.

2013г. Проведена полностью реконструкция цеха гальванического покрытия с новым оборудованием и современными очистными сооружениями ванны и тд.

2012-14гг. Освоение и производства для авиационных катапультных устройств типа АКУ-58, атаке системы подвески грузов СПГ-1500 различных модификаций и АСПГ;

2014-15гг. Проведена полностью реконструкция сборочного цеха авиационных катапультных устройств, балочных держателей и испытательного участка современным стендовым оборудованием для проведения испытания этих изделий.

Создан новый Заготовительный цех с высокотехничным оборудованием известных зарубежных и отечественных фирм.

2015г. Создаётся новый филиал АО концерн КЭМЗ в г.Каспийские Авиамеханический завод

2015г. Сдача 18кв дома для специалистов концерна КЭМЗ, и новой аллеи дороги от парка победы в черёмушках до завода

Мае 2015г. Открытие развлекательный центр Звёздный, где функционирует в комплексе: каток, боулинг клуб, детские игровые площадки и аппараты;

произведён ремонт реставрации и запуск фонтана в парке победы;

Июль 2015г открыт новый цех по разливу воды ЧИСТАЯ.

Список литературы

1. . Архив Кизлярского музея <Современности и культуры>
2. Архив Кизлярского музея <Багратиона >

Студент 3 курса , факультета ПиЭБ

Ханапиев М.

Научный руководитель:

Стар. Преподаватель.

Гаджиев Р.М.

ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ, РАЗВИТИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ РАЗВЕДКИ РОССИИ

История российской разведки начинается в 1920 году, когда создаётся Иностраный отдел (ИНО) при ВЧК, которое к середине 1920-х годов сформируется как специальное подразделение, занимавшееся организацией резидентур за границей и проведением агентурной работы. В то время главным врагом разведка считала эмигрантские белогвардейские организации.

Во время ВОВ разведка применяла разные формы и методы ведения своей деятельности. Например, в 1943—1944 годах одновременно отряды НКГБ, помимо разведки, занимались диверсиями и боевыми действиями. Разведка информировала Сталина о планах германского командования, тем самым она внесла свой вклад в Победу советского народа над нацистской агрессией.

Во время Холодной войны советская разведка была активна в США и странах Западной Европы, где она противостояла западным спецслужбам. В этот период проявили себя известные разведчики, такие как Рудольф Абель и другие. К концу Холодной войны (1980-е гг.) задачи разведки были более широкими и разнообразными, руководство Советского Союза стало ставить перед разведкой задачи, которые могли бы решать другие органы.

В 1991 году ПГУ КГБ СССР прекращает существовать и появляется Центральная служба разведки, которая будет переименована в Службу внешней разведки. В это время разведка отказывается от глобализма, работая только там, где имеются интересы России и переходит от конфронтации к сотрудничеству со спецслужбами зарубежных стран.

31 октября 2009 года было принято положение о флаге, эмблеме и знамени Службы внешней разведки. 15 декабря того же года Президент России Дмитрий Медведев вручил директору знамя СВР и личный штандарт.

Роль СВР во внешней политике

Во время президентства Ельцина Служба внешней разведки имела противоречия с Министерством иностранных дел по поводу направления внешней политики России. Директор Службы Евгений Примаков предупреждал Запад о недопустимости вмешательства в объединение России с бывшими советскими республиками и считал расширение НАТО угрозой национальной безопасности, в то время как министр иностранных дел Андрей Козырёв говорил совсем другие вещи. Соперничество ведомств закончилось победой СВР, когда Примаков перешёл в МИД.

В сентябре 1999 года Ельцин признал, что СВР играет большую роль в российской внешней политике, чем МИД. Стало известно, что Служба определяет российскую позицию по поводу передачи ядерных технологий Ирану, расширения НАТО и изменения договора по противоракетной обороне. Также СВР пытается оправдать присоединение балтийских республик к СССР с помощью рассекреченных документов.

Цели и задачи СВР России

Служба внешней разведки Российской Федерации (СВР России) предназначена для защиты безопасности личности, общества и государства от внешних угроз. СВР России осуществляет разведывательную деятельность в целях:

обеспечения Президента Российской Федерации, Федерального Собрания и Правительства разведывательной информацией, необходимой им для принятия решений в политической, экономической, военно-стратегической, научно-технической и экологической областях;

обеспечения условий, способствующих успешной реализации политики Российской Федерации в сфере безопасности;

содействия экономическому развитию, научно-техническому прогрессу страны и военно-техническому обеспечению безопасности Российской Федерации.

Для этого федеральным законом «О внешней разведке» Службе внешней разведки Российской Федерации предоставляются полномочия, включая конфиденциальное сотрудничество с лицами, давшими на это согласие.

В процессе разведывательной деятельности СВР России имеет право использовать гласные и негласные методы и средства, без причинения вреда жизни и здоровью людей и нанесения ущерба окружающей среде. Порядок использования этих методов и средств определяется законами и другими нормативными актами Российской Федерации.

Разведывательная информация предоставляется Президенту Российской Федерации, палатам Федерального Собрания, Правительству Российской Федерации и определяемым президентом Российской Федерации федеральным органам исполнительной и судебной власти, предприятиям, учреждениям и организациям.

Руководители СВР России несут персональную ответственность перед президентом Российской Федерации за достоверность, объективность разведывательной информации и своевременность её предоставления.

В соответствии с указом Президента Российской Федерации «О мерах по противодействию терроризму» от 15 февраля 2006 года был создан Национальный антитеррористический комитет (НАК), в состав которого вошел директор СВР России.

Общее руководство органами внешней разведки Российской Федерации (в том числе и СВР России) осуществляет Президент Российской Федерации.

Деятельность

Шпионаж

По словам бывшего полковника ГРУ Станислава Лунёва, «СВР и ГРУ работают против США гораздо активнее, чем в холодную войну». С конца 1980-х годов КГБ (позднее — СВР) начал создавать «второй эшелон» из вспомогательных агентов, которые дополняют агентов-нелегалов. Эти агенты являются юридическими иммигрантами, в их числе были учёные и другие специалисты. Один из офицеров СВР, который бежал в Великобританию в 1996 году, сообщил подробности о тысячах разведчиков, проживавших за рубежом под глубоким прикрытием.

Сотрудничество с иностранными разведками

В 1992 году было подписано соглашение о сотрудничестве России и КНР в разведывательной деятельности. В 2003 году стало известно, что СВР обучал иракских разведчиков во времена сотрудничества с Саддамом Хусейн. Также СВР имеет соглашения о сотрудничестве со спецслужбами бывших советских государств, таких как Республика Беларусь и Азербайджан.

Убийства за рубежом

Со дня своего образования, с 1991 года, российские спецслужбы отрицали возможность проведения силовых акций. Вячеслав Трубников, бывший директор СВР, в декабре 2000 года в интервью газете «Россия» даже заявил, что политические убийства для российской разведки — «это совершенно чуждое явление, по закону наша деятельность не должна причинять вреда здоровью и жизни человека». Кроме того, еще в 1991 году внешняя разведка лишилась подразделения, которое было способно на проведение подобных акций.

Но, тем не менее, существует мнение о том, что Служба внешней разведки якобы принимала участие в убийстве бывшего полковника ФСБ Александра Литвиненко. В книге Alex Goldfarb and Marina Litvinenko. *Death of a dissident* утверждается, что агенты СВР в Лондоне готовились убить Бориса Березовского с помощью бинарного оружия.

«Заслон»

Отряд специального назначения «Заслон» — специальное подразделение Службы внешней разведки России, сформированное 23 марта 1997 года.

Спецподразделение засекречено, поэтому открытой информации по нему практически нет. Бойцов оСпН «Заслон» используют для силового обеспечения операций проводимых в СВР за рубежом. «Заслон» предназначен для силового реагирования на угрозы объектам Службы, дипломатическим миссиям России за рубежом и охраны руководителей СВР России и МИД России во время их визитов в «горячие точки». От-

дельные спецоперации, проведенные «Заслоном»: вывоз российских граждан из горячих точек.

«Заслон» предназначен для силового реагирования на угрозы объектам Службы, дипломатическим миссиям России за рубежом и охраны руководителей СВР России и МИД России во время их визитов в «горячие точки».

В некоторых публикациях СМИ «Заслон» описывался как разведывательно-диверсионное подразделение, аналогичное существовавшему в Первом главном управлении КГБ СССР «Отдельному Учебному Центру» (ОУЦ, группа «Вымпел»), так по сообщению газеты «Московский комсомолец»: «аналогичное подразделение уже существовало в Первом главном управлении КГБ СССР, однако во времена афганской войны оно стало выполнять несвойственные для разведки задачи и в 1983 году было выведено из состава ПГУ КГБ СССР, передано другому управлению комитета, а через несколько лет и вовсе распалось».

Однако директор СВР России Сергей Лебедев 20 декабря 2002 года в интервью ИА «Интерфакс» отрицал существование в СВР России разведывательно-диверсионных подразделений.

По сообщениям NEWSru и других СМИ, в 2003 году «Заслон» использовался в Ираке и Иране. Сотрудником «Заслона» назывался Олег Федосеев, один из трех работников посольства России в Ираке, похищенных и убитых в 2006 году.

24 мая 2014 года в фотоальбоме Дмитрия Рогозина в Facebook появился отчет вице-премьера о поездке в Сирию, где он встретился с президентом Башаром Асадом. Среди кадров была опубликована фотография, на которой Рогозин среди бойцов группы «Заслон». Позднее фотография была удалена со страницы Дмитрия Рогозина. Информация об операциях группы Заслон в Сирии появляются и в зарубежных источниках.

Список использованной литературы:

1. Заякин Борис Николаевич Краткая история военной разведки России
- 2 .Колпакиди А.И., Прохоров Д.П. Империя ГРУ. Очерки истории российской военной разведки. — М.: ОЛМА-ПРЕСС, 1999.
3. <http://www.chuchotezvous.ru/modern-history/138.html>
- 4.[http://cyclowiki.org/wiki/ Служба внешней разведки Российской Федерации](http://cyclowiki.org/wiki/Служба_внешней_разведки_Российской_Федерации)
5. http://www.plam.ru/hist/kratkaia_istorija_voennoi_razvedki_rossii/index.php

Хизриев Р.

Студент 1 курса

Направления Юриспруденция

Филиала СПбГЭУ в г. Кизляре

Научный руководитель (к.э.н. доцент),

Гаджиев Р.М.

ВОЗНИКНОВЕНИЕ КИЗЛЯРА

Наш небольшой Кизляр, расположенный в дельте реки Терек на Прикаспийской низменности, представляет собой промышленный, и культурный центр, транспортный узел Северного региона Республики Дагестан. Кизляр известен в истории России с се-

редины XVII века, а по некоторым данным – поселение упоминается еще со времен Ивана Грозного.

История Кизляра неразрывно связана с именем Петра I, который еще в 1710 г. поручил московскому купцу Сафару Васильеву организовать в низовьях Терека производство шелка. В 1722 году Петр I побывал в наших местах во время Персидского похода. По его Указам были построены крепость Святого Креста на Сулаке и укрепления при кизлярском поселении. Это дало возможность тысячам переселенцев, беженцев со всех областей Кавказа стать подданными России, развивать виноградарство, шелководство, ремесла.

Статус города Кизляр приобрел в 1735 году, когда под руководством генерал-аншефа Василия Яковлевича Левашова была воздвигнута новая крепость, ставшая основой многонационального города и южным форпостом России.

В XVIII веке Кизляр являлся научной базой для крупных этнографических исследований, изучения возможности освоения богатых природных ресурсов. Здесь формировались многие научные экспедиции, изучавшие кавказский регион.

Веками в Кизляре развивались свои традиции, культура и духовность. Достаточно сказать, что в XIX веке в Кизляре было 3 монастыря и 10 христианских храмов, 7 мечетей, синагога, костел. Действовали приходские, военные и национальные школы, училища.

Вокруг города в изобилии цвели сады и виноградники. Развитие виноградарства стало основой огромных успехов кизлярских винопромышленников, прославившихся сначала выработкой особой виноградной водки «Кизлярка», а затем, в конце XIX века, выпуском коньяков. В 2005 году Кизлярский коньячный завод отметил свое 120-летие.

История Кизляра в XX веке складывалась тяжело для города. Большие испытания пришлось выдержать кизлярцам в годы гражданской войны, когда в течение 4 месяцев город находился в полной блокаде, не раз подвергался нападениям. Тогда, в 1918 году Кизляр одним из первых приказом Реввоенсовета Каспийско-Кавказского фронта был удостоен звания «Город-герой Гражданской войны». Следующие годы были отмечены репрессиями расказачивания, разрушения храмов. С того времени в Кизляре сохранилась одна Никольская церковь, ставшая сегодня старейшей действующей церковью в Дагестане. Пережил город и административный произвол, когда несколько раз менялась его подчиненность – Терской области, ДАССР, Орджоникидзевскому краю, Ставропольскому краю, Грозненской области. С 1957 г. Кизляр вновь стал относиться к Дагестану.

Самым страшным испытанием стала Великая Отечественная война, в которой 10 тысяч кизлярцев отдали жизни за свободу страны. В честь тех, кто погиб, в год 50-летия Победы в Кизляре был воздвигнут мемориал «Память». Сейчас, к 60-летию Победы, активно ведется его расширение, и 9 мая 2005 года на плитах мемориала появятся более 1500 имен тех, кто вернулся с фронта, возрождал своим трудом родной город, но не дожидаясь этой светлой даты.

В тревожном 1942 году наш город снова стал прифронтовым, боролся и выстоял, преодолев все невзгоды. Трудовым подвигом кизлярцев в то время стало строительство железной дороги Кизляр-Астрахань. За 10 месяцев более 7000 жителей города построили железнодорожную колею, ставшую дорогой жизни для Сталинграда.

После войны Кизляр сохранил и укрепил братство народов, развил многоотраслевую перерабатывающую промышленность, машиностроение и электротехническое производство. На мировую высоту было поднято винно-коньячное производство. Кизляр стал стабильным экономическим и общественно-политическим центром Северного

региона Республики Дагестан. Единственный в республике наш город в 1980 г. был награжден орденом «Знак Почета».

Последние годы XX и начало XXI веков стали для Кизляра самым трудным и противоречивым периодом в истории города. Со сменой общественного строя, реформами, проявились острые кризисные моменты в духовной, политической, экономической сферах. Крайне отрицательными для города стали такие факторы, как близость Чечни, религиозный исламский экстремизм, возникновение и борьба за власть национальных движений и кланов. Обострились проблемы репрессированных народов, казачества. Но все эти годы Кизляр не только выдержал, он помогал укреплению стабильности в республике, активно развивал побратимские связи с городами и регионами России, что имело огромное значение для находившегося в транспортной, экономической и порой в экономической блокаде. С 1992 года Кизляром заключены договоры о дружбе и взаимопомощи с Буденновском, Железноводском Ставропольского края, Одинцово - Московской области, Колпино – Санкт-Петербург, Анапа – Краснодарского края, Азовом - Ростовской области, дружеские связи установлены с далеким Приморским краем.

То, что Кизляр был и остается русским городом, сила русского фактора сохранили Дагестан от массового проявления экстремизма и участия в бессмысленной войне. Наш город сохранил братскую дружбу народов, доказав верность традициям в январе 1996 г. и в августе 1999 года.

Вопреки всем трудностям, в последние годы XX века Кизляр стал символом возрождения духовности и примером культурного развития. Был возведен Храм Святого Великомученика Георгия Победоносца, объединивший все церкви Кизлярского и соседнего Тарумовского районов республики. Появились филиалы высших учебных заведений, в том числе таких городов, как Москва и Санкт-Петербург. Наш город стал студенческим, помолодел и одновременно стал центром многих региональных и межрегиональных научных конференций.

Как культурный центр, Кизляр каждый год собирает гостей на региональные фестивали искусств, детского творчества. Значительную научную работу проводит краеведческий музей им. П.И. Багратиона, который сохраняет и пропагандирует историю и традиции народов Северного региона Дагестана. Работа музея в 1987 году отмечена дипломом 1 степени Центрального Совета Всероссийского общества охраны памятников истории и культуры. Учитывая большое количество материалов, пополняющих фонды музея и недостаток площади экспозиций, в Кизляре к 270-летию города открыт новый музей «Современной истории Кизляра», который в полной мере отражает историю города во второй половине XX и начале XXI веков. Музей размещен в старинном реконструированном здании, памятнике архитектуры.

Проводимая в течении последних двадцати лет работа органов местного самоуправления направлена на сохранение богатой истории и традиций русско-кавказских отношений, осознания каждым кизлярцем патриотизма как главной ценности и святыни. Жители города всегда помнят слова нашего великого земляка П.И. Багратиона: «Сам умри, но Родины и чести не отдавай никому!» По этому завету кизлярцы жили всегда и живут сейчас, добиваясь высот в труде, духовном возрождении, спорте. В эти трудные годы воздвигнуты памятники В.Я. Левашову, А.С. Пушкину, Первой учительнице, воинам-приморцам. Открыт фонтан Дружбы, создан и действует единственный в республике клуб «Ветеран», открыта база отдыха на берегу Каспия, сделано многое другое. Комплексное развитие города позволило Кизляру, единственному в республике, жить и работать в бездотационном режиме, в 2002 и 2003 годах занять второе место

в республиканском соревновании по социально-экономическому развитию городов, а в 2004 году – занять первое место.

Сегодня Кизляр живет и трудится, развивая связи с другими городами и регионами, стараясь перенять опыт исторических городов России, чтобы стать современнее и сохранить свой, самобытный исторический облик, свои традиции. В целях сохранения исторического и культурного наследия в городе выделены объекты, которые достойны того, чтобы войти в федеральную программу сохранения памятников архитектуры, стать объектами туризма. Это места и здания, связанные с именами Л.Н. Толстого, Н.И. Пирогова, генерала Ермолова и других великих людей. Одновременно перед городом стоят задачи его благоустройства, обеспечения экологической безопасности и сохранения уникальных уголков кизлярской природы. К участию в этой работе активно привлекаются промышленные предприятия города, общественные организации, научный потенциал ВУЗов Кизляра, постоянно ведется летопись города.

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....	4
Абдулгалимов К.М., Гаджибутаева С.Р.....	4
АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ И ПЕРСПЕКТИВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ В 2000-2015 ГГ.	4
Абакарова С.С., Цахаева Д. А.	
МЕТОДЫ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГОВОГО БРЕМЕНИ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ.....	6
Абулгасанова У., Гарунова А.А.....	9
СТРАХОВАЯ КУЛЬТУРА В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ	9
Алиева Ж.Ш., Гусейнов Б.М.	
ИНВЕСТИЦИОННЫЙ И ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛ СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО РЕГИОНА ВЧЕРА, СЕГОДНЯ, ЗАВТРА	11
Алимгаджиев М.Д., Мусаева С.М.	
СОСТОЯНИЕ И ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В РЕСПУБЛИКЕ ДАГЕСТАН.....	14
Асадуллаева М., Федорова Ю.Ю.	
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РФ.....	17
Магомедова Д., Федорова Ю.Ю.	
ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФОРМИРОВАНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА	21
Кадырова М., Гарунова А.А.	
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРАХОВАНИЯ В РФ.....	24
Касумова С., Гарунова А.А.	
ПРОБЛЕМЫ БАНКОВСКОГО СТРАХОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	26

Кравченко М., Федорова Ю.Ю. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ БЕЗНАЛИЧНОГО ДЕНЕЖНОГО ОБОРОТА В РОССИИ	28
Магомеднебиева С., Федорова Ю.Ю. ДЕФИЦИТ БЮДЖЕТА ПЕНСИОННОГО ФОНДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	31
Магомедова К., Коваль А.В. УЖЕСТОЧЕНИЕ ТРЕБОВАНИЙ И КОНТРОЛЯ ЦБ ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ФИНАНСОВО-КРЕДИТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ	34
Махмутилов М.Р., Гусейнов Б.М. АНАЛИЗ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ СИСТЕМЫ РФ.....	36
Мусакадиева П.Р., Мусаева С.М. РОЛЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕГИОНА: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ	39
Попова Е., Коваль А.В. ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА НА 2015–2017 ГОДЫ.....	43
Рабазанова Д.Ш., Цахаева Д.А. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА КАК ОСНОВА ДЛЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ИМУЩЕСТВА.....	47
Ахмедпашаева А.И., Рмазанова М.Ю. РОЛЬ ДЕНЕГ В СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЕ	48
Дагирова З.М., Рамазанова М.Ю. НОВЫЕ ВИДЫ БАНКОВСКИХ УСЛУГ	54
Омарова Г., Федорова Ю.Ю. ХАРАКТЕРИСТИКА ИНВЕСТИЦИОННОГО РЫНКА РФ	59
Шамхалдибирова М., П.И. Джамалова.	

НАЛОГОВОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	62
Фортуна Е., Гарунова А.А.	
РАЗВИТИЕ СТРАХОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ РИСКОВ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ.....	65
Щамхалов К., Гарунова А.А.	
СТРАХОВОЙ РЫНОК РФ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	68
Ягияева С.А., Мусаева С.М.....	
ТЕОРЕМА КОУЗА.....	72
СЕКЦИЯ 2. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА, АНАЛИЗА И АУДИТА»	
Абрамова Н.Т., Шиукашвили Т.Т.	
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РЫНКА ТРУДА В РОССИИ.....	75
Алиева П.З., Ш.И. Алибеков	
УЧЕТ ДВИЖЕНИЯ ГСМ	80
Тимофеева О.В., Шарибов А.	
«УЧЕТ ТОВАРНЫХ ЗАПАСОВ И ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТОРГОВЛИ».....	83
Абрамова Н.Т., Гасанов Н.Г.	
УЧЕТ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ.....	88
Анатова Н., Ш.И. Алибеков	
АНАЛИЗ ИЗНОСА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ	91
Бочкарева О.О., Коренкова С.И.	
ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ.....	93
Габдрахманова Г.И., Исхаков А.Т.	

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ПОСТУПЛЕНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ	98
Ш.Д. Габбиров, Ибрагимова А.Х.	
ОРГАНИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА ПО СИСТЕМЕ «СТАНДАРТ-КОСТ».....	100
А.А. Гаджиева, Алиева З.Ш.	
АУДИТ, КОНТРОЛЬ И РИВИЗИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ	102
Гаджимурадов С.Т., Цахаева Д.А.	
УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ В РОССИИ: СУЩЕСТВУЮЩИЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ.....	106
Галиева Л.И., Садриева Э.Р.	
ДЕБИТОРСКАЯ И КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ.....	108
Галимзянова Л.И., Садриева Э.Р.	
ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ	110
Галимуллин И.И., Фасхутдинова М.С.	
ПРИНЦИПЫ ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ - ОСНОВА УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА.....	112
С.А.Гамидова, Алиева З.Ш.	
НАЛОГОВЫЙ УЧЕТ В ОРГАНИЗАЦИИ	114
Гильванова М.К., Ситдикова Р.Д.	
ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВОГО УЧЕТА ПРЕДСТАВИТЕЛЬСКИХ РАСХОДОВ	119
С.А. Дахаева, Алиева З.Ш.	
УЧЕТ НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	122
П.Б. Залкеприева, Ибрагимова А.Х.	
ПРАКТИЧЕСКАЯ ТЕХНОЛОГИЯ ЭФФЕКТИВНОЙ АВТОМАТИЗАЦИИ	

БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА	124
Зарипова И.Р., Фахретдинова Э.Н.	
ПРОБЛЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ	130
Зиганшина Л.Р., Мавлиева Л.М.	
МЕТОДИКА, ПРИЕМЫ И СПОСОБЫ АНАЛИЗА РАСЧЕТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА.....	133
Г. Р. Ибрагимова, Ибрагимова А.Х.	
ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В РОССИИ..	135
З.Ш. Насруллаева, Ибрагимова А.Х.	
ПРЕДПОСЫЛКИ ВОЗНИКНОВЕНИЯ СИСТЕМЫ «ДИРЕКТ-КОСТИНГ»	140
Х. А. Ибрагимова, Ибрагимова А.Х.	
ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА КОСВЕННЫХ РАСХОДОВ	141
Ф.К. Кадирова, Алиева З.Ш.	
УЧЕТ НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	144
О.Е. Куковицкая, Т.Т. Шиукашвили	
ФОРМИРОВАНИЕ И РАСЧЕТ РАЗЛИЧНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ.....	147
Магомедов У.М., Цахаева Д.А.	
ЭВОЛЮЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА И ЕГО СИСТЕМЫ ЗА РУБЕЖОМ	151
Магомедова М.Р., Алиева З.Ш.	
АУДИТ, КОНТРОЛЬ И РЕВИЗИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ	154
Мазанов А.Т., Цахаева Д.А.	
ПРОБЛЕМЫ АДАПТАЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В РОССИИ	159

Е.Г. Миронченко, Т.Т. Шиукашвили	163
УТИЛИЗАЦИЯ СПЕЦИАЛЬНОЙ ОДЕЖДЫ	163
Акопян М.С., Семенова Ю.Е.	
РЕКОМЕНДАЦИИ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ СИСТЕМЫ ПОДБОРА, ОТБОРА И НАЙМА ПЕРСОНАЛА.....	166
Мусаева А.Д., Алиева З.Ш.	168
АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	168
Омарова Г.Ш., Труфанова В.Н.	172
ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА И ОПЫТ ЕЕ РЕАЛИЗАЦИИ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ	172
В.А. Попов	
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В ГОРОДСКОЙ АГЛОМЕРАЦИИ	174
Рабаданова А.Г., Алиева З.Ш.	
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ В БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ	180
Рашидова С.А., Труфанова В.Н.	
ОСОБЕННОСТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ..	183
Сафина А.А., Мухамедзянов К.З.	
УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ НЕПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫХ РАСХОДОВ И ПОТЕРЬ В МОЛОЧНОМ СКОТОВОДСТВЕ.....	186
А.А. Колмыкова	
ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА В ТУРИСТИЧЕСКОЙ ФИРМЕ	188
Наврузбекова З.Р., Товсултанова А.С.	
ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ ТОВАРОВ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ	190

М.М. Джабраилова, Цахаева Д. А.	
ИЗМЕНЕНИЯ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ В 2015 ГОД	192
Наврузбекова З.Р., Нурахмаева И.Г.	
ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАГРАНКОМАНДИРОВОК	194
Наврузбекова З.Р., Элимханова К.А.	
УЧЕТ ДВИЖЕНИЯ МАТЕРИАЛОВ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	197
Можарова И.В., Чаплыгин В.Г.	
ПРИМЕНЕНИЕ ТЕОРИИ ФИБЭ К ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ	198
Рубан А.А.	
НОРМОТВОРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЦБ РФ.....	207
Сурина Е., Раджабова М.Г.	
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ РФ.....	210
Тимофеева О.В.	
СТРОИТЕЛЬСТВО КАК СЛОЖНЫЙ МЕХАНИЗМ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ УЧАСТНИКОВ РЫНКА	215
Файзрахманова Л.Ф., Исхаков А.Т.	
УЧЁТ РАСЧЁТОВ ПО СОЦИАЛЬНОМУ СТРАХОВАНИЮ И ОБЕСПЕЧЕНИЮ	223
Ж. Н.Шайманова, Алиева З.Ш.....	225
АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	225
Шарифуллин И.Г., Фасхутдинова М.С.	
ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ НАЛОГОВ	228
Эльбулатова С.Х., Цахаева Д.А.	

ЭВОЛЮЦИЯ МЕТОДОВ УЧЕТА ЗАТРАТ В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ УЧЕТЕ	230
СЕКЦИЯ: ИНФОРМАТИЗАЦИЯ ВСЕХ СФЕР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	234
Куринная В.С., Абдулаева З.Л.	
ИНТЕГРИРОВАННОЕ РЕШЕНИЕ ВНЕДРЕНИЕ ОБЛАЧНОЙ ИНФОРМАТИЗАЦИИ В ЗДРАВООХРАНЕНИИ	234
Ладунова Т., Магомедова М.Н.	
ПРАКТИКА ВНЕДРЕНИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ СИСТЕМ НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА КИЗЛЯРА	236
Рабаданова М.Н.	
К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ	239
Мидиев З.Х.	
ИНФОРМАЦИОННЫЕ БАНКОВСКИЕ СИСТЕМЫ.....	242
Ахмедова А.И.	
ОПИСАНИЕ ДАННЫХ В СРЕДЕ ПРОГРАММИРОВАНИЯ.....	243
Абдулгалимова Ш.М., Магомедова М.Н.	
«ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МУЛЬТИАГЕНТНЫХ СИСТЕМ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ РЕСУРСАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ В РЕАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ».....	246
СЕКЦИ: ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА, ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССА ЗЕМЕЛЬНОГО И МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА	252
Джалилов А.	
ЗАЩИТА ЖИЛИЩНЫХ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ (НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ)	252
Абдулазизова Л.Б.	

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ УНИТАРНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ	256
Магомедов Т., Чубанов М.	
ДОГОВОР КУПЛИ-ПРОДАЖИ В ГРАЖДАНСКОМ ОБОРОТЕ	262
СЕКЦИЯ: КОНСТИТУЦИОННОГО, АДМИНИСТРАТИВНОГО И	
МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА.....	
	266
Абдулаев А. З.	
ДЕМОКРАТИЯ: ИДЕАЛЬНАЯ ЛИ ФОРМА ПОЛИТИЧЕСКОГО	
РЕЖИМА?.....	266
Абдулгалимов К.	
НЕКОТОРЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ	
СОЦИАЛИСТИЧЕСКОГО ТИПА ГОСУДАРСТВА	268
Абдурахманов Г.М.	
К ВОПРОСУ О СИСТЕМЕ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ.....	270
Гапаров С.Р.	
К ВОПРОСУ О ФОРМЕ ГОСУДАРСТВА.....	272
Ирасханов И.	
МУСУЛЬМАНСКОЕ ПРАВО	274
Короткова Ю.	
СТРУКТУРА ПРАВОВОЙ НОРМЫ (НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ	
ТЕОРИИ)	278
Магомедов Х.Г.	
ПРОИСХОЖДЕНИЕ ГОСУДАРСТВА	281
Вердыханова С.Ю.	
ОСОБЕННОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО СУВЕРЕНИТЕТА В	
МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЯХ.....	284
Шайихов К.Ш.	

ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ФУНКЦИЯ СОВРЕМЕННОГО ГОСУДАРСТВА.....	286
Эсенбаев У.Н.	
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ВЛАСТЬ И МЕТОДЫ ЕЕ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ	290
СЕКЦИЯ: ИСТОРИИ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА.....	294
Абдулгалимов К., Гаджиев Р.М.	
ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО УНИВЕРСИТЕТА, ФИЛИАЛ В Г. КИЗЛЯРЕ	294
Абдуллаев Р.Р., Гаджиев Р.М.	
КИЗЛЯР: ПОЛИТИЧЕСКОЕ, СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ И КУЛЬТУРНОЕ РАЗВИТИЯ ГОРОДА С 1735Г. ДО НАШИХ ДНЕЙ	298
Ахмедова Х., Гаджиев Р.М.	
ЖЕНЩИНЫ КИЗЛЯРА В ГОДЫ ВОВ.	311
Ашикмагомедов Ш., Гаджиев Р. М.	
БАГРАТИОН	313
Вердиханова С., Гаджиев Р.М.	
ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ СИСТЕМА ГОРОДА КИЗЛЯРА	317
Гаджимагомедова А.Г.	
«КИЗЛЯР В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ».....	322
Чубанов М., Гаджиев Р. М.	
КИЗЛЯРСКИЕ МЕЖРАЙОННЫЕ ТРЕТЕЙСКИЕ СУДЫ	325
Магомедов Т., Гаджиев Р. М.	
ИНСТИТУТ МИРОВЫХ СУДЕЙ В РОССИИ: ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ.....	328
Абдулаев А., Гаджиев Р.М.	
ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ КЭМЗа	332

Ханапиев М., Гаджиев Р.М.	
ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ, РАЗВИТИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ РАЗВЕДКИ РОССИИ	334
Хизриев Р., Гаджиев Р.М.	
ВОЗНИКНОВЕНИЕ КИЗЛЯРА.....	337

**МАТЕРИАЛЫ V-ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОН-
ФЕРЕНЦИИ СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ**

**«АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНО-
МИКИ И ПРАВА РОССИИ»**

12 ДЕКАБРЯ 2015 ГОДА

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

Компьютерная верстка М.Н. Магомедовой
Оформление обложки Х.А. Асхабовой

Формат 60x84 ¹/₁₆. Бумага типографии №1
Печать цифровая. Тираж 200 экз. Заказ №201

Филиал СПбГЭУ в г. Кизляре. 368830, Кизляр, ул. Дзержинского 7.
КМЦ филиала СПбГЭУ в г. Кизляре. 368830, Кизляр, ул. Ленина 14.